

KANADA



powierzchnia	9,98 mln km ²	
ludność	38,1 mln (II kw. 2021 r.)	
stolica	Ottawa	
język oficjalny	angielski, francuski	
waluta	dolar kanadyjski = 100 centów	
głowa państwa: namiestnik Elżbiety II	Mary Simon	
premier	Justin Trudeau	od 4.11.2015 r.
minister ds. małego biznesu, promocji eksportu i handlu międzynarodowego	Mary Ng	od 13.12.2019 r.
minister ds. finansów	Chrystia Freeland	od 18.08.2020 r.
minister spraw zagranicznych	Mélanie Joly	od 26.10.2021 r.
minister ds. innowacji, nauki i rozwoju	François-Philippe Champagne	od 04.11.2015 r.
Ambasador Kanady w Polsce	Leslie Scanlon	od 09.11.2018 r.
Ambasador RP w Kanadzie	Andrzej Kurnicki	od 12.09.2017 r.
najbliższe wybory parlamentarne	październik 2023 r.	

Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021*
PKB (w mld USD, ceny bieżące)	1 560	1 530	1 650	1 720	1 740	1 640	2 020
PKB na 1 mieszkańca (ceny bieżące, USD)	43 630	42 380	45 210	46 390	46 270	43 290	52 790
PKB (wzrost w %, ceny stałe, dynamika)	0,7	1,1	3,0	1,9	1,9	-5,3	5,7
Deficyt budżetowy (% PKB)	-0,1	-0,4	-0,3	-0,4	-0,7	-10,9	-7,5
Dług publiczny (brutto, % PKB)	91,2	91,7	90,5	89,7	88,6	117,5	109,9
Inflacja (CPI, zmiana w %, na koniec roku)	1,3	1,4	1,8	2,1	2,1	0,8	3,8
Bezrobocie (w %)	6,9	7,0	6,3	5,8	5,7	9,6	7,7
Eksport towarów (w mld CAD)	524,1	516,8	546,1	584,3	592,6	522,5	-
Import towarów (w mld CAD)	536,2	533,3	562,0	596,9	601,7	542,0	-
BIZ w Kanadzie (mld USD, stan zobowiązań na koniec roku)	806,3	903,5	963,4	852,2	1 037,1	1 122,2	-
BIZ Kanady za granicą (mld USD, stan zobowiązań na koniec roku)	1 156,0	1 290,0	1 527,0	1 366,2	1 652,5	1 961,6	-

Źródło: IMF, *World Economic Outlook*, October 2021.

*Projekcje na 2021 r.

