

ARABSKA REPUBLIKA EGIPTU



1. Podstawowe informacje, sytuacja gospodarcza

Arabska Republika Egiptu (ARE) jest republiką parlamentarną. Wg prawa wyborczego z 2014 r., posiadała ona 1-izbowy parlament – House of Representatives, liczący 596 miejsc. Na mocy referendum z 2019 r. przywrócono parlament 2-izbowy, z izbą niższą – House of Representatives oraz wyższą – Senatem (Majlis Al-Shiyoukh, 300 miejsc). W ostatnich wyborach, które odbyły się w II połowie 2025 r., w obu izbach zwyciężyła prorządowa Partia Przyszłości Narodu (Nation's Future Party). Kolejne wybory mają się odbyć w 2030 r.

Głowa państwa:

prezydent Abel Fattah Said EL SISI (od 8.06.2014 r., ponownie wybrany w wyborach w grudniu 2023 r.)

Premier:

Dr Mostafa El Madbouly (od 7 czerwca 2018 r.)

Wicepremier ds. gospodarczych

Pan Hussein Ahmed Eissa

Minister Spraw Zagranicznych, Współpracy

Międzynarodowej i Egipskiej Diaspory:

Dr Badr Abdelatty

Minister Inwestycji i Handlu Zagranicznego:

Pan Mohamed Farid Saleh

Minister Ropy Naftowej i Zasobów Mineralnych:

Pan Karim Badawi

Minister Finansów:

Dr Ahmed Kouchouk

Ambasador RP w Egipcie:

Pan Michał Murkociński

Ambasador Egiptu w RP:

Pan Ahmed ElAnsary (od 30 października 2024 r.)

Powierzchnia Egiptu: 1.001.450 km², **ludność:** ok. 118,4 mln mieszkańców (szacunki na 2025 r.), główne miasta: Kair (stolica – ok. 22,2 mln osób), Aleksandria (ok. 5,8 mln), Port Said (ok. 780 tys.).

Główne zasoby naturalne kraju: ropa naftowa i gaz ziemny, rudy żelaza, fosforyty, mangan, wapień, gips, azbest, ołów, cynk, metale ziem rzadkich, złoża granitu i marmuru.

Waluta: funt egipski (EGP); średni kurs w 2025 r. 1 USD = 49,24 EGP, w 2024 r. 1 USD = 45,36 EGP, w 2023 r. 1 USD = 30,63 EGP.

PKB: gospodarka Egiptu w latach 2015-17 wykazała wzrost o 4,3% w skali roku, zaś w latach 2018-21 średnio 4,2% rocznie (obserwowany niewielki wzrost PKB w I. 2012-14 wynikał z negatywnego wpływu wydarzeń politycznych i niestabilnej sytuacji wewnętrznej kraju, po wydarzeniach z 2011 r., tzw. „wiosnie arabskiej”). Średni realny wzrost w latach 2022-25 szacowany jest na 4,1% rocznie.

Struktura PKB w 2025 r.: rolnictwo – około 16%, przemysł – ok. 33%, usługi – ok. 51%.

Główne gałęzie przemysłu: tekstylny, przetwórstwo żywności, turystyka, chemiczny, farmaceutyczny, węglowodory, budownictwo, cementowy.

Główne uprawy rolne: trzcina cukrowa, buraki cukrowe, pszenica, kukurydza, pomidory, ziemniaki, ryż, cebula, pomarańcze.

Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne

Wskaźniki	Rok finansowy (1 lipca-30 czerwca)				
	2021	2022	2023	2024	2025*
PKB (nominalny, w mld USD)	424,7	476,8	396,0	389,1	412,2
PKB na 1 mieszkańca (realny, USD)	3 827	4 233	3 457	3 574	3 626
PKB (wzrost w %)	3,3	6,6	3,8	2,4	4,5
Inflacja (w %)	5,2	13,9	33,9	28,3	15,7
Bezrobocie (dane oficjalne, w %)	7,4	7,4	7,3	7,0	6,2
Eksport towarów (mld USD)	43,6	52,1	42,6	44,9	51,4
Import towarów (mld USD)	89,2	96,2	84,2	94,7	101,0
Zadłużenie zagraniczne (mld USD)	137,4	155,7	164,7	160,0	161,2
Rezerwy dewizowe włączając złoto (mld USD)	39,4	31,5	34,8	44,9	51,5
BIZ w Egipcie (mld USD) <i>Wartość skumulowana</i>	137,5	148,5	148,9	158,7	205,2
BIZ Egiptu za granicą (mld USD) <i>Wartość skumulowana</i>	8,9	9,2	9,6	10,1	b/d

Źródło: CIA, BMI, IMF, World Bank, Central Bank of Egypt */ dane szacunkowe

Handel zagraniczny Egiptu w 2024 r.:

Eksport

Główne kierunki eksportu: Arabia Saudyjska (blisko 11% udział w całości eksportu Egiptu), Turcja (udział 8,4%), Zjednoczone Emiraty Arabskie (6,2%), USA (5,5%), Włochy (5,0%).

Struktura towarowa: produkty przetwórstwa ropy naftowej; paliwa i oleje mineralne (udział 12,5%), metale szlachetne, głównie złoto (7,3%), maszyny, urządzenia i przewody elektryczne (6,7%), owoce (5,8%), tworzywa sztuczne (5,8%), wyroby z metali nieszlachetnych (4,9%), nawozy (4,9%) oraz tekstylia (4,3%).

Import

Główne kraje importu: Chiny (16,5% udział w imporcie Egiptu ogółem), Arabia Saudyjska (8%), USA (ok. 7,0%), Rosja (ok. 5%), Niemcy (4%), Brazylia (4%).

Struktura towarowa: produkty przetwórstwa ropy naftowej; paliwa i oleje mineralne (udział 18,0%); maszyny i urządzenia mechaniczne (ok. 8,0%), zboża, głównie pszenica (ok. 7,5%; w 2024 r. Egipt był jej największym światowym importerem), maszyny i urządzenia elektryczne i elektroniczne (6,0%), pojazdy samochodowe i części zamienne (5,5%), tworzywa sztuczne (surowce) i wyroby z kauczuku (4,5), farmaceutyki (3,5%).

