

PARAGWAJ



1. Informacje podstawowe

Powierzchnia :	406,752 km kw.
Populacja (2023):	6,8 mln
Skład etniczny:	Metysi 95%, pozostali 5%
Podział administracyjny:	17 departamentów i miasto stołeczne Asunción
Religia:	Katolicy 80%, protestanci 7%, bezwyznaniowcy 6%, pozostali 7%
Stolica:	Asunción – ca 480 tys. mieszkańców
Inne ważniejsze miasta:	Ciudad del Este (ca 350 tys.), Luque (ca 260 tys.)
Język urzędowy:	Hiszpański i guaraní
Waluta:	Peso (1 USD = ca 8000 PYG)
Główne bogactwa naturalne:	Energia wodna, drewno, ruda żelaza, mangan, wapień
Główne gałęzie przemysłu:	Przemysł cukrowy, produkcja cementu, przemysł tekstylny - odzieżowy, produkcja napojów, produkty z drewna, wyroby stalowe, metale nieszlachetne, energia elektryczna
Główne produkty rolne:	soja, trzcina cukrowa, kukurydza, maniok, pszenica, ryż, mleko, wołowina, pomarańcze, banany
Ustrój polityczny:	Republika prezydencka
Głowa państwa i szef rządu (prezydent):	Santiago Peña Palacios
Minister Przemysłu i Handlu:	Javier Giménez García
Minister Spraw Zagranicznych:	Rubén Darío Ramírez Lezcano
Ambasador Paragwaju w Polsce:	Vacat
Ambasador RP w Paragwaju:	Vacat, kierująca placówką Bogna Ruminowicz (chargé d'affaires a.i. Ambasady RP w Argentynie)

Najbliższe wybory parlamentarne:	2028
----------------------------------	------

2. Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne (2023)

PKB (ceny bieżące) :	43,0 mld USD
PKB per capita (ceny bieżące):	6,3 tys. USD
Wzrost PKB (ceny stałe 2015):	4,7%
Struktura PKB:	Rolnictwo 11%, przemysł 32%, usługi 49%, niesklasyfikowane 8%
Dług publiczny:	45,2% PKB
Inflacja:	3,8%
Bezrobocie:	6,1%
Poziom korupcji (CPI):	24 (poziom Republiki Środkowoafrykańskiej i Bangladeszu)
Eksport:	10,8 mld USD (2024)
Główni partnerzy w eksporcie:	Brazylia, Argentyna, Chile, USA, Taipei, Rosja, Peru
Główne towary w eksporcie:	Soja, energia elektryczna, mięso wołowe, pelety sojowe (pasze), części samochodowe, kukurydza
Import:	16,6 mld USA (2024)
Główni partnerzy w imporcie::	Brazylia, Argentyna, Chiny, USA, Chile, Urugwaj, Hong Kong
Główne towary w imporcie:	Paliwa i produkty przemysłu petrochemicznego, elektronika, aparatura telekomunikacyjna, pojazdy samochodowe, nawozy, opony, piwo, farmaceutyki, kosmetyki
Inwestycje zagraniczne	576,0 mln USD
Inwestycje paragwajskie za granicą:	Brak danych

3. Ogólna charakterystyka gospodarki Paragwaju

W ostatnich latach Paragwaj przeszedł znaczące zmiany, zarówno gospodarcze, jak i infrastrukturalne. Dzięki rozsądnej polityce makroekonomicznej, obfitym zasobom naturalnym, młodej populacji, stabilnym warunkom makroekonomicznym, przyjaznemu systemowi podatkowemu oraz niskim kosztom prowadzenia działalności, staje się przedmiotem zainteresowania inwestorów zagranicznych. Wyraźny jest rozwój infrastruktury, a sektor energii odnawialnej należy do najbardziej rozwiniętych w regionie. Przekłada się to na obserwowany szybki wzrost gospodarczy oraz znaczne zmniejszenie wskaźnika ubóstwa.

Będąc bogatym w kapitał naturalny, Paragwaj jest podatny na ekstremalne zjawiska pogodowe, takie jak susze, powodzie, fale upałów i burze. W przyszłości takie ekstremalne zjawiska pogodowe mogą stać się częstsze i intensywniejsze z powodu zmiany klimatu. Stanowi to jedno z najpoważniejszych wyzwań dla polityki gospodarczej tego państwa. Inwestycje adaptacyjne w kluczowych sektorach, takich jak infrastruktura i rolnictwo, dywersyfikacja eksportu w celu zmniejszenia zależności od towarów podstawowych, kompleksowa strategia finansowania ryzyka katastrof i adaptacyjna ochrona socjalna są niezbędne, aby zapewnić, że takie wstrząsy nie zakłócą wzrostu i rozwoju kraju.