Podstawowe informacje

- Kanada jest państwem federalnym składającym się z dziesięciu prowincji i trzech terytoriów. Najwięcej ludności zamieszkuje południową część kraju, tj. Ontario (14,7 mln), Quebec (8,5 mln), Kolumbię Brytyjską (5 mln) oraz Albertę (4,4 mln). Do największych aglomeracji należą: Toronto, Montreal i Vancouver.
- Kanada jest monarchią konstytucyjną na czele której stoi królowa Elżbieta II. W praktyce królowa przekazuje należne jej uprawnienia swojemu reprezentantowi w osobie gubernatora generalnego pełniącego funkcje tytularne i honorowe. Władza dzieli się pomiędzy rząd federalny i rządy poszczególnych prowincji, które posiadają znaczny poziom autonomii m.in. w zakresie szkolnictwa, ochrony zdrowia, opieki społecznej, dróg, sądownictwa. Władza wykonawcza na poziomie federalnym znajduje się w rękach premiera i jego gabinetu. Władzę ustawodawczą sprawuje parlament składający się z dwóch izb: Izby Wyższej (*Senate of Canada*) do której wchodzi mianowani senatorzy oraz Izby Gmin (*House of Commons of Canada*) z deputowanymi wybieranymi w powszechnych wyborach. Kadencja parlamentu wynosi 5 lat. Prowincje i terytoria posiadają własne organy władzy ustawodawczej (jednoizbowy parlament wybierany w wyborach powszechnych na 5 lat) i wykonawczej (rząd lokalny odpowiadający przed parlamentem lokalnym), które są niezależne od władzy centralnej.
- Kanada posiada największe zasoby słodkiej wody oraz nadwyżki surowców naturalnych. Ponadto jest największym na świecie producentem cynku i uranu oraz czołowym wydobywcą złota, niklu, aluminium i ołowiu. Kanada dysponuje zasobnymi złożami ropy naftowej zlokalizowanymi w prowincji Alberta. W atlantyckiej strefie przybrzeżnej znajdują się również duże pokłady gazu ziemnego. W Albercie, Kolumbii Brytyjskiej i Quebec odkryto duże zasoby gazu łupkowego, który nie jest jeszcze pozyskiwany na skalę przemysłową. Kanada jest najważniejszą dostawcą energii elektrycznej oraz surowców energetycznych (ropa, gaz, uran) na rynek USA, należy również do grona czołowych eksporterów energii na świecie. Kanada posiada wielką, naturalną gospodarkę leśną i najbardziej rozwinięty na świecie przemysł drzewny oraz celulozowo-papierniczy. Wiodące gałęzie przemysłu kanadyjskiego to: transport i sprzęt transportowy, przemysł chemiczny, mineralny i wydobywczy, rafineryjny, ropy i gazu, żywnościowy, drzewno-papierniczy, rybołówstwo. Podobnie jak gospodarki innych wysokorozwiniętych krajów świata, gospodarka kanadyjska jest zdominowana przez sektor usług, gdzie znajduje zatrudnienie ok. 3/4 mieszkańców. W dalszej kolejności w strukturze sektorowej PKB znajduje się przemysł i rolnictwo.
- Kanada należy do grupy najbogatszych uprzemysłowionych państw świata, jest aktywnym partnerem dialogu w ramach największych międzynarodowych organizacji i forów gospodarczych, w tym m.in. G7, G20, WTO, OECD, APEC.
- Przedsiębiorcy zainteresowani współpracą z Kanadą powinni dogłębnie zapoznać się z uwarunkowaniami prawnymi i gospodarczymi na poziomie poszczególnych regionów, co wynika z faktu ich znacznego zróżnicowania. Na terytorium Kanady funkcjonują dwa systemy prawne, tj. system prawa zwyczajowego wzorowany na brytyjskim systemie precedensowym oraz wzorowany na modelu europejskim tzw. *civil law*. System precedensowy jest stosowany w anglojęzycznych prowincjach i terytoriach, zaś system europejski w prowincji Quebec. Powszechnie stosowanym narzędziem rozstrzygania sporów jest arbitraż komercyjny, który wiąże się z niższymi kosztami i krótszym czasem rozpatrywania spraw w porównaniu do ścieżki sądowej.

Kultura biznesowa

Z uwagi na znaczący odsetek imigrantów w strukturze ludnościowej Kanady kraj ten odznacza się różnorodnością etniczną, religijną i kulturową. W porównaniu do wzorców europejskich, Kanadyjczycy preferują bardziej bezpośrednie podejście, co przejawia się m.in. w stosowanych formułach grzecznościowych. Przykładem może być zwracanie się

do kontrahentów po imieniu niezależnie od zajmowanego stanowiska, wieku, czy płci. Rozmowy biznesowe zwyczajowo są poprzedzone krótką rozmową na neutralne tematy, tzw. *small talk*. Kanadyjscy partnerzy zwracają dużą uwagę na punktualność, profesjonalizm, jasny i rzeczowy przekaz poparty przykładami i danymi liczbowymi. Prezentację oferty firmy uatrakcyjni przekazanie kilku egzemplarzy katalogów i próbek produktów. W kontaktach biznesowych powszechnie wykorzystuje się wizytówki. W trakcie przygotowywania dokumentacji należy mieć na uwadze preferencje językowe, które są przede wszystkim uzależnione od prowincji. Na przeważającym obszarze kraju powszechnie używanym językiem jest angielski, podczas gdy w Quebec dominuje francuski.¹

Polityka handlowa Kanady

Kanada zawarła 14 umów o wolnym handlu z ponad 50 państwami, co umożliwia jej dostęp do 1,5 mld konsumentów na kilku kontynentach.²

