



Ministerstwo
Rozwoju i Technologii

**PROGRAM ROZWOJU INWESTYCJI
W POLSKIEJ GOSPODARCE DO 2035 ROKU**

WARSZAWA 2026

Spis treści

1.	Wstęp.....	2
2.	Słownik terminów.....	3
3.	Diagnoza.....	5
4.	Powiązanie z krajowymi i europejskimi dokumentami strategicznymi	7
5.	Cel Programu	8
6.	Podmiot odpowiedzialny.....	8
7.	Beneficjenci.....	8
8.	Sposób i forma wsparcia	9
9.	Okres obowiązywania.....	10
10.	Budżet Programu	10
11.	Rodzaje wspieranych inwestycji	10
12.	Kluczowa inwestycja sektorowa i technologiczna	10
13.	Inwestycja rozwojowa	11
14.	Kluczowa inwestycja usługowa	12
15.	Wskaźniki jakościowe oceny inwestycji.....	12
16.	Intensywność pomocy	13
17.	Wartość pomocy publicznej udzielanej ramach kluczowych inwestycji sektorowych i technologicznych	13
18.	Wartość pomocy publicznej udzielanej ramach inwestycji rozwojowych.....	13
19.	Wartość pomocy publicznej udzielanej w ramach kluczowych inwestycji usługowych .	14
20.	Limity pomocy publicznej.....	15
21.	Zasady kumulacji pomocy	15
22.	Obniżenie wsparcia w przypadku zmiany parametrów inwestycji	15
23.	Siła wyższa	15
24.	Wniosek o pomoc publiczną.....	17
25.	Opiniowanie projektu inwestycyjnego.....	17
26.	Decyzja o przyznaniu pomocy publicznej.....	18
27.	Informacja o sposobie rozpatrzenia wniosku o pomoc publiczną.....	18
28.	Udzielenie pomocy publicznej – zawarcie umowy	19
29.	Kontrola umowy	21
30.	Monitorowanie realizacji celów Programu	22
31.	Wskaźniki monitorujące	23
32.	Ewaluacja.....	23
33.	Finansowanie Programu.....	24
34.	Załączniki do Programu	24

1. Wstęp

Wspieranie inwestycji stanowi jeden z istotnych elementów polityki rozwoju. Uruchamianie dodatkowych źródeł finansowania inwestycji w gospodarce wpływa pozytywnie na ogólną aktywność gospodarczą, poziom zatrudnienia oraz w dłuższej perspektywie poprawę jakości życia. Nowe przedsięwzięcia inwestycyjne przyczyniają się również do zwiększenia dochodów lokalnych samorządów, podnoszenia innowacyjności gospodarki, transferu wiedzy i technologii.

Podstawowym celem wdrożenia nowego programu dotacyjnego jest stworzenie instrumentu wsparcia dla przedsiębiorców, który pozwoli Polsce na konkurowanie o najbardziej innowacyjne i zaawansowane technologicznie projekty inwestycyjne. Bezpośrednie wsparcie finansowe dla tego typu projektów jest istotnym elementem budowy atrakcyjności inwestycyjnej kraju. Instrument dotacyjny jest również częścią procesu budowania przewag gospodarczych i zwiększania tempa rozwoju gospodarczego.

Program rozwoju inwestycji w polskiej gospodarce do 2035 roku (dalej: Program) stanowi dopełnienie dostępnych dla inwestorów instrumentów wsparcia inwestycji. Program jest następcą „Programu wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 – 2030” (dalej: poprzedni program).

Proponowany, nowy mechanizm wsparcia inwestycji bazuje na doświadczeniach zebranych w trakcie funkcjonowania poprzedniego programu. Jednocześnie cele i założenia dokumentu zostały dostosowane do realiów współczesnej gospodarki oraz nowych kierunków jej rozwoju.

2. Słownik terminów

Poniżej przedstawiono rozumienie terminów stosowanych w Programie.

1. Inwestycja początkowa - oznacza jedno z poniższych:

- 1) inwestycję w rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne i prawne związane z co najmniej jednym z poniższych:
 - a) utworzeniem nowego zakładu,
 - b) zwiększeniem zdolności produkcyjnych w przypadku Kluczowych inwestycji usługowych oraz Kluczowych inwestycji sektorowych i technologicznych,
 - c) dywersyfikacją produkcji zakładu poprzez wprowadzenie produktów lub usług dotąd niewytwarzanych lub nieświadczonych przez ten zakład,
 - d) zasadniczą zmianą całościowego procesu produkcji produktu lub produktów, których dotyczy inwestycja w ten zakład;
- 2) nabycie aktywów należących do zakładu, który został zamknięty lub zostałby zamknięty, gdyby zakup nie nastąpił. Samo nabycie akcji lub udziałów przedsiębiorstwa nie stanowi inwestycji początkowej.

Inwestycja odtworzeniowa nie stanowi inwestycji początkowej.

Zasadnicza zmiana procesu produkcyjnego istniejącego zakładu rozumiana jest jako zmiana całego procesu produkcyjnego z wyłączeniem zmian dotyczących wytwarzanego produktu. Dokonywana zmiana procesu ma charakter modernizacyjny przez co prowadzi do trwałego unowocześnienia procesu produkcji. W rezultacie dokonanej zmiany procesu produkcyjnego dochodzi do podniesienia jego wartości lub efektywności. Zmiana powinna być zasadnicza, co wyklucza zwykłą wymianę poszczególnych aktywów bez zasadniczych zmian w procesie produkcji.

W przypadku pomocy przyznanej dużym przedsiębiorstwom na zasadniczą zmianę procesu produkcyjnego, koszty kwalifikowalne muszą przekraczać koszty amortyzacji aktywów związanych z działalnością podlegającą modernizacji w ciągu 3 poprzednich lat obrotowych. W przypadku pomocy przyznanej na dywersyfikację istniejącego zakładu, koszty kwalifikowalne muszą przekraczać o co najmniej 200% wartość księgową ponownie wykorzystywanych aktywów, odnotowaną w roku obrotowym poprzedzającym rozpoczęcie prac.

2. Inwestycja początkowa, która zapoczątkowuje nową działalność gospodarczą – oznacza:

- 1) inwestycję w rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne i prawne związane z co najmniej jednym z poniższych:
 - a) utworzeniem nowego zakładu,
 - b) dywersyfikacją działalności zakładu, pod warunkiem że nowa działalność nie jest taka sama jak działalność poprzednio prowadzona w danym zakładzie ani podobna do takiej działalności;
lub
- 2) nabycie aktywów należących do zakładu, który został zamknięty lub zostałby zamknięty, gdyby zakup nie nastąpił, pod warunkiem że nowa działalność, która ma być prowadzona z wykorzystaniem nabytych aktywów, nie jest taka sama jak działalność prowadzona w zakładzie przed nabyciem ani podobna do takiej działalności.

3. Umowa – umowa zawierana pomiędzy przedsiębiorcą a ministrem właściwym do spraw gospodarki, której przedmiotem jest udzielenie pomocy publicznej w związku z realizowaną przez przedsiębiorcę inwestycją. Zawarcie umowy jest tożsame z udzieleniem pomocy publicznej.

4. GBER – rozporządzenie Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznające niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (Dz. Urz. UE L 187 z 26.06.2014, str. 1, z późn. zm.).

5. Liczba nowych miejsc pracy – wzrost netto liczby pracowników w danym zakładzie, w rozumieniu GBER, w przeliczeniu na etaty w pełnym wymiarze czasu pracy, w związku z realizacją nowej inwestycji, w stosunku do średniego zatrudnienia w okresie 12 miesięcy przed dniem złożenia wniosku o udzielenie pomocy publicznej. Do pracowników zalicza się wyłącznie osoby zatrudnione przez przedsiębiorcę w ramach stosunku pracy w pełnym wymiarze czasu pracy wraz z pracownikami zatrudnionymi w niepełnym wymiarze czasu pracy, w przeliczeniu na etaty w pełnym wymiarze czasu pracy, w tym pracownikami zatrudnionymi na podstawie umowy o pracę na czas określony w celu wykonywania pracy o charakterze dorywczym lub sezonowym.

Do pracowników nie zalicza się osób korzystających w miesiącu sprawozdawczym z urlopów wychowawczych, z urlopów bezpłatnych w wymiarze powyżej 3 miesięcy (nieprzerwanie) oraz osób przebywających na świadczeniu rehabilitacyjnym, z wyjątkiem kobiet w ciąży korzystających z tego świadczenia, które należy traktować jak przebywających na zasiłku chorobowym. Do pracowników nie zalicza się w szczególności osób współpracujących z przedsiębiorcą na podstawie umów cywilnoprawnych oraz pracowników tymczasowych w rozumieniu art. 2 pkt 2 ustawy z dnia 9 lipca 2003 r. o zatrudnianiu pracowników tymczasowych (Dz. U. z 2025 r. poz. 236.).

6. Minister – minister właściwy do spraw gospodarki.

7. PAIH – Polska Agencja Inwestycji i Handlu Spółka Akcyjna.

8. Rozpoczęcie prac – rozpoczęcie robót budowlanych związanych z inwestycją lub pierwsze prawnie wiążące zobowiązanie do zamówienia urządzeń lub inne zobowiązanie, które sprawia, że inwestycja staje się nieodwracalna, zależnie od tego, co nastąpi najpierw. Zakupu gruntów i prac przygotowawczych, takich jak uzyskanie zezwoleń i przeprowadzenie studiów wykonalności, nie uznaje się za rozpoczęcie prac. Rozpoczęcie prac oznacza moment nabycia aktywów bezpośrednio związanych z nabytym zakładem.

