

Zjednoczone Królestwo Wielkiej Brytanii i Irlandii

Informacje o stosunkach gospodarczych z Polską



	INFORMACJE OGÓLNE	
Powierzchnia	243 610 km ²	
Ludność	65 105 246	
Głowa państwa	król Karol III	od 8 września 2022
Premier	Keir Starmer	od 5 lipca 2024
Minister Biznesu i Handlu	Peter Kyle	od 5 września 2025
Minister Nauki, innowacji i Technologii	Liz Kendall	od 5 września 2025
Minister Spraw Zagranicznych, Wspólnoty Narodów i Rozwoju	Yvette Cooper	od 5 września 2025
Ambasador Zjednoczonego Królestwa w Polsce	Melinda Simmons	od 26 września 2025
Kierujący Ambasadą RP w Londynie	Jerzy Boczkowski	od października 2025
Chargé d'affaires a.i.		
Najbliższe wybory parlamentarne	do 15 sierpnia 2029 roku	
Przynależność do UE	1 lutego 2020 roku Wielka Brytania wystąpiła z Unii Europejskiej	
	31 grudnia 2020 roku zakończył się okres przejściowy	

Przynależność do organizacji międzynarodowych	Wielka Brytania jest państwem członkowskim WTO (1995) i OECD (1961).
---	--

PODSTAWOWE WSKAŹNIKI MAKROEKONOMICZNE

Wskaźniki/Rok	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026*	2027*
PKB (mld EUR)	2,413	2,752	2,622	3,015	3,131	4,383	3,757	4,383
PKB (wzrost w %)	-10,4	8,6	4,8	0,4	1,1	1,4	1,2	1,4
Deficyt/nadwyżka budżetowa (% PKB)	-13,2	-7,8	-4,7	-6,0	-6,0	-5,3	-5,7	-5,2
Dług publiczny (% PKB)	105,8	105,1	99,6	100,4	101,3	102,6	95,0	95,5
Inflacja (CPI w %)	0,9	2,5	7,9	6,8	3,3	3,4	2,5	2,0
Bezrobocie (%)	4,5	4,5	3,8	4,0	4,3	5,1	5,4	
Eksport towarów (mld GBP)	360	399	440	452	383	381,6		
Import towarów (mld GBP)	506	596	669	690	610	650		

Źródła: ONS.gov.uk, UNCTAD (WIR 2023), IMF.org, GOV.uk, Osservatorio economico; European Economic Forecast, Spring 2025; *Prognoza

Ustrój polityczny

Ustrój polityczny Zjednoczonego Królestwa Wielkiej Brytanii i Irlandii Północnej to monarchia parlamentarna, w ramach której funkcjonuje system gabinetowo-parlamentarny. Pod względem terytorialnym Wielka Brytania jest unią realną poszczególnych części składowych. Wielka Brytania składa się z królestw: Anglii i Szkocji, Księstwa Walii oraz prowincji Irlandia Północna. Formalnie jest to państwo unitarne o silnym stopniu decentralizacji. Podstawy systemu prawnego stanowią konwenanse konstytucyjne, ustawy ustrojowe, prawo zwyczajowe, zasady ustrojowe oraz krajowe prawo stanowione, a także prawo Unii Europejskiej. Do najważniejszych organów państwa zalicza się monarchę, dwuizbowy parlament i gabinet wraz z premierem. Dla ustroju charakterystyczny jest również system dwupartyjny i związane z nim funkcjonowanie gabinetu cieni. Rząd brytyjski odpowiada przed dwuizbowym parlamentem westminsterskim, jednak poszczególne kraje posiadają pewną autonomię i własne organy rządowe zajmujące się sprawami lokalnymi. Brytyjski parlament tworzą Izba Gmin, Izba Lordów oraz monarcha. Izba Gmin składająca się z 650 deputowanych jest niższą izbą parlamentu posiadającą władzę ustawodawczą. Wybierana jest w głosowaniu powszechnym na 5-letnią kadencję. Izba Lordów składa się z 783 lordów jest wyższą izbą parlamentu posiadającą funkcje nadzorcze. Lordowie sprawują swoją funkcję dożywotnie (niektórzy dziedzicznie). Prawo do zasiadania

posiadają zarówno osoby świeckie z tytułem szlacheckim, jak i biskupi kościoła anglikańskiego (na czas pełnienia funkcji).

