

EKWADOR



1. Informacje podstawowe

Powierzchnia :	283,561 km kw. (w tym archipelag Galapagos)
Populacja:	18,3 mln
Skład etniczny:	Metysi i Montubio - 86%, ludność rdzenna 8%, biali 2%, Afroekwadorczycy 2%, mulaci 2%.
Podział administracyjny:	24 prowincje
Religia:	Katolicy 68%, protestanci 19%, Świadkowie Jehowy 1,5%, inni 2,5%, bezwyznaniowcy 8%, nie wiem/brak odpowiedzi 1%
Stolica:	Quito – 2 mln mieszkańców
Inne ważniejsze miasta:	Guayaquil – 3 mln, Cuenca – 400 tys., Santo Domingo – 350 tys.
Język urzędowy:	hiszpański
Waluta:	USD
Główne bogactwa naturalne:	ropa naftowa, ryby, drewno, energia wodna
Główne gałęzie przemysłu:	przemysł petrochemiczny, przetwórstwo spożywcze, tekstylia, produkty drzewne, chemikalia
Główne produkty rolne:	banany, trzcina cukrowa, mleko, owoce palmy olejowej, kukurydza, ryż, banany, drób, ananasy, ziarna kakaowe
Ustrój polityczny:	Republika prezydencka
Głowa państwa i szef rządu (prezydent):	Daniel NOBOA Azin
Minister Gospodarki i Finansów:	Sariha Belén Moya Angulo
Minister Produkcji, Handlu Zagranicznego, Inwestycji i Rybołówstwa	Luis Alberto Jaramillo Granja
Minister Spraw Zagranicznych i Mobilności Społecznej	Gabriela Sommerfeld Rosero
Ambasador Ekwadoru w Polsce:	vacat
Ambasador RP w Ekwadorze:	Kierująca placówką Anna Pieńkosz (Chargé d'affaires a.i. w Peru)
Najbliższe wybory parlamentarne:	2029

2. Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne (2023)

PKB (ceny bieżące) :	118,8
PKB per capita:	6,6 tys. USD
Wzrost PKB:	2,4%
Struktura PKB:	Rolnictwo 7,7%, przemysł 26,9%, usługi 59,7%, niesklasyfikowane 5,7%
Dług publiczny:	54,0 PKB
Inflacja:	1,5%
Bezrobocie:	4,8%
Poziom korupcji (CPI):	39 (poziom Kolumbii)
Eksport (2024):	34,4 mld USD
Główni partnerzy w eksporcie:	USA, Panama, Chiny, Niderlandy, Peru, Hiszpania, Chile
Główne towary w eksporcie:	Wyroby przemysłu petrochemicznego, krewetki, banany, kakao, ryby, rudy i koncentraty miedzi, złoto, kwiaty cięte
Import (2024):	29,5 mld USD
Główni partnerzy w imporcie::	USA, Chiny, Kolumbia, Brazylia, Peru, Włochy, Korea Południowa
Główne towary w imporcie:	Wyroby przemysłu petrochemicznego, farmaceutyki, gaz płynny, pelety sojowe, elektronika, energia elektryczna, pojazdy samochodowe
Inwestycje zagraniczne (2023):	409,4 mln USD
Inwestycje ekwadorskie za granicą:	Brak danych

3. Ogólna charakterystyka gospodarki Ekwadoru

Gospodarka Ekwadoru opiera się na wydobyciu i eksporcie surowców naturalnych, głównie ropy naftowej. Rząd podejmuje kroki w celu dywersyfikacji gospodarki, aby zmniejszyć jej zależność od wahań cen ropy naftowej. W tym celu rozwija inne sektory takie jak rolnictwo (banany, kakao, kawa), turystyka oraz wydobycie innych surowców. Dużym problemem jest niedostateczny rozwój infrastruktury, przede wszystkim transportowej, energetycznej i komunikacyjnej. Skutkiem wieloletnich zaniedbań strukturalnych oraz niekorzystnymi warunkami klimatycznymi w ostatnich latach są niedobory energii elektrycznej, co w konsekwencji wpłynęło na spadek konsumpcji i inwestycji oraz dochodów z pracy. Te czynniki, a także wzrost VAT-u, wprowadzenie podatków tymczasowych i większe potrącenia podatku dochodowego przyniosły w efekcie zwiększenie poziomu ubóstwa. Niemniej rząd prowadzi aktywną politykę społeczną zwiększając wydatki na opiekę zdrowotną, edukację i inne usługi publiczne.