Bezpośrednie inwestycje zagraniczne w Egipcie – wartość skumulowana: to około 205 mld USD na koniec czerwca 2025 r. Głównymi inwestorami zagranicznymi w Egipcie są kraje Bliskiego Wschodu oraz potęgi zachodnie. Liderem są **Zjednoczone Emiraty Arabskie**, wspierane kapitałem z USA, Wielkiej Brytanii i Arabii Saudyjskiej. Wyróżniają się także: Kuwejt, Katar, Belgia oraz kraje azjatyckie. Główne branże: zagraniczne inwestycje koncentrują się głównie wokół pięciu kluczowych sektorów:

- energetyka odnawialna i tradycyjna: wydobywanie ropy i gazu, sektor zielonej energii, w tym projekty wodorowe, farmy wiatrowe i słoneczne;
- logistyka i transport: rozbudowa Kanału Sueskiego i infrastruktury portowej;
- nieruchomości i turystyka: budowa nowych miast (m.in. Nowa Stolica Administracyjna), rozwój kurortów nad Morzem Czerwonym i Śródziemnym (Ras Al. Hekma);
- przemysł wytwórczy: produkcja sprzętu elektronicznego, sektor farmaceutyczny i motoryzacyjny;
- IT/ICT: rozwój usług outsourcingowych, technologii finansowych (FinTech), centrów danych.

W raporcie Banku Światowego **Doing Business 2020** oceniającym warunki prowadzenia działalności gospodarczej w poszczególnych krajach, Egipt poprawił swą pozycję o kilka miejsc na liście zajmując **114.** lokatę wśród 190 ujętych w rankingu gospodarek świata (*120. miejsce w raporcie DB 2019*).

Przynależność do międzynarodowych organizacji politycznych i gospodarczych: ONZ, Liga Arabska, Unia Afrykańska, WTO, IMF, OAPEC – Organizacja Krajów Arabskich Eksporterów Ropy Naftowej, AfDB – Afrykański Bank Rozwoju, IDB – Islamski Bank Rozwoju, EBRD – Europejski Bank Rekonstrukcji i Rozwoju, IBRD – Międzynarodowy Bank Rekonstrukcji i Rozwoju, agendy ONZ: FAO, UNCTAD, UNIDO, UNESCO, UNRWA

Umowy preferencyjne: z UE (wejście w życie 2004 r.), EFTA (2007 r.), GAFTA (Greater Arab Free Trade Agreement – 1998 r.), COMESA (Common Market for East & South Africa - 1999), Agadir Agreement (Egipt, Maroko, Tunezja, Jordania – 2007 r., od 2016 r. dodatkowo Liban i Palestyna), umowy dwustronne o wolnym handlu z Libanem, Maroko, Tunezją, Jordanią (wszystkie 1999 r.), Libią (1991), Irakiem (2001) i Turcją (2007).

W 2004 r. Egipt, Izrael i USA zawarły trójstronne porozumienie, na mocy którego na terenie ARE utworzono Kwalifikowane Strefy Przemysłowe (QIZ), gdzie wytwarzane są produkty z wkładem izraelskim, importowane przez USA na preferencyjnych warunkach (m.in. zwolnienia z barier taryfowych, np. ceł i pozataryfowych, np. brak kontyngentów).

W czerwcu 2015 r. kraje członkowskie regionalnych umów o współpracy gospodarczej (COMESA - Common Market for Eastern and Southern Africa, SADC – Southern African Development Community oraz EAC – East African Community) zawarły tzw. Porozumienie Trójstronne (Tripartite Agreement) służące umocnieniu powiązań gospodarczych na kontynencie afrykańskim (łącznie 26 krajów, 625 mln mieszkańców).

Egipt jest też sygnatariuszem porozumienia AfCFTA (Afrykańska Kontynentalna Strefa Wolnego Handlu obejmująca 54 kraje Afryki, bez Erytrei) podpisanego w marcu 2018 r. i obowiązującego od 1 stycznia 2021 r.

Sytuacja gospodarcza Egiptu

Gospodarka kraju od lat znajduje się w trudnej sytuacji, z wysoką oficjalną stopą bezrobocia przekraczającą 7% (w rzeczywistości oscylującą wokół 12-15%), znacznym deficytem handlowym, utrzymującą się wysoką inflacją (w styczniu 2024 r. blisko 30%). Dodatkowymi problemami są nadal występujące ograniczenia z wymienialnością waluty lokalnej, wysokie zadłużenie (ok. 84% PKB) oraz znaczne koszty obsługi zadłużenia zagranicznego (ok. 76% dochodów kraju). Wg Centralnego Banku Egiptu (CBE), w 2024 r. kraj przeznaczył na ten cel co najmniej 32 mld USD, co stanowiło 6,5% PKB.

Trudności egipskiej gospodarki mają charakter strukturalny i wymagają odważnych decyzji politycznych. Rząd Egiptu realizuje reformy polegające przede wszystkim na prywatyzacji przedsiębiorstw publicznych i likwidacji systemu zwolnień podatkowych, którymi do tej pory cieszyły się podmioty państwowe. Dodatkowo władze kraju kontynuują współpracę z Międzynarodowym Funduszem Walutowym (MFW) w sprawie uzyskania kolejnych środków pomocowych, które mają być przeznaczone na ustabilizowanie sytuacji finansowej Egiptu.

W marcu 2024 r. Centralny Bank Egiptu upłynnił kurs funta egipskiego (EGP), który w ciągu kilku godzin stracił ok. 60% wartości (przez poprzedni rok kurs EGP utrzymywany był na poziomie ok. 30,6 EGP za 1 USD, natomiast po jego uwolnieniu spadł do 49,5). Decyzja CBE o uwolnieniu kursu oraz podniesieniu stóp procentowych o 600 punktów bazowych, do poziomu 27,25%, miała niewątpliwie pozytywny wpływ na podpisanie przez Egipt, również w marcu 2024 r., porozumienia z MFW o przedłużeniu umowy pożyczki o wartości 3 mld USD i podniesieniu jej poziomu do 8 mld USD.

