

KANADA

Informacja o stosunkach gospodarczych z Polską



powierzchnia	9,98 mln km ²	
ludność	41,5 mln	
stolica	Ottawa	
język oficjalny	angielski, francuski	
waluta	dolar kanadyjski = 100 centów	
głowa państwa: namiestnik króla Karola III	Mary Simon	
premier	Marc Carney	od 13.05.2025 r.
minister ds. handlu Kanada - USA	Dominic LeBlanc	od 13.05.2025 r.
minister ds. handlu międzynarodowego	Maninder Sindhu	od 13.05.2025 r.
minister finansów	François-Philippe Champagne	od 13.05.2025 r.
minister spraw zagranicznych	Anita Anand	od 13.05.2025 r.
minister ds. przemysłu	Mélanie Joly	od 13.05.2025 r.
Ambasador Kanady w Polsce	Catherine Godin	od 8.02.2023 r.
Ambasador RP w Kanadzie	Witold Dzielski	od 28.04.2022 r.
ostatnie wybory parlamentarne	28 kwietnia 2025 r.	

Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025*
PKB (w mld USD, ceny bieżące)	1 720	1 740	1 660	2 020	2 190	2 170	2 240	2 230
PKB na 1 mieszkańca (ceny bieżące, USD)	46 390	46 270	43 570	52 910	56 360	54 380	54 470	53 560
PKB (wzrost w %, ceny stałe, dynamika)	1,9	1,9	-5	6	4,2	1,5	1,5	1,4
Deficyt budżetowy (% PKB)	-0,4	-0,7	-10,9	-2,9	0,1	-0,6	1,5%**	bd
Dług publiczny (brutto, % PKB)	89,7	88,6	118,1	112,6	104,2	107,7	110,8	112,5
Inflacja (CPI, zmiana w %, na koniec roku)	2,1	2,1	0,8	4,7	6,6	3,2	1,9	2,2
Bezrobocie (w %)	5,8	5,7	9,7	7,5	5,3	5,4	6,4	6,6
Eksport towarów (w mld USD)	451,11	446,20	389,92	503,96	598,59	568,41	569,24	bd
Import towarów (w mld USD)	460,06	453,65	405,66	491,71	570,18	559,23	554,26	bd
BIZ w Kanadzie (mld CAD)	977,69	1 137,84	1 079,05	1 216,52	1 307,87	1 360,26	1 502,5	bd
BIZ Kanady za granicą (mld CAD)	1 409,65	1 613,70	1 666,65	1 844,42	2 032,53	2 171,28	2 473,5	bd

Źródła: IMF, World Economic Outlook, Trademap, Statistics Canada, *prognozy IMF 2025 r., **prognoza Government of Canada publications

Podstawowe informacje

Kanada jest państwem federalnym składającym się z dziesięciu prowincji i trzech terytoriów. Najwięcej ludności zamieszkuje południową część kraju, tj. Ontario (16,2 mln), Quebec (8,9 mln), Kolumbię Brytyjską (5,7 mln) oraz Albertę (4,9 mln). Do największych aglomeracji należą: Toronto (3 mln), Montreal (1,8 mln) i Vancouver (706 tys.).

Kanada jest monarchią konstytucyjną na czele której stoi król Karol III. W praktyce król przekazuje należne uprawnienia swojemu reprezentantowi w osobie gubernatora generalnego pełniącego funkcje tytularne i honorowe. Władza dzieli się pomiędzy rząd federalny i rządy poszczególnych prowincji, które posiadają znaczny poziom autonomii m.in. w zakresie szkolnictwa, ochrony zdrowia, opieki społecznej, dróg czy sądownictwa. Władza wykonawcza na poziomie federalnym znajduje się w rękach premiera i jego gabinetu. Władzę ustawodawczą sprawuje parlament składający się z dwóch izb: Izby Wyższej (Senate of Canada) do której wchodzi mianowani senatorzy oraz Izby Gmin (House of Commons of Canada) z deputowanymi wybieranymi w powszechnych wyborach. Kadencja parlamentu wynosi 5 lat. Prowincje i terytoria posiadają własne organy władzy ustawodawczej (jednoizbowy parlament wybierany w wyborach powszechnych raz na 5 lat) i wykonawczej (rząd lokalny odpowiadający przed parlamentem lokalnym), które są niezależne od władzy centralnej.