W wyborach z dnia 4 lipca 2024 r. Partia Pracy zdobyła 411 mandatów (trzeci najlepszy wynik w historii), Partia Konserwatywna zdobyła 121 mandatów (najgorszy wynik w historii), Liberalni Demokraci zdobyli 72 mandaty, Szkocka Partia Narodowa zdobyła 9 mandatów, Partia Reform UK zdobyła 5 mandatów (liderem jest Nigel Farage, przez lata agitujący na rzecz wystąpienia Wielkiej Brytanii z UE). Po 4 mandaty zdobyły Partia Zielonych oraz opowiadająca się za niepodległością Walii Plaid Cymru, a 6 - kandydaci niezależni. Spośród 18 mandatów przypadających Irlandii Północnej, która ma oddzielny system partyjny, 7 zdobyła republikańska partia Sinn Féin, 5 - Demokratyczna Partia Unionistów (DUP), 2 - Socjaldemokratyczna Partia Pracy (SDLP), a po jednym Sojusz, Partia Unionistów Ulsteru (UUP) i Tradycyjny Głos Unionistów (TUV). Ostatnie miejsce w Izbie Gmin przypada spikerowi, który niezależnie od przynależności partyjnej przed wyborem na to stanowisko, w kolejnych wyborach startuje jako spiker, a główne partie tradycyjnie nie wystawiają w jego okręgu swoich kandydatów.

Brexit

Wielka Brytania opuściła Unię Europejską (UE) 1 lutego 2020 r. po zawarciu przez obie strony *Umowy o wystąpieniu*, stając się tym samym państwem trzecim, przy czym do końca 2020 roku obowiązywał tzw. okres przejściowy. 24 grudnia 2020 r. Unia Europejska i Wielka Brytania osiągnęły porozumienie w sprawie umowy o handlu i współpracy między UE a Wielką Brytanią. Tekst umowy dostępny jest online w bazie aktów prawnych Unii Europejskiej EUR-Lex. Zawarcie umowy oznacza m.in., że w obrocie gospodarczym nie obowiązują cła i ograniczenia ilościowe.

Od 1 stycznia 2021 roku Wielka Brytania znalazła się poza jednolitym rynkiem i unią celną UE, przestała być jednocześnie związana unijnym prawem. Do momentu pełnej ratyfikacji, państwa członkowskie UE wraz z Wielką Brytanią stosowały tymczasowo *umowę TCA (Trade & Cooperation Agreement)*. 30 kwietnia 2021 r. w Dzienniku Urzędowym UE opublikowano umowę TCA, która podlega pełnemu stosowaniu od 1 maja 2021 roku.

Na stronie internetowej www.brexit.gov.pl na bieżąco aktualizowane są kluczowe informacje dot. nowych warunków współpracy gospodarczej z Wielką Brytanią.

Sytuacja gospodarcza

Listopadowa publikacja European Economic Forecast (Winter 2025) prognozuje, że realny wzrost PKB wyniesie 1,4% w 2025 r., spadając do 1,2% w 2026 r., a następnie wzrastając do 1,4% w 2027 r. Przewiduje się, że stopa oszczędności gospodarstw domowych nieznacznie spadnie w 2026 i 2027 r. wraz ze spadkiem stopy procentowej, ale oczekuje się, że konsumpcja prywatna będzie rosła tylko nieznacznie szybciej niż PKB w obu latach, ponieważ dochody gospodarstw domowych pozostają pod presją rosnących podatków i słabszego rynku pracy. Pomimo restrykcyjnej polityki fiskalnej, oczekuje się, że konsumpcja publiczna i inwestycje będą wspierać wzrost w 2025 i 2026 r., a następnie spowolnią w 2027 r. Przewiduje się, że inwestycje prywatne będą rosły zgodnie z PKB w 2026 r. i nieznacznie wzmocnią się w 2027 r. Wzrost eksportu towarów pozostanie słaby. Oczekuje się, że wzrost eksportu

usług będzie nieco silniejszy, choć spowolni w latach 2026 i 2027, przy czym różnica w stosunku do importu usług będzie się zmniejszać, co doprowadzi do ujemnego wkładu handlu we wzrost we wszystkich latach objętych prognozą.

Niski poziom inwestycji hamuje wzrost produktywności już od czasu globalnego kryzysu finansowego. Istotną rolę dla odblokowania potencjału wzrostu może odegrać uruchomienie rządowej strategii wsparcia przedsiębiorstw, poprawa dostępu do finansowania dla małych innowacyjnych firm i zmiany w podatkach korporacyjnych. Jako remedium dla słabego wzrostu zatrudnienia od czasów pandemii Covid-19 autorzy przeglądu proponują uniezależnienie wsparcia dochodów od zdolności do pracy, wprowadzenie w życie szerokiego programu opieki nad dziećmi oraz reformę systemu praktyk pracowniczych ukierunkowanego na szkolenie młodych osób o niższych kwalifikacjach i kończących edukację. Wielka Brytania jest wśród globalnych liderów redukcji emisji, ale niezbędne jest przyspieszenie reform w sektorze mieszkaniowym i termomodernizacyjnym.