Kolejnym wyzwaniem jest konieczność tworzenia wysokiej jakości miejsc pracy dla zapewnienia redukcji ubóstwa. Pomimo wzrostu gospodarczego, duża część pracowników pozostaje w nieformalnym, nisko wydajnym zatrudnieniu z ograniczonym zasięgiem ochrony socjalnej. Rozszerzanie możliwości zatrudnienia, w szczególności dla kobiet i młodzieży, wzmacnianie instytucji rynku pracy, prowadzenie działań skupiających się na zwiększaniu rozwoju umiejętności, wspieraniu przedsiębiorczości i ułatwianiu produktywnego włączenia wrażliwych grup ludności jest

niezbędne dla poprawy standardów życia we wszystkich segmentach społeczeństwa. Poprawy wymaga zatem także jakości usług publicznych, takich jak opieka zdrowotna i edukacja.

Istotnym wyzwaniem jest konieczność wzmocnienia instytucji publicznych. Prowadzone są działania reorganizacji państwa, optymalizacji wydatków publicznych, modernizacji służby cywilnej i poprawy zarządzania.

4. Stan prawno – traktatowy

Paragwaj jest członkiem m.in. następujących międzynarodowych organizacji gospodarczych: CAN (członek stowarzyszony), CELAC, FAO, G-11, G-77, IADB, IBRD, ICC, IDA, IFAD, IFC, ILO, IMF, ITUC, LAES/SELA, LAIA/ALADI, Mercosur, MIGA, Pacific Alliance (obserwator), PCA, PROSUR, ONZ, UNASUR/CSN, UNCTAD, UNIDO, WCO, WIPO, WTO

Jako członek regionalnych organizacji gospodarczych Paragwaj jest stroną umów o wolnym handlu z większością państw latynoamerykańskich. Zawarł również dwustronne częściowe umowy o wolnym handlu z Argentyną i Meksykiem. Ponadto, między Paragwajem a Chile obowiązuje dwustronna umowa gospodarczo-handlowa. Także obowiązuje umowa o współpracy gospodarczej pomiędzy Paragwajem a Taipei.

W grudniu 2024 r. zostały zakończone negocjacje między Mercosur a Unią Europejską (UE). W 2025 r. rozpoczął się proces jej ratyfikacji, przy sprzeciwie części państw członkowskich UE. Obecnie współpraca gospodarcza jest oparta o reguły WTO.

5. Dostęp do rynku

Procedury stosowane w dostępie do rynku w niewielkim stopniu różnią się od stosowanych w innych krajach. Importer musi być zarejestrowany w miejscowym rejestrze. Udział agenta celnego jest obowiązkowy, chyba że dotyczy szczególnych sytuacji (przesyłki pocztowe bez wartości handlowej, stosowana uproszczona procedura celna). Istnieje możliwość uzyskania statusu autoryzowanego operatora gospodarczego. Nie jest to obowiązkowe, ale pozwala na uproszczenie procedur celnych. Odprawy celne są dokonywane całkowicie elektronicznie. Przed dotarciem ładunku do kraju, niezbędne jest przekazanie podstawowych dokumentów handlowych w wersji elektronicznej; po przybyciu w wersji papierowej. W szczególnych przypadkach możliwe jest natychmiastowe (przed zakończeniem odprawy celnej) zwolnienie ładunku ze składowania. Dotyczy to towarów, których składowanie może stwarzać zagrożenie dla życia i zdrowia ludzi bądź zwierząt, a także niektórych towarów wrażliwych np. żywe zwierzęta. Na podstawie deklaracji celnej towar jest kategoryzowany na „kanał zielony” (bez analizy dokumentowej i kontroli fizycznej), „pomarańczowy” (analiza dokumentacji, ale bez kontroli fizycznej) oraz „czerwony” (analiza dokumentacji i kontrola fizyczna).

W Paragwaju działają 2 strefy wolnocłowe, obie w Ciudad del Este, do których wwóz nie jest traktowany jako import i nie podlega opłatom celnym. Nie jest zezwolony do nich wwóz/wywóz ani produkcja broni, amunicji i wszelkich produktów/akcesoriów do celów wojskowych.