Kanada posiada największe zasoby słodkiej wody oraz nadwyżki surowców naturalnych. Ponadto jest największym na świecie producentem cynku i uranu oraz czołowym wydobywcą złota, niklu, aluminium i ołowiu. Dysponuje zasobnymi złożami ropy naftowej zlokalizowanymi w prowincji Alberta. W atlantyckiej strefie przybrzeżnej znajdują się również duże pokłady gazu ziemnego. W Albercie, Kolumbii Brytyjskiej i Quebec odkryto duże zasoby gazu łupkowego, który nie jest jeszcze pozyskiwany na skalę przemysłową. Kanada jest najważniejszym dostawcą energii elektrycznej oraz surowców energetycznych (ropa, gaz, uran) na rynek USA, należy również do grona czołowych eksporterów energii na świecie. Kanada posiada wielką, naturalną gospodarkę leśną i najbardziej rozwinięty na świecie przemysł drzewny oraz celulozowo-papierniczy. Wiodące gałęzie przemysłu kanadyjskiego to: transport i sprzęt transportowy, przemysł chemiczny, mineralny i wydobywczy, rafineryjny, ropy i gazu, żywnościowy, drzewno-papierniczy, rybołówstwo. Podobnie jak gospodarki innych wysokorozwiniętych krajów świata, gospodarka kanadyjska jest zdominowana przez sektor usług, gdzie znajduje zatrudnienie ok. 3/4 mieszkańców. W dalszej kolejności w strukturze sektorowej PKB znajduje się przemysł i rolnictwo.

Kanada należy do grupy najbogatszych uprzemysłowionych państw świata. Jest aktywnym partnerem dialogu w ramach największych międzynarodowych organizacji i forów gospodarczych, w tym m.in.: G7, G20, WTO, OECD i APEC.

Przedsiębiorcy zainteresowani współpracą z Kanadą powinni dogłębnie zapoznać się z uwarunkowaniami prawnymi i gospodarczymi na poziomie poszczególnych regionów, co wynika z faktu ich znacznego zróżnicowania. Na terytorium Kanady funkcjonują dwa systemy prawne, tj. system prawa zwyczajowego wzorowany na brytyjskim systemie precedensowym oraz wzorowany na modelu europejskim tzw. civil law. System precedensowy jest stosowany w anglojęzycznych prowincjach i terytoriach, zaś system europejski w prowincji Quebec. Powszechnie stosowanym narzędziem rozstrzygania sporów jest arbitraż komercyjny, który wiąże się z niższymi kosztami i krótszym czasem rozpatrywania spraw w porównaniu do ścieżki sądowej.

