

IRLANDIA

Informacja o sytuacji gospodarczej i stosunkach gospodarczych z Polską



INFORMACJE OGÓLNE



Powierzchnia	70 273 km ²	
liczba regionów	4 prowincje (26 hrabstw)	
ludność	4 838 000	
Głowa państwa	Prezydent Michael D. Higgins	od 11 listopada 2011
Premier (Taoiseach)	Micheál Martin	od 27 czerwca 2020
Wicepremier (Tánaiste), Minister Przedsiębiorczości, Handlu i Zatrudnienia	Leo Varadkar	od 27 czerwca 2020
Minister Spraw Zagranicznych, Minister Obrony	Simon Coveney	od 27 czerwca 2020
Ambasador RP w Irlandii	Anna Sochańska	od września 2019
Ambasador Irlandii w Polsce	Emer O'Connel	od sierpnia 2018
Wybory parlamentarne		8 lutego 2020
Przynależność do Unii Europejskiej (EWG)		od 1 stycznia 1973

Irlandia jest republiką parlamentarną. Jej system prawny oparty jest na prawie zwyczajowym i ustawodawstwie uchwalanym przez parlament zgodnie z konstytucją.

Irlandia znajduje się w strefie euro (1999). Jest państwem członkowskim WTO (1995) oraz OECD (1961).

Rankingi gospodarcze	Irlandia (rok poprzedni)	Polska
<i>Ernst&Young - Attractiveness Europe Survey 2020</i> (atrakcyjność inwestycyjna)	8. (10.)	7.
<i>Global Innovation Index 2020</i> (innowacyjność gospodarki)	15. (12.)	38.
<i>World Bank - Doing Business 2020</i> (łatwość prowadzenia biznesu)	24. (23.)	40.
<i>World Economic Forum – The Global Competitiveness Report 2019</i> (konkurencyjność gospodarki)	24. (23.)	37.

PODSTAWOWE WSKAŹNIKI MAKROEKONOMICZNE

Wskaźniki/Rok	2017	2018	2019	2020	2021	2022
PKB (mld EUR, ceny bieżące)	300,4	327,0	356,1	-	-	-
PKB na 1 mieszkańca (EUR, ceny bież.)	62 550	67 270	72 260	-	-	-
PKB (wzrost w %)	9,1	8,5	*5,6	*3,0	*3,4	*3,5
Deficyt/nadwyżka budżetowa (% PKB)	-0,3	0,1	0,5	-6,8	-5,8	-2,5
Dług publiczny (% PKB)	67,0	63,0	57,4	63,1	66,0	66,0
Inflacja (HICP w %)	0,3	0,7	*0,9	*-0,5	*0,7	*1,6
Bezrobocie (%)	6,7	5,8	5,0	5,3	8,9	8,7
Eksport (mld EUR)	121,8	139,7	151,5	-	-	-
Import (mld EUR)	82,6	91,4	89,2	-	-	-
Saldo obrotów (mld EUR)	39,2	48,2	62,3	-	-	-
Bezpośrednie inwestycje zagraniczne w Irlandii (mld USD)	52,8	-28,1	78,2	-	-	-
Inwestycje bezpośrednie Irlandii za granicą (mld USD)	-2,0	0,7	18,1	-	-	-

Źródła: Eurostat; *Winter 2021 European Economic Forecast, UNCTAD (World Investment Report 2020)

Gospodarka

Irlandia charakteryzuje się relatywnie niewielką, ale nowoczesną i otwartą - a co za tym idzie - zależną od handlu zagranicznego gospodarką. W latach 1995-2007 wzrost gospodarczy utrzymywał się na poziomie ok. 6%, ale kryzys finansowy lat 2008-09 wstrząsnął irlandzką gospodarką, która wpadła w recesję. Najmocniej kryzysem został dotknięty rynek nieruchomości i budownictwo oraz sektor bankowy, stanęły inwestycje, gwałtownie wzrosło bezrobocie. W 2010 roku irlandzki rząd zmuszony został do przyjęcia międzynarodowej pomocy finansowej od Unii Europejskiej i Międzynarodowego Funduszu Walutowego (85 mld EUR), co wiązało się z implementacją programu oszczędnościowego, który zakładał redukcję deficytu oraz wydatków (głównie na opiekę socjalną, zasiłki i emerytury). Od tamtego czasu wskaźniki gospodarki irlandzkiej systematycznie się poprawiały, a już w 2013 roku Irlandia z powodzeniem zakończyła ww. program ratunkowy UE i MFW.