9. Mikroprzedsiębiorca – przedsiębiorstwo, które zatrudnia mniej niż 10 pracowników i którego roczny obrót lub roczna suma bilansowa nie przekracza 2 milionów EUR.

10. Mały przedsiębiorca – przedsiębiorstwo, które zatrudnia mniej niż 50 pracowników i którego roczny obrót lub roczna suma bilansowa nie przekracza 10 milionów EUR.

11. Średni przedsiębiorca – przedsiębiorstwo, które zatrudnia mniej niż 250 pracowników i którego roczny obrót nie przekracza 50 milionów EUR, lub roczna suma bilansowa nie przekracza 43 milionów EUR.

12. Duży przedsiębiorca – przedsiębiorstwo, które nie spełnia definicji Mikroprzedsiębiorcy, Małego przedsiębiorcy, Średniego przedsiębiorcy.

13. Obszar preferencyjny – oznacza jedno z poniższych:

- 1) obszar, na którym zgodnie z mapą pomocy regionalnej, w dniu wpływu wniosku do Ministra, ustaloną w drodze rozporządzenia wydanego na podstawie art. 10 ust. 2 ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej (Dz. U. 2026 r. poz.500) maksymalna intensywność pomocy regionalnej wynosi co najmniej 45%,

- 2) obszar powiatów lub miast na prawach powiatu, w których stopa bezrobocia w dniu wpływu wniosku do Ministra wynosi co najmniej 160% przeciętnej stopy bezrobocia w kraju, zgodnie z obwieszczeniem Prezesa Głównego Urzędu Statystycznego wydawanym na podstawie art. 255 ustawy z dnia 20 marca 2025 r. o rynku pracy i służbach zatrudnienia (Dz. U. 2025 r. poz. 620, z późn. zm.).

14. Wniosek - wniosek o udzielenie pomocy dla projektu inwestycyjnego, stanowiący załącznik nr 1 do niniejszego Programu.

15. Startup - mikroprzedsiębiorca lub mały przedsiębiorca prowadzący działalność przez okres nie krótszy niż rok i nie dłuższy niż 5 lat, a w przypadku przedsiębiorstw prowadzących działalność badawczo-rozwojową nie dłuższy niż 10 lat, od dnia wpisania do właściwego, polskiego rejestru lub ewidencji.

Startup spełnia łącznie następujące warunki:

- a) nie przejął działalności innego przedsiębiorstwa, chyba że obrót z przejmowanej działalności stanowi mniej niż 10% obrotu kwalifikującego się przedsiębiorstwa w roku obrotowym poprzedzającym przejęcie;
- b) nie dokonał jeszcze podziału zysku;
- c) nie przejął innego przedsiębiorstwa ani nie powstał w wyniku połączenia, chyba że obrót przejętego przedsiębiorstwa stanowi mniej niż 10% obrotu kwalifikującego się przedsiębiorstwa w roku obrotowym poprzedzającym przejęcie lub połączenie.

16. Zespół – Zespół do spraw Rozwoju Inwestycji dokonujący w szczególności analizy projektów inwestycyjnych, a także rekomendujący udzielenie pomocy publicznej.

17. Akredytowany ośrodek innowacji – ośrodek innowacji, który otrzymał akredytację ministra właściwego do spraw gospodarki w odrębnej procedurze konkursowej.

18. Efektywny system ciepłowniczy - system, który maksymalnie wykorzystuje odnawialne źródła energii (OZE), ciepło odpadowe i kogenerację (jednoczesne wytwarzanie ciepła i prądu), minimalizując zużycie paliw kopalnych, zgodnie z rygorystycznymi przepisami prawnymi i harmonogramami przejścia na zrównoważone źródła.

3. Diagnoza

Punktem wyjścia do analizy tematu rozwoju inwestycji jest World Investment Report 2025, przygotowany przez Konferencję Narodów Zjednoczonych ds. Handlu i Rozwoju (UNCTAD), który koncentruje się na globalnych trendach w zakresie bezpośrednich inwestycji zagranicznych (BIZ) na całym świecie. Raport podejmuje również kwestie pojawiających się sposobów na zwiększenie udziału BIZ w rozwoju gospodarczym.

Najnowszy raport zwraca uwagę m.in. na trwający drugi rok z rzędu globalny spadek bezpośrednich inwestycji zagranicznych (dalej: BIZ), o 11% w 2024 r., co daje łącznie 1,5 biliona dolarów. Przyczyny spadku mają związek z wyhamowaniem gospodarek rozwiniętych. Pomimo ogólnego spadku, niektóre regiony, takie jak Afryka i Azja Południowo-Wschodnia, odnotowały wzrost BIZ.

Utrata konkurencyjności Europy w procesie przyciągania BIZ może mieć negatywny wpływ dla rozwoju gospodarczego regionu – w tym również dla Polski. Dlatego też konieczne jest podjęcie odpowiednich działań zaradczych, które pozwolą na odwrócenie negatywnego trendu.

Zgodnie z ww. raportem UNCTAD głównym narzędziem polityki przyciągania nowych BIZ były zachęty inwestycyjne – ok. 45% wszystkich nowych rozwiązań korzystnych dla inwestorów wprowadzonych w 2024 r. to były zachęty inwestycyjne.

W 2024 r. nastąpił gwałtowny wzrost stosowania zachęt w celu stymulowania inwestycji, w szczególności było to obserwowane w krajach rozwiniętych. Zachęty stały się głównym narzędziem przyciągania inwestycji. Częstsze korzystanie przez inwestorów z zachęt inwestycyjnych w 2024 r. to wynik trendu rozpoczętego w 2018 r., który ma swoje źródła we wzroście niepewności w światowym handlu dodatkowo wzmocnionego przez pandemię. Wzrost niepewności wpłynął na presję polityczną pod wpływem, której poszczególne państwa począwszy od 2021 r., wprowadziły lub rozszerzyły ofertę zachęt inwestycyjnych. Zjawisko to uwidacznia ewolucja przepisów inwestycyjnych, w których rosnące włączanie zachęt wyłoniło się jako kluczowy trend.

Powołanie Programu pozwoli na wypełnienie luki w dostępie do narzędzia umożliwiającego bezpośrednie wsparcie finansowe projektów inwestycyjnych. Umowy w ramach poprzedniego programu muszą zostać podpisane najpóźniej do końca czerwca 2026 roku. Doświadczenia z funkcjonowania poprzedniego programu wskazują, że tego rodzaju forma wsparcia jest istotnym narzędziem w procesie przyciągania inwestycji. Poprzedni program przyczynił się również do zwiększenia tempa wzrostu gospodarczego kraju, poprzez przyciąganie innowacyjnych projektów inwestycyjnych.

Należy mieć również na uwadze korzyści dla budżetu państwa wpływające z realizowanych inwestycji. W ramach poprzedniego programu inwestorzy wpłacili do budżetu państwa i jednostek samorządu terytorialnego ponad 14,8 mld zł. W samym 2024 roku wygenerowano 2,64 mld zł wpływów, co oznacza, że niemal 20% wszystkich wpływów historycznych pochodzi z ostatniego roku sprawozdawczego. Świadczy to o rosnącej efektywności projektów wchodzących w fazę operacyjną. Do dnia 31 grudnia 2025 r., na podstawie poprzedniego programu zostało zawartych 155 umów, w ramach których przedsiębiorcy zobowiązali się do poniesienia kosztów inwestycji w łącznej wysokości 34,74 mld zł, oraz do utworzenia 31 729 nowych miejsc pracy, w tym 19 166 dla osób z wyższym wykształceniem. Wartość przyznanego wsparcia od początku funkcjonowania poprzedniego programu do końca grudnia 2025 r. wyniosła prawie 2,03 mld zł.

Doświadczenia Ministerstwa Rozwoju i Technologii zebrane w zakresie prowadzonej współpracy z przedsiębiorcami wskazują na wysokie i nadal rosnące znaczenie możliwości skorzystania z instrumentu finansowego w postaci dotacji na podejmowanie decyzji o lokalizacji inwestycji w Polsce.

Dane historyczne wskazują, że w czasie trwania poprzedniego programu duże przedsiębiorstwa stanowiły 85,2% wszystkich beneficjentów (132 ze 155 umów). Duże przedsiębiorstwa zobowiązały się do poniesienia kosztów inwestycji w wysokości 33,3 mld zł, co stanowi 96,0% całkowitej wartości kosztów inwestycji w poprzednim programie. Duże przedsiębiorstwa odpowiadają za stworzenie 98,6% nowych miejsc pracy (31 271 z 31 729 etatów). Średnia liczba miejsc pracy na umowę wynosiła dla dużych przedsiębiorstw ok. 237, natomiast dla MŚP jedynie 20 miejsc pracy na umowę. W ramach poprzedniego programu przewidywana wartość kosztów inwestycji w przypadku 15 z 155 projektów inwestycyjnych przekroczy 500 mln zł, z czego 10 przekroczy 1 mld zł. Średnie koszty inwestycji na jedną inwestycję wyniosą około 224,1 mln zł.

Wsparcie dla kluczowych inwestycji technologicznych pozwoli na przekształcenie gospodarki w kraju w kierunku tworzenia i eksportu dóbr i usług o coraz wyższej wartości dodanej (w ramach wybranych technologii priorytetowych). Pozwoli to również na realizację pozostałych celów, które są związane ze wzrostem konkurencyjności gospodarczej Polski. Jednocześnie Program odchodzi od wspierania inwestycji, które cechują się dużymi kosztami pracy i małą

innowacyjnością, na rzecz wspierania przede wszystkim inwestycji o dużym potencjale rozwojowym.