Polityka handlowa Kanady

- Kanada zawarła 14 umów o wolnym handlu z ponad 50 państwami, co umożliwia jej dostęp do 1,5 mld konsumentów na kilku kontynentach.¹ Kluczowe umowy to:
 - **Canada-United States-Mexico Agreement (CUSMA):** Kanada, USA, Meksyk
 - **Comprehensive Economic and Trade Agreement (CETA):** UE, Kanada
 - **Comprehensive and Progressive Agreement for Trans-Pacific Partnership (CPTPP):** Kanada, Meksyk, Nowa Zelandia, Australia, Japonia, Singapur
- Poza wymienionymi powyżej obowiązuje również szereg umów dwustronnych pomiędzy Kanadą a Izraelem, Jordanią, Chile, Kolumbią, Kostaryką, Hondurasem, Ukrainą, Koreą Południową, Panamą, Peru.
- Unia Europejska i Kanada podpisały umowę o wolnym handlu (*Comprehensive Economic and Trade Agreement*, CETA), która jest tymczasowo stosowana od 21.09.2017 r. Tymczasowe stosowanie oznacza, że obowiązują postanowienia części handlowej umowy, natomiast wyłączone pozostają kwestie ochrony inwestycji i sądu inwestycyjnego, które należą do kompetencji państw członkowskich UE. Postanowienia te zaczną obowiązywać po ratyfikacji umowy przez wszystkie państwa członkowskie.
- Celem CETA jest zacieśnienie relacji pomiędzy UE, a Kanadą, stymulowanie wzrostu gospodarczego, tworzenie nowych miejsc pracy przy zachowaniu wysokich unijnych standardów w zakresie bezpieczeństwa żywności, ochrony środowiska i praw pracowniczych. Od pierwszego dnia obowiązywania CETA znosi prawie wszystkie cła, co stanowi znaczącą oszczędność dla przedsiębiorstw. Konsumenci korzystają dzięki niższym cenom i dywersyfikacji produktów.
- Na mocy CETA zainteresowane podmioty z UE uzyskały dostęp do zamówień publicznych w Kanadzie, zarówno na szczeblu centralnym, jak również na poziomie poszczególnych prowincji. Szczegółowe informacje, w tym progi powyżej, których zamówienia publiczne powinny być dostępne dla firm z UE, wyłączenia sektorowe oraz miejsca publikacji ogłoszeń o przetargach zostały wskazane w rozdziale 19 CETA oraz załącznikach (19-1 do 19-8) stanowiących integralną część umowy. Informacje o zamówieniach instytucji rządowych i przedsiębiorstw federalnych, tzw. *crown corporations* można znaleźć na stronach: canadabuys.canada.ca, www.merx.com oraz buyandsell.gc.ca. Natomiast ogłoszenia o zamówieniach publicznych podmiotów zamawiających na szczeblu innym niż federalny można znaleźć na stronach mediów elektronicznych i papierowych, wymienionych w załączniku 19-8.
- Według statystyk Komisji Europejskiej wskaźnik wykorzystania preferencji w polskim eksporcie do Kanady na podstawie umowy CETA w 2022 r. wyniósł 50,4%. Średni wskaźnik wykorzystania preferencji dla UE-27 w 2022 r. wyniósł 62,5%. Dzięki preferencyjnym stawkom celnym wynikającym z CETA, polskie firmy w 2022 r. zaoszczędziły 258 mln EUR w postaci niezapłaconego cła (na 512 mln EUR możliwe do uzyskania). Niedostateczny poziom wykorzystania preferencji handlowych, może wynikać m.in. z niskiego poziomu wiedzy wśród przedsiębiorców, czy rozbudowanych kwestii formalnych wiążących się z uzyskaniem potwierdzenia preferencyjnego pochodzenia produktu.
- Kompleksowe informacje na temat umowy CETA są dostępne na stronie internetowej Komisji Europejskiej: http://ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ceta/index_pl.htm

¹ https://www.investcanada.ca/market-access?_gl=1*117bc5x*_up*MQ..*_ga*MTk4MTk1MDkxMy4xNzUxODg0NDkw*_ga_R8CGFCC6BJ*cZ3NTM4ODAwNjAkczlkZzEkdDE3NTM4ODAwNzYkajQ0JGwwJGgw

Najważniejsi partnerzy handlowi Kanady

Najważniejszym partnerem gospodarczym Kanady pozostają USA, których udział w zależności od roku sięga ponad 76% w kanadyjskim eksporcie oraz ok. 50% w imporcie. Jednocześnie rząd kanadyjski prowadzi od kilku lat działania na rzecz dywersyfikacji kierunków eksportu, co długofalowo może przełożyć się na wzrost zainteresowania współpracą z partnerami europejskimi.

Kluczowi partnerzy handlowi Kanady w 2024 r.

TOP10 kierunków eksportu

Nazwa kraju	Udział w eksporcie towarów ogółem [%]	Wartość eksportu w 2024 [mld USD]	Zmiana rok do roku [%]	CAGR za 5 lat [%]
Stany Zjednoczone	76,42	434,2591	-1,21	8,84
Chiny	3,83	21,7590	-3,70	2,90
Wielka Brytania	3,63	20,6473	96,76	6,81
Japonia	1,92	10,9160	-6,56	3,38
Meksyk	1,10	6,2782	-3,24	6,47
Korea Południowa	0,98	5,5615	8,15	9,64
Holandia	0,90	5,1370	-6,57	4,82
Niemcy	0,85	4,8501	-5,44	1,55
Szwajcaria	0,80	4,5573	28,65	27,67
Indie	0,68	3,8719	2,56	6,94

Źródło: UN Comtrade.

