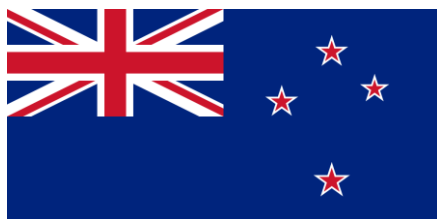


Nowa Zelandia

Informacja o stosunkach gospodarczych z Polską



I. Informacje ogólne:

Powierzchnia:	268 680 km ²	
Ludność:	4 551 349 mln	
Stolica:	Wellington	
Waluta:	Dolar nowozelandzki (NZD)	
Głowa państwa (prezydent):	Królowa Elżbieta II, Gubernator Generalny: Patsy Reddy	
Premier	Jacinda Ardern	
Minister ds. Handlu i Wzrostu Eksportu	David Parker	
Ambasador Nowej Zelandii w Polsce	Mary Thurston	od lipca 2017
Ambasador RP w Nowej Zelandii	Zbigniew Gniatkowski	od lipca 2014
Powierzchnia:	268 680 km ²	

II. Podstawowe informacje, sytuacja gospodarcza Nowej Zelandii

Nowa Zelandia jest jednym z najbardziej rozwiniętych krajów świata. W ciągu ostatnich 20 lat rządy tego kraju dążyły do przekształcenia gospodarki kraju z rolnej na przemysłową. W 2006r. za jeden z priorytetów na dalszą dekadę uznano wzrost innowacyjności gospodarki. W 2009r. motorem wzrostu w gospodarce był sektor wydobywczy oraz usługi. Systematycznie spadało bezrobocie (4,0%, w 2010 r. – jedno z najniższych w krajach OECD). W okresie od 2011 r. nowozelandzka gospodarka weszła jednak w fazę stagnacji. W okresie 2010-2013 wzrost PKB wyniósł odpowiednio 2,0,-3,0%. **Wzrost gospodarczy w 2018 r. wyniósł 3%** (źródło IMF).

Rząd NZ realizuje program wzrostu wydajności i rozwój infrastruktury przy jednoczesnym ograniczeniu wydatków publicznych. W rankingach wolności gospodarczej Nowa Zelandia od lat zajmuje czołowe miejsca. Nowa Zelandia zajęła **pierwsze miejsce** w rankingu Banku Światowego Doing Business 2017 i 2018.

Nowa Zelandia jest aktywnym członkiem ONZ, WTO, OECD oraz organizacji regionalnych (APEC, ASEAN Regional Forum (ARF) i Pacific Islands Forum (PIF). W 2005 r. NZ przystąpiła do traktatu o przyjaźni i współpracy w Azji Południowo-Wschodniej (TAC). Jest członkiem East Asia Summit (EAS) oraz ASEM (od 2010 r.). Zalicza się do państw najbardziej zaangażowanych w PSI. Pełni aktywną rolę na forum WTO.

Nowa Zelandia była współinicjatorem układu o strefie bezatomowej na Południowym Pacyfiku z 1985 r. Udziela pomocy rozwojowej głównie małym krajom tego regionu oraz krajom ASEAN. Nowa Zelandia jest bardzo aktywna w sprawach klimatycznych. Finansuje także programy

rozminowywania terenów po konfliktach zbrojnych (m.in. Kambodża, wyspy Pacyfiku, Kolumbia).

Polityka zagraniczna NZ opiera się na sojuszu i współpracy z Australią i Stanami Zjednoczonymi. Zaangażowana była w koalicję międzynarodową w Afganistanie. Wiosną 2015r. wysłała ponad 140-osobową misję wojskową do Iraku w ramach działań przeciw PI.

Australia jest najważniejszym partnerem Nowej Zelandii w dziedzinie obrony, bezpieczeństwa współpracy gospodarczej. W 1988 r. oba państwa podpisały układ o utworzeniu całkowicie zintegrowanego systemu gospodarczego.

III. Ramy prawno-traktatowe współpracy gospodarczej

UE – Nowa Zelandia

- Partnership Agreement for Relations and Cooperation (PARC) between the European Union and New Zealand podpisane w dniu 6.10.2016, weszło w życie w 2017 r.
- Bilateral Agreements for Mutual Recognition of Certain Technical Certificates, zawierane w okresie od 1998 do 2015 r., które zniosły część barier w dostępie do rynków: urządzeń i środków medycznych, urządzeń do łączności i telekomunikacji, urządzeń niskiego napięcia, maszyn i narzędzi, urządzeń ciśnieniowych.
- Porozumienia o uproszczeniu wymogów handlu zwierzętami i produktami ze zwierząt z 2003 i 2015 r.