Zgodnie z celami Strategii Rozwoju Polski do 2035 r., Polska powinna również dążyć do transformacji modelu gospodarczego w kierunku większego udziału innowacyjnych, szybko rosnących firm. Dostępność wsparcia dla przedsiębiorców, w ramach procedowanego Programu, pozwoli na przyspieszenie tempa realizacji tego celu.

4. Powiązanie z krajowymi i europejskimi dokumentami strategicznymi

Średniookresowa Strategia Rozwoju Kraju do 2035 roku

Program wpisuje się w będącą w trakcie przygotowania nową Średniookresową Strategią Rozwoju Kraju do 2035 roku. Program realizuje jeden z kluczowych celów jakim jest tworzenie warunków dla konkurencyjnej i sprawiedliwej gospodarki, z poszanowaniem dla środowiska i klimatu. Istotne jest ukierunkowanie Programu szczególnie na zawansowane technologie i sektory kluczowe dla dalszego rozwoju kraju. Gospodarka buduje swoją konkurencyjność wtedy, gdy przesuwana się w kierunku wytwarzania dóbr i usług o coraz wyższej wartości dodanej. W warunkach zaostrzającej się globalnej konkurencji brak aktywnego wsparcia przedsiębiorstw w wybranych branżach będzie skutkowało ich zanikiem lub marginalizacją.

Strategia MŚP na rzecz zrównoważonej i cyfrowej Europy

Program realizuje jeden z filarów Strategii, jakim jest lepszy dostęp do finansowania. Dostęp MŚP do finansowania ma zasadnicze znaczenie w odniesieniu do potrzeb inwestycyjnych związanych z transformacją. Dostęp do finansowania pozostaje jednym z głównych problemów, przed którymi stoją MŚP. Innowacyjne, szybko rozwijające się MŚP i przedsiębiorstwa typu Startup, mające istotne potrzeby kapitałowe, mogą być zmuszone do pozyskania obcego i często ryzykownego kapitału. Jest to nie tylko zagrożenie dla suwerenności technologicznej, wzrostu gospodarczego i zatrudnienia, ale generuje także negatywny wpływ na ogólną liczbę i rozwój MŚP.

Należy również wskazać, że inwestorzy europejscy mogą być niechętni inwestowaniu w Startupy ze względu na wyzwania związane z oceną potencjału rynkowego lub własności intelektualnej leżącej u podstaw wprowadzanych przez MŚP nowych usług lub produktów w zakresie zaawansowanych technologii.

Strategia Produktywności 2030

Automatyzacja, robotyzacja i cyfryzacja przedsiębiorstw jako jeden z celów Strategii Produktywności 2030 doskonale wpisuje się w założenia Programu. Wysokość przyznanej dotacji będzie uzależniona m.in. od wdrożenia w ramach inwestycji rozwiązań bazujących na automatyzacji i robotyzacji. Polska jest zmuszona przyspieszyć proces automatyzacji m.in. z powodu uwarunkowań demograficznych. Szybki ubytek pracowników może zostać częściowo złagodzony właśnie poprzez automatyzację pracy ludzkiej, w szczególności w zakresie prostych i powtarzalnych zadań. Jednocześnie podnoszenie wskaźnika robotyzacji powinno pozytywnie wpłynąć na wielkość produkcji, a w niektórych przypadkach także na jakość wytwarzanych produktów.

Strategii Bezpieczeństwa Narodowego Rzeczypospolitej Polskiej

Program wpisuje się w cel Strategii związany ze wzmocnieniem potencjału ekonomicznego, technologicznego, demograficznego i ochroną środowiska. Najważniejszym elementem w tym zakresie jest usprawnianie rozwoju nowych, dobrze rokujących branż (takich jak m.in. technologie cyfrowe, mikroelektronika i fotonika, technologie sprzyjających przejściu na gospodarkę niskoemisyjną, biotechnologia, biomedycyna, rolnictwo precyzyjne i sektor

spożywczy, technologie lotnicze i kosmiczne, technologie przemysłu obronnego). Program pozwoli na finansowanie najbardziej perspektywicznych projektów inwestycyjnych i przyczyni się tym samym do wzrostu bezpieczeństwa kraju. Postulat wzmocnienia bezpieczeństwa narodowego RP będzie również realizowany poprzez skracanie łańcuchów dostaw w postaci premiowania inwestorów związanych z lokalnymi kooperantami.

Polityka energetyczna Polski do 2040 r.

Wspieranie rozwoju odnawialnych źródeł energii będzie realizowane w ramach Programu w dwóch formach. Pierwszą, podstawową formą wsparcia będą bezpośrednie dotacje do budowy zakładów produkujących produkty stosowane w systemach odnawialnych źródeł energii. Drugi element rozwoju OZE będzie realizowany poprzez uzależnienie wysokości kwoty dotacji od zainstalowania w ramach inwestycji instalacji OZE.

5. Cel Programu

Głównym celem Programu jest poprawa konkurencyjności polskiej gospodarki poprzez wspieranie inwestycji realizowanych przez polskie i zagraniczne firmy z sektora małych, średnich i dużych przedsiębiorstw.

Realizacji celu głównego będą służyć następujące cele szczegółowe:

- 1) zwiększenie bezpieczeństwa gospodarczego poprzez wzmocnienie odporności łańcuchów dostaw;
- 2) zwiększenie suwerenności technologicznej i produkcyjnej Polski;
- 3) komercjalizacja technologii deep tech, skalowanie działalności Startupów i innowacyjnych MŚP;
- 4) zapewnienie zrównoważonego rozwoju regionalnego, w tym przyspieszenie rozwoju społeczno-gospodarczego regionów, w szczególności regionów o niższym poziomie rozwoju;
- 5) wzrost zaawansowania technologicznego, robotyzacji, automatyzacji i wydajności w procesach produkcyjnych i usługowych.

6. Podmiot odpowiedzialny

Ministrem odpowiedzialnym za realizację Programu jest minister właściwy do spraw gospodarki, który w ramach środków przeznaczonych na realizację Programu, udziela pomocy publicznej w formie dotacji na realizację określonych w Programie rodzajów inwestycji.

7. Beneficjenci

Program jest adresowany do przedsiębiorców prowadzących lub rozpoczynających działalność na obszarze Polski. Na obszarach objętych pomocą, które spełniają warunki określone w art. 107 ust. 3 lit. c Traktatu, dużym przedsiębiorcom pomoc przyznawana jest wyłącznie na inwestycję początkową na rzecz nowej działalności gospodarczej w rozumieniu art. 2 pkt 51 GBER.

Duży przedsiębiorca oraz Średni przedsiębiorca mogą uzyskać pomoc publiczną wyłącznie pod warunkiem zobowiązania się do podjęcia współpracy naukowej lub edukacyjnej.

Przez współpracę naukową lub edukacyjną rozumie się współpracę z:

- 1) podmiotami tworzącymi system szkolnictwa wyższego i nauki w rozumieniu art. 7 ust. 1 pkt 1–7 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. – Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce (Dz. U. z 2024 r. poz. 1571, z późn. zm.), lub

- 2) szkołami ponadpodstawowymi w rozumieniu art. 18 ust. 1 pkt 2 ustawy z dnia 14 grudnia 2016 r. – Prawo oświatowe (Dz. U. z 2025 r. poz. 1043, z późn. zm.), lub
- 3) Startupami, lub
- 4) Akredytowanymi ośrodkami innowacji.

Współpraca naukowa lub edukacyjna może polegać w szczególności na:

- a. zleceniu wykonania badań naukowych lub prac rozwojowych;
- b. sponsorowaniu badań naukowych związanych z przedmiotem inwestycji;
- c. realizacji wspólnie z instytucjami naukowymi projektów badawczo-rozwojowych lub wdrożeniowych finansowanych w ramach programów publicznych;
- d. zleceniu realizacji programów kształcenia lub doskonalenia kompetencji odpowiadających potrzebom inwestycji;
- e. udziale w programie ministra właściwego do spraw szkolnictwa wyższego i nauki „Doktorat Wdrożeniowy” lub innych programach lub przedsięwzięciach ministra właściwego do spraw szkolnictwa wyższego i nauki o podobnym charakterze;
- f. finansowaniu udziału studentów i uczniów w procesie kształcenia na profilu praktycznym, w tym m.in. w formie kształcenia dualnego, poprzez stypendia, organizowanie staży lub zatrudnienie;
- g. zakupie patentów, licencji, technologii, rozwiązań technologicznych lub wyników prac badawczo-rozwojowych mających na celu usprawnienie procesów wewnętrznych przedsiębiorcy;
- h. wyposażaniu podmiotów tworzących system szkolnictwa wyższego i nauki, w sprzęt niezbędny do prowadzenia badań laboratoryjnych lub zajęć praktycznych;
- i. wyposażaniu szkół ponadpodstawowych w sprzęt niezbędny do prowadzenia kształcenia praktycznego odpowiadającego profilowi działalności przedsiębiorcy; współorganizowaniu, w ramach uczelni i współfinansowaniu studenckich centrów szkoleniowych lub programów rozwoju kompetencji, których celem jest doskonalenie kompetencji, wymaganych w działalności gospodarczej prowadzonej przez przedsiębiorcę;
- j. przeprowadzaniu testów technologii (Proof of Concept), walidacji lub pilotażowego projektu wdrożeniowego.

Zobowiązanie dotyczące współpracy naukowej lub edukacyjnej jest realizowane poprzez poniesienie w okresie realizacji lub utrzymania inwestycji kosztów w wysokości co najmniej 10% wartości przyznanej na podstawie niniejszego Programu pomocy publicznej.