Równolegle do programu pomocy makrofinansowej MFW, realizowany jest przez Unię Europejską program wsparcia finansowego dla Egiptu (w formie pożyczek udzielanych na bardzo korzystnych warunkach) o łącznej wartości 7,4 mld EUR. Ostatnia transza pożyczki w wysokości 1,5 mld EUR ma zostać wypłacona przez UE do końca 2026 r. Unijny program wsparcia obejmuje też umowy inwestycyjne o wartości 1,8 mld EUR oraz dotacje w wysokości 600 mln EUR.

Ww. porozumienia wpisują się w prowadzoną przez rząd zintegrowaną politykę reform strukturalnych gospodarki w ramach programu rozwojowego Egypt Vision 2030. Podstawowe jego cele to m.in. zwiększenie rezerw walutowych, redukcja zadłużenia krajowego i zagranicznego, zapewnienie napływu bezpośrednich inwestycji zagranicznych, zwiększenie tempa wzrostu gospodarki, zmniejszenie inflacji oraz wzmocnienie programów ochrony socjalnej.

2. Ramy prawno-traktatowe współpracy gospodarczej

a) Umowa stowarzyszeniowa UE – Egipt, weszła w życie w części handlowej z dniem 01.01.2004 r., w pełni 01.06.2004 r. W 2013 r. UE i Egipt rozpoczęły negocjacje umowy DCFTA, tj. pogłębionej i kompleksowej umowy o wolnym handlu. W marcu 2024 r. w Kairze podpisana została wspólna deklaracja polityczna, która podnosi stosunki UE z Egiptem do „partnerstwa strategicznego”.

b) Umowy bilateralne:

- ws. popierania i ochrony inwestycji (podpisana w Kairze w 1995 r., weszła w życie w 1998 r.)
- w sprawie unikania podwójnego opodatkowania (Warszawa 1996 r., weszła w życie w 2001 r.)
- o współpracy w dziedzinie turystyki (Kair 2011 r., weszła w życie w 2011 r.)
- o współpracy w dziedzinie nauki i techniki (Kair 2000 r., weszła w życie w 2001 r.)
- w sprawie ustanowienia regularnej komunikacji lotniczej (1956 r.)
- w sprawie transportu morskiego (02-11-1977, wejście w życie 1979 r.)
- MoU o wzajemnej współpracy między Ministrem Rozwoju i Finansów RP a Ministrem Handlu i Przemysłu ARE (Warszawa, 17.03.2017 r.)
- **Umowa o współpracy gospodarczej** między Rządem RP a Rządem ARE (podpisana w Kairze 30 maja 2022 r., weszła w życie 23 listopada 2022 r.); ustanawia powołanie specjalnego organu ds. współpracy gospodarczej - polsko-egipskiej Wspólnej Komisji do spraw Współpracy Gospodarczej. Pierwsza sesja Komisji miała miejsce w grudniu 2024 r., w Warszawie.

3. Wymiana handlowa z Polską w ostatnich 5 latach

Dynamiczny wzrost polskiego importu z Egiptu w 2022 roku (głównie za sprawą zakupów LNG za ponad 100 mln USD) przyniósł **niespotykany we wcześniejszych latach** w naszym handlu z tym krajem **deficyt w wysokości blisko 138 mln USD**. W 2023 r. negatywne dla Polski saldo obrotów z Egiptem uległo ok. 3-krotnej redukcji, do -47,8 mln USD oraz do -26,8 mln USD w 2024 r. W roku ubiegłym ponownie odnotowaliśmy wysoki deficyt w handlu z ARE – przekraczający 170 mln USD.

<i>mln USD</i>	2021	2022	2023	2024	<i>Dynamika [%] 2023=100</i>	2025*	<i>Dynamika [%] 2024=100</i>
Eksport	417,1	383,1	349,2	401,3	114,9	486,1	121,1
Import	308,9	520,9	397,0	428,1	107,8	656,3	153,3
Obroty	726,0	904,0	746,2	829,4	111,2	1 142,4	137,7
Saldo	108,1	-137,8	-47,8	-26,8		-170,2	

Źródło: GUS */ dane wstępne

Główne pozycje w eksporcie Polski do Egiptu w 2025 r. stanowiły:

- ⇒ maszyny i urządzenia mechaniczne oraz ich części (głównie silniki samolotowe i inne turbiny gazowe, maszyny do robót ziemnych, urządzenia chłodzące, zmywarki, pralki, suszarki) – 100,1 mln USD, 20,6% udział w polskim eksporcie (wzrost o ok. 47,5 mln USD w stosunku do 2024 r.);
- ⇒ owoce, głównie jabłka – 50,3 mln USD, udział 10,3% (wzrost o blisko 15 mln USD);
- ⇒ pojazdy nieszynowe oraz ich części i akcesoria (ciągniki, podwozia z silnikami, przyczepy i naczepy, pojazdy osobowe i towarowe) – 43,0 mln USD, udział 8,8% (wzrost o ok. 8 mln USD);
- ⇒ tworzywa sztuczne i artykuły z nich (wannы, prysznice, zlewy itp. artykuły sanitarne, artykuły do transportu i pakowania towarów, naczynia itp. artykuły gospodarstwa domowego i toaletowe, rury, węże itp.) – 22,9 mln USD, udział 4,7 % (wzrost o 5 mln USD);
- ⇒ statki powietrzne z napędem i ich części – 21,4 mln USD, udział 4,4% (wzrost o ok. 21 mln USD);
- ⇒ maszyny i urządzenia elektryczne oraz ich części (gł. izolowane druty, kable itp. przewody elektryczne, akumulatory, transformatory, elektrody i szczotki węglowe, aparatura do przełączania obwodów elektr. i sygnalizacji) – 21,3 mln USD, udział 4,4% (spadek o 1 mln USD);

- ⇒ papier i tektura; artykuły z masy papierniczej, papieru lub tektury – 19,1 mln USD, udział 3,9% (wzrost o ca 2,5 mln USD);
- ⇒ produkty mleczarskie (głównie sery i twarogi oraz serwatka) – 18,4 mln USD, udział 3,8% (wzrost o ponad 6,5 mln USD);
- ⇒ kauczuk i artykuły z kauczuku (gł. opony pneumatyczne, mieszanki kauczukowe) – 15,2 mln USD, udział 3,1% (eksport na poziomie roku 2024).