Kluczowe umowy to:

- **Canada-United States-Mexico Agreement (CUSMA):** Kanada, USA, Meksyk
- **Comprehensive Economic and Trade Agreement (CETA):** UE, Kanada
- **Comprehensive and Progressive Agreement for Trans-Pacific Partnership (CPTPP):** Kanada, Meksyk, Nowa Zelandia, Australia, Japonia, Singapur

Poza wymienionymi powyżej obowiązuje również szereg umów dwustronnych pomiędzy Kanadą a Izraelem, Jordaniem, Chile, Kolumbią, Kostaryką, Hondurasem, Ukrainą, Koreą Południową, Panamą, Peru.

Unia Europejska i Kanada podpisały umowę o wolnym handlu (*Comprehensive Economic and Trade Agreement*, CETA), która jest tymczasowo stosowana od 21.09.2017 r. Tymczasowe stosowanie oznacza, że obowiązują postanowienia części handlowej umowy, natomiast wyłączone pozostają kwestie ochrony inwestycji i sądu inwestycyjnego, które należą do kompetencji państw członkowskich UE. Postanowienia te zaczną obowiązywać po ratyfikacji umowy przez wszystkie państwa członkowskie. Według stanu na marzec 2021. CETA ratyfikowało 16 państw członkowskich UE.

Celem CETA jest zacieśnienie relacji pomiędzy UE a Kanadą, stymulowanie wzrostu gospodarczego, tworzenie nowych miejsc pracy przy zachowaniu wysokich unijnych standardów w zakresie bezpieczeństwa żywności, ochrony środowiska i praw pracowniczych. Od pierwszego dnia obowiązywania CETA znosi prawie wszystkie cła, co stanowi znaczącą oszczędność dla przedsiębiorstw. Konsumenci korzystają dzięki niższym cenom i dywersyfikacji produktów.

Na mocy CETA zainteresowane podmioty z UE uzyskały dostęp do zamówień publicznych w Kanadzie, zarówno na szczeblu centralnym, jak również na poziomie poszczególnych prowincji. Szczegółowe informacje, w tym progi powyżej, których zamówienia publiczne powinny być dostępne dla firm z UE oraz wyłączenia sektorowe oraz miejsca publikacji ogłoszeń o przetargach zostały wskazane w rozdziale 19 CETA oraz załącznikach (19-1 do 19-8) stanowiących integralną część umowy. Kanada zobowiązała się również do stworzenia tzw. pojedynczego punktu dostępu (*single point of access*), czyli portalu zawierającego w jednym miejscu informacje o wszystkich oferowanych zamówieniach publicznych. Na poniższych stronach zostały udostępnione informacje o zamówieniach instytucji rządowych i przedsiębiorstw federalnych tzw. *crown corporations*:

- **www.merx.com**
- **buyandsell.gc.ca**

¹ Przy opracowaniu wykorzystano publikację: „Różnice kulturowe w międzynarodowych relacjach biznesowych”, Ministerstwo Spraw Zagranicznych, 2017.

² <https://www.investcanada.ca/programs-incentives/canadas-free-trade-agreements>

Natomiast ogłoszenia o zamówieniach publicznych podmiotów zamawiających na szczeblu innym niż federalny można znaleźć na stronach mediów elektronicznych i papierowych, wymienionych w załączniku 19-8.

Kompleksowe informacje na temat umowy CETA są dostępne na stronie internetowej Komisji Europejskiej: http://ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ceta/index_pl.htm

Najważniejsi partnerzy handlowi Kanady

Najważniejszym partnerem gospodarczym Kanady pozostają USA, których udział w zależności od roku sięga ponad 70% w kanadyjskim eksporcie oraz ok. 50% w imporcie. Jednocześnie rząd kanadyjski prowadzi od kilku lat działania na rzecz dywersyfikacji kierunków eksportu, co długofalowo może przełożyć się na wzrost zainteresowania współpracą z partnerami europejskimi.

Kluczowi partnerzy handlowi Kanady wg wartości obrotów w 2020 r. (w oparciu o dane Statistics Canada): USA, Chiny, Meksyk, Wielka Brytania, Japonia, Niemcy, Korea Południowa, Włochy, Francja, Wietnam.