W ostatnich trzech latach wzrost irlandzkiego PKB utrzymywał się na poziomie 5-7% (6,1% r/r w IV kwartale 2019 roku). Dynamiczny wzrost następował m.in. dzięki atrakcyjnemu opodatkowaniu (12,5% CIT) oraz elastycznemu podejściu do kwestii rezydencji dla celów podatkowych, jak również ułatwieniom w rejestracji, które przyciągają inwestorów zagranicznych, zwłaszcza w sektorze technologicznym. Struktura PKB wskazuje wiodące dla gospodarki gałęzie, gdzie zdecydowanie dominują usługi (60%), a następnie przemysł (39%) i rolnictwo (1%). Rolnictwo stanowi przy tym ważny sektor gospodarki narodowej, a sadownictwo, rybactwo, uprawa roślin i hodowla zwierząt służą pozyskaniu żywności oraz surowców dla przemysłu rolno-spożywczego. Wśród problemów, z jakim boryka się gospodarka irlandzka, należy również wymienić ograniczoną podaż na rynku nieruchomości. Ekspertci są zgodni, że irlandzki rynek nieruchomości, a w szczególności w stolicy i innych dużych miastach będzie bardzo podatny na wzrost cen do czasu, aż rozwiązany zostanie problem ograniczonej podaży i niezaspokojonego popytu.

Pandemia koronawirusa wepchnęła Irlandię w techniczną recesję (-2,1% kw/kw w I kwartale 2020 r. i -6,1% kw/kw w II kwartale 2020 r.), choć nie tak głęboką, jak w przypadku innych państw Unii Europejskiej - spadek irlandzkiego PKB o 3,5% r/r w II kwartale 2020 r. był najmniejszym spadkiem wśród UE-27. Najmocniej skutkami pandemii dotknięte zostały takie sektory, jak budownictwo (-38,3%) oraz usługi dystrybucji, transportu, zakwaterowania i wyżywienia (-30,3%). Dobrze radził sobie przemysł (+1,5%) oraz – zdominowany przez firmy międzynarodowe z siedzibą główną w Irlandii - sektor ICT (+2,3%). W III kwartale 2020 r. odnotowano roczny wzrost PKB na poziomie 8,9%, najwyższy w UE. W IV kwartale 2020 r. irlandzkie PKB

spadło o 0,2% r/r. KE przewiduje, że na koniec 2020 roku wzrost PKB wyniesie 3,0%, a w 2021 i 2022 roku odpowiednio 3,4% i 3,5%.

Aktualne ratingi największych agencji:

	Fitch Ratings	Standard&Poor's	Moody's
rating	A+	AA-	A2
perspektywa	stabilna	stabilna	stabilna
ostatnia zmiana	15 grudnia 2017 ↑	29 listopada 2019 ↑	15 września 2017 ↑

Handel zagraniczny Irlandii

2020

Wg danych irlandzkiego centralnego urzędu statystycznego CSO w 2020 roku irlandzkie obroty handlowe ze światem wyniosły 243,4 mld EUR, co oznacza wzrost o 1,1% w stosunku do roku 2019. Irlandzki eksport wyniósł 160,8 mld EUR (+5,4% r/r), import 85,4 mld EUR (-6,0% r/r), a dodatkowo dla Irlandii saldo 75,4 mld EUR.

Najważniejsi partnerzy w irlandzkim eksporcie (2020), to USA (49,8 mld EUR), Belgia (17,9), Niemcy (17,4), Zjednoczone Królestwo (12,4), Chiny (10,6), Niderlandy (8,6), Francja (5,2), Włochy (4,6), Szwajcaria (3,2), Japonia (2,8), a w imporcie Zjednoczone Królestwo (17,8), USA (12,4), Francja (9,4), Niemcy (6,7), Chiny (6,2), Szwajcaria (4,2), Niderlandy (3,0), Belgia (1,8), Włochy (1,7), Irlandia Płn. (1,7), Hiszpania (1,6).