Ratingi największych agencji:

	Fitch Ratings	Standard&Poor's	Moody's
rating	AA-	AA-	Aa3
perspektywa	stabilna	stabilna	stabilna
ostatnia zmiana	Grudzień 2025 ↑	Grudzień 2025 ↑	Grudzień 2025 ↑

Handel zagraniczny Wielkiej Brytanii

W skali całego 2025**¹ roku wartość brytyjskiego eksportu wyniosła 381,6 mld GBP natomiast importu 650 mld GBP.

Główne trzy towary eksportowe, to: maszyny, reaktory jądrowe, kotły; perły, kamienie szlachetne, metale, monety oraz pojazdy inne niż kolejowe i tramwajowe.

Najważniejsi partnerzy w brytyjskim eksporcie, to: 1. Stany Zjednoczone (15%); 2. Chiny (9,7%); 3. Niemcy (7,9%); 4. Niderlandy (6,9%); 5. Szwajcaria (6,0%). Polska znalazła się na 14. miejscu (1,7%).

Najważniejsi partnerzy w brytyjskim imporcie, to: 1. Chiny (13%); 2. Stany Zjednoczone (12%); 3. Niemcy (9,8%); 4. Francja (5,0%); 5. Włochy (4,1%). Polska znalazła się na 11. miejscu (2,6%).

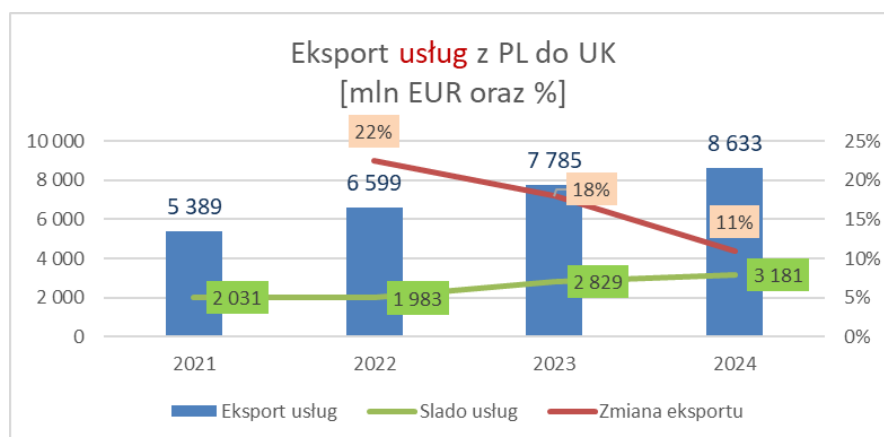
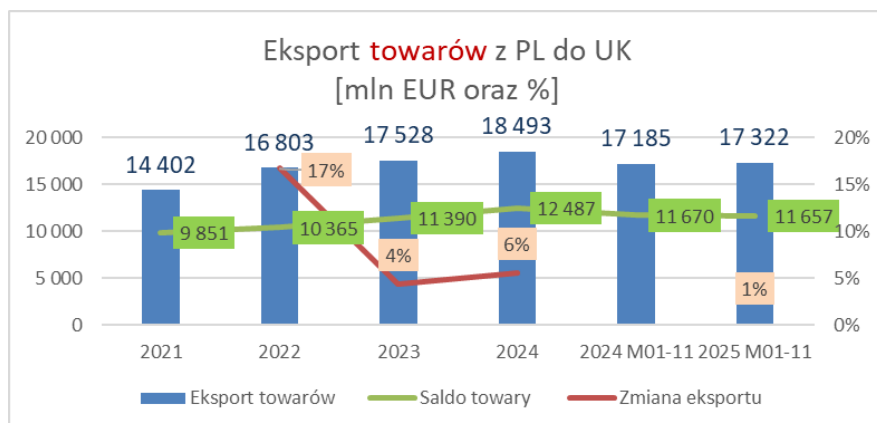
Geograficzne kierunki brytyjskiego eksportu: Europa 50%, Azja 28%, Ameryki 18%, Afryka 2,3%, Australia i Oceania 1,4%. Geograficzne kierunki brytyjskiego importu: Europa 50%, Azja 28%, Ameryki 17%, Afryka 3,3%, Australia i Oceania 1,2%.

Wymiana handlowa Polski z W. Brytanią – ujęcie statystyczne

Na przestrzeni ostatnich lat obserwowany jest sukcesywny wzrost eksportu z Polski do W. Brytanii, zarówno towarowego, jak i usługowego.

¹ Dane wstępne

W obu przypadkach odnotowuje się dodatnie salda obrotów na korzyść Polski.