Kluczowi partnerzy handlowi Kanady w eksporcie w 2020 r.:

1. USA (73%), 2. Chiny (4,8%), 3. Wielka Brytania (3,8%), 4. Japonia (2,4%), 5. Niemcy (1,2%), 6. Meksyk (1,2%), 7. Holandia (1%), 8. Korea Południowa (0,9%), 9. Francja (0,71%), 10. Włochy (0,71%)

Kluczowi partnerzy handlowi Kanady w imporcie w 2020 r.:

USA (49%), 2. Chiny (14%), 3. Meksyk (5,5%), 4. Niemcy (3,2%), 5. Japonia (2,5%), 6. Korea Południowa (1,8%), 7. Włochy (1,7%), 8. Wietnam (1,5%), 9. Wielka Brytania (1,4%), 10. Brazylia (1,2%)

Wymiana handlowa pomiędzy Polską a Kanadą w latach 2015-2021 (mln USD)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	Dynamika [%] 2020 2019	I-IX 2019	I-IX 2020	I-IX 2021	Dynamika [%] I-IX.2021 I-IX.2020
Eksport	1 238,5	1 384,8	1 295,2	1 407,5	1 587,4	1 126,0	70,4	1 234,2	833,2	1 045,4	125,5
Import	372,8	366,3	678,7	501,9	423,6	413,6	93,4	297,8	299,1	440,7	147,3
Obroty	1 611,3	1 751,1	1 974,0	1 909,4	2 010,9	1 539,6	75,2	1 532	1 132,3	1 486,1	131,2
Saldo	865,7	1 018,5	616,5	905,6	1 163,8	712,4	#	936,5	534,1	604,7	#

Źródło: Insigos, MRPiT

- Obroty handlowe pomiędzy Polską a Kanadą wyniosły w 2020 r. 1,5 mld USD (spadek o ok. 25% w stosunku do 2019 r.). Eksport do Kanady w 2020 r. osiągnął poziom 1,1 mld USD (spadek o ok. 30%), zaś import ok. 413,6 mln USD (spadek o ok. 6%). Saldo bilansu handlowego wyniosło +712,4 mln USD.
- Zasadniczą przyczyną zmniejszenia dynamiki eksportu było pogorszenie warunków wymiany handlowej w rezultacie pandemii COVID-19 oraz przejściowe zmniejszenie popytu konsumpcyjnego w Kanadzie na niektóre kategorie dóbr.
- W skali pierwszych 9 miesięcy 2021 r. w stosunku do analogicznego okresu 2020 r. o 25,5% zwiększyła się wartość polskiego eksportu towarów tj. do poziomu 1,04 mld USD. Wartość towarów importowanych z Kanady wzrosła o 47,3% do poziomu 440,7 mln USD. Dodatkowo dla Polski saldo wymiany handlowej zwiększyło się do poziomu

+604,7 mln USD. Tak znacząca zmiana dynamiki eksportu i importu wynikała przede wszystkim z efektu niskiej bazy z poprzedniego roku.

- **Chociaż dane za styczeń-wrzesień 2021 r. wskazują na stopniowe odbudowywanie się dwustronnej wymiany handlowej, polski eksport nie wrócił jeszcze do poziomu sprzed wybuchu pandemii koronawirusa.** Jednocześnie wartość towarów importowanych z Kanady zwiększała się pomimo pandemii. Warto zauważyć, że od 2020 r. dynamika eksportu na rynek kanadyjski rośnie wolniej od dynamiki importu. W rezultacie dodatnie saldo wymiany handlowej również uległo zmniejszeniu. Pomimo pandemii Polska pozostaje kluczowym handlowym partnerem Kanady w Europie Środkowo-Wschodniej.
- W 2020 r. Kanada znalazła się na 31 miejscu wśród największych odbiorców polskiego eksportu (z udziałem 0,4%) oraz na 54 miejscu pod kątem importu (z udziałem 0,2%).