Polska znalazła się w 2020 roku na 16. miejscu jako kraj docelowy irlandzkiego eksportu i 14. jeśli chodzi o import. Państwa UE27 stanowiły 40% irlandzkiego eksportu i 36% importu.

Kluczowe towary w irlandzkim eksporcie, to produkty medyczne i farmaceutyczne (39%), chemia organiczna (19%) oraz maszyny elektryczne (6%), a w imporcie urządzenia do transportu (15%), produkty medyczne i farmaceutyczne (10%) oraz chemia organiczna (10%).

Styczeń 2021

Wg danych irlandzkiego centralnego urzędu statystycznego CSO w styczniu 2021 roku irlandzkie obroty handlowe ze światem wyniosły 18,9 mld EUR, co oznacza spadek o 14% w stosunku do stycznia 2020 roku. Irlandzki eksport wyniósł 13,2 mld EUR (-12% r/r), import 5,7 mld EUR (-20% r/r), a dodatkowo dla Irlandii saldo 7,5 mld EUR.

Inwestycje zagraniczne

Wg UNCTAD (World Investment Report 2020) w 2019 roku Irlandia była 17. największym inwestorem na świecie (po Japonii, USA, Niderlandach, Chinach, Niemczech, Kanadzie, Hong Kongu, Francji, Korei Płd., Singapurze, Wielkiej Brytanii, Włoszech, Hiszpanii, Szwecji, Rosji i Belgii) – zainwestowała za granicą 18 mld USD. Była także jednym z największych na świecie odbiorców inwestycji zagranicznych – w ww. rankingu znalazła się na 5. miejscu (po USA, Chinach, Singapurze i Niderlandach), z wynikiem 78 mld USD. Skumulowana wartość irlandzkich inwestycji za granicą wyniosła na koniec 2019 roku 1 085,2 mld USD, a inwestycji zagranicznych w Irlandii 1 120,3 mld USD.

Ramy prawno-traktatowe polsko-irlandzkiej współpracy gospodarczej

Polsko-irlandzkie stosunki gospodarcze regulują postanowienia dorobku prawnego Unii Europejskiej na podstawie podpisanego 16 kwietnia 2003 roku w Atenach i obowiązującego od 1 maja 2004 roku Traktatu dotyczącego przystąpienia Polski i dziewięciu innych krajów do Unii Europejskiej (Dz.U. 2004 nr 90 poz. 864).

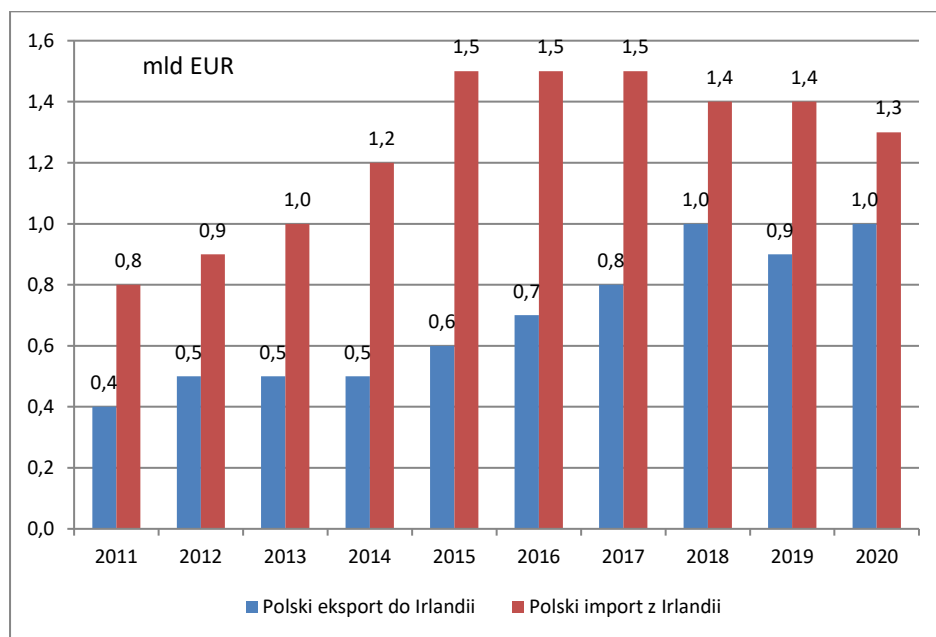
Kwestie podatkowe reguluje Umowa między Rządem Rzeczypospolitej Polskiej a Rządem Irlandii w sprawie unikania podwójnego opodatkowania i zapobiegania uchylaniu się od opodatkowania w zakresie podatków od dochodu z 13 listopada 1995 roku (Dz.U. 1996 nr 29 poz. 129).