Ponadto, wśród większych wartościowo pozycji (w granicach 10-15 mln USD) znalazły się: produkty farmaceutyczne, artykuły różne z metali nieszlachetnych (korki, wieczka, kapsle itp.), przetwory zbożowe i pieczywo cukiernicze, wyroby z żeliwa i stali (konstrukcje szynowe, łączniki do rur) oraz przybory i narzędzia z metali nieszlachetnych (głównie maszynki i ostrza do golenia).

W polskim imporcie z Egiptu w 2022 r. największą pozycję stanowiły zakupy bliżej niemożliwego do zidentyfikowania kodu taryfy celnej – CN 9900 „Tymczasowy brak nazwy skróconej towaru” – o wartości około 115 mln USD (prawdopodobnie LNG), z udziałem blisko 23% w całości naszego importu. W 2023 roku pozycja ta już nie występowała, stąd odnotowany widoczny spadek wolumenu naszych zakupów (o 24% w porównaniu z 2022 r.). W roku 2024 odnotowany został import w tej pozycji o wartości blisko 30 mln USD, natomiast w 2025 r. było to jedynie 45 tys. USD.

W strukturze towarowej importu z Egiptu w 2025 r. dominowały:

- materiały i wyroby włókiennicze (odzież męska i damska, dzianiny, dywany, zasłony, przędza bawełniana) – 172,1 mln USD, 26,2% udział w całości importu, wzrost o ponad 50 mln USD w stosunku do 2024 r.;
- produkty pochodzenia roślinnego (owoce mrożone, gł. truskawki, warzywa suszone, cebula i czosnek, ziemniaki, pomidory, warzywa mrożone, winogrona) – 159,4 mln USD, udział 24,3%, wzrost o 66 mln USD;
- produkty przemysłu chemicznego lub przemysłów pokrewnych (gł. nawozy sztuczne - azotowe i mieszane z zawartością fosforu lub potasu, amoniak) – 86,7 mln USD, udział 13,2%, wzrost o 74 mln USD;
- wyroby z tworzyw sztucznych i kauczuku (polietera i żywice, polipropylen i polietylen, płyty, folie, taśmy itp. artykuły, wanny, umywalki itp. wyposażenie łazienek, odzież robocza i dodatki, z gumy) – 85,0 mln USD, 12,9% udział, wzrost o 46 mln USD;
- maszyny i urządzenia mechaniczne i elektryczne (druty, kable i przewody izolowane, aparatura odbiorcza dla tv, aparatura do przełączania obwodów) – 39,5 mln USD, udział 6,0%, wzrost o 10 mln USD;
- wyroby z metali nieszlachetnych (druć aluminiowy, żelazostopy, konstrukcje z żeliwa i stali, wyroby walcowane, aluminium nieobrobione) – 38,3 mln USD, udział 5,8%, wzrost o 11 mln USD;
- produkty mineralne (sól i czysty chlorek sodu, cement, naturalne fosforany wapnia) – 26,6 mln USD, udział 4,1%;
- gotowe artykuły spożywcze (przetwory owocowe i warzywne gł. z pomidorów, syropy cukrowe, ziemniaki oraz oliwki przetworzone) – 21,2 mln USD, udział 3,2%;
- wyroby ceramiczne i ze szkła (gł. wata szklana, zlewy, umywalki itp. artykuły sanitarne) – 19,9 mln USD, udział 3,0%.

W dalszej kolejności znalazły się produkty pochodzenia zwierzęcego (gł. jelita, pęcherze i żołądki) – ok. 4,5 mln USD.

W globalnym rankingu partnerów handlowych Polski, wyniki hz za 2025 r. plasowały Egipt na odległych pozycjach: **57.** miejscu biorąc pod uwagę obroty ogółem, **55.** miejscu – pod względem wielkości polskiego eksportu (56. w 2024 r.) oraz na **56. miejscu** pod względem wartości importu (62. w 2024 r.).

Egipt zajmuje natomiast czołowe miejsce wśród partnerów handlowych Polski z kontynentu afrykańskiego. Pod względem wielkości obrotów w 2025 r., udział Egiptu przekroczył 10% handlu Polski z Afryką, co oznacza 3. miejsce w skali całego kontynentu, po Maroku i RPA, w tym:

- 4. miejsce pod względem wielkości polskiego eksportu - *po Maroku, RPA i Algierii*;
- 3. miejsce biorąc pod uwagę polski import – *po Maroku i RPA*.

Z kolei, w grupie krajów arabskich w 2024 r. Egipt uplasował się na następujących pozycjach:

- 4. miejsce pod względem obrotów ogółem (*po KAS, Maroku i ZEA*);

- 5. miejsce biorąc pod uwagę polski eksport (po ZEA, Maroku, KAS i Algierii);
- 4. miejsce w polskim imporcie (po KAS, Maroku i Katarze).

Według danych GUS za okres **styczeń-marzec 2026 r.**, polsko-egipskie obroty handlowe wykazały widoczną tendencję wzrostową i wyniosły **304,1 mln USD** (wzrost o 31,1% w porównaniu z pierwszym kwartałem 2025 r.), w tym polski eksport – **132,9 mln USD**, wzrost o 33,6%, natomiast import – **171,2 mln USD**, wzrost o 29,2%.

5. Współpraca inwestycyjno-kapitałowa

W minionym okresie obserwowano niewielkie zainteresowanie polskich podmiotów podejmowaniem współpracy inwestycyjno-kooperacyjnej na terenie Egiptu. Dotyczyło ono głównie sektora usług turystycznych, pośrednictwa handlowego, budownictwa, informatyki, eksploracji i eksploatacji złóż surowców naturalnych, modernizacji i rozbudowy infrastruktury kolejowej. W Egipcie prowadziły działalność firmy świadczące usługi w sektorze ropy i gazu (Exalo Drilling, wcześniej Nafta Piła) oraz transportu morskiego (Polski Rejestr Statków), aktywna była Geofizyka Toruń (badania geologiczne i sejsmiczne). Do 2014 r. obecna tam była firma PGNiG, która wygrała w 2007 r. przetarg na koncesję wydobywczą w bloku Bahariya (ca 4,4 tys. km²).