TOP10 kierunków importowych

Nazwa kraju	Udział w imporcie towarów ogółem [%]	Wartość importu w 2024 [mld USD]	Zmiana rok do roku [%]	CAGR za 5 lat [%]
Stany Zjednoczone	49,52	274,3856	-0,96	6,75
Chiny	11,55	64,0063	-3,14	2,30
Meksyk	6,19	34,2925	0,49	8,95
Niemcy	3,10	17,1782	-7,14	5,94
Japonia	2,75	15,2285	-0,45	8,57
Korea Południowa	2,21	12,2339	19,82	11,31
Wietnam	1,92	10,6445	8,38	11,81
Włochy	1,62	8,9590	-6,14	5,93
Brazylia	1,34	7,4338	9,35	8,67
Francja	1,28	7,0804	10,74	7,94

Źródło: UN Comtrade.

Wymiana handlowa pomiędzy Polską a Kanadą w latach 2017-2024 (mln USD)

	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	Dynamika [%] <u>2024</u> <u>2023</u>
Eksport	1 295,2	1 407,5	1 587,4	1 126,0	1 480,9	1 635,4	1 880,8	2 258,5	20,1
Import	678,7	501,9	423,6	413,6	594,3	886,4	980,9	1 080,7	10,2
Obroty	1 974,0	1 909,4	2 010,9	1 539,6	2 075,2	2 521,8	2 861,7	3 339,2	16,7
Saldo	616,5	905,6	1 163,8	712,4	886,6	749,1	899,8	1 177,8	#

Źródło: DHM MRiT w oparciu o dane GUS

- Obroty handlowe pomiędzy Polską a Kanadą wyniosły w 2024 r. ponad 3,3 mld USD (wzrost o 17% w stosunku do 2023 r.). Eksport do Kanady w 2024 r. osiągnął poziom 2,25 mld USD (wzrost o 20,1%), zaś import 1,08 mld USD (wzrost o 10,2%). Saldo bilansu handlowego było dodatnie i wyniosło 1,17 mld USD.
- Dane GUS za 2024 r. wskazują na utrzymywanie się dużej dynamiki eksportu i importu. W 2024 r. dodatnie saldo przekroczyło 1 mld USD.
- Polska pozostaje kluczowym handlowym partnerem Kanady w Europie Środkowo-Wschodniej.

Lista głównych pozycji towarowych w polskim eksporcie do Kanady w 2024 r. (wg klasyfikacji CN6):

841191 Części silników turbodoładowanych lub turbośmigłowych (28%, wartość eksportu 625 mln USD)

850760 Litowo-jonowe (11%, wartość eksportu 256 mln USD)

841112 Silniki turbodoładowane (6%, wartość eksportu 129 mln USD)

300215 Produkty immunologiczne (4%, wartość eksportu 97 mln USD)

Lista głównych pozycji towarowych w imporcie z Kanady w 2024 r. (wg klasyfikacji CN6):

300490 Leki złożone z produktów zmieszanych lub niezmielanych do celów terapeutycznych, lub profilaktycznych (20%, wartość importu - 217 mln USD)

