

OGÓLNE INFORMACJE O IPCEI:

Mechanizm IPCEI (ang. Important Projects of Common European Interest) to specjalny instrument Unii Europejskiej, który pozwala państwom członkowskim na wspieranie realizacji **ważnych projektów stanowiących przedmiot wspólnego europejskiego zainteresowania**.

Mechanizm IPCEI skierowany jest bezpośrednio do **przedsiębiorstw** zarówno dużych, jak i małych i średnich, które prowadzą działalność badawczo-rozwojową, inwestycyjną lub produkcyjną w obszarach strategicznych dla UE, ale również do instytutów badawczych i uczelni oraz jednostek naukowych jako partnerów projektów, którzy mogą uczestniczyć w pracach badawczo-rozwojowych i transferze technologii.

Projekty IPCEI mogą wspierać **dwa rodzaje inicjatyw**:

- **Przełomowe projekty innowacyjne**, obejmujące fazę badań, rozwoju i innowacji (RDI) oraz początkową fazę wdrażania przemysłowego (FDI),
- **Duże projekty infrastrukturalne** o dużym znaczeniu dla UE.

Dzięki IPCEI **możliwe jest wspieranie** dużych, transgranicznych **projektów o kluczowym znaczeniu dla gospodarki UE i jej strategicznej autonomii**, które m.in.:

- Są **innowacyjne i zaawansowane technologicznie**.
- **Generują pozytywne efekty zewnętrzne** dla całej UE, nie tylko dla jednego kraju.
- Nie mogłyby zostać zrealizowane bez pomocy publicznej – **wymagają bardzo dużych nakładów inwestycyjnych**.
- Zakładają **współpracę między partnerami prywatnymi i co najmniej czterema państwami członkowskimi**.

Projekty IPCEI finansowane są z budżetów krajowych, a udzielanie pomocy publicznej możliwe jest w większym zakresie, niż zazwyczaj dopuszczają to unijne przepisy o konkurencji. **Każdy kraj członkowski finansuje je we własnym zakresie**. Dofinansowanie mogą otrzymać projekty IPCEI, stanowiące przedmiot wspólnego europejskiego zainteresowania, o których mowa w art. 107 ust. 3 lit. b Traktatu o Funkcjonowaniu Unii Europejskiej, **dla których to Komisja Europejska wydała pozytywną decyzję dopuszczającą udzielenie pomocy**.

Jakie korzyści daje IPCEI?

- Kraje członkowskie mogą udzielać większego niż zwykle wsparcia finansowego firmom biorącym udział w IPCEI - projekty IPCEI mogą uzyskać pomoc w wysokości do 100% luki finansowej (funding gap) liczonej dla szerokiego zakresu kosztów kwalifikowanych.
- Firmy mogą szybciej rozwijać innowacje, których wdrożenie normalnie trwałoby latami.
- Projekty IPCEI tworzą ekosystem firm i instytucji sprzyjający nawiązywaniu międzynarodowej współpracy.
- UE wzmacnia swoją konkurencyjność i bezpieczeństwo technologiczne, niezależniając się od dostawców spoza Europy.

Mechanizm IPCEI skierowany jest bezpośrednio do **przedsiębiorstw** zarówno dużych, jak i małych i średnich, które prowadzi działalność badawczo-rozwojową, inwestycyjną lub produkcyjną w obszarach strategicznych dla UE, ale również do instytutów badawczych, uczelni oraz jednostek naukowych jako partnerów projektów, które mogą uczestniczyć w pracach badawczo-rozwojowych i transferze technologii.

Udział w projektach IPCEI dzieli się na trzy rodzaje (statusy):

Partner bezpośredni (Direct partner)

Jeżeli chcą Państwo realizować projekt o wysokim ryzyku finansowym i/lub technologicznym, który wymaga znacznego wsparcia aby się zmaterializował i szukacie partnerów na różnych poziomach łańcucha wartości aby móc go rozwinąć, możecie rozważyć udział w IPCEI jako bezpośredni uczestnik. Bezpośredni uczestnicy IPCEI mogą mieć powiązania z partnerami stowarzyszonymi i pośrednimi.

Partner stowarzyszony (Associated partner)

W przeciwieństwie do bezpośrednich uczestników IPCEI, partnerzy stowarzyszeni nie podlegają procesowi pre-notyfikacji. Jednak w oparciu o poprzednie IPCEI, ich wkład w IPCEI może odgrywać ważną rolę uzupełniającą (np. przyczyniając się do realizacji i uzupełniania celów IPCEI). Partnerzy stowarzyszeni nie są oceniani przez Komisję w kontekście procesu IPCEI, ale przez ich odpowiednie Państwo Członkowskie.

Partner pośredni (Indirect partner)

Organizacje lub przedsięwzięcia, takie jak organizacje badawcze, środowiska akademickie, MŚP i duże przedsiębiorstwa, które nie uczestniczą jako bezpośredni uczestnicy IPCEI ani nie są zaangażowane jako partner stowarzyszony w IPCEI, i które współpracują z co najmniej jednym bezpośrednim uczestnikiem IPCEI lub partnerem stowarzyszonym w ramach IPCEI, mogą być reprezentowane jako pośredni partnerzy w IPCEI.

Więcej informacji o IPCEI znajdziesz tutaj:

- Projekty IPCEI zostały zdefiniowane w **art. 107 ust. 3 lit. b Traktatu o Funkcjonowaniu Unii Europejskiej w rozdziale dot. reguł konkurencji** (<https://eur-lex.europa.eu/legal-content/PL/ALL/?uri=CELEX%3A12008E107>)
- **KOMUNIKAT KOMISJI (2021/C 528/02) Kryteria analizy zgodności z rynkiem wewnętrznym pomocy państwa na wspieranie realizacji ważnych projektów stanowiących przedmiot wspólnego europejskiego zainteresowania** ([https://eur-lex.europa.eu/legal-content/PL/ALL/?uri=CELEX:52021XC1230\(02\)](https://eur-lex.europa.eu/legal-content/PL/ALL/?uri=CELEX:52021XC1230(02)))
- **Zbiór informacji o IPCEI** (https://competition-policy.ec.europa.eu/state-aid/ipcei/practical-information_en#templates) - ciekawym dokumentem jest tutaj m.in. The Code of Good Practices