



KRÓLESTWO NIDERLANDÓW

Informacja o sytuacji gospodarczej i stosunkach gospodarczych z Polską



1. Informacje ogólne

Powierzchnia	41 526 km ²	
liczba regionów	12 prowincji (388 gmin)	
Ludność	17,8 mln	
głowa państwa	król Wilhelm- Aleksander	od 30 kwietnia 2013
Premier, minister ds. ogólnych	Rob Jetten	Od 23 lutego 2026
Wicepremier, minister mieszkalnictwa i planowania przestrzennego	Elanor Boekholt-O'Sullivan	Od 23 lutego 2026
Minister handlu zagranicznego i współpracy rozwojowej	Sjoerd Sjoerdsma	od 23 lutego 2026
Minister finansów i gospodarki	Eelco Heinen	od 2 lipca 2024
Ambasador RP w Królestwie Niderlandów	Margareta Kassangana	od 25 stycznia 2023
Ambasador Królestwa Niderlandów w Polsce	Johannes Hermann Adrianus Cornelis de Mol	od 2 września 2024
najbliższe wybory parlamentarne		29 października 2029

Królestwo Niderlandów jest monarchią parlamentarną. Królestwo składa się z czterech krajów: Holandii (część europejska), Aruby, Curacao i St. Maarten (Karaiby) oraz trzech gmin zamorskich (Bonaire, Saba i St. Eustatius na Karaibach). Jest członkiem Beneluxu oraz jednym z założycieli wszystkich trzech Wspólnot, w tym EWG. Jest także członkiem ONZ (1945) i NATO (1949). Niderlandy znajdują się w strefie euro (1999). Są państwem członkowskim WTO (1995) oraz OECD (1961).

Ostatnie wybory parlamentarne w tym kraju odbyły się przedterminowo 29 października 2025 r. Zwyciężyła lewicowo-liberalna Partia Demokratów 66 (D66) kierowana przez Roba Jettena, zdobywając 26 mandatów (na 150 mandatów), czyli aż o 17 więcej niż w 2023 roku. Tuż za nią uplasowała się skrajnie prawicowa Partia na rzecz Wolności (PVV) Gerta Wildersa, również z 26 mandatami, lecz z około 15000 głosami mniej. Na trzecim miejscu znalazła się liberalna Partia Ludowa na rzecz Wolności i Demokracji (VVD) z 22 mandatami, a na czwartym blok GroenLinks-PvdA Fransa Timmermansa. Dużym zaskoczeniem okazał się wynik chadeckiej CDA, która zdobyła 18 mandatów, notując wzrost aż o 13 miejsc w porównaniu z poprzednimi wyborami. Dobre rezultaty osiągnęły również prawicowe ugrupowania JA21 (9 mandatów) i Forum na rzecz Demokracji (7 mandatów). Z kolei największą porażkę poniosła partia Nowa Umowa Społeczna (NSC), która straciła wszystkie 20 mandatów. Eksperci wskazują, że ogółem partie tworzące rząd Schoofa

poniosły w wyborach druzgocącą porażkę – z 88 mandatów uzyskanych w 2023 roku zachowały jedynie 52. W nowej Izbie Reprezentantów zasiądzie łącznie 15 partii, tyle samo co dwa lata temu. Frekwencja wyborcza wyniosła około 76,3%, nieco mniej niż w 2023 roku. Rob Jetten określił wynik D66 jako najlepszy w historii partii i zapowiedział próbę utworzenia stabilnego gabinetu. Gert Wilders uznał rezultat PVV za stratę, tłumacząc go izolacją ze strony innych ugrupowań.

Rząd koalicji D66-VVD-CDA będzie liczył 28 członków: 18 ministrów (tj. 11 „pełnych” ministrów resortowych, 6 ministrów-wicepremierów/specjalnych oraz premier-minister) i 10 sekretarzy stanu. Nowy rząd został zaprzysiężony 23 lutego 2026r

Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne

	2021	2022	2023	2024	2025	2026*
PKB (w mld euro)	891,6	993,8	1 050,1	1 121,5	1 179,5	1 220,0
PKB na 1 mieszkańca (w euro)	50 850	56 140	58 740	62 330	65 210	66 500
PKB (dynamika w %)	6,2	5,0	0,1	1,1	1,8	1,0
Stopa bezrobocia (w %)	4,2	3,5	3,6	3,7	3,9	4,2
Inflacja – HICP (w %)	2,8	3,6	4,1	3,2	3,0	3,2
Eksport towarów i usług (w mld euro)	770,7	958,5	918,7	928,1	955,3	543,6**
Import towarów i usług (w mld euro)	683,9	871,2	814,3	817,3	832,6	468,03**

Źródło: Eurostat, CBS (urząd statystyczny NL) * dane wstępne, ** dane za 8 miesięcy 2026 r.

2. Sytuacja gospodarcza

Królestwo Niderlandów to wysoko rozwinięta i otwarta gospodarka, w której kluczową rolę odgrywa handel zagraniczny – według WTO (trade profiles 2023) Niderlandy zajmują 4. pozycję w eksporcie towarów i 4. – w imporcie. Struktura gospodarki Niderlandów jest charakterystyczna dla kraju wysokorozwiniętego, z wiodącym udziałem sektora usług, który generuje 77,3% PKB, przemysłu (20,8%) oraz rolnictwa (1,9%). Główne dziedziny przemysłu to: przetwórstwo spożywcze, metalurgia, maszyny i urządzenia elektryczne, produkcja chemiczna, rafinacja ropy naftowej, budownictwo, IT, rybołówstwo. W swojej polityce gospodarczej, rząd holenderski koncentruje się na kilku sektorach, które mają największe znaczenie dla handlu międzynarodowego i inwestycji: high-tech, przemysł chemiczny, przemysły kreatywne, rolnictwo, ogrodnictwo i przemysł spożywczy, energetyka, logistyka, zarządzanie wodą, ochrona zdrowia. Niderlandy są sklasyfikowane na 4. pozycji pod względem konkurencyjności w rankingu Światowego Forum Ekonomicznego WEFGlobal Competitiveness Index 4.0 2019. W rankingu Banku Światowego krajów, pod względem łatwości prowadzenia działalności gospodarczej Doing Business 2020, Niderlandy zajęły 42 miejsce.