841112 Silniki turbodoładowane (14%, wartość importu -154 mln USD)

841191 Części silników turbodoładowanych lub turbośmigłowych (7%, wartość importu-74 mln USD)

270112 Węgiel bitumiczny (6%, wartość importu-65 mln USD)

Najważniejsze bariery w polskim eksporcie na rynek kanadyjski

- Ograniczenia w imporcie wieprzowiny z powodu ASF - nowe wytyczne Kanadyjskiej Agencji Kontroli Żywności (CFIA) z sierpnia 2021 r. dotyczące sprzedaży mięsa do Kanady skutkują znacznymi ograniczeniami w eksporcie wieprzowiny. W przypadku wieprzowiny i produktów niepoddanych obróbce cieplnej Kanada zezwala na import z zakładów mięsnych znajdujących się w strefie wolnej od ASF lub strefie ochronnej, pod warunkiem, że mięso sprzedawane do Kanady pochodzi od zwierząt pochodzących ze strefy wolnej od ASF. Jednak zdaniem polskich producentów, główną przeszkodą jest lokalizacja zakładów (w ww. strefach ASF) lub konieczność importu mięsa z tzw. "niebieskiej strefy", co automatycznie oznacza brak możliwości wysyłki do Kanady. Podsumowując, zarówno gospodarstwa hodujące świnie, z których pozyskano mięso na kanadyjski rynek, jak i ubojnia, muszą być zlokalizowane na obszarach wolnych od ASF. Jedynie zakłady eksportujące mogą znajdować się w strefie wolnej

lub ograniczonej I. Obecnie strefa I obejmuje 17,5% powierzchni Polski, strefa II - 42,7%, strefa III - 1,3%.

- Ograniczenia w imporcie przetworzonych produktów wieprzowych - zgodnie z sugestią strony kanadyjskiej, pismem z dnia 31 maja 2021 r. Główny Inspektorat Weterynarii (GIW) zwrócił się do KE o pilne rozpoczęcie uzgodnień ze stroną kanadyjską w sprawie rozszerzenia katalogu produktów wieprzowych, które mogą być eksportowane z Polski na rynek kanadyjski, takich jak kiełbasy i szynki. 14 lipca 2021 r. GIW zwrócił się do KE z prośbą o informacje na temat działań podjętych w tej sprawie podczas posiedzenia Weterynaryjnej Grupy Ekspertów Rady UE (tzw. Grupy Poczdamskiej). KE poinformowała, że działania będą zostaną podjęte w kwestiach priorytetowych dla jak największej liczby państw.

- Brak możliwości eksportu polskiej wołowiny i cielęciny - Polska i kilka innych państw UE są w trakcie uzyskiwania dostępu do eksportu wołowiny i cielęciny do Kanady. Od 2015 r. 19 państw członkowskich UE uzyskało pozwolenie na eksport wołowiny na rynek kanadyjski w oparciu o uznanie pełnego bezpieczeństwa produktów UE. Ponadto unijny system kontroli wołowiny został zaakceptowany przez Kanadę jako równoważny. Oczekujemy, że Kanada sfinalizuje procedury po swojej stronie, co umożliwi otwarcie tego rynku na produkty z Polski.

- Podatek od towarów luksusowych - 1 września 2022 r. weszła w życie kanadyjska ustawa (Select Luxury Items Act), która nałożyła podatek na sprzedaż i import samochodów, samolotów i łodzi powyżej określonej wartości (samochody i samoloty - powyżej 100 000 CAD; łodzie - powyżej 250 000 CAD). Polska jest znaczącym eksporterem zarówno łodzi, jak i części do produkcji samochodów, więc wprowadzenie podatku od dóbr luksusowych może mieć negatywne skutki na nasz eksport. Ww. podatek dotyczy zarówno towarów krajowych, jak i importowanych, jednak wysokość tego podatku może znacząco wpłynąć na skalę polskiego eksportu. Polska jest również poddostawcą części do samochodów montowanych w krajach UE, które są następnie eksportowane do krajów trzecich, w tym do Kanady.

Współpraca inwestycyjno-kapitałowa

Według NBP, wartość kapitału kanadyjskiego zainwestowanego w Polsce na koniec 2023 r. wyniosła 601,9 mln USD. Kapitał kanadyjski jest ulokowany przede wszystkim w sektorze przetwórstwa przemysłowego. Przykłady kanadyjskich firm obecnych w Polsce: Magna Tychy (sektor motoryzacyjny), Pratt&Whitney Kalisz (elektromaszynowy), Miedzi Cooper Corp. (wydobywca), CAE Flight Services Poland (sektor lotniczy), Canadian Solar (fotowoltaika), Rogers Communications (sieć 5G), Sierra Wireless (sieć 5G), McCain (spożywcza), Circle K.