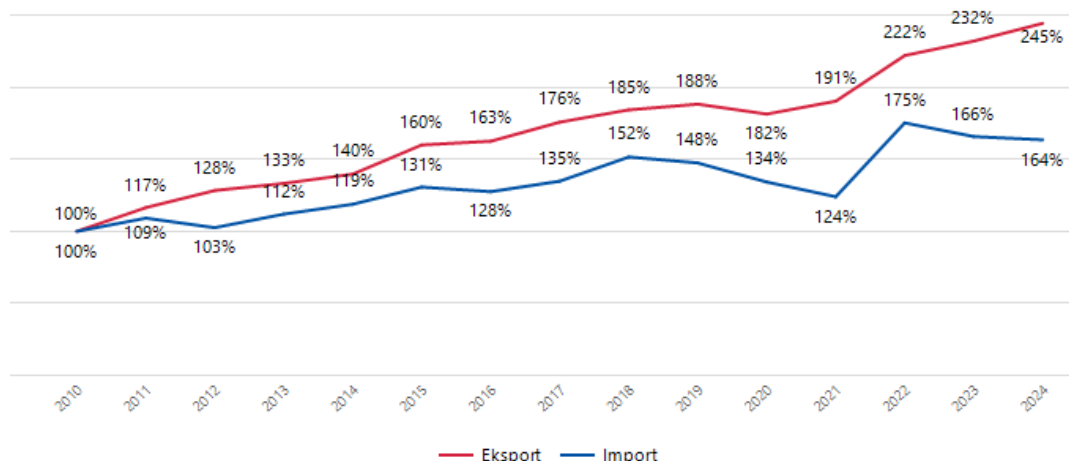


Przed Brexitem ², w latach 2016-2019, wzrost eksportu towarowego Polski do W. Brytanii wyniósł 16% (z poziomu 12 296 mln EUR do 13 725 mln EUR), przysiadając w tym okresie średniorocznie o 5% (złożona roczna stopa wzrostu - CAGR).

Po Brexicie, w latach 2021-2024, wzrost eksportu towarowego Polski do W. Brytanii wyniósł 28% (z poziomu 14 402 mln EUR do 18 493 mln EUR), przysiadając w tym okresie średniorocznie o 9% (złożona roczna stopa wzrostu - CAGR).

Natomiast od 2010 r., skumulowany wzrost polskiego eksportu i importu towarów (ujęcie roczne [2010=100]) – wyniósł: w przypadku eksportu 145%, a w przypadku importu 64%.

² Dla porównań pominięto rok 2020 z uwagi na lockdown związany z pandemią Covid-19. Porównano pełne 4 lata po handlowym Brexicie i 4 lata przed nim tj. lata 2021-2024 oraz 2016-2019.



Po 11 miesiącach 2025 r. (najnowsze dostępne dane GUS), W Brytania jest 8 krajem pod względem obrotów towarowych Polski z udziałem 3,4% w tych obrotach (22 986 mln EUR). W eksporcie Polski zajmuje 4 pozycję i 1 z krajów wśród krajów pozaunijnych z udziałem 5,2% (17 322 mln EUR). W przypadku importu, kraj ten zajmuje 16 pozycję z udziałem na poziomie 1,7% (5 665 mln EUR).

Najważniejsze towary w eksporcie polski do W. Brytanii po 11 m 2025 r. (powyżej 150 mln EUR).

Kod CN	2025 M01-11 [mln EUR]
8471 - Maszyny do automat. przetw. danych, urz. do nich; czytniki magnet. l. opt., masz. do zapis. zakod. danych na nośn., masz. do przetw. tych danych, ginw.	947
8708 - Części i akcesoria do pojazdów samochodowych objętych pozycjami od 8701 do 8705	739
0207 - Mięso i podroby jadalne, z drobiu objętego pozycja 0105, świeże, schłodzone lub zamrożone	646
7106 - Srebro (włącznie ze srebrem pokrytym złotem lub platyną), w stanie surowym lub półproduktu, lub w postaci proszku	608
1602 - Mięso, podroby lub krew, przetworzone lub zakonserwowane, inne niż w pozycji 160100	484
8528 - Aparatura odbiorcza dla telewizji, nawet zawierająca odbiorniki radiowe lub aparat. do zapisu lub odtwarzania dźwięku lub obrazu; monitory i projektory wideo	469
1806 - Czekolada i pozostałe przetwory spożywcze zawierające kakao	445
8704 - Pojazdy silnikowe do transportu towarów	443
9401 - Meble do siedzenia (bez objętych pozycją 9402), nawet przekształcalne w miejsca do spania, oraz ich części	438