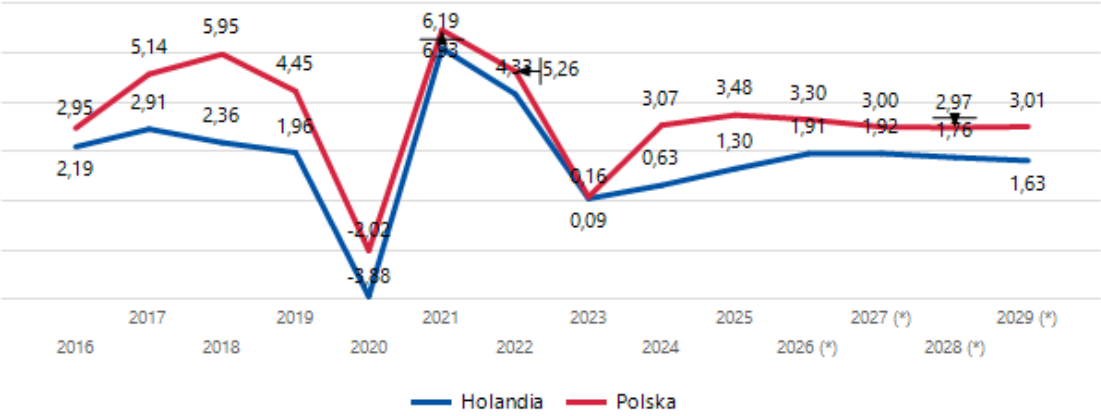
W związku z pandemią Covid-19 PKB Niderlandów zmniejszył się w 2020 r. o 3,9%. Po dwóch latach dynamicznych wzrostów (o odpowiednio 6,3% w 2021 r. i 5% w 2022 r.) w latach 2023 i 2024 holenderska gospodarka znacznie spowolniła (wzrosty odpowiednio o 0,1% i 0,9%). Stało się tak na skutek nadal stosunkowo wysokiej inflacji, która odbiła się na konsumpcji prywatnej. Wzrost ograniczony był także przez słabe otoczenie zewnętrzne, które wstrzymywało eksport.

Wg ostatniej prognozy Komisji Europejskiej z maja 2026 r. przewiduje się, że tempo wzrostu gospodarczego spowolni z 1,8% w 2025 r. do 1,0% w 2026 r. i 1,1% w 2027 r., ponieważ podwyższona niepewność na świecie oraz krajowe wąskie gardła strukturalne hamują konsumpcję,

inwestycje i handel. W 2026 r. inflacja wzrośnie do 3,2% z powodu wyższych cen energii. Jednocześnie oczekuje się, że wydatki publiczne będą rosły szybciej niż dochody budżetowe, co doprowadzi do pogłębienia deficytu sektora instytucji rządowych i samorządowych w latach 2026 i 2027.

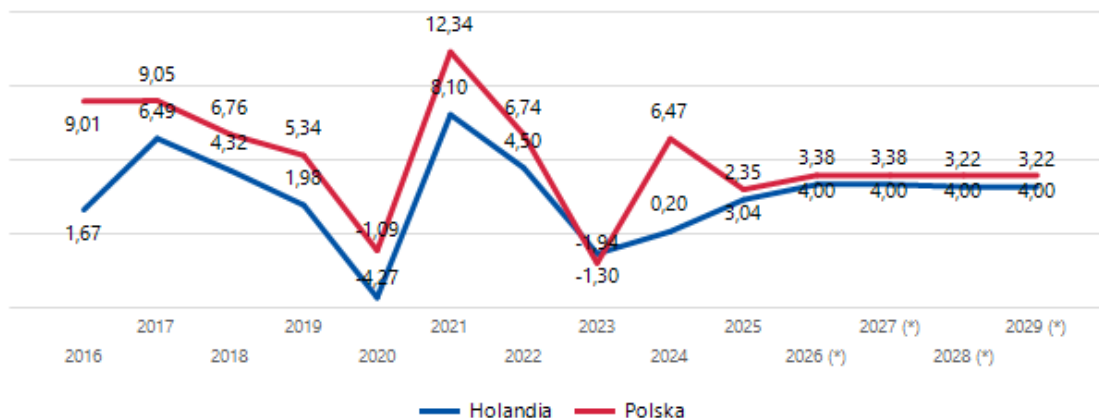
Pomimo stałego wzrostu płac wzrost konsumpcji gospodarstw domowych w 2026 r. będzie ograniczony, hamowany przez oszczędności zapobiegawcze w kontekście niskiego zaufania konsumentów. Popyt krajowy w 2026 r. będzie wspierany głównie przez wydatki rządowe, zwłaszcza na wzrost wynagrodzeń i opiekę zdrowotną. Jednocześnie, po spadku w latach 2024 i 2025, wzrost inwestycji prywatnych pozostanie słaby z powodu globalnej niepewności gospodarczej oraz strukturalnych wąskich gardeł w gospodarce krajowej, w tym przeciążenia sieci elektroenergetycznej i problemów z uzyskaniem pozwoleń związanych z nadmiernym osadzaniem się azotu. Ambitny program inwestycji publicznych, zwłaszcza w obszarach obronności, transformacji ekologicznej i budownictwa mieszkaniowego, częściowo rekompensuje słabość inwestycji w sektorze prywatnym. Chociaż pod koniec 2025 r. eksport radził sobie stosunkowo dobrze, oczekuje się, że w 2026 r. jego wzrost ulegnie spowolnieniu z powodu amerykańskich cel handlowych oraz wyzwań związanych z konkurencyjnością wynikających z wysokiego wzrostu płac i podwyższonych kosztów energii, co zmniejszy wkład handlu zagranicznego netto w PKB.