8. Sposób i forma wsparcia

Wsparcie w ramach Programu polega na udzielaniu pomocy publicznej w postaci dotacji na podstawie umowy zawieranej pomiędzy Ministrem a Przedsiębiorcą.

W ramach Programu pomoc publiczna będzie udzielana z następujących tytułów:

- 1) kosztów inwestycji w rzeczowe aktywa trwałe oraz wartości niematerialne i prawne (dalej zwane: „koszty inwestycji”) - dla inwestycji, o których mowa w pkt 12 i 13 Programu; albo
- 2) szacunkowych kosztów płacy związanych z miejscami pracy utworzonymi w następstwie inwestycji początkowej (dalej zwane: „koszty tworzenia nowych miejsc pracy”) - dla inwestycji, o której mowa w pkt 14 Programu.

Pomoc publiczna przyznawana w ramach Programu jest zgodna z zasadami udzielania pomocy publicznej w UE określonymi w komunikacie Komisji - Wytyczne w sprawie regionalnej pomocy państwa (Dz. Urz. UE C 153 z 29.04.2021, str. 1) oraz w GBER. Pomoc, która nie będzie spełniać wymogów GBER, może być udzielona po jej zatwierdzeniu przez Komisję Europejską w trybie przewidzianym w obowiązujących Wytycznych w sprawie regionalnej pomocy państwa.

PROGRAM ROZWOJU INWESTYCJI W POLSKIEJ GOSPODARCE DO 2035 ROKU

Pomoc publiczna przyznawana w ramach Programu stanowi regionalną pomoc inwestycyjną w rozumieniu GBER.

9. Okres obowiązywania

Program obowiązuje w latach 2026-2035.

Wnioski o pomoc publiczną mogą być składane najpóźniej do 30 czerwca 2033 r. Wnioski złożone po terminie nie podlegają rozpatrzeniu.

Okres realizacji inwestycji nie może przekraczać 31 grudnia 2034 r. Umowy mogą być zawierane do 31 października 2034 r., na okres nie dłuższy niż do 31 grudnia 2040 r.

10. Budżet Programu

Całkowity budżet: 4,5 mld zł.

Rok	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	Suma
Mln zł	0	100	350	450	550	550	600	650	650	600	4500

Nabór wniosków jest realizowany w trybie ciągłym do wyczerpania środków. W przypadku, gdy sumaryczna wartość pomocy określona w złożonych wnioskach przekracza wartość dostępnych środków w budżecie Programu, Minister może zawiesić udzielanie pomocy publicznej. Informacja o zawieszeniu jest zamieszczana na stronie internetowej urzędu obsługującego Ministra.

11. Rodzaje wspieranych inwestycji

W ramach Programu wsparcie jest przyznawane na następujące rodzaje inwestycji:

- 1) Kluczowa inwestycja sektorowa i technologiczna;
- 2) Inwestycja rozwojowa;
- 3) Kluczowa inwestycja usługowa.

12. Kluczowa inwestycja sektorowa i technologiczna

Kluczowa inwestycja sektorowa i technologiczna to inwestycja produkcyjna będąca inwestycją początkową albo inwestycją początkową, która zapoczątkowuje nową działalność gospodarczą, realizowana w obszarze o szczególnym znaczeniu dla rozwoju technologicznego lub bezpieczeństwa Rzeczypospolitej Polskiej.

Kluczowa inwestycja sektorowa i technologiczna jest realizowana w jednym z poniższych sektorów:

- 1) Sektor technologii cyfrowych, mikroelektroniki i fotoniki (m.in. półprzewodniki, sztuczna inteligencja, zaawansowana łączność i nawigacja, zaawansowane czujniki; robotyka i systemy autonomiczne; cyberbezpieczeństwo, zaawansowane systemy obliczeniowe i kwantowe);
- 2) Sektor technologii sprzyjających przejściu na gospodarkę niskoemisyjną (m.in. elektromobilność, technologie wodorowe, magazyny energii i komponenty OZE);
- 3) Sektor biotechnologii i biomedycyny;
- 4) Sektor rolnictwa precyzyjnego i sektor spożywczy;

- 5) Sektor lotniczy i kosmiczny (m.in. sterowanie i robotyka, mechanika i mechatronika, pokładowe systemy zasilania, optyka i systemy komunikacyjne, systemy kosmiczne i naziemne);
- 6) Sektor przemysłu obronnego (m.in. produkcja broni, amunicji i wyposażenia wojskowego).

Projekt inwestycyjny jest poddawany ocenie przez eksperta zewnętrznego pod względem wpisywania się projektu w katalog sektorów wspieranych w ramach Programu. Katalog sektorów produkcyjnych wspieranych w ramach Programu stanowi załącznik nr 3 do Programu.

Podmiot ubiegający się o pomoc publiczną w ramach kluczowej inwestycji sektorowej i technologicznej jest zobowiązany do poniesienia kosztów inwestycji, których minimalne wartości zostały określone w tabeli poniżej.

Lokalizacja inwestycji	Na pozostałym obszarze kraju			Obszar preferencyjny		
	Duży	Średni	Mały	Duży	Średni	Mały
Wartość minimalnych kosztów inwestycyjnych (mln zł)	100	30	10	50	15	5

Wsparcie przyznawane jest z tytułu kosztów inwestycji.

13. Inwestycja rozwojowa

Inwestycja rozwojowa to inwestycja produkcyjna będąca Inwestycją początkową lub inwestycją początkową, która zapoczątkuje nową działalność gospodarczą, w rozumieniu Programu charakteryzująca się wysokimi kosztami inwestycji i znaczną liczbą nowych miejsc pracy. Inwestycje tego rodzaju mają szczególne znaczenie dla rozwoju regionalnego, a także szeroko rozumianego rozwoju gospodarczego całego kraju.

Podmiot ubiegający się o pomoc publiczną na zrealizowanie inwestycji rozwojowej jest zobowiązany do utworzenia nowych miejsc pracy i poniesienia kosztów inwestycyjnych, których minimalne wartości zostały określone w tabeli poniżej. Pomoc publiczna jest przyznawana z tytułu kosztów inwestycji.

Lokalizacja inwestycji	Na pozostałym obszarze kraju	Obszar preferencyjny
Wartość minimalnych kosztów inwestycyjnych (mln zł)	500	250
Liczba nowych miejsc pracy	100	50

W zakresie inwestycji początkowej polegającej na dywersyfikacji lub zasadniczej zmianie całościowego procesu produkcji albo inwestycji początkowej, która zapoczątkowuje nową działalność gospodarczą polegającej na dywersyfikacji działalności zakładu, jeżeli w ramach inwestycji jest realizowany wskaźnik „Robotyzacja i automatyzacja procesów produkcyjnych” wymóg utworzenia nowych miejsc pracy nie obowiązuje. W danym przypadku przedsiębiorca jest zobowiązany do utrzymania wielkości zatrudnienia w zakładzie na poziomie z dnia złożenia wniosku o pomoc publiczną.

14. Kluczowa inwestycja usługowa

Kluczowa inwestycja usługowa to inwestycja będąca Inwestycją początkową lub Inwestycją początkową, która zapoczątkowuje nową działalność gospodarczą, w ramach której realizowane będą następujące usługi:

- a) usługi wydawnicze w zakresie pozostałego oprogramowania określone w klasie 58.29 PKWiU, z wyłączeniem usług licencyjnych związanych z nabywaniem praw do oprogramowania komputerowego innego niż gry komputerowe określonych w kategorii 58.29.4 PKWiU,
- b) usługi związane z programowaniem, doradztwem w zakresie informatyki i usługi powiązane, określonych w dziale 62 PKWiU, z wyłączeniem oryginałów oprogramowania komputerowego określonych w kategorii 62.10.2 PKWiU,
- c) usługi przetwarzania danych, usługi zarządzania stronami internetowym (hosting) oraz pozostałe usługi związane z zapewnieniem infrastruktury dla technologii informatycznych i komputerowych, określone w kategorii 63.10.1 PKWiU,
- d) usługi w zakresie badań naukowych i prac rozwojowych, o których mowa w poz. 72 PKWiU,
- e) usługi w zakresie prowadzenia badań przemysłowych lub eksperymentalnych prac rozwojowych w rozumieniu art. 2 pkt 85 i 86 GBER.

Główną działalnością beneficjenta pomocy jest realizacja usługi lub usług określonych w lit. a-e.

Podmiot ubiegający się o pomoc publiczną na zrealizowanie Kluczowej inwestycji usługowej jest zobowiązany do utworzenia nowych miejsc pracy, których liczba została określona w tabeli poniżej. Wsparcie przyznawane jest z tytułu kosztów tworzenia nowych miejsc pracy.

Minimalna liczba nowych miejsc pracy	
Pozostały obszar kraju	Obszar preferencyjny
60	30

15. Wskaźniki jakościowe oceny inwestycji

Przedsiębiorca ubiegający się o pomoc publiczną deklaruje we Wniosku zobowiązanie do zrealizowania co najmniej 5 wskaźników jakościowych określonych w załączniku nr 2 do Programu.

Na etapie ubiegania się o przyznanie pomocy publicznej albo w okresie realizacji inwestycji przedsiębiorca może jednokrotnie dokonać zmiany wybranych wskaźników. Zmiana może dotyczyć maksymalnie 2 wskaźników.

Zmiana wskaźników może obejmować:

- a) zastąpienie zadeklarowanego wskaźnika innym wskaźnikiem, lub
- b) rezygnację z realizacji zadeklarowanego wskaźnika.

Ostateczna liczba wybranych wskaźników nie może być niższa niż 5.