Polsko-irlandzka współpraca handlowa

Wg danych GUS polsko-irlandzkie towarowe obroty handlowe w 2020 roku wyniosły 2 235,9 mln EUR, co oznacza spadek o 6% w stosunku do roku 2019. Polski eksport wyniósł 964,2 mln EUR (+3% r/r), polski import 1 271,7 mln EUR (-12% r/r), a ujemne dla Polski saldo 307,5 mln EUR.

Polski eksport do Irlandii stanowił 0,4% globalnego polskiego eksportu, import z Irlandii 0,6% globalnego importu, a łączne obroty PL-IE 0,5% polskich obrotów handlowych z zagranicą. Polski eksport do Irlandii stanowił jednocześnie 0,5% polskiego eksportu do państw Unii Europejskiej (bez Wielkiej Brytanii), import z Irlandii 1,0% importu z państw UE27, a obroty PL-IE 0,7% polskich obrotów handlowych z państwami UE27.

W 2020 roku Irlandia była dla Polski 32. partnerem w eksporcie. Najważniejsze grupy towarowe, to wyroby przemysłu elektromaszynowego (43%), art. rolno-spożywcze (27%), wyroby przemysłu chemicznego (11%), wyroby przemysłu drzewno-papierniczego (5%) oraz wyroby różne (5%). Główne towary w eksporcie, to maszyny i urządzenia do automatycznego przetwarzania danych (20%), mięso i jadalne podroby z drobiu (4%), cygara, cygaretki i papierosy (3%), aparatura odbiorcza dla telewizji (3%), samochody ciężarowe (3%).



Pod względem wartości polskiego importu Irlandia była dla Polski 30. partnerem. Najważniejsze grupy towarowe, to wyroby przemysłu chemicznego (44%), wyroby przemysłu elektromaszynowego (32%) i art. rolno-spożywcze (18%). Główne towary, to leki złożone (21%), taśmy i dyski magnetyczne do zapisu dźwięku (8%), mieszaniny substancji zapachowych dla przemysłu (7%), maszyny i urządzenia do automatycznego przetwarzania danych (5%), ekstrakt słodowy (4%), spoiwa do form odlewniczych (4%).

Styczeń 2021

Wg wstępnych danych GUS polsko-irlandzkie towarowe obroty handlowe wyniosły 161,5 mln EUR, co oznacza spadek o 13% w stosunku do stycznia 2020 roku. Polski eksport wyniósł 72,3 mln EUR (-24% r/r), polski import 89,2 mln EUR (-11% r/r), a ujemne dla Polski saldo 16,9 mln EUR.