Kod CN	2025 M01-11 [mln EUR]
8411 - Silniki turboodrzutowe, turbośmigłowe oraz inne turbiny gazowe	385
9403 - Meble inne niż w pozycjach 9401 i 9402 i ich części	358
8703 - Samochody i pozost. pojazdy siln. przeznaczone do przewozu osób (inne niż obj. poz. 8702), włącznie z samochodami osobowo-towarowymi i wyścigowymi	336
1905 - Chleb, bułki, pieczywo cukiernicze, ciasta i ciastka i inne wyroby piekarnicze, nawet zawierające kakao, opłatki, puste kapsułki farmac., wafle, papier ryżowy	294
4418 - Wyroby stolarskie i ciesielskie dla budownictwa, z drewna, włącznie z drewnianymi płytami komórkowymi, połączonymi płytami parkietowymi, dachówkami i gontami	260
9021 - Urząd. ortop., włącz. z kulami, pasami chirurg. i przepuk., szyny, protezy, aparaty słuchowe oraz pozost. urząd. do skorygowania wady lub kalectwa	255
3304 - Preparaty do upiększania i malowania oraz preparaty do pielęgnacji skóry (z wyjątkiem leków), włącznie z preparatami do opalania, do manicure i pedicure	223
2309 - Preparaty, w rodzaju stosowanych do karmienia zwierząt	186
8517 - Aparatura do telefonii i telegrafii przewodowej oraz aparatura telekomunikacyjna do systemów przewodowych na prąd nośny lub cyfrowych, elektryczna; wideofony	175
4011 - Opony pneumatyczne, nowe, gumowe	166
8544 - Drut izolowany, kable oraz pozostałe izolowane przewody elektr.; przewody z włókien opt., nawet połączone z przewodnikami prądu elektr. lub wyposaż. w złączki	165
8450 - Maszyny pralnicze typu domowego lub profesjonalnego, włączając maszyny piorąco-suszące	162

- Najważniejsze usługi w eksporcie PL do UK (powyżej 4% udziału w eksporcie usług do W. Brytanii).

Kod EBOPS	Nazwa usługi	Udział w eksporcie ogółem [%]	Wartość eksportu w 2024 [mln PLN]
SJ	Pozostałe usługi biznesowe	40,0	14 883
SI	Usługi telekomunikacyjne, informatyczne i informacyjne	29,7	11 030
SC	Usługi transportowe	13,1	4 865
SD	Podróże zagraniczne	4,5	1 672

Inwestycje

Wg danych NBP Wielka Brytania jest 5. krajem pod względem wielkości wartości kapitału zainwestowanego w Polsce – stan na koniec 2024 r. wyniósł 18,3 mld EUR. Stan na koniec 2019 r. przed wyjściem UK z UE wyniósł 9,6 mld EUR. Średnia roczna wartość inwestycji przed wyjściem UK z UE (2015-2019) wyniosła 388,5 mln EUR, natomiast po wyjściu z UE (2020-2024) wyniosła 1 634,4 mln EUR (szczyt miał miejsce w 2023 r.). Dochody z inwestycji w 2019 r. wyniosły 0,93 mld EUR, z czego 43% stanowiły reinwestycje. Dochody w 2024 r. wyniosły 2,1 mld EUR z czego reinwestycje stanowiły 74,3%.

Poziom inwestycje w przeciwnym kierunku (polskie inwestycje w Wielkiej Brytanii) jest zdecydowanie niższy. Stan inwestycji na koniec 2024 r. wyniósł 2,5 mld EUR, podczas gdy przed wyjściem UK z UE wyniósł 1,1 mld EUR. Średnia roczna wartość inwestycji przed wyjściem UK z UE (2015-2019) wyniosła 1,2 mln EUR, natomiast po wyjściu z UE (2020-2024) wyniosła 222,4 mln EUR. Dochody z inwestycji przed wyjściem UK z UE w 2019 r. wyniosły 11,8 mln EUR jednocześnie odnotowano odpływ reinwestowanych zysków do Polski na poziomie 2,7 mln EUR. Po wyjściu UK z UE dochody w 2024 r. wyniosły 16,8 mln EUR, a odpływ reinwestycji był jeszcze większy, wyniósł 48,1 mln EUR.

Według danych NBP, stan zobowiązań z tytułu zagranicznych inwestycji bezpośrednich W. Brytanii w Polsce na koniec 2024 roku wyniósł 18 313 mln EUR (6% ogółu inwestycji bezpośrednich w Polsce), co dało W. Brytanii 5. miejsce wśród inwestorów zagranicznych w Polsce (po Holandii, Niemczech, Luksemburgu i Francji).

Kapitał zagraniczny w Polsce pod koniec 2024 r. pochodził ze 118 krajów. Dominował kapitał z krajów UE (77,4%). Kraje, które zainwestowały w Polsce kapitał o największej wartości to Holandia (18,4% kapitału zagranicznego ogółem), Niemcy (15,5%), Wielka Brytania (11,1%) i Francja (10,6%).

W 2023 r. odnotowano w Polsce 6 747 zagranicznych jednostek zależnych o liczbie pracujących 10 i więcej osób, które znajdowały się pod kontrolą jednostki dominującej najwyższego szczebla

ulokowanej za granicą. Najwięcej podmiotów znajdowało się pod kontrolą jednostki dominującej najwyższego szczebla z siedzibą w Niemczech (1 403), Stanach, Zjednoczonych Ameryki (682), Holandii (549) oraz Wielkiej Brytanii (432), co stanowiło odpowiednio 20,8%, 10,1%, 8,1% oraz 6,4% ogólnej liczby zagranicznych jednostek zależnych w Polsce.