Jednym z przykładów zaangażowania inwestorów kanadyjskich w Polsce jest projekt Baltic Power. Realizowany przez PKN ORLEN S.A. we współpracy z kanadyjską firmą Northland Power Inc. projekt zakłada budowę morskiej farmy wiatrowej na Bałtyku o mocy do 1,2 GW. Oddanie do użytku planowane jest w 2026 r.

Wartość polskich inwestycji bezpośrednich w Kanadzie na koniec 2022 r. wyniosła 624,7 mln USD (w 2021 r. 312,9 mln USD). Z punktu widzenia polskich inwestycji nie można wskazać jednej branży dominującej. Największym polskim inwestorem w Kanadzie (od 2010 r.) jest KGHM Polska Miedź SA. W sektorze poszukiwawczo-wydobywczym od 2013 r. funkcjonuje również PKN Orlen posiadający w Kanadzie spółkę zależną – Orlen Upstream Canada.

Dostrzegamy potencjał dla polskich eksporterów z sektora energetycznego, technologii niskoemisyjnych/czystych technologii, meblarskiego, budowlanego i spożywczego. W obszarze nowoczesnych technologii Polska mogłaby skorzystać m.in. na bliższej współpracy pomiędzy instytucjami i ośrodkami badawczo-naukowymi. Ponadto w kontekście współpracy UE-Kanada coraz większego znaczenia nabiera współpraca w zakresie surowców krytycznych, w tym metali ziem rzadkich.

Branże perspektywiczne

- Ważnymi argumentami dla polskich eksporterów zainteresowanych Kanadą jest stabilność polityczno-ekonomiczna państwa, dostęp do dojrzałego zamożnego rynku i bliskość USA. Stosowanie umowy o wolnym handlu CETA również może wpłynąć na zdynamizowanie współpracy handlowej i inwestycyjnej pomiędzy Polską a Kanadą. Obecnie większość polskiego eksportu trafia do Ontario i Quebec, jednak istnieją realne możliwości intensyfikacji kontaktów gospodarczych i handlowych z pozostałymi prowincjami.
- Wśród tradycyjnych obszarów dwustronnej współpracy można wskazać, w szczególności sektor elektromaszynowy, lotniczy, rolno-spożywczy oraz meblarski.
- **Istnieją dobre perspektywy eksportu dla branż: IT, gier komputerowych, budowlanej, wyposażenia wnętrz, meblarskiej, spożywczej (m.in. żywność ekologiczna).**
- Przyjęcie przez rząd premiera J. Trudeau zobowiązań w zakresie redukcji emisji gazów cieplarnianych w perspektywie 2050 r. wymusi **inwestycje w innowacyjne i czyste technologie służące ochronie środowiska**, co stwarza również szanse dla polskich eksporterów.
- W listopadzie 2024 r. podczas misji handlowej Ontario w Polsce zostało podpisane porozumienie o współpracy w sprawie wykorzystania oferowanych przez ontaryjskie firmy technologii. Umowy zawarły spółka zależna OPG Laurentis Energy Partners i Orlen Synthos Green Energy (OSGE). Laurentis ma pomóc w przygotowaniu Wstępnego Raportu Bezpieczeństwa dla małego reaktora modułowego BWRX-300 (SMR) dla Państwowej Agencji Atomistyki. Podobne porozumienia Ontario podpisało z Czechami i Estonią.
- W styczniu 2025 r. premierzy Polski i Kanady Donald Tusk i Justin Trudeau podpisali porozumienie w sprawie współpracy obu krajów w dziedzinie energii nuklearnej. Porozumienie ma wspierać rozwój polskiej energetyki jądrowej, w szczególności pracę nad małymi reaktorami modułowymi (SMR), w które Kanada obecnie inwestuje. Flagową inwestycją w tej dziedzinie jest budowa pierwszego na świecie komercyjnego małego reaktora modułowego (SMR) w Darlington, Ontario.
- W czerwcu 2025 roku Polskie Linie Lotnicze LOT ogłosiły podpisanie kontaktu na dostawę nowych samolotów średniego zasięgu z Airbusem. LOT zamówił 40 samolotów A220 z opcją domówienia kolejnych 44. Szacowana wartość inwestycji to 11 mld zł. Pierwsze maszyny dolecą do Polski w 2027 roku, a dostawy będą trwały do 2032 roku. Producentem A220 jest Airbus Canada. Samolot jest tam składany z części produkowanych na całym świecie, z czego ok. 40 proc. pochodzi z Europy. Silniki do Airbusów A220 produkowane są w Polsce przez kanadyjską firmę Pratt & Whitney (P&W), która ma od kilkudziesięciu lat zakłady produkcyjne w Kaliszu i Rzeszowie. P&W produkuje silniki i element do różnego rodzaju samolotów (m.in. F35, Airbus A320neo i Gulfstream). Celem Airbusa jest zwiększenie rocznych dostaw z Polski do ponad 700 mln USD, do końca dekady, a w ciągu najbliższych 15 lat, łączna kwota skumulowanych wydatków u polskich dostawców ma zamknąć się w 10 mld USD.
- Kanada jest dużym i chłonnym rynkiem dla polskich branż, które łączą innowacje i konkurencyjność kosztową. Stawia na rozwój nowych technologii, szczególnie w obszarach sztucznej inteligencji, biotechnologii, ochrony środowiska oraz IT. Miasta takie jak Toronto, Vancouver i Montreal stają się centrami innowacji, a kanadyjscy przedsiębiorcy i start-upy zdobywają coraz większe uznanie na rynkach międzynarodowych.