Według danych NBP, na koniec 2024 roku stan należności z tytułu polskich inwestycji w Egipcie wyniósł 3,0 mln USD (0,4 mln USD na koniec 2023 r.).

W Egipcie nadal aktywnie działa Geofizyka Toruń, która w ostatnich latach zrealizowała 7 projektów w zakresie badania zasobów węglowodorów i składu gruntu (najczęściej jako podwykonawca). Poza sektorem ropy i gazu polskie firmy sondują możliwości współpracy w innych obszarach, jak dostawy kompletnych linii produkcyjnych i myśli technologicznej, branża motoryzacyjna, elektroenergetyczna, sektor produkcji wojskowej czy przetwórstwo rolno-spożywcze (m.in. Grupa Pietrucha i AC SA). Firmy branży mleczarskiej i farmaceutycznej prowadziły też rozeznanie co do możliwości uruchomienia w Egipcie produkcji wyrobów mlecznych i odżywek dla dzieci.

W 2021 r. polski fundusz MCI Capital Healthcare Partners nabył 23% udziałów egipskiej spółki notowanej na giełdzie w Kairze - Cleopatra Hospitals Group, w ramach transakcji o wartości 1,83 mld funtów egipskich (117 mln USD). Spółka zarządza 6 prywatnymi szpitalami i 3 przychodniami.

Pod koniec 2022 r. wizytowała Egipt delegacja ZKS Ferrum S.A. z Katowic (d. Huta Ferrum), producent rur i konstrukcji stalowych, m.in. dla sektora gazowego, naftowego, paliwowego, motoryzacyjnego, spożywczego, w celu rozeznania możliwości inwestycyjnych (uruchomienie produkcji) w Egipcie. Przeprowadzono rozmowy z kierownictwem Strefy Ekonomicznej Kanału Sueskiego oraz Strefy Przemysłowej Wschodniego Port Saidu.

W sierpniu 2024 r. Sfinks Polska, właściciel sieci restauracji SPHINX, zawarł umowę masterfranczyzy z egipską firmą GRG, dotyczącą rozwoju swojej marki na terenie Egiptu i Arabii Saudyjskiej. Umowa, podpisana na 10 lat, obejmuje dwa etapy współpracy: w pierwszym - egipski partner Sfinksa otworzy własne restauracje pod marką SPHINX, w drugim przewidziano możliwość udzielania subfranczyzy innym podmiotom na tych rynkach.

Od 2024 r. prowadzone są prace dot. planowanej przez firmę **PADMA** inwestycji w egipskim przemyśle meblarskim. Padma realizuje projekt budowy dużego kompleksu w New Alamein City, na obszarze o powierzchni ponad 400 tys. m². Wartość przyszłej inwestycji to ok. 70 mln EUR. Fabryka ma produkować meble i akcesoria meblowe, z przeznaczeniem na eksport do Europy i USA.

W ub. r. kontynuowane były rozmowy polskiej firmy **Hynfra** z egipską rządową agencją GAFI (General Authority for Foreign Investments) ws. budowy w Egipcie ekologicznego zakładu produkcji amoniaku. Pierwsza faza projektu, wymagająca inwestycji w kwocie 1,6 mld USD, ma być ukończona do 2030 r. (produkcja do 400 tys. ton zielonego amoniaku/rok). Długoterminowym celem jest zainwestowanie łącznie ok. 10,5 mld USD, aby docelowo osiągnąć zdolność produkcyjną 1 miliona ton/rok. Zakład ma działać w oparciu o energię słoneczną i wiatrową, a nadwyżki energii mają być dostarczane do UE.

W grudniu 2025 r. pomiędzy Elsewedy Industrial Development a egipskim oddziałem firmy **Fruitful** została podpisana umowa sprzedaży gruntu pod kolejną polską inwestycję w Egipcie – budowę zakładu przetwórstwa żywności. Nowy zakład w Kairze ma produkować żywność liofilizowaną z

lokalnych owoców. Wartość nakładów inwestycyjnych to 5-6 mln USD, a planowane bezpośrednie zatrudnienie 40-50 osób (pośrednio stworzone miejsca pracy to nawet 5000, w uprawie, transporcie, logistyce, magazynowaniu). Inwestycja przyczyni się do zwiększenia bezpieczeństwa żywnościowego Egiptu i modernizacji przetwórstwa rolno-spożywczego, w czym Polska ma duże osiągnięcia.

Inwestycja Feerum S.A.

27.03.2024 w obecności premiera ARE Mustafy Madbouly podpisano umowę między East Port Said Development Company a Feerum Egypt (egipska gałąź n/firmy Feerum S.A.) dotyczącą przydziału gruntów pod budowę zakładu produkującego silosy zbożowe w Strefie Przemysłowej Wschodni Port Said. Umowa zakłada inwestycję o wartości 1,6 mld EGP (ok. 34 mln USD) na powierzchni ok. 52 tys. m². Projekt, realizowany we współpracy z egipską firmą budowlano-inżynierską Samcrete i państwową spółką Egyptian Holding Company for Silos and Storage, zakłada uzyskanie 80% lokalnego komponentu w produkcie końcowym w ciągu 3-5 lat i ma na celu uczynienie Egiptu centralnym węzłem dostaw dla przemysłu silosów zbożowych w Afryce i na Bl. Wschodzie.

25.06.2025 r. został podpisany kontrakt między Feerum S.A. i Samcrete Egypt – Engineers & Contractors S.A.E. (lider konsorcjum) ze stroną zamawiającą – the Egyptian Holding Company for Silos and Storage na realizację zbożowych obiektów magazynowo-suszarniczych o pojemności 300 tys. ton w miejscowości Toshka (gubernia Asuan). Jej zakres to zaprojektowanie, wybudowanie i uruchomienie obiektów, a także przeprowadzenie szkoleń i dostawa części zamiennych. Łączna wartość kontraktu to ok. 44 mln USD, z tego prawie 25 mln USD to wynagrodzenie przypadające Feerum S.A. Jest to największy przetarg na budowę silosów zbożowych w Egipcie, a zarazem w całej Afryce. Projekt jest współfinansowany przez Bank Światowy. Firma Feerum S.A. otrzymała gwarancję kontraktową od BGK. Feerum planuje udział w kolejnych przetargach w Egipcie na budowę silosów zbożowych, natomiast kwestia budowy fabryki silosów nadal nie jest rozstrzygnięta.