Kapitał z W. Brytanii, w 2024 r. był zaangażowany w 1 627 przedsiębiorstw w Polsce.

Do największych inwestycji brytyjskich w Polsce należą: Abf Overseas Ltd (artykuły spożywcze), Aerogistics Holding Ltd (statki powietrzne i związane z tym maszyny), AstraZeneca (farmacja), AVIVA Plc (finanse), Bates Ltd (transport, magazyny), Benckiser (produkcja chemii gospodarczej), BP Plc (produkty naftowe), British Oxygen Corporation (gazy techniczne), Cadbury's Schweppes (artykuły spożywcze), Cussons Group Ltd. (artykuły higieny osobistej), European Manufacturing Solutions (maszyny specjalnego przeznaczenia), Gates Polska (produkcja środków transportu), GKN Industries Limited (części i akcesoria do pojazdów silnikowych), GlaxoSmithKline (farmacja), Grupa Johnson Matthey (branża profesjonalnych urządzeń elektrycznych i elektronicznych oraz środków transportu), Imperial Tobacco Plc (wyroby tytoniowe), Kainos (SSC), Mc Bride Plc (AGD), Peak Packaging LTD (wyroby z tworzyw sztucznych), Reuters Group Limited (SSC), Robinson (wyroby z tworzyw sztucznych), Rolls Royce (przemysł samochodowy), RPC Group Plc (wyroby z tworzyw sztucznych), Shell Overseas Holdings Ltd. (produkty naftowe), Smiths Group Aerospace (statki powietrzne), Summit Motors Investment U.K. (części i akcesoria do pojazdów silnikowych), Tata Steel International (produkcja wyrobów metalowych), Tesco Plc (sieć handlowa), The Royal Bank of Scotland Plc (bankowość), TJX European Distribution (dystrybucja), Xerox Ltd. (urządzenia i usługi związane z drukiem).

Według danych NBP, stan zobowiązań z tytułu zagranicznych inwestycji bezpośrednich Polski w W. Brytanii na koniec 2024 roku wyniósł 2 464 mln EUR, stanowiło to 6% łącznej wartości kapitału zainwestowanego za granicą. Oznacza to, że Wielka Brytania jest 3. największym odbiorcą naszych inwestycji, po Luksemburgu i Czechach.

Spośród polskich firm, które zainwestowały w Wielkiej Brytanii, znajdują się m.in.: Airly (czujniki jakości powietrza); Can-Pack (produkcja opakowań metalowych dla przemysłu spożywczego i chemicznego), Boryszew (motoryzacja), Polcom (hotele), Rec Global (inżynieria oprogramowania), Kulczyk Investment (konsulting), Comarch (IT), Integer (paczkomaty InPost), Promedica 24 (całodobowa opieka domowa); Triggo (pojazdy elektryczne); Impel (nieruchomości), Telefonika Kable (kable i przewody), Krosnoglass (szkło dekoracyjne), Press Glass (szyby), Wielton Group (naczepy), Black Red White, Forte, Nowy Styl (meble), Fakro (okna), Amica (AGD), Pelion (farmaceutyka), Inglot (kosmetyki), LPP (odzież) czy Colian (branża spożywcza). PGNiG otworzyło biuro handlu skroplonym gazem ziemnym LNG w Londynie (2017 r.), a swoje przedstawicielstwo w Londynie, w celu wsparcia polskich firm w ekspansji zagranicznej, otworzył w 2020 r. Bank Gospodarstwa Krajowego.

Ramy prawno-traktatowe polsko-brytyjskiej współpracy gospodarczej

24 grudnia 2020 r. Unia Europejska i Wielka Brytania osiągnęły kluczowe dla dalszych relacji porozumienie w sprawie umowy o handlu i współpracy (TCA – Trade & Cooperation Agreement).

Szereg kwestii związanych z polsko-brytyjską współpracą gospodarczą regulują bilateralne umowy międzyrządowe. Najważniejsze z nich, to:

- Konwencja między Rzeczpospolitą Polską z Zjednoczonym Królestwem Wielkiej Brytanii i Irlandii Północnej ws. unikania podwójnego opodatkowania i zapobiegania uchylaniu się od opodatkowania w zakresie podatków od dochodu i od zysków majątkowych z 20 lipca 2006 roku,
- Umowa o wzajemnym popieraniu i ochronie inwestycji z 8 grudnia 1987 roku (wypowiedziana przez stronę polską).