Wzrost PKB



	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026 (*)	2027 (*)	2028 (*)	2029 (*)
Holandia	2,19	2,91	2,36	1,96	-3,88	6,19	4,33	0,09	0,63	1,30	1,91	1,92	1,76	1,63
Polska	2,95	5,14	5,95	4,45	-2,02	6,93	5,26	0,16	3,07	3,48	3,30	3,00	2,97	3,01

Zmiana eksportu towarów i usług

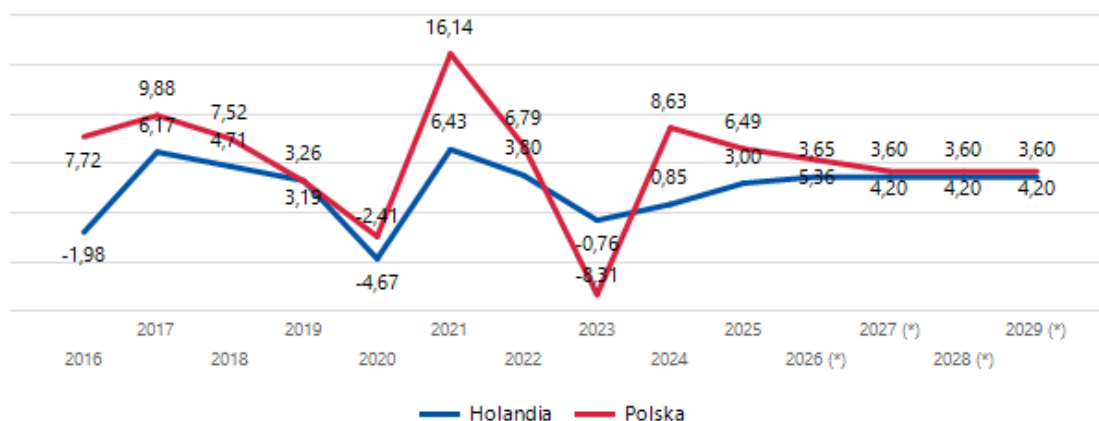


	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026 (*)	2027 (*)	2028 (*)	2029 (*)
Holandia	1,67	6,49	4,32	1,98	-4,27	8,10	4,50	-1,30	0,20	2,35	3,38	3,38	3,22	3,22
Polska	9,01	9,05	6,76	5,34	-1,09	12,34	6,74	-1,94	6,47	3,04	4,00	4,00	4,00	4,00

Uwaga: (*) – dane prognozowane.

Źródło: IMF, World Economic Outlook.

Zmiana importu towarów i usług



	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026 (*)	2027 (*)	2028 (*)	2029 (*)
Holandia	-1,98	6,17	4,71	3,26	-4,67	6,43	3,80	-0,76	0,85	3,00	3,65	3,60	3,60	3,60
Polska	7,72	9,88	7,52	3,19	-2,41	16,14	6,79	-8,31	8,63	6,49	5,36	4,20	4,20	4,20

Premier R. Jetten (2.10) przedstawił zmiany w polityce społeczno-gospodarczej uzgodnione po debacie parlamentarnej nad finansami państwa. Rząd zapowiedział wycofanie planowanych oszczędności (przekraczających 6 mld euro) dotyczących zasiłków dla bezrobotnych oraz wsparcia osób niezdolnych do pracy, otwierając drogę do rozmów z pracodawcami i związkami zawodowymi. Celem dialogu ma być porozumienie dotyczące przyszłości zabezpieczenia społecznego, zwiększenia aktywności zawodowej oraz długoterminowego potencjału gospodarki. Gabinet przyjął również propozycję modyfikacji reformy opodatkowania dochodów z majątku, tzw. box 3, zmierzającą do szerszego zastosowania opodatkowania zysków realizowanych przy sprzedaży aktywów. Premier zapowiedział ponadto zwiększenie środków na poprawę siły nabywczej, ze szczególnym uwzględnieniem osób pracujących.

Rząd zapowiedział utworzenie krajowej instytucji inwestycyjnej oraz wyspecjalizowanej organizacji wspierającej przełomowe technologie. **Celem ma być zwiększenie dostępu przedsiębiorstw – zwłaszcza start-upów i scale-upów – do finansowania oraz stworzenie większej przestrzeni do eksperymentowania z nowymi rozwiązaniami w takich dziedzinach jak AI, cyfryzacja, energetyka czy biotechnologia.** Król podkreślił, że bez dużych i ukierunkowanych inwestycji Holandia ryzykuje pozostanie w tyle, szczególnie w sektorze technologicznym.