11.06.2026 r. Feerum S.A. ogłosiła, że wspólnie z Samcrete wygrała drugi przetarg finansowany ze środków Banku Światowego na dostawę suszarni i silosów zbożowych o pojemności 90 tys. ton oraz systemu przeładunkowego ziarna w Dandarze (gubernia Qena), a także na przeprowadzenie szkoleń i dostawę części zamiennych o wartości 15,4 mln USD (57 mln PLN).

NBP szacuje, że na koniec 2024 roku stan naszych zobowiązań z tytułu egipskich inwestycji bezpośrednich w Polsce wynosił 33,7 mln USD (32,6 mln USD na koniec 2023 r.). Według danych GUS, na koniec 2022 r. działało w Polsce 14 podmiotów z udziałem kapitału z Egiptu, większość z nich to firmy zatrudniające do 9 osób.

Strategicznym **inwestorem Egiptu w Polsce** pozostaje Raya Holding /wyjściowe kapitałowe zaangażowanie na rynku Polski – projekt inwestycyjny Raya Contact Center Europe o wartości ok. 2,0 mln EUR w sektorze BPO/telemarketingu, kapitałowa współpraca strategiczna ze spółką branży spożywczej Makarony Polskie S.A. – zakup 20% akcji o wartości ca 3 mln USD/. Realizowane są też drobniejsze projekty kapitałowe egipskich przedsiębiorców: Sezam Investment (1 mln USD, branża materiałów budowlanych), Virtus Polska (0,1 mln USD, usługi ubezpieczeniowo-finansowe i handlowe) oraz Green Pyramids (3 tys. USD, handel).

6. Dostęp do rynku

Po zawarciu Umowy stowarzyszeniowej UE-ARE, władze egipskie podjęły program liberalizacji współpracy gospodarczej i wymiany handlowej z zagranicą. W 2004 r. wprowadzono znaczne zmiany w egipskiej taryfie celnej, dzięki którym obniżono cła na ok. 6.500 pozycji taryfowych, do średniego poziomu 9%. Kolejne redukcje miały miejsce w 2007 i 2008 r.

Pomimo zmian, rynek egipski nadal pozostaje relatywnie chroniony, zwłaszcza w zakresie importu towarów konsumpcyjnych. Dostęp dla sprowadzanych towarów ograniczany bywa metodami administracyjnymi, wykraczającymi poza ogólnie przyjęte reguły i standardy handlu zagranicznego, sama zaś egipska taryfa celna i system odpraw celnych umożliwia stosunkowo dużą dowolność w klasyfikacji celnej danego towaru. Nie do końca sprecyzowane pozostają przepisy dotyczące dodatkowych opłat (np. service and inspection fees), czy też innych formalności wymaganych w przypadku importu do Egiptu.

Nadal obowiązuje tu szereg specyficznych (często zaostrzonych) wymogów, jakie muszą spełniać towary importowane. Należy do nich np. wymóg znakowania towarów dostarczanych na rynek egipski etykietami w j. arabskim (j. angielski jest niewystarczający), czy też wprowadzony od sierpnia 2021 r. przez władze Egiptu obowiązek certyfikacji „halal” dla wszystkich produktów mięsnych, drobiowych, suplementów żywności i lekarstw z udziałem komponentów zwierzęcych. Ten sam wymóg od 01.10.2021 r. obowiązuje również dla wszystkich produktów mlecznych i nabiału.

Od czerwca 2002 r., na mocy Prawa nr 155, nadzór nad całością procedur importowych sprawuje Naczelna Organizacja ds. Kontroli Eksportu i Importu (GOEIC), działająca w strukturach ministerstwa handlu zagranicznego (obecnie Ministerstwo Inwestycji i Handlu Zagranicznego), przy uwzględnieniu kompetencji ministerstwa zdrowia i/lub ministerstwa rolnictwa.

W marcu 2016 r. wszedł w życie Dekret nr 43/2016 Ministerstwa Handlu i Przemysłu - wg KE sprzeczny z Umową stowarzyszeniową Egipt-UE, zakładający, że import towarów z 25 kategorii (przeznaczonych do sprzedaży detalicznej w Egipcie) będzie dozwolony wyłącznie dla firm/producentów zarejestrowanych w nowym rejestrze prowadzonym przez GOEIC (m.in. mleko i jego przetwory, owoce, oleje i tłuszcze, słodycze, wyroby czekoladowe, makarony, soki owocowe, woda mineralna, kosmetyki, mydło i proszki do prania, akcesoria kuchenne, wyposażenie łazienek, płytki ceramiczne, szkło stołowe i kuchenne, pręty stalowe, sprzęt AGD, meble, dywany, obuwie).

Z dniem 1 kwietnia 2022 r. Ministerstwo Handlu i Przemysłu ARE wydało nowy dekret nr 195/2022 łagodzący niektóre postanowienia dekretu 43/2016. Najważniejsze zmiany:

- zniesienie wymogu finalizacji procedury dekretem ministerialnym – informacja o rejestracji będzie publikowana w publicznym biuletynie (Egyptian Gazette) i na stronie internetowej GOEIC;
- skrócenie procedury do 15 dni (od terminu złożenia kompletu wymaganej dokumentacji);
- wprowadzenie mechanizmu odwoławczego;
- umożliwienie składania dokumentacji dotyczącej rejestracji w ambasadach i konsulatach Egiptu w krajach eksporterów.

W lipcu 2020 r. została też usunięta istotna bariera w dostępie do rynku dla naszych produktów przemysłu mleczarskiego, którą stanowił brak Polski na tzw. egipskiej „liście referencyjnej” z grudnia 2009 r. uwzględniającej tylko 14 krajów UE (spośród krajów starej 15-tki, bez Grecji). Brak obecności Polski na tej liście skutkował de facto zakazem importu polskiego mleka w proszku dla niemowląt.