Całkowicie zakazany jest import niektórych substancji uszkadzających warstwę ozonową, produktów chemii gospodarczej zawierających trójfosfaty sodowe, pestycydów zawierających niektóre szkodliwe substancje, używanych pojazdów samochodowych starszych niż 10 lat (z wyjątkiem maszyn rolniczych, budowlanych, traktorów i pojazdów samochodowych), pojazdów samochodowych z klimatyzatorami zawierającymi chlorofluorowęglowodory (CFC), pojazdów samochodowych przystosowanych do ruchu lewostronnego oraz niebezpiecznych odpadów. Rząd może wprowadzić tymczasowe zakazy importu w celu zapobiegania rozprzestrzenianiu się chorób zakaźnych; zakazy te mogą dotyczyć pewnych rodzajów produktów lub przesyłek przybywających z pewnych krajów.

6. Prawo regulujące działalność inwestorów zagranicznych

Gospodarka paragwajska jest uznawana za otwartą i bardzo przyjazną inwestorom zagranicznym. Zakłada ono identyczne prawa i obowiązki, tak dla inwestorów zagranicznych jak i miejscowych. Prawo przewiduje różne formy inwestowania i swobodę transferowania zysków za granicę. Przepisy przewidują bardzo dalekie ułatwienia podatkowe i prawne dla cudzoziemców. Możliwe jest inwestowanie w każdej dziedzinie gospodarki, jednak w przypadku niektórych wymagane są licencje lub podlegają one ograniczeniom określonym przez prawo. Dotyczy to przede wszystkim górnictwa, przemysłu petrochemicznego, telekomunikacji, leśnictwa, sektora militarnego i systemów zabezpieczenia społecznego.

Zagraniczny inwestor przechodzi przez standardowe procedury przed paragwajskim urzędem podatkowym. Powinien uzyskać numer identyfikacji podatkowej RUC, zarejestrować działalność w miejscu siedziby firmy, filii lub oddziału, uzyskać zgodę na pobyt, a jeżeli jest osobą prawną, przedłożyć dokumenty urzędowo potwierdzające działalność przedsiębiorstwa.

Rząd Paragwaju za najbardziej preferowane dziedziny dla inwestorów zagranicznych uznał rolnictwo i hodowlę, infrastrukturę, OZE, transport, usługi finansowe, produkcję biopaliw, przetwórstwo żywności, branżę chemiczną, przemysł tekstylny – odzieżowy, usługi dot. nieruchomości, przemysł motoryzacyjny oraz sektory kreatywne.

7. Dwustronna współpraca gospodarcza polsko - paragwajska

a. Współpraca handlowa

Wg wstępnych danych GUS, w 2024 r. eksport Polski do Paragwaju wyniósł 16,4 mln USD, natomiast import 105,4 mln USD. Wg natomiast danych paragwajskich eksport wyniósł 23,0 mln USD, a import 40,3 mln USD. Te różnice świadczą o poziomie udziału importu pośredniego realizowanego za pośrednictwem kupców z krajów trzecich. Polska eksportuje do Paragwaju produkty chemiczne, pojazdy samochodowe, maszyny drogowe, produkty pochodzenia zwierzęcego, znaczki pocztowe, maszyny budowlane, słodycze, farmaceutyki, kosmetyki. Importujemy natomiast pelety sojowe na cele paszowe (ca 90% importu), nasiona, podroby zwierzęce, węgiel drzewny, wyroby tytoniowe, ryż, wyroby tekstylno – odzieżowe.

b. Współpraca inwestycyjna

W Paragwaju została wybudowana przez LUG fabryka systemów oświetlenia. Jest to jedna z największych inwestycji unijnych w tym kraju. Brak informacji o inwestycjach paragwajskich w Polsce.

8. Perspektywy rozwoju współpracy.

Największe perspektywy dla polskich eksporterów ma sektor rolniczy (maszyny rolnicze, w tym traktory i ich części, pestycydy, nawozy), kolejnictwo (spalinowe/ elektryczne zespoły trakcyjne, profile stalowe/ szyny), budownictwo, w tym drogowe (maszyny drogowe, materiały budowlane, usługi inżynierskie/projektowe, wykończenie/wyposażenie wnętrz, instalacje wodociągowe, armatura/ ceramika sanitarna, automatyka domowa/ systemu zabezpieczeń/ inteligentne systemy zarządzania budynkami, systemy dachów metalowych, przewody elektryczne, etc.), przemysł elektromaszynowy (maszyny do przetwórstwa rolno-spożywczego, dla przemysłu tekstylnego - odzieżowego), przemysł stalowy/metalurgiczny, transport lotniczy (rozbudowa portów lotniczych), logistyka (budowa magazynów, składów itp.), przemysł drzewny (maszyny do prac leśnych i obróbki drewna), sektor ochrony zdrowia (urządzenia medyczne, stomatologiczne, w tym szpitalne meble specjalistyczne), farmacja, branża kosmetyczna, gry komputerowe, zabawki czy sprzęt sportowy.