Najważniejszym wnioskiem z pierwszego Memorandum Budżetowego rządu Jettena jest wyraźne napięcie między deklarowaną potrzebą reform a bardzo ograniczonym zakresem faktycznych zmian, które proponuje mniejszościowy gabinet. Sam minister finansów Eelco Heinen przyznaje, że holenderska gospodarka traci dynamikę: produktywność prawie nie rośnie, inwestycje pozostają w tyle, a bariery regulacyjne, problemy z pozwoleniami i przeciążona sieć energetyczna hamują rozwój. Również Rada Stanu oceniła, że choć rząd trafnie diagnozuje długoterminowe wyzwania stojące przed holenderską gospodarką, to w praktyce nie przekłada tych zapowiedzi na konkretne reformy. Zamiast realizować dalekosiężne działania, gabinet odkłada najtrudniejsze decyzje, m.in. dotyczące ograniczenia wydatków na ochronę zdrowia i zabezpieczenie społeczne. Powstałe w ten sposób luki mają być częściowo wypełniane rozwiązaniami księgowymi, niewykorzystanymi środkami ministerstw oraz potencjalnie wyższym opodatkowaniem pracy. Jednocześnie rząd utrzymuje lub wprowadza rozwiązania poprawiające krótkoterminową siłę nabywczą, które nie wzmacniają strukturalnie gospodarki. Zdaniem Rady Stanu oznacza to przerzucanie kosztów obecnych decyzji na przyszłe pokolenia i dalsze odsuwanie koniecznych reform. W praktyce więc, mimo deklarowanego przez rząd zwrotu ku polityce długoterminowej, obecny budżet pozostaje w dużej mierze nastawiony na doraźne kompromisy polityczne i krótkoterminowe wydatki.

3. Handel zagraniczny

Podobnie jak w latach ubiegłych Europa pozostała głównym miejscem docelowym holenderskiego eksportu. Trafiło tam 77% wartości holenderskich towarów, a najważniejszymi rynkami zbytu były Niemcy, Belgia i Francja.

Holandia jest, po DE, drugim największym europejskim eksporterem sprzętu dla AI. Kraj odpowiada za 7% globalnego eksportu towarów związanych z AI (ponad 80 mld euro, 11. miejsce na świecie), opierając się głównie na sprzęcie do produkcji chipów (ASML — światowy lider w maszynach do produkcji półprzewodników) oraz roli logistycznej w reeksporcie sprzętu sieciowego. Globalny rynek jest silnie skoncentrowany — Azja odpowiada za 65% eksportu, a 15 największych krajów za 90%. Ekonomista Atradius Theo Smid ostrzega, że ta koncentracja czyni łańcuch dostaw podatnym na napięcia geopolityczne, dlatego Europa powinna dywersyfikować dostawców i inwestować we własne zdolności technologiczne. Globalny eksport towarów związanych z AI osiągnął w 2024 r. wartość ponad 2,9 bln euro — trzykrotnie więcej niż dziesięć lat temu

Według szczegółowych raportów Niderlandzkiego Urzędu Statystycznego (CBS) największą dynamikę wzrostu (rok do roku) wygenerowały następujące grupy towarowe:

1. Paliwa mineralne i smary (Sektor energetyczny)

- **Eksport:** Wzrost o **42,5% rok do roku** (dane za sierpień). Holandia, będąca potężnym hubem rafineryjnym (głównie dzięki portowi w Rotterdamie), drastycznie zwiększyła wysyłkę produktów naftowych
- **Import:** Wzrost o **39,1%**. Wynika to ze zwiększonego zapotrzebowania na surową ropę naftową przerabianą w tamtejszych rafineriach oraz z wyższych cen surowców na rynkach światowych.

2. Maszyny i sprzęt transportowy (Wysokie technologie)

- **Eksport:** Wzrost o **27,2% rok do roku**. Głównymi motorami napędowymi są zaawansowane maszyny do produkcji mikroprocesorów (sektor microchipów reprezentowany m.in. przez ASML) oraz elektronika i sprzęt telekomunikacyjny.
- **Import:** Sektor ten rósł o kilkanaście procent, napędzany sprowadzaniem komponentów elektronicznych, komputerów oraz nowoczesnych środków transportu

4. Inwestycje zagraniczne

Bezpośrednie inwestycje zagraniczne, tak jak handel międzynarodowy, są ważnym miernikiem współzależności Niderlandów od gospodarek innych krajów. Inwestując w zagraniczne spółki, przedsiębiorstwa mogą korzystać zarówno ze zwiększenia skali produkcji, jak i dostępnych tam czynników produkcji. Wiele zagranicznych firm o zasięgu światowym wybiera Niderlandy jako swoją siedzibę główną do dalszej ekspansji w Europie. Decyduje o tym centralne położenie Niderlandów w Europie Zachodniej i bliskość największych rynków gospodarczych (Niemcy, Francja, Wielka Brytania). Przedsiębiorstwa decydują się na inwestowanie za granicą również ze względów podatkowych lub prawnych. To właśnie z uwagi na te dwa ostatnie argumenty w Niderlandach rejestruje się duża liczba podmiotów specjalnego przeznaczenia (SPE) i spółek holdingowych. W rezultacie duża część inwestycji trafia tu jedynie na papierze, po czym opuszcza ten kraj nie wnosząc żadnej znaczącej wartości dodanej dla holenderskiej gospodarki. Spółki takie często mają niewielu pracowników i nawet nie są fizycznie obecne w tym kraju, choć sprawują funkcję siedzib głównych (global headquarters). Ich ewentualna działalność w Niderlandach sprowadza się jedynie do rozliczania operacji finansowych całego globalnego koncernu. W wyniku obecności tego rodzaju podmiotów Niderlandy plasują się w pierwszej piątce krajów na świecie o największej liczbie bezpośrednich inwestycji zagranicznych. Niemniej jednak, nawet bez SPE i spółek holdingowych, Niderlandy pozostają w ścisłej czołówce największych graczy na świecie.