Tabela 1. Lista głównych pozycji towarowych w polskim eksporcie do Kanady w 2020 r.:

Lp	Kod celny	Nazwa kategorii	Udział w eksporcie do Kanady (%)	Wartość eksportu (mln USD)	Dynamika eksportu (%) <u>2020</u> 2019 ³
1	HS`8411	<i>silniki turbodoładowane, turbośmigłowe oraz inne turbiny gazowe</i>	33,9%	382,1	66,7
2	HS`9403	<i>pozostałe meble (bez mebli do siedzenia i lekarskich) i ich części</i>	5,6%	63,2	98,6
3	HS`9021	<i>sprzęt i aparaty ortopedyczne, protezy, aparaty słuchowe</i>	4,5%	50,1	87,4
4	HS`3002	<i>krew ludzka, krew zwierzęca, szczepionki, toksyny, itp.</i>	3,3%	36,9	330
5	HS`8803	<i>części szybowców i samolotów</i>	2,9%	33	44

Tabela 2. Lista głównych pozycji towarowych w imporcie z Kanady w 2020 r.:

Lp	Kod celny	Nazwa kategorii	Udział w imporcie z Kanady (%)	Wartość importu (mln USD)	Dynamika importu (%) <u>2020</u> 2019 ⁴
1	HS`3004	<i>leki złożone przygotowane do sprzedaży detalicznej</i>	14,1%	58,4	113,3
2	HS`8411	<i>silniki turbodoładowane, turbośmigłowe oraz inne turbiny gazowe</i>	7,2%	29,8	88,3
3	HS`8483	<i>wały napędowe, korby, obudowy łożysk, łożyska ślizgowe, przekładnie zębate, itp</i>	4,7%	19,6	104,6
4	HS`0811	<i>owoce zamrożone</i>	4,4%	18	102,1
5	HS`3104	<i>nawozy potasowe</i>	4,3%	17,8	0

³ Rok 2019 = 100%

⁴ Rok 2019 = 100%

Tabela 3. Lista głównych pozycji towarowych w polskim eksporcie do Kanady w okresie styczeń–wrzesień 2021 r.:

Lp	Kod celny	Nazwa kategorii	Udział w eksporcie do Kanady (%)	Wartość eksportu (mln USD)	Dynamika eksportu (%)
					$\frac{\text{I-IX.2021}}{\text{I-IX.2020}^5}$
1	HS`8411	<i>silniki turbodoładowane, turbosprężarki oraz inne turbiny gazowe</i>	30,8	321,8	107,6
2	HS`9403	<i>pozostałe meble (bez mebli do siedzenia i lekarskich) i ich części</i>	5,6	58,9	132,1
3	HS`9021	<i>sprzęt i aparaty ortopedyczne, protezy, aparaty słuchowe</i>	4,6	48,5	141,8
4	HS`3002	<i>krew ludzka, krew zwierzęca, szczepionki, toksyny, itp.</i>	3,9	40,6	160,3
5	HS`8803	<i>części szybowców i samolotów</i>	2,6	27,3	104,8

Źródło: opracowanie własne na podstawie Insigos, MRiT

Tabela 4. Lista głównych pozycji towarowych w polskim imporcie z Kanady w okresie styczeń–wrzesień 2021 r.:

Lp	Kod celny	Nazwa kategorii	Udział w imporcie z Kanady (%)	Wartość importu (mln USD)	Dynamika importu (%)
					$\frac{\text{I-IX.2021}}{\text{I-IX.2020}^6}$
1	HS`7601	<i>aluminium nieobrobione</i>	14,6	64,4	7809,7
2	HS`3004	<i>leki złożone przygotowane do sprzedaży detalicznej</i>	9	39,8	90,5
3	HS`8411	<i>silniki turbodoładowane, turbosprężarki oraz inne turbiny gazowe</i>	8,3	36,4	198,4
4	HS`8802	<i>samoloty i śmigłowce</i>	6,3	27,7	304,3
5	HS`3104	<i>nawozy potasowe</i>	4,4	19,5	139,4

Źródło: Tabele 1-4 opracowanie własne na podstawie danych GUS z systemu Insigos, MRiT