W przypadku zmniejszenia liczby wybranych wskaźników względem zadeklarowanych we Wniosku wartość udzielonej pomocy publicznej podlega ponownemu przeliczeniu, zgodnie z zasadami określonymi w Programie. Zmiana wskaźnika dokonywana jest w drodze aneksu do

zawartej Umowy lub aktualizacji Wniosku, jeżeli Umowa nie została jeszcze zawarta. W okresie utrzymania inwestycji zmiana wskaźników jakościowych jest niedopuszczalna.

16. Intensywność pomocy

Maksymalna intensywność pomocy nie może przekraczać intensywności pomocy publicznej określonej w rozporządzeniu wydawanym na podstawie art. 10 ust. 2 ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej.

17. Wartość pomocy publicznej udzielanej ramach kluczowych inwestycji sektorowych i technologicznych

Wartość pomocy publicznej udzielanej w ramach kluczowych inwestycji sektorowych i technologicznych dla projektu inwestycyjnego oblicza się biorąc pod uwagę zadeklarowaną we Wniosku wysokość kosztów kwalifikowalnych projektu inwestycyjnego, a także dopuszczalną, maksymalną intensywność pomocy oraz wartość współczynnika wskaźników jakościowych.

Wartość pomocy obliczana jest według poniższego wzoru:

$$\text{Wartość pomocy (zł)} = a \times b \times c$$

gdzie poszczególne symbole oznaczają:

- a – wartość kosztów inwestycji (zł),
- b – współczynnik wskaźników jakościowych,
- c – maksymalna intensywność pomocy regionalnej.

Współczynnik wskaźników jakościowych („b”) jest przyjmowany zgodnie z poniższą tabelą.

Liczba wybranych wskaźników jakościowych	5	6	7	8	9	10
Współczynnik „b”	0,25	0,40	0,55	0,70	0,85	1,00

Maksymalną intensywność pomocy regionalnej („c”) na obszarach nią objętych zwiększa się o:

- 10 punktów procentowych w przypadku inwestycji realizowanej Średniego przedsiębiorcy,
- 20 punktów procentowych w przypadku inwestycji realizowanej przez Małego przedsiębiorcę,

- zwiększenie nie dotyczy obszarów z intensywnością według mapy pomocy regionalnej wynoszącą 0%.

Obliczona wartość pomocy jest zaokrąglana w dół, do pełnych złotych.

18. Wartość pomocy publicznej udzielanej ramach inwestycji rozwojowych

Wartość pomocy publicznej udzielanej w ramach inwestycji rozwojowych dla projektu inwestycyjnego oblicza się biorąc pod uwagę zadeklarowaną we Wniosku wysokość kosztów kwalifikowalnych projektu inwestycyjnego, liczbę nowych miejsc pracy a także dopuszczalną, wartość współczynnika wskaźników jakościowych oraz maksymalną intensywność pomocy.

Wartość pomocy obliczana jest według poniższego wzoru:

$$\text{Wartość pomocy (zł)} = a \times b \times c \times d$$

gdzie poszczególne symbole oznaczają:

- a – wartość kosztów inwestycji (zł),
- b – współczynnik miejsc pracy,
- c – współczynnik wskaźników jakościowych,
- d – maksymalna intensywność pomocy regionalnej.

Współczynnik miejsc pracy („b”) jest przyjmowany zgodnie z poniższą tabelą

Liczba miejsc pracy na pozostałym obszarze kraju	100-199	200-299	300-399	400-499	500 i więcej
Liczba miejsc pracy na obszarze preferencyjnym	50-99	100-149	150-199	200-249	250 i więcej
Współczynnik „b”	1,00	1,01	1,02	1,03	1,04

Współczynnik miejsc pracy („b”) = 1,00 - w przypadku inwestycji początkowej polegającej na dywersyfikacji lub zasadniczej zmianie całościowego procesu produkcji albo inwestycji początkowej, która zapoczątkowuje nową działalność gospodarczą polegającej na dywersyfikacji działalności zakładu, jeżeli w ramach inwestycji jest realizowany wskaźnik „Robotyzacja i automatyzacja procesów produkcyjnych”.

Współczynnik wskaźników jakościowych („c”) jest przyjmowany zgodnie z poniższą tabelą

Liczba wybranych wskaźników jakościowych	5	6	7	8	9	10
Współczynnik „c”	0,25	0,40	0,55	0,70	0,85	1,00

Maksymalną intensywność pomocy regionalnej („d”) na obszarach nią objętych zwiększa się o:

- 10 punktów procentowych w przypadku inwestycji realizowanej Średniego przedsiębiorcy,
- 20 punktów procentowych w przypadku inwestycji realizowanej przez Małego przedsiębiorcę,

- zwiększenie nie dotyczy obszarów z intensywnością według mapy pomocy regionalnej wynoszącą 0%.

Obliczona wartość pomocy jest zaokrąglana w dół, do pełnych złotych.

19. Wartość pomocy publicznej udzielanej w ramach kluczowych inwestycji usługowych

Wartość pomocy publicznej udzielanej w ramach kluczowych inwestycji usługowych dla projektu inwestycyjnego oblicza się biorąc pod uwagę planowaną liczbę nowo utworzonych miejsc pracy oraz liczbę zadeklarowanych do osiągnięcia wskaźników jakościowych, według poniższego wzoru:

$$\text{Wartość pomocy (zł)} = a \times b \times c$$

gdzie poszczególne symbole oznaczają:

- a – liczba nowych miejsc pracy,

- b – 80 000 zł w przypadku lokalizacji inwestycji na obszarze preferencyjnym,
50 000 zł w przypadku lokalizacji inwestycji na pozostałym obszarze kraju,
c - współczynnik wskaźników jakościowych.

Współczynnik wskaźników jakościowych („c”) jest przyjmowany zgodnie z poniższą tabelą

Liczba wybranych wskaźników jakościowych	5	6	7	8	9	10
Współczynnik „c”	0,5	0,6	0,7	0,8	0,9	1,00

Obliczona wartość pomocy jest zaokrąglana w dół, do pełnych złotych.

20. Limity pomocy publicznej

Wartość pomocy publicznej dla przedsiębiorcy nie może przekroczyć limitów pomocy regionalnej. Wysokość wsparcia na inwestycję w każdym wypadku nie może przekroczyć maksymalnego poziomu intensywności pomocy publicznej, określonego w przepisach prawa powszechnie obowiązującego.

Łączna kwota pomocy udzielanej na podstawie niniejszego Programu dla jednego przedsiębiorcy lub grupy kapitałowej w związku z realizowaną inwestycją nie może przekroczyć równowartości 250 milionów złotych.

21. Zasady kumulacji pomocy

Wsparcie w ramach Programu może być łączone z innymi instrumentami pomocy regionalnej udzielanej w formie: dotacji bezpośrednich z budżetu państwa lub programów współfinansowanych środkami unijnymi, zwolnień od podatku dochodowego udzielnych na podstawie ustawy z dnia 10 maja 2018 r. o wspieraniu nowych inwestycji (Dz. U. z 2025 r. poz. 469), oraz innej pomocy ad hoc – pod warunkiem, że łączna kwota pomocy ze wszystkich źródeł nie przekroczy maksymalnej kwoty pomocy, określonej zgodnie z rozporządzeniem wydanym na podstawie art. 10 ust. 2 ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej.

22. Obniżenie wsparcia w przypadku zmiany parametrów inwestycji

Dopuszcza się możliwość obniżenia wartości kosztów inwestycji o maksimum 30% i liczby nowo utworzonych miejsc pracy o maksimum 30%. W każdym przypadku wysokość deklarowanych kosztów inwestycji lub liczba nowych miejsc pracy nie może być niższa niż minimalne progi uprawniające do ubiegania się o pomoc publiczną dla poszczególnych rodzajów wspieranych inwestycji.

W przypadku obniżenia parametru inwestycji, mającego wpływ na wysokość dotacji, wartość udzielonej pomocy publicznej zostaje ponownie obliczona zgodnie z zasadami określonymi w Programie.

23. Siła wyższa

Przez siłę wyższą należy rozumieć zdarzenie nadzwyczajne, zewnętrzne, nieprzewidywalne i niezależne od woli Stron, uniemożliwiające wykonanie umowy na stałe lub na pewien czas,

któremu nie można zapobiec ani przeciwdziałać przy zachowaniu należytej staranności wymaganej w stosunkach gospodarczych.

Przedsiębiorca jest zobowiązany do niezwłocznego, nie później niż w terminie 30 dni kalendarzowych liczonych od dnia wystąpienia okoliczności siły wyższej, poinformowania na piśmie Ministra o fakcie wystąpienia siły wyższej.

Inwestor jest zobowiązany do udowodnienia okoliczności wystąpienia siły wyższej poprzez przedstawienie dokumentacji potwierdzającej wystąpienie zdarzeń mających cechy siły wyższej oraz wskazania zakresu, w jakim zdarzenie miało wpływ na przebieg realizacji inwestycji.

Minister dokonuje formalnej weryfikacji możliwości uznania wystąpienia siły wyższej, w szczególności może wraz z przedsiębiorcą uzgodnić zmianę terminu wykonania zobowiązań wynikających z umowy, uwzględniającą czas potrzebny do przewyciężenia skutków siły wyższej, o ile minister będzie posiadał w swojej dyspozycji środki konieczne do spełnienia jego obowiązków w danym roku kalendarzowym oraz wypłata ostatniej transzy dotacji nastąpi nie później niż do końca 2035 r., a także okres obowiązywania umowy (uwzględniający okres trwałości projektu), nie będzie dłuższy niż 13 lat, z zastrzeżeniem że realizacja projektu nie może się zakończyć później niż 31 grudnia 2035 r.).