5. Polsko-niderlandzka współpraca handlowa

Według wstępnych danych GUS za 2026 r. Niderlandy zajmowały 5. miejsce wśród partnerów handlowych Polski pod względem wartości eksportu (4,6% udziału w polskim eksporcie ogółem) po Niemczech, Czechach, Francji i Wielkiej Brytanii) i 5. miejsce po Niemczech, Chinach, USA i Włoszech w imporcie (3,9% udziału w imporcie polskim ogółem).

Obroty towarowe Polski z Niderlandami (w mln euro)

	2021	2022	2023	2024	2025	I-VIII 2026*	Dynamika <u>I-VIII 2025</u> <u>I-VIII 2026</u>
Eksport	12 518	15 957	15 972	16 172	17 010	11 721	104,8
Import	11 984	13 888	13 914	13 486	14 265	9 813	105,2
Obroty	24 502	29 845	29 886	29 658	31 275	21 534	105,0
Saldo	534	2 069	2 058	2 686	2 745	1 908	-

Źródło: GUS, * dane wstępne

Struktura wymiany handlowej

10 najczęściej eksportowanych grup towarowych (HS2):

Kod HS [%]	Nazwa grupy towarowej	Udział w eksporcie ogółem [%]	Wartość eksportu [mln EUR] w 2024 r.	CAGR za 5 lat
84	REAKTORY JADROWE, KOTLY, MASZYNY I URZADZENIA MECHANICZNE; ICH CZESCI	18,15	2 935,01	9,27
85	MASZYNY I URZADZENIA ELEKTRYCZNE ORAZ ICH CZESCI; REJESTRATORY I ODTWARZACZE DZWIEKU, REJESTRATORY I ODTWARZACZE OBRAZU I DZWIEKU ORAZ CZESCI I AKCESORIA DO TYCH ARTYKULÓW	10,60	1 713,95	3,81
87	POJAZDY NIESZYNOWE ORAZ ICH CZESCI I AKCESORIA	7,62	1 231,72	15,98
94	MEBLE; POSCIEL, MATERACE, STELAZE POD MATERACE, PODUSZKI I PODOBNE ARTYKULY WYPYCHANE; LAMPY I OPRAWY OSWIETLENIOWE, GDZIE INDZIEJ NIEWYMIENIONE ANI NIEWLACZONE; REKLAMY SWIETLNE, PODSWIETLANE TABLICE I ZNAKI INFORMACYJNE I PODOBNE; BUDYNKI PREFABRYKOWANE	6,36	1 028,96	5,17
39	TWORZYWA SZTUCZNE I ARTYKULY Z NICH	4,70	759,89	9,08
27	PALIWA MINERALNE, OLEJE MINERALNE I PRODUKTY ICH DESTYLACJI; SUBSTANCJE BITUMICZNE; WOSKI MINERALNE	4,62	746,39	21,73
02	MIESO I PODROBY JADALNE	3,73	603,99	10,96
73	ARTYKULY Z ZELIWA LUB STALI	3,25	524,92	6,39
62	ODZIEZ I DODATKI ODZIEZOWE, NIEDZIANE	2,48	400,52	21,66
86	LOKOMOTYWY POJAZDÓW SZYNOWYCH, TABOR SZYNOWY I JEGO CZESCI; OSPRZET I ELEMENTY TORÓW KOLEJOWYCH LUB TRAMWAJOWYCH, I ICH CZESCI; KOMUNIKACYJNE URZADZENIA SYGNALIZACYJNE WSZELKICH TYPÓW, MECHANICZNE (WLACZAJAC ELEKTROMECHANICZNE)	2,16	349,43	94,46

Uwaga: Najczęściej eksportowane towary są liczone na podstawie średniej eksportu z ostatnich 5 lat.
CAGR – średnia roczna stopa wzrostu Źródło:
GUS

10 najczęściej importowanych grup towarowych (HS2)

Kod HS [mln]	Nazwa grupy towarowej	Udział w imporcie ogółem [%]	Wartość w 2024 r.	CAGR za 5 lat [%]
85	MASZYNY I URZADZENIA ELEKTRYCZNE ORAZ ICH CZESCI; REJESTRATORY I ODTWARZACZE DZWIEKU, REJESTRATORY I ODTWARZACZE OBRAZU I DZWIEKU ORAZ CZESCI I AKCESORIA DO TYCH ARTYKULÓW	15,21	2 050,65	1,49
84	REAKTORY JADROWE, KOTLY, MASZYNY I URZADZENIA MECHANICZNE; ICH CZESCI	11,77	1 587,04	8,42
39	TWORZYWA SZTUCZNE I ARTYKULY Z NICH	8,87	1 196,64	7,91
87	POJAZDY NIESZYNOWE ORAZ ICH CZESCI I AKCESORIA	8,01	1 080,71	12,16
27	PALIWA MINERALNE, OLEJE MINERALNE I PRODUKTY ICH DESTYLACJI; SUBSTANCJE BITUMICZNE; WOSKI MINERALNE	4,39	591,95	51,76
30	PRODUKTY FARMACEUTYCZNE	3,35	451,12	8,07
06	DRZEWA ZYWE I POZOSTALE ROSLINY; BULWY, KORZENIE I PODOBNE; KWIATY CIETE I LISCIE OZDOBNE	3,26	439,47	7,85
18	KAKAO I PRZETWORY Z KAKAO	2,95	398,30	20,22

90	PRZYRZĄDY I APARATURA, OPTYCZNE, FOTOGRAFICZNE, KINEMATOGRAFICZNE, POMIAROWE, KONTROLNE, PRECYZYJNE, MEDYCZNE LUB CHIRURGICZNE; ICH CZĘŚCI I AKCESORIA	2,63	354,87	15,71
15	TLUSZCZE I OLEJE POCHODZENIA ZWIERZĘCEGO LUB ROSLINNEGO ORAZ PRODUKTY ICH ROZKŁADU; GOTOWE TLUSZCZE JADALNE; WOSKI POCHODZENIA ZWIERZĘCEGO LUB ROSLINNEGO	2,39	321,75	12,57

*Uwaga: Najczęściej importowane towary są liczone na podstawie średniej importu z ostatnich 5 lat. CAGR – średnia roczna stopa wzrostu
Źródło: GUS*

6. Polsko-niderlandzkie obroty usługowe

Według danych GUS w 2023 r. wartość usług dostarczonych przez polskie przedsiębiorstwa w Niderlandach wyniosła 6 735 mln euro, co oznacza wzrost w stosunku do 2022 r. o 11% (wówczas wartość wyniosła 6 080 mln euro).