Aktualnie, polscy eksporterzy zgłaszają następujące ograniczenia w dostępie do rynku Egiptu:

- **obowiązek Letter of Credit (LC)** – wprowadzony w lutym 2022 r., co przyczyniło się do zahamowania eksportu polskich jabłek do Egiptu (zatrzymania licznych kontenerów polskich jabłek w portach Egiptu). Mimo, iż Rząd Egiptu w grudniu 2022 r. zniósł wymogi akredytywy odnotowywane były pewne trudności w 2023 r. (wg informacji Ambasady RP w Kairze, sama akredytywa obecnie nie stanowi problemu, jest nim natomiast brak dostępu do walut zagranicznych i opóźnienia w płatnościach za transakcje po stronie Egiptu);
- **zawartość pierwiastków radioaktywnych** – od 2021 r. Egipt stosuje nieuzasadnione restrykcje dot. poziomu zawartości pierwiastków promieniotwórczych, w szczególności Cs 137, w importowanych produktach. Brak jest podstaw dla stosowania przez Egipt tych restrykcji - niejasne, nieprecyzyjne podstawy prawne dla dyskwalifikacji dostaw pod pretekstem rzekomego przekroczenia poziomu radioaktywności
- **wymogi Halal** – choć Egipt przedłuża w czasie zwolnienia z certyfikacji Halal dla mleka i przetworów mlecznych, niemniej wciąż istnieją niejasności i zastrzeżenia w zakresie tej certyfikacji. Dotyczy to min.:
 - terminu wydawania certyfikatów przez IS EG Halal, szczegółów dot. audytów;
 - monopolistycznej pozycji jednego przedsiębiorstwa IS EG Halal;
 - rozważenia przez Egipt utrzymania dobrowolności certyfikacji Halal i etykietowania (konsumenci powinni mieć możliwość podjęcia decyzji, czy kupić żywność z certyfikatem Halal, czy nie);
 - konieczności przedstawienia szczegółowego opisu procedury certyfikacji, czasu jej trwania itp.;
 - konieczności notyfikowania zmiany tych wymogów do TBT WTO.

7. Działania na rzecz rozwoju dwustronnej współpracy gospodarczej

We wcześniejszym okresie miały miejsce ważne wizyty przedstawicieli najwyższych władz egipskich w Polsce (*b. Prezydent Egiptu H. Mubarak - marzec 2008*), W 2009 r. z wizytą w Warszawie przebywał Minister Handlu i Przemysłu ARE z egipską misją gospodarczą. Przygotowana rewizyta w Egipcie Prezydenta RP w listopadzie 2009 r. nie doszła do skutku.

W lipcu 2009 r. Wicepremier, Minister Gospodarki RP W. Pawlak odwiedził Kair w ramach udziału w światowym finale konkursu Imagine Cup zorganizowanym przez Microsoft. Spotkał się dodatkowo z przedstawicielami rządu ARE - ministrem ds. ropy naftowej oraz ministrem komunikacji i technologii informatycznych.

Po wybuchu „Arabskiej wiosny”, w latach 2011–14, obserwowana była stagnacja w naszych kontaktach. Przełom nastąpił w 2015 r., kiedy to w ramach udziału w międzynarodowej **Konferencji Rozwoju Gospodarczego Egiptu** objętej patronatem Prezydenta ARE (Sharm El-Sheikh, marzec 2015), z wizytą w ARE przebywała delegacja pod przewodnictwem Wiceministra Gospodarki A. Dychy. Uczestniczyła w niej ok. 30-osobowa misja polskich przedsiębiorców przygotowana przez KIG, dla której zorganizowano seminaria biznesowe w Kairze i Aleksandrii, połączone z rozmowami b2b.

Jubileuszowy 2017 r. (90-lecie nawiązania stosunków dyplomatycznych) był szczególnie bogaty w różne wydarzenia, wizyty i kontakty. W Polsce przebywali m.in. Prezes Strefy Ekonomicznej Kanału Sueskiego, Min. A. Darwish oraz Gubernator Prowincji Ismailia Y. Tahir (*obydwaj spotkali się z Podsekretarzem Stanu w Ministerstwie Rozwoju T. Kościńskim*). Podczas wizyty w Pomorskiej Specjalnej Strefie Ekonomicznej w Gdyni, podpisane zostało porozumienie o współpracy między PSSE a Strefą Ekonomiczną Kanału Sueskiego przewidujące utworzenie polskiego parku przemysłowego w rejonie Suezu.

W marcu 2017 r. miała miejsce **wizyta w Polsce Ministra Handlu i Przemysłu Egiptu Tareka Kabila** (na zaproszenie Wicepremiera, Ministra Rozwoju RP, M. Morawieckiego), wraz z towarzyszącą mu misją gospodarczą. W jej trakcie podpisano szereg porozumień, w tym MoU o współpracy resortów gospodarczych RP i ARE oraz kolejne, przewidujące powołanie polsko-egipskiej izby gospodarczej (KIG i Federacja Egipskich Izb Handlowych - FEDCOC).

W lipcu 2018 r. w Egipcie przebywała polska delegacja pod przewodnictwem **Ministra Inwestycji i Rozwoju J. Kwiecińskiego**. Podczas pobytu w Kairze zostały przeprowadzone 1. polsko-egipskie międzyrządowe konsultacje gospodarcze (na szczelbu ministrów: Inwestycji i Rozwoju RP oraz Handlu i Przemysłu ARE, A. Nassara). Delegacja złożyła też wizytę w Strefie Ekonomicznej Kanału Sueskiego. W wizycie w Egipcie wzięła udział misja gospodarcza polskich przedsiębiorców przygotowana przez KIG, która we współpracy z FEDCOC zorganizowała forum biznesowe z udziałem obydwu ministrów, połączone z rozmowami B2B. W trakcie Forum oficjalnie poinformowano o otwarciu Zagranicznego Biura Handlowego PAIH w Kairze.

W 2019 r. (*kwiecień*) z oficjalną wizytą w Egipcie przebywał Minister Spraw Zagranicznych RP J. Czaputowicz. Oczekiwana była ponadto wizyta w Polsce Minister Inwestycji i Współpracy Międzynarodowej ARE, Dr Sahar Nasr (2-3 września 2019 r.), w trakcie której miała zostać podpisana międzyrządowa Umowa o współpracy gospodarczej (przyjazd Min. Nasr został w ostatniej chwili odwołany przez stronę egipską).