W przypadku potwierdzenia możliwości zmiany umowy określa się jej nowe warunki, a projekt inwestycyjny niezwłocznie jest przekazywany do rozpatrzenia przez Zespół. Zespół opiniuje wniosek i przedstawia stanowisko w zakresie uznania wystąpienia siły wyższej oraz akceptacji nowych, zmienionych parametrów inwestycji. Minister podejmuje ostateczną decyzję w zakresie uznania wystąpienia siły wyższej oraz wyraża zgodę na zmianę umowy zgodnie z nowymi, zmienionymi parametrami inwestycji. W razie wyrażenia zgody na wprowadzenie zmian w Umowie, w sytuacji dokonania wcześniejszej wypłaty pomocy, przedsiębiorca zostaje zobowiązany do zwrotu nadpłaconej wartości pomocy na zasadach określonych w ustawie z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych (Dz. U. z 2025 r. poz. 1483, z późn. zm.), wraz z odsetkami liczonymi jak dla zaległości podatkowych, tj. od dnia wypłaty ostatniej transzy dotacji, na rachunek bankowy wskazany przez Ministra.

Nowa wartość pomocy po potwierdzeniu wystąpienia siły wyższej jest obliczana według następujących wzorów:

1) niewykonanie zobowiązania dodatkowego, z którego nie przyznano wsparcia (z tytułu kosztów inwestycji albo kosztów tworzenia nowych miejsc pracy):

$$a=(b\div c\times 100\%)\times 0,5$$

a - faktyczna procentowa wartość obniżenia wsparcia,

b - liczba zredukowanych miejsc pracy albo wartość zredukowanych kosztów inwestycji w stosunku do wartości określonych w umowie przed potwierdzeniem wystąpienia siły wyższej,

c - liczba miejsc pracy określona w umowie albo koszty inwestycji określone w umowie przed potwierdzeniem wystąpienia siły wyższej,

$$d=e-a\times e$$

d - nowa wartość pomocy po potwierdzeniu wystąpienia siły wyższej,

e - wartość pomocy określona w umowie przed potwierdzeniem wystąpienia siły wyższej;

2) niewykonanie zobowiązania głównego, z którego przyznano wsparcie (z tytułu kosztów inwestycji albo kosztów tworzenia nowych miejsc pracy):

$$f=(g\times h)\div i$$

f - nowa wartość pomocy po potwierdzeniu wystąpienia siły wyższej,

g - deklarowana liczba miejsc pracy albo deklarowane koszty inwestycji po potwierdzeniu wystąpienia siły wyższej,

h - wartość pomocy określona w umowie przed potwierdzeniem wystąpienia siły wyższej,
i - liczba miejsc pracy określona w umowie albo koszty inwestycji określone w umowie przed potwierdzeniem wystąpienia siły wyższej;

3) niewykonanie zobowiązania głównego oraz zobowiązania dodatkowego (wsparcie zostało przyznane na zobowiązanie główne – z tytułu kosztów inwestycji albo kosztów tworzenia nowych miejsc pracy):

$$j = ((k \times i) \div m) - (l \times ((n \div o \times 100\%) \times 0,05))$$

j - nowa wartość pomocy po potwierdzeniu wystąpienia siły wyższej,

k - deklarowana liczba miejsc pracy albo deklarowane koszty inwestycji po potwierdzeniu wystąpienia siły wyższej,

l - wartość pomocy określona w umowie przed potwierdzeniem wystąpienia siły wyższej,

m - liczba miejsc pracy określona w umowie albo koszty inwestycji określone w umowie przed potwierdzeniem wystąpienia siły wyższej,

n - deklarowana liczba miejsc pracy albo deklarowane koszty inwestycji jako zobowiązanie dodatkowe po potwierdzeniu wystąpienia siły wyższej,

o - liczba miejsc pracy określona w umowie albo koszty inwestycji określone w umowie jako zobowiązanie dodatkowe przed potwierdzeniem wystąpienia siły wyższej;

Jeżeli Minister nie uzna wystąpienia siły wyższej lub nie zaakceptuje nowych parametrów inwestycji obowiązują zapisy umowy o udzielenie pomocy publicznej w brzmieniu dotychczasowym.

24. Wniosek o pomoc publiczną

Wniosek o udzielenie pomocy publicznej składa się do Ministra. Wniosek składa się w postaci papierowej lub elektronicznej opatrzonej kwalifikowanym podpisem elektronicznym.

Przedsiębiorca wypełnia Wniosek w języku polskim. Wzór Wniosku stanowi załącznik nr 1 do Programu. Wniosek składa się przed rozpoczęciem prac. Wniosek, który wpłynął po rozpoczęciu prac nie podlega rozpatrzeniu. O pozostawieniu Wniosku bez rozpatrzenia Minister informuje przedsiębiorcę.

25. Opiniowanie projektu inwestycyjnego

Minister dokonuje weryfikacji Wniosku pod kątem formalnym. W przypadku, gdy Wniosek o udzielenie pomocy dla projektu inwestycyjnego jest niekompletny, nieprawidłowy, zawiera braki formalne lub oczywiste omyłki, Minister wzywa pisemnie przedsiębiorcę do ich uzupełnienia lub poprawienia w wyznaczonym terminie. Jeżeli po upływie wyznaczonego terminu, przedsiębiorca nie uzupełni lub nie poprawi Wniosku, Wniosek pozostawia się bez rozpoznania. W przypadku uzupełnienia lub poprawienia Wniosku w wyznaczonym terminie Wniosek uznaje się za złożony w terminie złożenia pierwotnego Wniosku. W celu należytej oceny projektu inwestycyjnego inwestycji Minister może żądać od inwestora przedstawienia opinii naukowej w zakresie informacji zawartych we Wniosku.

Przez opinię naukową rozumie się opinię sporządzoną przez podmiot, o którym mowa w art. 7 ust. 1-5 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. - Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce. Zakres opinii jest każdorazowo określany przez Ministra.

Minister zwraca się do PAIH o zweryfikowanie, w terminie 30 dni, przedłożonego przez przedsiębiorcę Wniosku oraz wydanie opinii w przedmiocie udzielenia pomocy publicznej.

PAIH weryfikuje Wnioski przedsiębiorców pod kątem spełnienia wymogów formalnych Programu. PAIH dokonuje analizy rzetelności i prawidłowości przedstawionych przez

przedsiębiorcę danych. PAIH przy jednoczesnym poinformowaniu Ministra może zwrócić się bezpośrednio do inwestora z prośbą o uzupełnienie lub doprecyzowanie informacji przedstawionych we wniosku. Ewentualne uzupełnienia dokumentacji są składane do Ministra oraz do PAIH. Brak odpowiedzi lub jej niewystarczający zakres stanowi dla PAIH podstawę do wydania negatywnej opinii dla projektu inwestycyjnego. Termin wyznaczony dla PAIH do weryfikacji Wniosku i przekazania do Ministra opinii dla projektu inwestycyjnego ulega zawieszeniu na czas udzielenia odpowiedzi przez inwestora oraz wydania opinii przez eksperta zewnętrznego w przypadku inwestycji, o których mowa w pkt 12 Programu.

W oparciu o przekazany przez Ministra Wniosek oraz ewentualne dodatkowe dokumenty lub informacje przekazane przez przedsiębiorcę PAIH sporządza opinię dotyczącą projektu inwestycyjnego. Opinia zawiera ocenę inwestycji i proponowaną na jej podstawie, wynikającą z Programu wysokość wsparcia, wraz z uzasadnieniem.

Opinia dotycząca projektu obejmuje:

- 1) podsumowanie informacji o inwestycji;
- 2) wysokość oraz uzasadnienie proponowanego wsparcia, obliczone stosownie do postanowień Programu;
- 3) szacunki dotyczące planowanych wpływów do budżetu państwa oraz budżetów jednostek samorządu terytorialnego z podatku dochodowego od osób fizycznych, podatku dochodowego od osób prawnych oraz podatku od nieruchomości, w okresie realizacji projektu oraz w okresie jego trwałości;
- 4) wstępną opinię wraz z uzasadnieniem na temat analizy efektu zachęty;
- 5) podsumowanie oceny projektu;
- 6) w przypadku inwestycji, o której mowa w pkt 12 Programu, PAIH przekazuje opinię zewnętrznego eksperta.

Minister przedstawia projekt inwestycyjny wraz z opinią PAIH do opiniowania przez Zespół. Zespół rozpatruje projekt inwestycyjny zgodnie z regulacjami określającymi zasady jego działalności.

Zespół przekazuje Ministrowi rekomendację w celu podjęcia ostatecznej decyzji o udzieleniu albo odmowie udzielenia pomocy publicznej. Rekomendacja Zespołu nie jest wiążąca dla Ministra.

W przypadku, gdy wnioskowana kwota pomocy przekracza wartość dostępnych środków finansowych określonych w budżecie Programu, rozpatrywanie nowych Wniosków zostaje wstrzymane, o czym Minister informuje na stronie internetowej urzędu obsługującego Ministra. W sytuacji wykorzystania budżetu Programu w stopniu uniemożliwiającym przyznanie pomocy publicznej, Wnioski pozostawia się bez rozpatrzenia.

26. Decyzja o przyznaniu pomocy publicznej

Minister, biorąc pod uwagę rekomendację Zespołu oraz opinię PAIH, podejmuje decyzję o przyznaniu pomocy publicznej na projekt inwestycyjny lub odmowie udzielenia pomocy publicznej.

27. Informacja o sposobie rozpatrzenia Wniosku

Minister przekazuje przedsiębiorcy informację dotyczącą wartości pomocy publicznej, którą przedsiębiorca może uzyskać w przypadku zawarcia umowy, albo o odmowie udzielenia pomocy publicznej.