Z kolei wartość usług nabytych przez polskie przedsiębiorstwa od firm niderlandzkich w 2023 r. była na poziomie 3 502 mln euro, co oznacza wzrost w stosunku do 2022 r. o 16% (wówczas wartość wyniosła 3 029 mln euro).

7. Polsko-niderlandzka współpraca inwestycyjna

Niderlandy znajdują się na 1. miejscu wśród inwestorów zagranicznych w Polsce. **Skumulowane niderlandzkie inwestycje w Polsce wyniosły na koniec 2023 roku 58,8 mld EUR.** Stanowiło to **18,8%** łącznej wartości kapitału zainwestowanego w Polsce.

Do najważniejszych niderlandzkich inwestorów w Polsce należą takie firmy jak: Philips (sprzęt oświetleniowy), Tomtom (nawigacja), ASML (branża półprzewodników), Randstad (agencja pośrednictwa pracy), Lumileds (oświetlenie), Heineken (produkcja piwa, ponad 65% akcji Grupy Żywiec), ING (ubezpieczenia, bankowość), Flexipool (agencja pośrednictwa pracy), Teleplan (elektronika), czy Damen Shipyards Group (budowa statków i łodzi). Kapitał niderlandzki uczestniczy także w inwestycjach dużych koncernów międzynarodowych i grup kapitałowych, takich jak: Shell, czy Unilever.

Według GUS **na koniec 2024 roku** funkcjonowało w Polsce **2 748 podmiotów** z udziałem kapitału z Niderlandów, **który wynosił 47,6 mld PLN.** Kapitał holenderski **stanowił 18,2% udziału w całkowitym zaangażowaniu kapitału zagranicznego w Polsce.** **Wśród powyższych przedsiębiorstw w 593 z nich (zatrudniających 10 i więcej osób) pracowało 155,4 tys. osób i firmy te wygenerowały łączny przychód w wysokości 156,7 mld PLN (stan na 2022 r.).** Kapitał niderlandzki zaangażowany jest głównie w przetwórstwie przemysłowym (30,9%), w handlu i naprawach pojazdów samochodowych (13%) oraz działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (9%) – pozostałe rodzaje działalności stanowiły 44,8%.

W latach 2018-2026 największymi inwestorami pochodzącymi z Niderlandów były następujące firmy:

- **Jeronimo Martins Polska**¹ (Opoczno, woj. łódzkie, Sokołów Małopolski, woj. Podkarpackie, Lubartów, woj. Lubelskie) – decyzje o wsparciu z 2024 roku, 2025 i 2026 roku, na utworzenie nowych zakładów poprzez wybudowanie zautomatyzowanych Centrum Dystrybucyjno-Logistycznego wraz z niezbędną infrastrukturą techniczną, o łącznej wartości 500,2 mln PLN i 528 deklarowanymi nowymi miejscem pracy,
- **Sungrow Power (Poland)** (Magnice, woj. Dolnośląskie) – sektor profesjonalnych urządzeń elektrycznych i elektronicznych, z 1 decyzją z 2025 roku na utworzenie nowoczesnego zakładu produkcyjnego, który będzie wytwarzał falowniki (o rocznej mocy 20 GW), o łącznej wartości 467,4 mln PLN i 101 deklarowanymi nowymi miejscami pracy,

¹ Zgodnie z informacją, jaką przedstawił przedsiębiorca we wniosku o wydanie Decyzji o Wsparciu – przedsiębiorstwo ma obecnie kapitał holenderski.

– **Farm Frites Poland S.A.** (Lębork, woj. Pomorskie) – rozbudowa zakładu produkcji wyrobów z ziemniaków, z 3 decyzjami z roku 2021, z 2024 i z 2025, o łącznej wartości 431,5 mln PLN i 23 deklarowanymi nowymi miejscami pracy.

Wiele rozpoznawalnych polskich przedsiębiorstw weszło do Holandii m.in. poprzez przejęcia tamtejszych spółek lub budowanie od zera własnych sieci sprzedaży:

- **InPost:** To obecnie jeden z najważniejszych polskich graczy w krajach Beneluksu. Po przejęciu francuskiego giganta logistycznego *Mondial Relay*, InPost masowo stawia swoje charakterystyczne Paczkomaty (w Holandii pod marką InPost) na stacjach benzynowych, przy marketach i centrach handlowych, rewolucjonizując tamtejszy e-commerce.
- **Asseco Poland:** Polski gigant informatyczny działa w Holandii głównie poprzez swoją spółkę celową *Asseco Western Europe*, dostarczając zaawansowane systemy IT dla holenderskiego sektora finansowego, bankowości oraz administracji publicznej.
- **LPP (właściciel marek Reserved, Sinsay, Cropp):** Polski lider odzieżowy dynamicznie rozwija w Holandii logistykę oraz sprzedaż e-commerce, konkurując bezpośrednio na tamtejszych ulicach handlowych i w Internecie.
- **Wielton:** Jeden z największych producentów naczep i przyczep samochodowych w Europie z powodzeniem dostarcza swoje produkty dla potężnego holenderskiego sektora transportowo-logistycznego.
- **Comarch:** Kolejna polska spółka technologiczna, która posiada swoje oficjalne przedstawicielstwo w Rotterdamie i wdraża systemy ERP, systemy lojalnościowe oraz rozwiązania chmurowe dla holenderskiego biznesu.
- **AmRest:** Spółka z polskimi korzeniami zarządzająca franczyzami gastronomicznymi (m.in. KFC, Burger King, Starbucks) kontroluje i zarządza wieloma punktami restauracyjnymi na terenie całych Niderlandów.