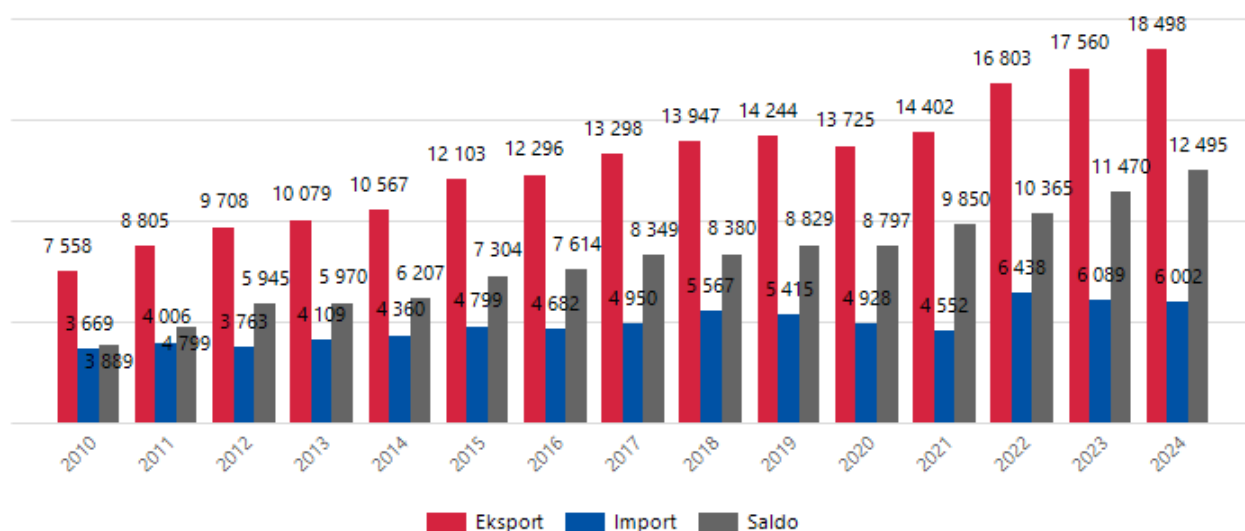
Polsko-brytyjska współpraca handlowa

Wg danych GUS polsko-brytyjskie towarowe obroty handlowe w 2024 roku wyniosły 24 502,0 mln EUR, co oznacza wzrost o 3,5% w stosunku do 2023 roku. Polski eksport wyniósł 18 497,8 mln EUR (+5,5% r/r), polski import 6 004,2 mln EUR (-2,18% r/r), a dodatkowo dla Polski saldo 12 493,6 mln EUR.

Polski eksport do Wielkiej Brytanii stanowił 5,3% globalnego polskiego eksportu, import z Wielkiej Brytanii 1,7% globalnego polskiego importu.

W 2024 roku Wielka Brytania znalazła się na 4. pozycji (bez zmian w stosunku do 2023 r.) w polskim eksporcie (za DE, CZ i FR) i zajęła 13. miejsce (na 15. pozycji w 2023 roku) w polskim imporcie.

Wymiana handlowa towarów z Polską – ujęcie roczne [mln EUR]



	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Eksport	13 947	14 244	13 725	14 402	16 803	17 560	18 498
Import	5 567	5 415	4 928	4 552	6 438	6 089	6 002
Saldo	8 380	8 829	8 797	9 850	10 365	11 470	12 495

Rekordowa wymiana handlowa pomiędzy Polską a UK w 2024 r. jest potwierdzeniem, że pomimo zawirowań związanych z Brexitem oraz pandemią Covid-19, polski eksport wciąż ma potencjał do wzrostu na bardzo konkurencyjnym rynku brytyjskim. Należy podkreślić, iż dobre wyniki eksportu nie są związane w istotnym stopniu z parytetem wymiany walut GBP/PLN, gdyż w 2024 r. polski złoty umacniał się wobec brytyjskiego funta (co jest co do zasady bardziej korzystne z perspektywy importerów, a nie eksporterów). Utrzymanie pozytywnej dynamiki polskiego eksportu do UK w przyszłości będzie zależało zarówno od potencjału rodzimych przedsiębiorstw (nie tylko w klasycznych sektorach eksportowych, ale także w obszarach zaawansowanych technologii), jak też od obiektywnych zmiennych związanych z sytuacją w UK i uwarunkowaniami międzynarodowymi. Oprócz ogólnej sytuacji gospodarczej w UK (ryzyko niskiej dynamiki wzrostu gospodarczego), ryzyka dla polskich eksporterów w przyszłości mogą być związane z nowymi rozwiązaniami w zakresie kontroli importowanych towarów (w tym procedura Border Target Operating Model - BTOM), czy też rosnącą konkurencją w przypadku otwierania rynku UK dla krajów trzecich w wyniku negocjowanych porozumień handlowych (szczególnie istotne w przypadku towarów rolno-spożywczych).