Ramy prawno-traktatowe współpracy gospodarczej pomiędzy Polską i Kanadą

Ważniejsze umowy międzynarodowe regulujące współpracę gospodarczą pomiędzy Polską a Kanadą:

- Umowa między Rządem Rzeczypospolitej Polskiej a Rządem Kanady w sprawie popierania i wzajemnej ochrony inwestycji podpisana w Warszawie w dniu 6 kwietnia 1990 r. (Dz.U. z 1991 r. Nr 27, poz. 114)
- Konwencja między Rzeczpospolitą Polską a Kanadą w sprawie unikania podwójnego opodatkowania i zapobiegania uchylaniu się od opodatkowania w zakresie podatków od dochodu wraz z protokołem z dnia 14.05.2012 r. (Dz.U. z 2013 r. poz. 1371)

⁵ I-IX.2020 = 100%

⁶ I-IX.2020 = 100%

MINISTERSTWO ROZWOJU I TECHNOLOGII

- Umowa między Rządem PRL i Rządem Kanady w sprawie wzajemnych stosunków w dziedzinie rybołówstwa podpisana w Ottawie dnia 14 maja 1982 r.
- Umowa o zabezpieczeniu społecznym między Rzeczpospolitą Polską a Kanadą, podpisana w Warszawie w dniu 2 kwietnia 2008 r. (Dz.U. z 2009 r. nr 133, poz. 1095)
- Umowa między Rządem Rzeczypospolitej Polskiej a Rządem Kanady o wspieraniu mobilności młodych obywateli, sporządzona w Warszawie dnia 14 lipca 2008 r.
- Umowa między Rządem Rzeczypospolitej Polskiej i Rządem Quebecu o współpracy ekonomicznej, naukowej, technologicznej i kulturalnej podpisana w Warszawie w dniu 14 marca 1991 r.
- Porozumienie między Ministerstwem Ochrony Środowiska, Zasobów Naturalnych i Leśnictwa Rzeczypospolitej Polskiej i Departamentem Środowiska oraz Departamentem Przemysłu Kanady o współpracy w dziedzinie ochrony środowiska podpisana w Ottawie w dniu 12 września 1994 r.

Współpraca inwestycyjno-kapitałowa

- Według najnowszych danych NBP, **wartość kanadyjskiego kapitału zainwestowanego w Polsce na koniec 2020 r. wyniosła 146,9 mln USD** (spadek o 142 mln USD w porównaniu do 2019 r.). Natomiast wartość **polskich inwestycji bezpośrednich w Kanadzie na koniec 2020 r. wyniosła 1 624,0 mln USD** (wzrost o 1 618,5 mln USD w porównaniu do 2019 r.).
- Według GUS na koniec 2019 r. w Polsce funkcjonowało 93 podmioty z udziałem kapitału kanadyjskiego, z czego 64 podmioty zatrudniały do 9 osób, zaś 29 zatrudniało 10 i więcej osób. **Wartość kapitału zagranicznego udziałowców w 2019 r.** liczona według metodologii GUS wyniosła 282,1 mln PLN, co stanowi **0,1% kapitału zagranicznego ogółem zainwestowanego w Polsce. Firmy te działają głównie w sektorach IT, lotniczym, maszynowym, badawczo-rozwojowym.**
- Jednym z najnowszych przykładów zaangażowania inwestorów kanadyjskich w Polsce jest projekt Baltic Power. Realizowany przez PKN ORLEN S.A. we współpracy z kanadyjską firmą Northland Power Inc. zakłada budowę morskiej farmy wiatrowej na Bałtyku o mocy do 1,2 GW. Rozpoczęcie budowy inwestycji planowane jest na rok 2023, a oddanie do użytku w roku 2026.
- Z punktu widzenia polskich inwestycji nie można wskazać jednej branży dominującej. Największym polskim inwestorem w Kanadzie (od 2010 r.) jest KGHM Polska Miedź SA. W sektorze poszukiwawczo-wydobywczym od 2013 r. funkcjonuje również PKN Orlen posiadający w Kanadzie spółkę zależną – Orlen Upstream Canada.