Wg Centralnego Ośrodka Informacji Gospodarczej sp. z o.o. (na podstawie danych KRS) w Polsce zarejestrowanych jest 4170 spółek, w których jednym z udziałowców jest holenderska firma lub osoba fizyczna będą obywatelem Holandii. Najwięcej z nich działa w woj. mazowieckim (1912), wielkopolskim (498) i dolnośląskim (318). Najwięcej firm aktywnych jest w sektorze wynajmu i zarządzania nieruchomościami (394), realizacji projektów budowlanych (210), doradztwa w zakresie prowadzenia działalności gosp. (193) i kupna i sprzedaży nieruchomości (177).

Według danych niderlandzkiej Izby Handlowo-Przemysłowej (KvK) obywatele polscy zarejestrowali w Niderlandach ok. 9 tysięcy firm. Najwięcej z nich działa w szeroko pojętej branży budowlanej. Inną ważną dziedziną są usługi dla firm i osób prywatnych (biura pośrednictwa pracy, firmy sprzątające, transportowe, salony piękności itp.) oraz rolnictwo i handel. Zauważalny jest również wzrost liczby polskich firm prowadzących działalność w zakresie świadczenia usług finansowych, jak również polskich sklepów, restauracji, firm prawniczych i doradczych.

W dniach 14-15 czerwca 2026 r. minister Finansów i Gospodarki, Andrzej Domański przebywał w Niderlandach z wizytą oficjalną. Wizyta potwierdziła bardzo wysoką dynamikę relacji polsko-niderlandzkich oraz rosnącą ambicję obu stron w zakresie dalszego zacieśniania współpracy gospodarczej, inwestycyjnej i europejskiej.

Centralnym punktem wizyty było IV Polsko-Niderlandzkie Forum Biznesu w Hadze. Forum zgromadziło przedstawicieli administracji, instytucji rozwoju, organizacji biznesowych oraz przedsiębiorstw z obu krajów. Wydarzenie stworzyło przestrzeń do rozmów o inwestycjach, innowacjach, dostępie do talentów, technologiach cyfrowych, infrastrukturze energetycznej, sektorze obronnym, logistyce, zrównoważonej mobilności oraz odporności gospodarczego.

W trakcie wizyty min. Domański odbył spotkania z przedstawicielami administracji niderlandzkiej, w tym z ministrem Handlu Zagranicznego i Współpracy Rozwojowej Sjoerdem Sjoerdsma, minister Gospodarki i

Klimatu Heleen Herbert oraz ministrem Finansów Eelco Heinenem. Rozmowy koncentrowały się na możliwościach pogłębienia współpracy dwustronnej, zwiększeniu wzajemnych inwestycji, wzmacnianiu konkurencyjności europejskiej gospodarki oraz budowaniu większości na poziomie UE wokół wspólnych interesów Polski i Niderlandów. Ministrowie wskazali, że do aktualnych obszarów współpracy należy m.in. przemysł zbrojeniowy, służba zdrowia, zrównoważoną mobilność.

8. Dostęp do rynku

1 maja 2007 roku Niderlandy otworzyły swój rynek pracy i usług dla polskich obywateli i polskich firm. Polskie przedsiębiorstwa napotykają jednak na różnorodne utrudnienia wynikające z różnic prawnych, szczególnie w odniesieniu do transgranicznego świadczenia usług. Rynek niderlandzki charakteryzuje się bardzo wysokim stopniem uregulowania sektorowego, bardzo istotną rolę odgrywają postanowienia układów zbiorowych oraz organizacje samorządu gospodarczego, do którego przynależność jest często obowiązkowa. W wielu przypadkach wymagane są niderlandzkie certyfikaty potwierdzające jakość produktu, pomimo posiadania stosownych certyfikatów unijnych. Brak certyfikatu niderlandzkiego oznacza brak dostępu do rynku. Dotyczy to m.in. takich towarów jak okna, a z branży spożywczej np. jaja i pieczarki. Informacja o konieczności uzyskania niderlandzkiego certyfikatu jest warunkiem często umieszczanym w warunkach udzielenia zamówienia publicznego, co przy wysokich kosztach i skomplikowanej procedurze uzyskania takiego certyfikatu stanowić może utrudnienie w dostępie do tego rynku.

UWAGA: Holandia wprowadziła 1 marca 2020 roku obowiązek notyfikacji pracowników delegowanych - pracodawcy zagraniczni z krajów EOG (w tym Polski), którzy tymczasowo delegują swoich pracowników, a także osoby samozatrudnione, muszą spełnić ten obowiązek. Pracodawcy zagraniczni, to tacy pracodawcy, którzy: a/ przyjeżdżają do Holandii tymczasowo z własnymi pracownikami w celu wykonania pracy, b/ delegują tymczasowo pracowników z międzynarodowej firmy w Polsce do jej oddziału w Holandii lub c/ polska agencja pracy tymczasowej udostępnia na określony czas pracowników tymczasowych w Holandii. Osoby samozatrudnione, których dotyczy obowiązek notyfikacji, to osoby, które zwyczajowo pracują w Polsce, prowadzą działalność gospodarczą zarejestrowaną w Polsce, zaś tymczasowo pracują w Holandii. Więcej szczegółów jest dostępnych na holenderskiej stronie www.postedworkers.nl oraz na portalu informacyjnym www.wHolandii.pl prowadzonym przez Ambasadę Królestwa Niderlandów w Warszawie (strona w jęz. polskim).