Polsko-irlandzka współpraca inwestycyjna

Wg danych NBP irlandzkie inwestycje bezpośrednie w Polsce w 2019 roku wyniosły ogółem netto -97,1 mln EUR, przy czym wartość kapitału własnego netto (akcje i inne formy udziałów kapitałowych) wyniosła -22,9 mln EUR, kwota reinwestowanych zysków netto 56,2 mln EUR, a instrumentów dłużnych netto -130,4 mln EUR. Skumulowane irlandzkie inwestycje w Polsce wyniosły na koniec 2018 roku **1,1 mld EUR**. Oznacza, to, że Irlandia znajduje się na 22. miejscu wśród inwestorów zagranicznych w Polsce. Według danych GUS, na koniec 2018 roku funkcjonowało w Polsce 221 podmiotów z udziałem irlandzkiego kapitału, z czego ponad 70% (162) zatrudniała do 9 osób. W tym okresie na polskim rynku obecnych było 15 firm z Irlandii, których inwestycje przekraczały 1 mln USD. Do najważniejszych irlandzkich inwestorów w Polsce należą takie firmy jak: Cement Roadstone Holding (produkcja materiałów budowlanych), JFC Manufacturing Ltd (produkcja wyrobów z plastiku), Kingspan Group PLC (produkcja systemów płyt warstwowych dla budownictwa, termoizolacji, zbiorników na paliwo), SouthWestern Business Process Services (usługi outsourcingu biznesowego), ABP Food Group (przetwórstwo mięsa). Warto jednak pamiętać, że waga inwestycji irlandzkich jeszcze dekadę wcześniej była znacznie większa, ale w 2011 roku - na skutek wycofania się Allied Irish Bank (AIB) - z Polski nastąpił odpływ kapitału w wysokości niemal 3 mld EUR (AIB był największym inwestorem irlandzkim w Polsce i najdłużej działającym na naszym rynku, od 1995 roku; posiadał udziały w Banku Zachodnim WBK S.A., które zostały odsprzedane Banco Santander S.A; operacja podyktowana była decyzją rządu irlandzkiego nakazującego AIB podwyższenie rezerw kapitałowych poprzez sprzedaż wszystkich aktywów zagranicznych). Perspektywy napływu inwestycji z Irlandii do Polski w najbliższych latach w dużej mierze będą zależały od kształtowania się koniunktury gospodarczej zarówno w skali globalnej, jak i na rynku irlandzkim. W ostatnich kilku latach Irlandia charakteryzuje się jednym z najszybszych wzrostów gospodarczych wśród krajów Unii Europejskiej, co może wiązać się z lepszymi perspektywami inwestycyjnymi. Irlandzkie firmy, zwłaszcza sektora małych i średnich przedsiębiorstw, mogą być także skłonne do przenoszenia się do Polski w celu poprawy swojej pozycji konkurencyjnej. Mają na to wpływ przede wszystkim koszty pracy, które w Irlandii należą w dalszym ciągu do najwyższych w Europie. Zjawiska tego nie jest nawet w stanie zrekomensować obowiązujący w Irlandii bardzo niski podatek korporacyjny (CIT), który utrzymuje się na poziomie 12,5%.

Z kolei polskie inwestycje bezpośrednie w Irlandii w 2019 roku wyniosły ogółem netto 96,6 mln EUR, przy czym wartość kapitału własnego netto (akcje i inne formy udziałów kapitałowych) wyniosła 0,0 mln EUR, kwota reinwestowanych zysków netto 5,4 mln EUR, a instrumentów dłużnych netto 91,2 mln EUR. Skumulowana wartość polskich bezpośrednich inwestycji w Irlandii na koniec 2019 roku wyniosła skromne **42,3 mln EUR**. W związku z popytem na różnego typu usługi świadczone w języku polskim zauważalny jest wzrost liczby kancelarii prawnych, firm doradztwa finansowego, zawodowego i rachunkowego, których założycielami są polscy obywatele. Wiele firm irlandzkich od kilku lat prowadzi też obsługę w języku polskim, przykładowo wybrane kancelarie prawne czy agencje ubezpieczeniowe. W Irlandii funkcjonują także polskie ośrodki medyczne - w Dublinie, Waterford, Galway, Limerick i Cork działają przychodnie obsługiwane przez personel polskiego pochodzenia. W 2017 roku dużą polską inwestycję w Irlandii zrealizowała spółka Colian Holding, wiodąca polska grupa kapitałowa, specjalizująca się w produkcji wysokiej jakości artykułów spożywczych. Pod koniec 2017 roku podpisała umowę nabycia 100% udziałów w kapitale zakładowym spółki Lily O'Brien's Holding Limited (LOBH), producenta wyrobów czekoladowych premium. Dzięki temu przejęła kontrolę nad marką, a także zyskała nowe kanały dystrybucji i zwiększyła zasięg na rynkach Irlandii, Wielkiej Brytanii, USA i Australii. Cena transakcyjna wyniosła około 33,8 mln EUR. Ponadto, jedną z większych polskich inwestycji w Irlandii zrealizowała firma Inglot produkująca kosmetyki. W 2008 roku przedsiębiorstwo dostrzegła Geraldine Swarbrigg, bizneswoman, która wprowadziła markę do Irlandii. Inglot doceniony został za wysoką jakość produktów oraz rozsądną cenę. W latach 2009-14, w trakcie największej recesji, Swarbrigg otworzyła siedem sklepów przemyskiej marki. W 2018 roku prowadziła ich siedemnaście. Coraz bardziej