W czerwcu 2021 r. wizytę w Egipcie złożyła delegacja MRPiT (sekretarz stanu G. Piechowiak) i MSZ (podsekretarz stanu P. Jabłoński). W jej ramach odbyły się konsultacje polityczno-ekonomiczne, polsko-egipskie forum biznesu „*Egypt-Poland HiTech Business Forum*” oraz wizyta w Ajn Sokhnie, gdzie zostało podpisane porozumienie o współpracy między Katowicką Specjalną Strefą Ekonomiczną a Strefą Ekonomiczną Kanału Sueskiego (SCEZ).

W dniach 29-31 maja 2022 r. z oficjalną wizytą **w Egipcie przebywał Prezydent RP A. Duda**. Organizację polskiej misji biznesowej i Forum Gospodarczego w Kairze koordynowała PAIH, we współpracy z KIG. Prez. A. Duda wraz z Premierem Egiptu Mustafą Madbouli dokonali uroczystego otwarcia Forum. Uczestniczyło w nim ponad 30 polskich firm i instytucji reprezentujących m.in. branże: gospodarka wodna, zielone technologie, sektor rolno-spożywczy, motoryzacja, w tym elektromobilność energetyka.

W maju 2023 r. w Warszawie gościła ok. 20-osobowa misja przedstawicieli egipskiego biznesu, zorganizowana przez Egipską Radę Biznesu ds. Współpracy Międzynarodowej, we współpracy z Krajową Izbą Gospodarczą, Egipsko-Polską Radą Biznesu, Biurem Handlowym Ambasady ARE i Zagranicznym Biurem Handlowym PAIH w Kairze. Reprezentowane były następujące sektory: spożywczy, energetyczny i stalowy, petrochemiczny i okrętowy, nawozy sztuczne i chemikalia, meblowy, IT/ICT, inwestycyjny (Sueska Strefa Ekonomiczna), współpraca naukowa.

W grudniu 2024 r. odbyło się w Warszawie pierwsze posiedzenie polsko-egipskiej Wspólnej Komisji do spraw współpracy gospodarczej, utworzonej w oparciu o Umowę z 30 maja 2022 roku. Ze strony polskiej przewodniczył mu Minister Rozwoju i Technologii K. Paszyk, ze strony egipskiej – dr Rania Al Mashat, Minister Planowania, Rozwoju Gospodarczego i Współpracy Międzynarodowej. Po obradach Komisji odbyło się polsko-egipskie Forum Biznesu przygotowane przez PAIH, we współpracy z KIG.

W relacjach polsko-egipskich najważniejszą płaszczyzną współpracy pozostaje wymiana handlowa, zaś najbardziej efektywnym instrumentem wspierającym jej rozwój jest bezpośrednia obecność na rynku i osobiste kontakty między biznesmenami obydwu krajów. Stąd też, duże znaczenie ma regularna wymiana misji handlowych czy udział w wydarzeniach targowo-wystawienniczych organizowanych w obydwu krajach. Za istotny element sprzyjający intensyfikacji bezpośrednich dwustronnych relacji, zwłaszcza gospodarczych, można uznać **wznowienie przez LOT z dniem 31 maja 2022 r. bezpośrednich połączeń lotniczych Warszawy z Kairem.**

8. Potencjalne dziedziny współpracy

Wśród najbardziej perspektywicznych obszarów współpracy gospodarczej można wymienić:

- Sektor ropy naftowej i gazu: w związku z nowymi odkryciami złóż istnieje zapotrzebowanie na wyposażenie, instalacje, sprzęt wiertniczy, urządzenia, maszyny i podzespoły do produkcji, dystrybucji i przetwórstwa tych surowców;
 - Branżę kolejową: reforma i modernizacja kolejnictwa należą do priorytetowych zadań rządu egipskiego w krótkiej perspektywie czasowej. W budżecie zatwierdzono ca 1,5 mld USD na rozwój infrastruktury kolejowej, w tym na zakup nowych lokomotyw, remonty i renowacje istniejącego taboru, modernizację istniejących linii kolejowych, systemów sygnalizacyjno-kontrolnych i alarmowych;
 - Sektor motoryzacyjny: obserwuje się zwiększone zainteresowanie importem części zamiennych, podzespołów i akcesoriów samochodowych, w tym używanych, zwłaszcza do pojazdów produkowanych w Polsce i in. krajach EŚW,
 - Sektor zielonych technologii, zwłaszcza w zakresie gospodarki wodnej: z uwagi na ograniczone zasoby wodne władze Egiptu na ten cel do 2050 r. mają przeznaczyć ok. 10 mld USD (m.in. budowa 17 zakładów odsalania wody, oczyszczalni ścieków komunalnych i przemysłowych, modernizacja sieci wodociągowych, technologie efektywniejszego wykorzystania wody w rolnictwie),
- a ponadto: branżę maszynowo-narzędziową, sektor produktów chemicznych, drzewno-papierniczy (brak lokalnych surowców), wyroby ze szkła i porcelany, sprzęt medyczny, wyposażenie szpitali i laboratoriów (marginalna produkcja lokalna), maszyny i urządzenia dla przetwórstwa rolnospożywczego oraz rolnictwa.

9. Przedstawicielstwa dyplomatyczne i handlowe

- Ambasada Rzeczypospolitej Polskiej w Egipcie
adres: 5, Aziz Osman St., Zamalek, Kair
tel: +20 2 27367456, 27359583, fax: +20 2 27355427
e-mail: cairo.secretariat@msz.gov.pl, <https://www.gov.pl/web/egipt/ambasada>

Zagraniczne Biuro Handlowe PAIH w Kairze

strona: <https://www.paih.gov.pl/kontakt>

e-mail: eksport@paih.gov.pl

- Ambasada Arabskiej Republiki Egiptu w Polsce
adres: ul. Wiertnicza 154, 02-952 Warszawa
tel: 22 102 73 00, e-mail: embassyofegyptwarsaw@hotmail.com

Biuro Handlowe Ambasady ARE w Polsce
adres: ul. Wiertnicza 154, 02-952 Warszawa
tel.: 22 102 73 00, e-mail: warsaw@ecs.gov.eg, office@egyptcomoff.org.pl.