9. Ramy prawno-traktatowe polsko-niderlandzkiej współpracy gospodarczej

Polsko-niderlandzkie stosunki gospodarcze reguluje Traktat dotyczący przystąpienia Polski do Unii Europejskiej (Dz.U. 2004 nr 90 poz. 864).

Kwestie polsko-holenderskiej współpracy gospodarczej regulują bilateralne umowy międzyrządowe. Najważniejsza z nich, to:

Konwencja między Rzeczpospolitą Polską a Królestwem Niderlandów w sprawie unikania podwójnego opodatkowania i zapobiegania uchylaniu się od opodatkowania w zakresie podatków od dochodu (podpisana 13 lutego 2002 roku, weszła w życie 18 marca 2003 roku, obowiązuje od 1 stycznia 2004 roku - Dz.U. 2003 nr 216 poz. 2120-2121).

Umowa między Rzeczpospolitą Polską i Królestwem Holandii o popieraniu i wzajemnej ochronie inwestycji z 7 września 1992 roku została wypowiedziana przez Polskę, co zostało notyfikowane stronie niderlandzkiej 19 lipca 2018 r. Przy czym wybrane postanowienia umowy w odniesieniu do inwestycji dokonanych przed datą wygaśnięcia umowy (2 lutego 2019 r.) pozostają w mocy do 2 lutego 2034 r.

We wrześniu 2009 roku podpisana została Deklaracja o współpracy pomiędzy Ministrem Gospodarki RP oraz Ministrem Spraw Ekonomicznych Królestwa Niderlandów.

Od 1999 r. corocznie odbywa się posiedzenie Konferencji Utrechckiej - inicjatywy ta powołana do życia w **1999 roku** przez ówczesnych ministrów spraw zagranicznych Polski (Bronisława Geremka) oraz Niderlandów (Joziasa van Aartsena).

Głównym dokumentem, który zainicjował ten format i do dziś stanowi jego podstawę był Wspólny Komunikat Ministrów Spraw Zagranicznych RP i Królestwa Niderlandów z 1999 roku. Jest to deklaracja o charakterze międzyrządowym, stanowiąca wyraz woli politycznej obu państw do zacieśniania stosunków. Odbywa się ona na zasadzie przyjętego zwyczaju dyplomatycznego i regularnych, corocznych uzgodnień roboczych pomiędzy resortami spraw zagranicznych (MSZ) obu krajów.

Pierwotnie konferencja była mechanizmem wsparcia przedakcesyjnego dla Polski. Holenderscy eksperci i urzędnicy pomagali polskiej administracji w dostosowaniu struktur państwowych, prawa oraz procedur do wymogów Unii Europejskiej (tzw. transfer wiedzy know-how).

Po wejściu Polski do UE format przekształcił się w stałe forum konsultacji międzyrządowych i eksperckich na temat bieżącej agendy europejskiej i dwustronnej.

Konferencja nie ogranicza się tylko do spotkania ministrów. W jej ramach spotykają się urzędnicy różnych resortów, pracujący w dedykowanych grupach roboczych. Debaty dotyczą m.in.:

- **Bezpieczeństwa i obronności:** Szczególnie istotne w kontekście wschodniej flanki NATO i wojny w Ukrainie.
- **Współpracy gospodarczej i rynku wewnętrznego UE:** Omówienie barier handlowych, transportu, logistyki (np. delegowanie pracowników, transport drogowy).
- **Wymiaru sprawiedliwości i spraw wewnętrznych:** Współpraca policyjna, migracyjna oraz kwestie praworządności.
- **Polityki energetycznej i klimatycznej:** Transformacja energetyczna, OZE i bezpieczeństwo dostaw surowców.

Konferencja odbywa się naprzemiennie – jednego roku w Polsce, drugiego w Holandii (najczęściej w Hadze lub Utrechcie). Efektem końcowym każdego spotkania jest zazwyczaj wypracowanie wspólnych rekomendacji dla rządów obu państw w kluczowych sprawach unijnych. Ostatnia edycja Konferencji odbyła się w dniach 14 – 15 października 2026 r. w Hadze.

10. Potencjalne dziedziny współpracy

Do perspektywicznych dziedzin współpracy należą zrównoważone rolnictwo, przemysł spożywczy, zrównoważona mobilność, usługi, innowacje, energetyka (w szczególności odnawialne źródła energii), zielone i nowoczesne technologie wspierające zieloną i cyfrową transformację, cyfryzacja przemysłu.

8. Dane kontaktowe:

Ambasada RP w Królestwie Niderlandów

Alexanderstraat 25, 2514 JM Haga (Den Haag) tel:

+31 70 79 90 110

e-mail: haga.amb.sekretariat@msz.gov.pl

www.gov.pl/web/holandia

Ambasada Królestwa Niderlandów w Polsce

ul. Kawalerii 10, 00-468 Warszawa

tel. : +48 22 559 12 00 e-mail

: war@minbuza.nl

www.netherlandsandyou.nl/your-country-and-the-netherlands/poland

Opracowanie:

Departament Handlu i Współpracy Międzynarodowej

Ministerstwo Rozwoju i Technologii październik 2026