Ramy prawno-traktatowe współpracy gospodarczej pomiędzy Polską i Kanadą

Ważniejsze umowy międzynarodowe regulujące współpracę gospodarczą pomiędzy Polską a Kanadą:

- Umowa między Rządem Rzeczypospolitej Polskiej a Rządem Kanady w sprawie popierania i wzajemnej ochrony inwestycji podpisana w Warszawie w dniu 6 kwietnia 1990 r. (Dz.U. z 1991 r. Nr 27, poz. 114)
- Konwencja między Rzeczpospolitą Polską a Kanadą w sprawie unikania podwójnego opodatkowania i zapobiegania uchylaniu się od opodatkowania w zakresie podatków od dochodu wraz z protokołem z dnia 14.05.2012 r. (Dz.U. z 2013 r. poz. 1371)
- Umowa między Rzeczpospolitą Polską a Kanadą o współpracy w zakresie pokojowego wykorzystania energii jądrowej podpisana w Warszawie 28.01.2025 r.
- Umowa o zabezpieczeniu społecznym między Rzeczpospolitą Polską a Kanadą, podpisana w Warszawie w dniu 2 kwietnia 2008 r. (Dz.U. z 2009 r. nr 133, poz. 1095)
- Umowa między Rządem Rzeczypospolitej Polskiej a Rządem Kanady o wspieraniu mobilności młodych obywateli, sporządzona w Warszawie dnia 14 lipca 2008 r.
- Umowa między Rządem Rzeczypospolitej Polskiej i Rządem Quebecu o współpracy ekonomicznej, naukowej, technologicznej i kulturalnej podpisana w Warszawie w dniu 14 marca 1991 r.

Kultura biznesowa

- Z uwagi na znaczący odsetek imigrantów w strukturze ludnościowej Kanady kraj ten odznacza się różnorodnością etniczną, religijną i kulturową. W porównaniu do wzorców europejskich, Kanadyjczycy preferują bardziej bezpośrednie podejście, co przejawia się m.in. w stosowanych formułach grzecznościowych. Przykładem może być zwracanie się do kontrahentów po imieniu niezależnie od zajmowanego stanowiska, wieku czy płci. Rozmowy biznesowe zwyczajowo są poprzedzone krótką rozmową na neutralne tematy, tzw. *small talk*. Kanadyjscy partnerzy zwracają dużą uwagę na punktualność, profesjonalizm, jasny i rzeczowy przekaz poparty przykładami i danymi liczbowymi. Prezentację oferty firmy uatrakcyjni przekazanie kilku egzemplarzy katalogów i próbek produktów. W kontaktach biznesowych powszechnie wykorzystuje się wizytówki. W trakcie przygotowywania dokumentacji należy mieć na uwadze preferencje językowe, które są przede wszystkim uzależnione od prowincji. Na przeważającym obszarze Kanady powszechnie używanym językiem jest angielski, podczas gdy w Quebec dominuje francuski.²