Informacja o wartości pomocy publicznej przekazana przedsiębiorcy nie stanowi podstawy roszczenia do Ministra o wypłatę środków. Podstawą udzielenia pomocy publicznej jest zawarcie umowy o udzielenie pomocy publicznej.

Proponowana wartość pomocy publicznej nie podlega dalszym negocjacjom. Przedsiębiorca akceptuje proponowaną wartość pomocy publicznej. W tym celu składa w formie pisemnej, w postaci papierowej lub elektronicznej opatrzonej kwalifikowanym podpisem elektronicznym, oświadczenie do Ministra w terminie 21 dni. W wypadku niezaakceptowania przez przedsiębiorcę proponowanej wysokości wsparcia lub braku odpowiedzi w terminie, wsparcia nie przyznaje się.

Minister na wniosek przedsiębiorcy, bez konieczności zasięgnięcia opinii Zespołu, może w ramach dostępnego budżetu Programu, akceptować zmiany harmonogramu realizacji rekomendowanych przez Zespół projektów i dokonywać związanych z nimi zmian harmonogramu płatności wsparcia.

Minister na każdym etapie rozpatrywania wniosku, przed zawarciem umowy, może zwrócić się do właściwych organów o przedstawienie informacji nt. podmiotu ubiegającego się o pomoc publiczną.

28. Udzielenie pomocy publicznej – zawarcie Umowy

Minister w związku z opracowywanym projektem Umowy lub podpisaniem Umowy może ustalić harmonogram opracowania Umowy lub określać terminy istotne dla sprawnego przeprowadzenia procesu przyznania pomocy publicznej. Terminy wyznaczane przedsiębiorcy, w szczególności terminy dotyczące uzgodnienia treści projektu Umowy, nie mogą być krótsze niż 7 dni kalendarzowych.

W przypadku niedochowania przez przedsiębiorcę wyznaczonego terminu pomoc publiczna nie jest przyznawana.

Okres uzgodnień treści Umowy pomiędzy przedsiębiorcą a Ministrem nie powinien przekroczyć 3 miesięcy, licząc od momentu przedstawienia przedsiębiorcy pierwszego projektu Umowy. Po upływie danego okresu Minister może wyznaczyć ostateczny termin zawarcia Umowy. W przypadku niedochowania ostatecznego terminu lub przedstawienia przez przedsiębiorcę kolejnych zastrzeżeń uniemożliwiających podpisanie Umowy w wyznaczonym terminie, pomoc publiczna nie jest przyznawana.

Umowa określa warunki udzielania pomocy publicznej oraz sposób kontroli, w szczególności:

- 1) wartość i tytuł przyznanej dotacji oraz harmonogram i warunki jej przekazania;
- 2) wartość deklarowanych przez przedsiębiorcę kosztów inwestycji, liczbę deklarowanych tworzonych nowych miejsc pracy oraz harmonogram realizacji inwestycji, który nie może być dłuższy niż okres ponoszenia kosztów inwestycji lub tworzenia nowych miejsc pracy;
- 3) wymagany okres realizacji projektu, nie dłuższy niż 5 lat, z zastrzeżeniem, że okres utrzymania projektu inwestycyjnego nie może zakończyć się później niż 31 grudnia 2040 r. Wypłata ostatniej transzy dotacji następująca po zrealizowaniu inwestycji, nie może nastąpić później niż do 31 grudnia 2035 r.;
- 4) wymagany okres utrzymania zrealizowanej inwestycji oraz utworzonych nowych miejsc pracy, który wynosi 5 lat w przypadku przedsiębiorców dużych i 3 lata w przypadku małych i średnich przedsiębiorców;
- 5) liczbę miejsc pracy, które przedsiębiorca zobowiązany jest utrzymać w zakładzie;
- 6) zobowiązania przedsiębiorcy związane ze spełnieniem wskaźników jakościowych oceny projektu inwestycyjnego, które były podstawą do przyznania wsparcia;

PROGRAM ROZWOJU INWESTYCJI W POLSKIEJ GOSPODARCE DO 2035 ROKU

- 7) zasady kontroli przez Ministra stopnia realizacji przez przedsiębiorcę Umowy;
- 8) w przypadku konieczności notyfikacji Komisji Europejskiej pomocy – uzależnienie wypłaty dotacji od zatwierdzenia pakietu pomocy przez Komisję Europejską;
- 9) zobowiązanie przedsiębiorcy do przekazywania rocznych sprawozdań z realizacji i utrzymania warunków Umowy (miejsca pracy, koszty inwestycji, koszty współpracy naukowej lub edukacyjnej, spełnienie wskaźników jakościowych, o których mowa w pkt 15 Programu);
- 10) zobowiązanie przedsiębiorcy do przekazywania rocznych informacji o dokonanych w okresie sprawozdawczym płatnościach z tytułu podatków VAT, CIT, PIT, podatku od nieruchomości i wartości sprzedaży na rynek krajowy;
- 11) konsekwencje niedotrzymania przez przedsiębiorcę zobowiązań umownych, w tym w szczególności możliwość rozwiązania Umowy ze skutkiem natychmiastowym w przypadku, gdy przedsiębiorca:
 - rozpoczął realizację inwestycji przed dniem złożenia Wniosku;
 - zaprzestał realizacji inwestycji;
 - nie wdrożył technologii o szczególnym znaczeniu dla suwerenności technologicznej i bezpieczeństwa Polski w zakresie wskazanym we Wniosku, bądź nie utrzymuje, na zasadach przewidzianych w Umowie, miejsc pracy utworzonych w związku z realizacją inwestycji, kosztów inwestycji przynajmniej na odpowiednim poziomie lub nie spełnia innych kryteriów, na podstawie których udzielono mu wsparcia, bądź realizuje inwestycję w sposób sprzeczny z postanowieniami Umowy lub z naruszeniem prawa;
 - zaprzestał, w tym zawiesił, prowadzenia działalności gospodarczej w okresie obowiązywania Umowy;
 - zaprzestał przez okres dłuższy niż 3 miesiące prowadzenia działalności w zakresie objętym pomocą publiczną na podstawie Umowy;
 - w celu uzyskania dotacji przedstawił fałszywe oświadczenia lub dokumenty, co zostało stwierdzone prawomocnym wyrokiem sądowym skazującym członka organu zarządzającego przedsiębiorcy;
- 12) zastrzeżenie kary umownej w wysokości co najmniej 0,1% wartości dotacji w przypadku nieprzekazania w terminie informacji, o których mowa w pkt 9 i 10;
- 13) konsekwencje odmowy poddania się przez przedsiębiorcę kontroli, utrudnienia lub uniemożliwienia jej przeprowadzenia, bez względu na tryb, w jakim kontrola jest prowadzona;
- 14) postępowanie w przypadku wystąpienia siły wyższej, która powoduje niemożność terminowego wykonania zobowiązań wynikających z Umowy.

Załącznikami do Umowy są:

- 1) aktualny odpis z rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego dotyczący przedsiębiorcy albo wydruk z Centralnej Ewidencji i Informacji o Działalności Gospodarczej;
- 2) Wniosek wraz z ewentualnymi uzupełnieniami i załącznikami;
- 3) opis projektu inwestycyjnego;
- 4) informacja o proponowanej wartości pomocy publicznej;
- 5) akceptacja proponowanej pomocy publicznej;
- 6) harmonogram tworzenia nowych miejsc pracy;
- 7) harmonogram ponoszenia kosztów inwestycji;

- 8) harmonogram ponoszenia kosztów szkoleń – w wypadku korzystania ze zwiększenia wsparcia w związku ze szkoleniami pracowników;
- 9) wzór sprawozdania finansowo-rzeczowego w zakresie realizacji oraz utrzymania projektu inwestycyjnego;
- 10) wzór zestawienia zapłaconych podatków;
- 11) klauzula obowiązku informacyjnego Ministra;
- 12) ewentualne pełnomocnictwa.

W przypadku konieczności notyfikacji Komisji Europejskiej pomocy publicznej, warunkiem wypłacenia pomocy publicznej jest zatwierdzenie pomocy publicznej przez Komisję Europejską. Do spraw dotyczących notyfikowania pomocy publicznej stosuje się odpowiednio przepisy ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej. Organem odpowiedzialnym za obsługę procedury notyfikacyjnej jest Minister.

Warunki udzielenia pomocy publicznej określone w Umowie nie mogą ulec zmianie w okresie utrzymania inwestycji, z zastrzeżeniem z zmian wynikających z wystąpienia siły wyższej, o której mowa w pkt 23 Programu.

29. Kontrola umowy

Szczegółowy zakres, zasady i tryb kontroli określa Umowa.

W okresie realizacji inwestycji upoważnieni przedstawiciele Ministra, zwani dalej „przedstawicielami Ministra”, przeprowadzają roczne kontrole realizacji Umowy, w szczególności w zakresie liczby utworzonych miejsc pracy oraz wysokości kosztów inwestycji poniesionych przez przedsiębiorcę od dnia rozpoczęcia realizacji inwestycji do ostatniego dnia poprzedniego roku kalendarzowego.

Kontrolę przeprowadza się:

- 1) w siedzibie przedsiębiorcy,
- 2) w miejscu realizacji inwestycji lub
- 3) w sposób zdalny za pomocą środków komunikacji elektronicznej w rozumieniu art. 2 pkt 5 ustawy z dnia 18 lipca 2002 r. o świadczeniu usług drogą elektroniczną (Dz. U. z 2024 r. poz. 1513).