Głównym wyzwaniem polityki gospodarczej Ekwadoru jest brak kapitału potrzebnego do pełnego wykorzystania potencjału gospodarczego. W tym celu rząd próbuje zachęcić zagranicznych inwestorów do inwestowania w kraj. Przeszkodą jest polityczna niestabilność oraz wysoka przestępczość.

4. Stan prawno – traktatowy

Ekwador jest członkiem szeregu międzynarodowych organizacji gospodarczych, w tym CAN, CELAC, G-11, G-77, IADB, IBRD, ICC, IDA, IFAD, IFC, ILO, IMF, ITUC, LAES/SELA, LAIA/ALADI, Mercosur (członek stowarzyszony), MIGA, OAS/OPA, OPEC, Pacific Alliance (obserwator), PCA, PROSUR, SICA (obserwator), UNCTAD, UNIDO, WCO, WFTU, WIPO.

Jako członek szeregu regionalnych organizacji gospodarczych posiada umowy o wolnym handlu z większością państw latynoamerykańskich. Posiada podpisaną umowę o wolnym handlu z Chinami. Ekwador uczestniczy ponadto w Globalnym Systemie Preferencji (GSP).

Relacje z Polską reguluje kompleksowa umowa handlowa UE z Kolumbią, Peru i Ekwadorem, która weszła w życie 1 listopada 2024 r. Podobne umowy ma podpisane z Wlk. Brytanią i państwami EFTA.

5. Dostęp do rynku

Procedury stosowane w dostępie do rynku w niewielkim stopniu różnią się od stosowanych w innych krajach. Odprawa celna może być realizowana elektronicznie przez system ECUAPASS.

Korzystanie z agenta celnego nie jest obowiązkowe. Istnieje możliwość uzyskania statusu autoryzowanego operatora gospodarczego, co pozwala na uproszczenie procedur celnych. Przed przybyciem ładunku importer lub agent celny musi przedstawić elektronicznie lub w formie papierowej manifest, a następnie inne wymagane dokumenty. Po zaakceptowaniu wszystkich dokumentów i zapłaceniu stosownych ceł i podatków, organy celne decydują o kwalifikowalności przesyłki do odprawy celnej w ramach jednego z następujących kanałów: kanał zielony: zwolnienie celne jest przyznawane, jeśli wszystkie wymagane dokumenty zostały złożone, jeśli towary są zgodne ze wskazaniami zawartymi w tej dokumentacji i jeśli nie stwierdzono konieczności przeprowadzenia dalszej kontroli, kanał pomarańczowy: dokumenty są sprawdzane; kanał czerwony: oprócz sprawdzenia wymaganych dokumentów towary mogą być sprawdzane fizycznie lub skanowane odpowiednimi instrumentami.

W Ekwadorze działa 5 stref wolnocłowych w Quito oraz Guayaquil, do których wwóz nie jest traktowany jako import i nie podlega opłatom celnym. Oferowane są także zwolnienia podatkowe. Do stref nie można wwozić broni, amunicji ani żadnego typu substancji o charakterze narkotycznym. Zakazany jest import azbestu i artykułów z niego, niektórych substancji zubożających warstwę ozonową i sprzętu je zawierającego, odpadów niebezpiecznych i określonych odpadów niebędących niebezpiecznymi, pestycydów chemicznych do użytku rolniczego kategorii zagrożenia toksycznością III i IV, innych określonych substancji chemicznych, materiałów reklamowych, katalogów handlowych i tym podobnych, odzieży używanej i obuwia z drugiej ręki. Ponadto, w zależności od kraju eksportu i/lub pochodzenia, mogą zostać nałożone tymczasowe zakazy importu roślin i zwierząt, a także produktów pochodzenia roślinnego/zwierzęcego. Również produkcja i import jednorazowych plastikowych toreb z określonym minimalnym procentem materiałów nadających się do recyklingu są zabronione od dnia 21 grudnia 2021 r. Właściwe władze mogą przyznać tymczasowe zawieszenie zakazu importu odpadów z tworzyw sztucznych w przypadku niedoboru surowców nadających się do recyklingu w kraju. Import towarów używanych wymaga właściwej licencji.