Branże perspektywiczne

- Ważnymi argumentami dla polskich eksporterów zainteresowanych Kanadą jest stabilność polityczno-ekonomiczna państwa, dostęp do dojrzałego zamożnego rynku i bliskość USA. Stosowanie umowy o wolnym handlu CETA również może wpłynąć na zdynamizowanie współpracy handlowej i inwestycyjnej pomiędzy Polską a Kanadą. Obecnie większość polskiego eksportu trafia do Ontario i Quebec, jednak istnieją realne możliwości intensyfikacji kontaktów gospodarczych i handlowych z pozostałymi prowincjami.
- Wśród tradycyjnych obszarów dwustronnej współpracy można wskazać, w szczególności sektor elektromaszynowy, lotniczy, rolno-spożywczy oraz meblarski.

- Istnieją również dobre perspektywy eksportu dla branż: IT, budowlanej, wyposażenia wnętrz, meblarskiej, spożywczej (m.in. żywność ekologiczna, żywność o dłuższym okresie trwałości).
- Przyjęcie przez rząd premiera J. Trudeau zobowiązań w zakresie redukcji emisji gazów cieplarnianych w perspektywie 2050 r. wymusi **inwestycje w innowacyjne i czyste technologie służące ochronie środowiska**, co stwarza również szanse dla polskich eksporterów.

SEKTOR MEBLARSKI

Kanada jest jednym z czołowych importerów mebli na świecie. Za dalszym dynamicznym rozwojem rynku będzie przemawiać m.in. stabilna sytuacja gospodarcza i oczekiwany dalszy wzrost zamożności społeczeństwa, realizacja rządowych programów wspierających rozwój mieszkalnictwa oraz prognozowany wzrost liczby mieszkańców.

Trendy:

- ✓ **produkty wykonane z naturalnych materiałów w oparciu o technologie przyjazne dla środowiska**
- ✓ **meble kompaktowe i wielofunkcyjnych**
- ✓ **systematyczny wzrost znaczenia internetowych kanałów sprzedaży**

Kanadyjski sektor meblarski jest ściśle powiązany w rynkiem USA, dlatego warto zaprezentować swoją ofertę również w ramach wydarzeń branżowych organizowanych w Stanach Zjednoczonych (np. High Point Market).

Kanada importuje meble przede wszystkim z Chin (ok. 40%), USA, Meksyku, Wietnamu i Włoch. Polscy eksporterzy również dostrzegają potencjał rynku północnoamerykańskiego. Pomiędzy 2015 a 2020 r. Polska była naprzemiennie 6 bądź 7 partnerem Kanady w tym segmencie.

W 2021 r. władze Kanady nałożyły środki antydumpingowe na meble sprowadzane z Chin i Wietnamu. Stwarza to przed polskimi eksporterami nowe możliwości. Dodatkowym atutem dla eksporterów z UE jest tymczasowo stosowana Kompleksowa umowa gospodarczo-handlowa (*Comprehensive Economic and Trade Agreement*, CETA).

Praktycznym narzędziem umożliwiającym weryfikację warunków wymiany handlowej z Kanadą, jak również z innymi państwami pozaunijnymi jest portal Access2Markets dostępny pod adresem: <https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/pl/home>

Działania podejmowane w związku z pandemią COVID-19

- Według danych na 2.12.2021 r. w Kanadzie zdiagnozowano ogółem od początku pandemii 1 798 872 przypadki COVID-19. Całkowita liczba potwierdzonych zgonów wyniosła 29 737.
- Od kilku tygodni utrzymuje się trend wzrostowy w liczbie zachorowań, jednak sytuacja w kraju jest stabilna. Na przestrzeni ostatniego tygodnia zidentyfikowano 21 058 nowych przypadków COVID-19, z czego najwięcej w prowincjach: Quebec, Ontario, Kolumbia Brytyjska i Alberta.
- Charakter i skala ograniczeń wprowadzonych w związku z pandemią różni się w zależności od prowincji i w głównej mierze zależy od aktualnej sytuacji epidemicznej. W przestrzeni publicznej, w szczególności w sklepach i środkach zbiorowej komunikacji, zalecane jest noszenie masek oraz zachowywanie dystansu społecznego.