widoczny w Irlandii jest wzrost aktywności polskich przedsiębiorców sektora ICT, których przyciągają do kraju korzystne warunki dla prowadzenia działalności gospodarczej i programy zachęt uruchamiane przez rząd Irlandii. Obecnie w Irlandii funkcjonuje kilkaset firm, których właścicielami są polscy obywatele. Głównie są to niewielkie sklepy związane z sektorem spożywczym, przedsiębiorstwa remontowo-budowlane, transportowe oraz firmy działające w szeroko pojętym sektorze usług. Z uwagi na obecność w Irlandii znacznej liczby polskich obywateli w perspektywie długookresowej można spodziewać się wzrostu zaangażowania polskich inwestorów w zakresie usług i handlu. Natomiast ze względu na wysokie koszty lokalnej siły roboczej trudno oczekiwać w Irlandii dużych polskich inwestycji o charakterze produkcyjnym.

Dostęp do rynku

Nie istnieją żadne poważniejsze bariery we wzajemnej współpracy gospodarczej. Polskie firmy traktowane są w Irlandii zgodnie z zasadami traktowania narodowego, co oznacza, że władze tego kraju stosują do nich te same przepisy i reguły, co do firm miejscowych. Z dniem 1 maja 2004 r. Irlandia otworzyła swój rynek pracy i usług dla obywateli polskich i firm polskich. Od tego dnia firmy delegujące do Irlandii pracowników polskich w ramach transgranicznego świadczenia usług nie podlegają obowiązkowi notyfikowania zamiaru świadczenia usług na terytorium IRL.

Pomimo znacznego zliberalizowania regulacji dotyczących prowadzenia działalności gospodarczej, zakres obszarów podlegających licencjonowaniu bądź wymagających uzyskania pozwolenia (często od władz lokalnych) jest w Irlandii dość znaczny. Należą do nich m.in.: wybrana działalność importowa i eksportowa, usługi medyczne, sektor żywności, usługi finansowe i ubezpieczeniowe, agencje zatrudnienia, usługi turystyczne, czy usługi taksówkowe.

Potencjalne dziedziny współpracy

Dostrzegamy możliwości zwiększenia naszego eksportu do Irlandii towarów o charakterze konsumpcyjnym, zaopatrzeniowym i inwestycyjnym. Dynamiczny rozwój gospodarki irlandzkiej napędza zapotrzebowanie na towary importowane, w tym również z Polski. Polskie towary mają w Irlandii ugruntowaną pozycję i cieszą się uznaniem odbiorców ze względu na swoją jakość, terminowość dostaw oraz konkurencyjną cenę. Dodatkowo obecność w Irlandii około 130 tys. polskich obywateli kreuje znaczny popyt na szereg towarów (przede wszystkim żywność). Oprócz strony popytowej na poziom naszego eksportu będą silnie oddziaływały także relacje kursowe pomiędzy złotym i euro. Na poziom naszego eksportu do Irlandii wpływ będzie miała też polityka sprzedaży realizowana przez duże, międzynarodowe koncerny prowadzące działalność produkcyjną w Polsce. Pandemia koronawirusa i brexit pozostają potencjalnie negatywnym elementem wpływu na poziom polsko-irlandzkich relacji gospodarczych.

Dane kontaktowe

Ambasada RP w Irlandii

5 Ailesbury Road, Ballsbridge

D04 W221 Dublin

tel: +353 1 283 0855

fax: +353 1 269 8309

e-mail: dublin@msz.gov.pl

www.gov.pl/web/irlandia

Ambasador: Anna Sochańska

Ambasada Irlandii w Polsce

ul. Mysia 5, 00-496 Warszawa

tel. : +48 22 564 2200

fax: +48 22 849 8431

www.dfa.ie/pl/ambasada-irlandii/polska/

Ambasador: Emer O'Connel

Opracowanie:

Departament Handlu i Współpracy Międzynarodowej

Ministerstwo Rozwoju, Pracy i Technologii

marzec 2021