6. Prawo regulujące działalność inwestorów zagranicznych

Ekwador stara się przyciągać inwestycje zagraniczne, oferując zachęty podatkowe i inne ulgi. W ostatnich latach Ekwador wprowadził reformy mające na celu poprawę klimatu inwestycyjnego, w tym uproszczenie procedur rejestracji firm i uzyskiwania pozwoleń.

Prawa inwestorów zagranicznych w Ekwadorze regulowane są przez szereg przepisów krajowych i umów międzynarodowych. Inwestorzy mają prawo do równego traktowania, ochrony przed wywłaszczeniem, swobodnego transferu zysków, dywidend i kapitału do krajów pochodzenia, do rozstrzygania sporów w sposób obiektywny i transparentny, w tym poprzez arbitraż międzynarodowy. Ponadto Ekwador zobowiązuje się do przestrzegania praw człowieka i praworządności.

Cudzoziemcy mogą inwestować we wszystkich sektorach, jednak w przypadku branż strategicznych obowiązują ścisłe regulacje i mogą być wymagane dodatkowe formalności i pozwolenia. Dotyczy to przede wszystkim górnictwa, wydobywania minerałów oraz transakcji z podmiotami państwowymi. Ponadto Ekwador kładzie duży nacisk na ochronę środowiska (szczególnie w regionach Amazonii) oraz na zachowanie interesów społeczności lokalnych, co może wiązać się z ograniczeniami dla

inwestycji w niektórych sektorach i/lub niektórych lokalizacjach. Do preferowanych przez władze Ekwadoru sektorów inwestycyjnych należą rolnictwo i akwakultura, turystyka, energetyka odnawialna oraz sektor technologiczny.

Mimo wysiłków rządu, Ekwador wciąż zmagają się z wyzwaniami, takimi jak biurokracja, korupcja i przestępczość, które mogą stanowić zagrożenie dla inwestycji. Zainteresowani inwestorzy powinni być świadomi potencjalnych wyzwań związanych z prowadzeniem działalności w tym kraju. Wysoce rekomendowane jest przeprowadzenie szczegółowej analizy ryzyka przed podjęciem decyzji inwestycyjnej.

7. Dwustronna współpraca gospodarcza polsko - ekwadorska

a. Współpraca handlowa

Wstępne dane GUS wskazują, że w 2024 r. polski eksport do Ekwadoru wyniósł 57,8 mln USD, natomiast import 296,7 mln USD. Wg danych ekwadorskich eksport wyniósł 59,5 mln USD, a import 116,5 mln USD. Różnice między tymi liczbami wskazują na poziom handlu pośredniego realizowanego za pośrednictwem kupców z państw trzecich.

Nasz eksport to przede wszystkim kraftliner (papier siarczanowy), preparaty żywnościowe dla dzieci, produkty zwierzęce, kosmetyki, farmaceutyki, testliner (papier z makulatury), kauczuk, nakrycia głowy, maszyny rolnicze. Import natomiast objął przede wszystkim banany (ca 60% całości importu), kawę, ryby, drewno tropikalne, kakao, kwiaty cięte, plantany, krewetki, owoce.

b. Współpraca inwestycyjna

Brak informacji o inwestycjach polskich w Ekwadorze i ekwadorskich w Polsce.

8. Perspektywy rozwoju współpracy.

Z uwagi na decydującą pozycję sektora eksploatacji i przeróbki ropy naftowej w gospodarce Ekwadoru, kraj ten mógłby stać się interesującym rynkiem dla polskich dostawców sprzętu i materiałów dla górnictwa i petrochemii. Ponadto według wstępnego rozeznania istnieje zapotrzebowanie na maszyny dla przemysłu rolno – spożywczego (w tym rybnego), maszyny rolnicze, śmigłowce, statki rybackie, urządzenia medyczne, farmaceutyki, kosmetyki, zielone technologie. Od października 2023 r. działa Polsko – Ekwadorska Izba Gospodarcza, której celem jest wzmacnianie wzajemnej współpracy handlowej i inwestycyjnej.