Polska – Nowa Zelandia

- Umowa między Rzeczpospolitą Polską a Nową Zelandią w sprawie unikania podwójnego opodatkowania i zapobiegania uchylaniu się od opodatkowania w zakresie podatków od dochodu, podpisana w Warszawie dnia 21 kwietnia 2005r.
- Umowa między Rządem Rzeczypospolitej Polskiej a Rządem Nowej Zelandii w sprawie Programu Zwiedzaj i Pracuj (Working Holiday Scheme), podpisana w Warszawie dnia 9 maja 2008r.
- Umowa między Rządem Rzeczypospolitej Polskiej a Rządem Nowej Zelandii w sprawie koprodukcji filmowej, podpisana w Warszawie dnia 21 października 2015 r.
- Umowa o komunikacji lotniczej między Rządem Rzeczypospolitej Polskiej a Rządem Nowej Zelandii o komunikacji lotniczej, podpisana w Auckland dnia 22 sierpnia 2018 r.

IV. Wymiana handlowa Polski z Nową Zelandią

Obroty towarowe Polski z Nową Zelandią w latach 2013-2018 (w mln USD)

	2014	2015	2016	2017	Wzrost 2017/ 2016	2018	Wzrost 2018/2017
OBROTY	119,4	123,2	236,6	211,3	-11%	315,1	49%
EXPORT	72,1	74,8	137,7	148,4	8%	187,3	26%
IMPORT	47,3	48,3	98,9	62,9	-37 %	127,8	103%
SALDO	24,8	26,5	38, 7	85,5	x	59,5	x

Dane: INSIGOS/MPiT

Polski eksport do Nowej Zelandii zdominowany jest przez wyroby elektromaszynowe, których udział w polskim eksporcie w 2018 r. wyniósł 77% (tj. 144, mln USD). Kolejne miejsca w polskim eksporcie zajmują art. rolno-spożywcze, (13,1 mln USD) i wyroby przemysłu chemicznego (7,2 mln USD).

Wśród eksportu wyrobów elektromaszynowych nadrzędne miejsce zajmują części dla jednostek pływających (i remonty jednostek pływających), a także pojazdy samochodowe. Wśród art. rolno-spożywczych: mięso, przetwory spożywcze, oleje spożywcze. Wśród wyrobów chemicznych najważniejsze miejsce zajęły: leki, preparaty do prania i czyszczenia do sprzedaży detalicznej.

Z Nowej Zelandii importujemy żywność, medykamenty (antybiotyki i probiotyki), owoce morza, wina.

Nowa Zelandia – pod względem wartości eksportu ogółem – zajmuje 65. pozycję jako partner handlowy Polski, z udziałem w eksporcie Polski ogółem na poziomie 0,07%. Natomiast – pod względem wartości importu ogółem – 74. pozycję, z udziałem w imporcie Polski ogółem na poziomie 0,05%.

V. Współpraca inwestycyjno-kapitałowa

Według danych NBP za 2017 r. wartość nowozelandzkich inwestycji w Polsce wynosi 2,8 mln Euro, a polskich w NZ – ok. 0,4 mln Euro. Głównie są to firmy dystrybucyjne i IT.

VI. Dostęp do rynku

Nowa Zelandia należy do rynków rozwiniętych z dobrymi regulacjami, które ułatwiają prowadzenie interesów. Do zalet w prowadzeniu biznesu w Nowej Zelandii z pewnością można zaliczyć przejrzystość rynku, zrozumiałą praktykę prowadzenia interesów, a także rządy prawa oraz jego wysoką jakość. W raporcie *Transparency International* kraj od lat zajmuje najlepsze miejsca w globalnej czołówce państw cieszących się **najmniejszym poziomem korupcji**.

Stosunkowo niewielki sektor produkcji przemysłowej może świadczyć o dużym potencjale importowym Nowej Zelandii. Podstawę jej eksportu stanowią produkty sektora rolnego – głównie mięso, produkty mleczne, owoce, warzywa i wino. Model gospodarki oparty na przedsiębiorstwach sektora MŚP (ok. 97% nowozelandzkich firm zatrudnia mniej niż 20 pracowników) stanowi o jej dużej elastyczności. Samozatrudnienie jest wśród Nowozelandczyków bardzo popularną formą zarobkowania.

Nowa Zelandia jest na 49 miejscu wśród partnerów gospodarczych Unii Europejskiej (wg danych za 2018), natomiast UE jest trzecim partnerem NZ, po Chinach i Australii. Wartość **eksportu z UE** do NZ wyniosła 5,7 mld Euro, natomiast **importu z NZ** – 3,5 mld Euro. W sektorze usług, wartość wymiany wyniosła ok 4,8 mld Euro.