O sposobie prowadzenia kontroli, każdorazowo, decydują przedstawiciele Ministra, o czym powiadają przedsiębiorcę, zgodnie z zasadami wskazanymi w umowie.

Przedstawiciele Ministra przeprowadzają także kontrolę w siedzibie przedsiębiorcy lub miejscu realizacji inwestycji po zakończeniu realizacji inwestycji oraz kontrolę końcową, po upływie okresu utrzymania inwestycji i utworzonych miejsc pracy, w zakresie liczby utworzonych miejsc pracy, wysokości kosztów inwestycji oraz kosztów współpracy naukowej lub edukacyjnej poniesionych przez przedsiębiorcę, wypełnienia zobowiązania w zakresie wdrażania technologii o szczególnym znaczeniu dla suwerenności technologicznej i bezpieczeństwa Polski, o której mowa w pkt 12 Programu (w przypadku inwestycji ubiegających się o pomoc publiczną w ramach Kluczowej inwestycji sektorowej i technologicznej) oraz spełnienia zadeklarowanych przez przedsiębiorcę wskaźników jakościowych oceny projektu inwestycyjnego.

Każdorazowo przedsiębiorca jest zobowiązany zapewnić przedstawicielom Ministra nieograniczony dostęp do miejsc, w których realizowana jest inwestycja oraz dostęp do ewidencji księgowej, akt osobowych, ewidencji kadrowej (w tym prowadzonych w formie elektronicznej), a także do wszystkich dokumentów związanych z inwestycją oraz innych dokumentów określonych w Umowie.

Odmowa poddania się przez przedsiębiorcę kontroli lub uniemożliwienie jej przeprowadzenia stanowi podstawę do rozwiązania Umowy bez zachowania okresu wypowiedzenia. Po przeprowadzeniu kontroli przedstawiciele ministra sporządzają protokół zawierający w szczególności wykaz dokumentów i innych źródeł, na podstawie których została przeprowadzona kontrola, liczbę utworzonych przez przedsiębiorcę miejsc pracy, wartość kosztów szkoleń (w wypadku korzystania ze zwiększenia wsparcia w związku ze szkoleniami pracowników), informację i dokumenty potwierdzające wypełnienie zobowiązania w zakresie wdrażania technologii o szczególnym znaczeniu dla suwerenności technologicznej i bezpieczeństwa Polski o której mowa w pkt. 12 Programu (w przypadku inwestycji ubiegających się o pomoc publiczną w ramach Kluczowej inwestycji sektorowej i technologicznej), spełnienie zadeklarowanych przez przedsiębiorcę wskaźników jakościowych oceny projektu inwestycyjnego oraz wysokość kosztów inwestycji poniesionych przez przedsiębiorcę od dnia rozpoczęcia realizacji inwestycji do ostatniego dnia okresu objętego kontrolą.

Umowa określa szczegółowo procedurę zgłaszania przez przedsiębiorcę zastrzeżeń i ich rozpatrywania przez Ministra. W przypadku gdy z protokołu wynika, że przedsiębiorca w danym roku pobrał transze pomocy w nadmiernej wysokości, jednakże zmiana parametrów inwestycji nie polegała na ich obniżeniu poniżej poziomu minimalnego określonego w Umowie, wówczas jest on zobowiązany do zwrotu odpowiedniej części pomocy wraz z odsetkami, zgodnie z przepisami ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych, na rachunek bankowy wskazany przez Ministra.

W przypadku gdy kontrola końcowa wykaże, że przedsiębiorca nie dotrzymał wszystkich warunków Umowy, w szczególności gdy parametry inwestycji były niższe niż poziom minimalny określony w Umowie, wówczas jest on zobowiązany do zwrotu całości pomocy wraz z odsetkami, zgodnie z przepisami ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych, na rachunek bankowy wskazany przez Ministra.

W przypadku braku możliwości przeprowadzenia kontroli w miejscu realizacji inwestycji bądź w siedzibie przedsiębiorcy dopuszcza się przeprowadzenie kontroli w trybie zdalnym. Kontrola w trybie zdalnym obejmuje w szczególności przesłanie przez przedsiębiorcę pełnej wymaganej przez przedstawicieli ministra dokumentacji wraz z fotografiami środków trwałych poddawanych szczegółowej analizie, dokumentującymi postęp inwestycji, które mogłyby stanowić o postępie bądź zaniechaniu realizacji inwestycji. Po jej weryfikacji sporządzany jest protokół z kontroli.

Tryb zdalny nie wyłącza możliwości dokonywania kontroli w siedzibie przedsiębiorcy lub miejscu realizacji inwestycji, w szczególności gdy treść przedstawionych zdalnie przez przedsiębiorcę dokumentów budzi wątpliwości lub istnieje podejrzenie nieprawidłowości w zakresie realizacji Umowy. Niezależnie od powyższego po upływie trzech lat od dnia rozpoczęcia realizacji inwestycji kontrole odbywają się w siedzibie przedsiębiorcy lub miejscu realizacji inwestycji.

Na każdym etapie przedstawiciele Ministra są uprawnieni do sprawdzenia i skontrolowania zgodności ze stanem prawnym i faktycznym wszystkich oświadczeń składanych na każdym etapie realizacji Programu.

30. Monitorowanie realizacji celów Programu

Monitorowanie realizacji Programu odbywa się poprzez dokonywaną corocznie ocenę stopnia osiągnięcia wartości wskaźników monitorujących Program.

Wyniki monitorowania realizacji Programu będą zawarte w rocznych sprawozdaniach Ministra przedkładanych do wiadomości Radzie Ministrów do 30 września roku następującego po roku sprawozdawczym.

31. Wskaźniki monitorujące

W celu oceny efektywności Programu przyjęto wskaźniki monitorujące realizację celu głównego oraz celów szczegółowych.

A. Wskaźnik monitorujący realizację celu głównego: poprawa konkurencyjności polskiej gospodarki

Sposób pomiaru: średnia wartość wskaźników monitorujących cele szczegółowe.

Wartość docelowa: 17%

B. Wskaźnik monitorujący realizację celu szczegółowego: zwiększenie bezpieczeństwa gospodarczego poprzez wzmocnienie odporności łańcuchów dostaw

Sposób pomiaru: udział projektów inwestycyjnych realizujących wskaźnik „Cyberbezpieczeństwo działalności gospodarczej” jakościowy wśród wszystkich uzyskujących wsparcie z Programu.

Wartość docelowa: 30%

C. Wskaźnik monitorujący realizację celu szczegółowego: zwiększenie suwerenności technologicznej i produkcyjnej Polski

Sposób pomiaru: udział projektów polskich firm wśród wszystkich uzyskujących wsparcie.

Wartość docelowa: 15%

D. Wskaźnik monitorujący realizację celu szczegółowego: komercjalizacja technologii deep tech, skalowanie działalności startupów i innowacyjnych MŚP

Sposób pomiaru: stosunek wartości nakładów na działalność badawczo-rozwojową do wartości pomocy publicznej przyznanej na wszystkie projekty inwestycyjne.

Wartość docelowa: 10%

E. Wskaźnik monitorujący realizację celu szczegółowego: zapewnienie zrównoważonego rozwoju regionalnego, w tym przyspieszenie rozwoju społeczno-gospodarczego regionów, w szczególności regionów o niższym poziomie rozwoju

Sposób pomiaru: stosunek kosztów inwestycji w ramach inwestycji wspartych z Programu na obszarach preferencyjnych do kosztów inwestycji w ramach wszystkich inwestycji wspartych z Programu.

Wartość docelowa: 10%

F. Przyspieszenie robotyzacji, automatyzacji i wykorzystania wysokich technologii w procesach produkcyjnych i usługowych

Sposób pomiaru: stosunek liczby inwestycji realizujących wskaźnik jakościowy „Robotyzacja i automatyzacja procesów” do wszystkich inwestycji wspartych z Programu.

Wartość docelowa: 20%

32. Ewaluacja

Ewaluacja będzie służyć poprawie jakości i efektywności wsparcia udzielanego w ramach Programu, w kontekście potrzeb związanych z rozwojem gospodarczym i społecznym kraju.

Przewiduje się następujące ewaluacje Programu:

- 1) coroczną – realizowaną w ramach sprawozdań opracowywanych przez Ministra. Ewaluacja coroczna obejmuje kwestie związane z bieżącą realizacją Programu,
- 2) ewaluacja po zakończeniu realizacji Programu.

Ewaluacja wskaźników określonych w pkt 31 Programu zostanie przeprowadzona w ostatnim roku obowiązywania Programu.

33. Finansowanie Programu

Program jest w całości finansowany ze środków budżetu państwa.

Corocznie w latach 2027–2035 w ustawie budżetowej planowane będą środki na realizację Programu, tj. na finansowanie umów o udzielenie dotacji zawieranych w okresie od wejścia w życie Programu do 31 października 2034 r. pomiędzy przedsiębiorcą a Ministrem o udzielenie pomocy publicznej. Umowy mogą przewidywać wypłacanie środków w transzach rocznych, z tym że ostatnia wypłata nie może nastąpić później niż do końca 2035 r.

Podział środków na wsparcie z tytułu kosztów tworzenia nowych miejsc pracy oraz na wsparcie z tytułu kosztów inwestycji (wydatki majątkowe) będzie ustalany każdorazowo podczas prac nad projektem kolejnych ustaw budżetowych.

34. Załączniki do Programu

1. Wzór wniosku o udzielenie pomocy publicznej dla projektu inwestycyjnego – załącznik nr 1.
2. Wskaźniki jakościowe oceny inwestycji – załącznik nr 2.
3. Katalog sektorów produkcyjnych wspieranych w ramach Programu – załącznik nr 3.