Polskie przedstawicielstwa w Kanadzie

Ambasada Rzeczypospolitej Polskiej w Kanadzie

Ambasador Witold Dzielski
443 Daly Avenue, Ottawa
K1N 6H3 Kanada
Tel.: +1 613 789 0468
Tel. dyżurny: +1 613 866 2015
Sprawy konsularne tel.: +1 613 789 6542
Faks: +1 613 789 1218
ottawa.info@msz.gov.pl

² Przy opracowaniu wykorzystano publikację: „Różnice kulturowe w międzynarodowych relacjach biznesowych”, Ministerstwo Spraw Zagranicznych, 2017.

ottawa.amb.sekretariat@msz.gov.pl
email dyżurny: ottawa.amb.wk@msz.gov.pl
www.ottawa.msz.gov.pl

Konsulat Generalny Rzeczypospolitej Polskiej w Toronto

2603 Lake Shore Blvd. West, Toronto, Ontario
M8V 1G5 Canada
Tel.: +1 416 252 54 71
Tel. dyżurny: +1 647 226 1675 I
email dyżurny: toronto.kg.dyzurny@msz.gov.pl
Fax: +1 416 252 05 09
toronto.info@msz.gov.pl
www.toronto.msz.gov.pl

Konsulat Generalny Rzeczypospolitej Polskiej w Vancouver

1600-1177 West Hastings Street, Vancouver, Kolumbia Brytyjska
V6E 2K3 Kanada
Tel: +1 604 688 3530
Tel. dyżurny: +1 604 652 3204
email dyżurny: vancouver.kg.dyzurny@msz.gov.pl
Faks: +1 604 688 3537
vancouver.info@msz.gov.pl
www.vancouver.msz.gov.pl

Konsulat Generalny Rzeczypospolitej Polskiej w Montrealu

3501 Avenue du Musée, Montreal, Quebec
H3G 2C8 Kanada
Tel. +1 514 840 6080
Tel. dyżurny: +1 438 395 2708
email dyżurny: montreal.kg.dyzurny@msz.gov.pl
Faks: +1 514 285 8895
montreal.info@msz.gov.pl
www.montreal.msz.gov.pl

Zagraniczne Biuro Handlowe

Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu S.A. w Toronto

Kierownik Biura – Michael Dembek
438 University Avenue, Suite 1810
Toronto, ON M5G 2K8
kanada@paih.gov.pl
www.canada.trade.gov.pl

Kanadyjska placówka dyplomatyczna w Polsce

Ambasada Kanady w Polsce
Ambasador Catherine Godin
ul. Jana Matejki 1/5,
00-481, Warsaw, Poland
telefon: 48 22 584-3100
fax: 48 22 584-3100
email: wsaw@international.gc.ca

Przydatne strony internetowe

- www.ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ceta/ - strona Komisji Europejskiej poświęcona CETA
- www.gov.pl/web/rozwoj-praca-technologia/wspolpraca-z-kanada - strona Ministerstwa Rozwoju i Technologii poświęcona CETA
- www.investcanada.ca - praktyczne informacje na temat inwestowania w Kanadzie
- www.inspection.gc.ca - informacje o warunkach przywozu produktów rolno-spożywczych
- airs-sari.inspection.gc.ca/airs_external/english/decisions-eng.aspx - Automated Import Reference System (AIRS) - informacje o wymogach przy eksporcie do Kanady
- trade.ec.europa.eu/access-to-markets - Access2Markets - unijny portal z narzędziami dedykowanymi eksporterom, importerom, inwestorom
- www.tariffinder.ca - wyszukiwarka stawek celnych

Opracowano w Departamencie Handlu i Współpracy Międzynarodowej Ministerstwa Rozwoju i Technologii na podstawie danych: MRiT, MSZ, GUS, NBP, MFW, OECD, ABS; sierpień 2025 r.