Struktura towarowa importu i eksportu jest zasadniczo różna – kraje europejskie eksportują głównie samochody osobowe, farmaceutyki, maszyny, sprzęt telekomunikacyjny i chemikalia, zaś importują przede wszystkim wyroby sektora rolniczego: jagnięcinę, wełnę, produkty mleczarskie, owoce i wina. Korzystny dla UE bilans współpracy obserwować można w usługach. **Wartość Bezpośrednich Inwestycji Zagranicznych (BIZ)** z UE w NZ osiągnęła blisko 8,8 mld Euro, natomiast BIZ Nowej Zelandii w EU – 5,9 mld Euro.

Barierą dla polskich firm pragnących prowadzić wymianę handlową z Nową Zelandią, jest przede wszystkim duża odległość od Polski (ok. 18 tys. km w linii prostej), a co za tym idzie wysokie koszty transportu oraz stosunkowo niewielki rynek wewnętrzny (ok. 4,5 mln mieszkańców).

Inne bariery zidentyfikowane przez MADB UE:

- obowiązek badania mięsa drobiu na obecność wirusa choroby Gumboro
- długie procedury wydawania zezwoleń na przywóz roślin, owoców, warzyw i ich pochodnych

Istotne wizyty oficjalne:

- W sierpniu 2018 r. miała miejsce historyczna wizyta Prezydenta RP, Andrzeja Dudy w Nowej Zelandii.

VIII. Potencjalne dziedziny współpracy

1. Fintech/IT,
2. usługi dla sektora bankowego,
3. łodzie, jachty żaglowe i motorowe, remonty statków;
4. sektor rolnictwa (głównie maszyny i urządzenia);
5. urządzenia i wyposażenie medyczne,
6. Zdrowa i organiczna żywność
7. Współpraca R&D.
8. czyste technologie rozwiązania podnoszące efektywność energetyczną.

IX. Umowa o wolnym handlu UE- Nowa Zelandia

W dniach 8-12 października 2018 r. odbyła się druga runda negocjacji FTA UE-Nowa Zelandia. Dotyczyła dużego zakresu tematyki poza kwestiami MSP i handlu elektronicznego. Bazowała na propozycjach UE. Najważniejsze kwestie, to: techniczna dyskusja nt. handlu i taryf, TBT, kwestie fitosanitarne, środki ochronne, usługi, IPR, konkurencyjność, zrównoważony rozwój.

Pierwsza runda miała miejsce 16-20 lipca 2018 r. w Brukseli. Miała głównie charakter techniczny i organizacyjny. Omówiono wówczas zakres propozycji obu stron, bariery pozataryfowe (TBT), środki ochronne, handel elektroniczny, kwestie przepływu środków finansowych i inwestycje oraz IPR i GI. Bazowano przede wszystkim na propozycjach UE.

Nowa Zelandia jest krajem o zdecydowanym podejściu do liberalizacji sektora rolnego i czyni z tej kwestii swój główny postulat ofensywny. W negocjacjach FTA należy mieć na uwadze, że niektóre elementy tego obszaru (np. produkty mleczne) należą do wrażliwości unijnego i polskiego sektora rolnego. FTA z Nową Zelandią nie jest priorytetem Polski, gdyż widzimy w tej umowie więcej zagrożeń niż korzyści, w szczególności dla polskiego sektora rolnego (głównie nabiał i wołowina).

W ramach prac nad wytycznymi dla Komisji Europejskiej na te negocjacje Polska zabiegała o właściwe zapisy, w tym np. **uwzględnienie wrażliwości unijnego sektora rolno-spożywczego oraz konieczność szczególnego jego traktowania podczas negocjacji.** Stosowne zapisy, przyjęte przez Radę UE, znalazły się w tych wytycznych.

W relacjach handlowych z Nową Zelandią **głównymi barierami** w imporcie na ten rynek są **wymagania fitosanitarne dla produktów pochodzenia roślinnego.**

X. Polskie placówki

Ambasada Rzeczypospolitej Polskiej w Nowej Zelandii

142-144 Featherston Street, Level 9, City Chambers, Wellington

<http://www.wellington.msz.gov.pl>

E-mail: wellington.amb.sekretariat@msz.gov.pl

Konsulat Honorowy Rzeczypospolitej Polskiej w Auckland

konsul honorowy: **Bogusław Nowak** (język konsula: polski, angielski)

Level 4, Outsource IT Tower,

Khyber Pass Road,

Newmarket 1024 Auckland,

Tel. +64-9-3774659

Fax. +64-9-3774658

Mob. +64-272449870

E-mail: consulate@greentravel.co.nz

Konsulat Honorowy Rzeczypospolitej Polskiej w Christchurch

Konsul honorowy: **Diane Winsome Dormer** (język konsula: angielski)

Christchurch, 20 Norwich Quay, Lyttelton, New Zealand

Tel.: +64-3- 3288958; 3487923, 3128236

Tel. dyżurny: +64- 21325389

Faks: +64-3-3289900