WARUNKI WJAZDU

- Wjazd na terytorium Kanady jest możliwy dla osób w pełni zaszczepionych. Przed wjazdem/przylotem należy przedstawić dokument potwierdzający ujemny wynik testu molekularnego na COVID-19. Test powinien być wykonany w ciągu 72 godzin od planowanego lotu lub przybycia na lądowe przejście graniczne w celu wjazdu do Kanady. Dodatkowo wszyscy podróżujący przez przekroczeniem granicy lądowej bądź przed wejściem na pokład samolotu będą zobowiązani do przekazania szczegółowych danych podróżnego za pośrednictwem systemu ArriveCAN.
- W związku z pojawieniem się pierwszych przypadków nowego wariantu wirusa o nazwie Omikron wprowadzono zakaz wjazdu dla cudzoziemców, którzy w ciągu ostatnich 10 dni odwiedzili następujące państwa: Botswana, Egipt, Eswatini, Lesotho, Malawi, Mozambik, Namibia, Nigeria, RPA, Zimbabwe.

Szczegółowe informacje dla podróżujących można znaleźć na stronach:

- <https://travel.gc.ca/travel-covid> - aktualne informacje dla podróżujących
- <https://travel.gc.ca/travel-covid/travel-restrictions/flying-canada-checklist/covid-19-testing-travellers-coming-into-canada#getting-tested> – wytyczne dotyczące testowania
- <https://www.gov.pl/web/dyplomacja/kanada>

Polskie przedstawicielstwa w Kanadzie

Ambasada Rzeczypospolitej Polskiej w Kanadzie

443 Daly Avenue, Ottawa
K1N 6H3 Kanada
Tel.: +1 613 789 0468
Tel. dyżurny: +1 613 866 2015
Faks: +1 613 789 1218
ottawa.info@msz.gov.pl
ottawa.amb.sekretariat@msz.gov.pl
ottawa.amb.wk@msz.gov.pl
www.ottawa.msz.gov.pl

Konsulat Generalny Rzeczypospolitej Polskiej w Toronto

2603 Lake Shore Blvd. West, Toronto, Ontario
M8V 1G5 Kanada
Tel.: +1 416 252 54 71
Tel. dyżurny: +1 416 464 54 05
Fax: +1 416 252 05 09
toronto.info@msz.gov.pl
www.toronto.msz.gov.pl

Konsulat Generalny Rzeczypospolitej Polskiej w Vancouver

1600-1177 West Hastings Street, Vancouver, Kolumbia Brytyjska
V6E 2K3 Kanada
Tel: +1 604 688 3530
Faks: +1 604 688 3537
vancouver.info@msz.gov.pl
www.vancouver.msz.gov.pl

Konsulat Rzeczypospolitej Polskiej w Montrealu

3501 Avenue du Musée, Montreal, Quebec
H3G 2C8 Kanada
Tel. +1 514 840 6080

Faks: +1 514 285 8895
montreal.info@msz.gov.pl
www.montreal.msz.gov.pl

**Zagraniczne Biuro Handlowe
Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu S.A. w Toronto**

Kierownik Biura - Zack Labieniec
438 University Avenue, Suite 1810
Toronto, ON M5G 2K8
kanada@paih.gov.pl
www.canada.trade.gov.pl

Przydatne strony internetowe

- **www.ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ceta/** - strona Komisji Europejskiej poświęcona CETA
- **www.gov.pl/web/rozwoj-praca-technologia/wspolpraca-z-kanada** - strona Ministerstwa Rozwoju i Technologii poświęcona CETA
- **www.investcanada.ca** - praktyczne informacje na temat inwestowania w Kanadzie
- **www.inspection.gc.ca** - informacje o warunkach przywozu produktów rolno-spożywczych
- **airs-sari.inspection.gc.ca/airs_external/english/decisions-eng.aspx** - Automated Import Reference System (AIRS) - informacje o wymogach przy eksporcie do Kanady
- **trade.ec.europa.eu/access-to-markets** - Access2Markets - unijny portal z narzędziami dedykowanymi eksporterom, importerom, inwestorom
- **www.tariffinder.ca** - wyszukiwarka stawek celnych