I-VII 2025

	2021	2022	2023	2024	Dynamika 2024 2023	I-VII 2024	I-VII 2025	Dynamika I-VII 2025 I-VII 2024
Eksport	14 402	16 803	17 559	18 498	105,3%	10 861	11 147	102,6%
Import	4 551	6 438	6 089	6 004	98,6%	3 424	3 571	104,3%
Obroty	18 953	23 241	23 648	24 502	103,6%	14 285	14 718	103,0%
Saldo	9 851	10 365	11 470	12 494	x	7 437	7 576	x

Wg wstępnych danych GUS w okresie styczeń-lipiec 2025 r. polsko-brytyjskie towarowe obroty handlowe wyniosły 14 718 mln EUR, co oznacza wzrost o 3% w stosunku do analogicznego okresu 2024 roku. Polski eksport wyniósł 11,1 mld EUR (+2,6% r/r), polski import 3,6 mld EUR (+4,3% r/r), a dodatkowo dla Polski saldo 7,6 mld EUR.

Polsko-brytyjska współpraca inwestycyjna

Inwestycje brytyjskie w Polsce

Wg danych NBP skumulowane brytyjskie inwestycje bezpośrednie w Polsce na koniec 2023 roku wyniosły 16 806,4 mln EUR, przy czym wartość kapitału własnego netto (akcje i inne formy udziałów kapitałowych) wyniosła 4 205,0 mln EUR, a instrumentów dłużnych netto 328,1 mln EUR. Stanowiło to 5,7% łącznej wartości kapitału zainwestowanego w Polsce. Wielka Brytania plasuje się na **6. miejscu**

wśród inwestorów zagranicznych w Polsce (dla porównania: 7. miejsce w 2022 r.; 8. miejsce w 2021 roku), za Niderlandami, Niemcami, Luksemburgiem, Francją, Hiszpanią.

Wg najnowszych danych GUS w 2023 roku funkcjonowało w Polsce 1 507 podmiotów, w którym kapitał zagraniczny wyniósł 20,7 mln PLN, co stanowiło 7,9 % udziału Wielkiej Brytanii w kapitale zagranicznym ogółem i plasowało Wielką Brytanię na czwartym miejscu wśród krajów w których kapitał był zaangażowany w największej liczbie przedsiębiorstw, za Niemcami, Niderlandami i Ukrainą. Wielka Brytania posiada 485 podmiotów zależnych o liczbie pracujących 10 i więcej, które w sumie zatrudniają 120 928 osób.

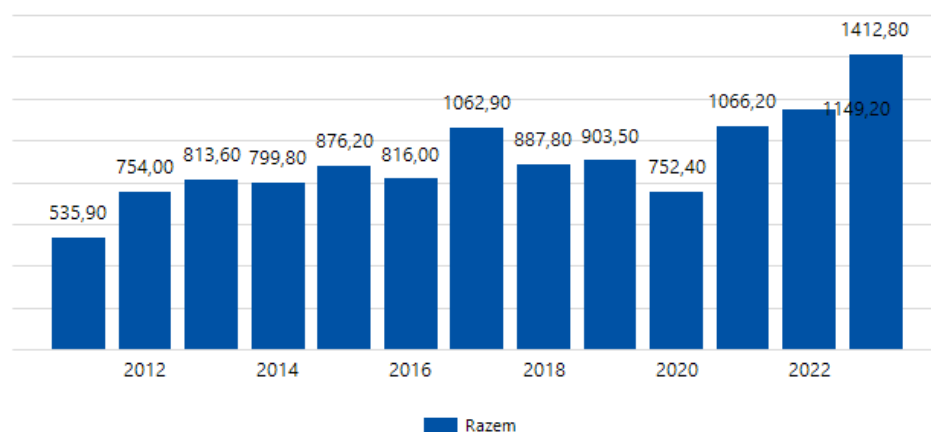
Do największych inwestycji brytyjskich w Polsce należą: Abf Overseas Ltd (artykuły spożywcze), Aerogistics Holding Ltd (statki powietrzne i związane z tym maszyny), AstraZeneca (farmacja), AVIVA Plc (finanse), Bates Ltd (transport, magazyny), Benckiser (produkcja chemii gospodarczej), BP Plc (produkty naftowe), British Oxygen Corporation (gazy techniczne), Cadbury's Schweppes (artykuły spożywcze), Cussons Group Ltd. (artykuły higieny osobistej), European Manufacturing Solutions (maszyny specjalnego przeznaczenia), Gates Polska (produkcja środków transportu), GKN Industries Limited (części i akcesoria do pojazdów silnikowych), GlaxoSmithKline (farmacja), Grupa Johnson Matthey (branża profesjonalnych urządzeń elektrycznych i elektronicznych oraz środków transportu), Imperial Tobacco Plc (wyroby tytoniowe), Kainos (SSC), Mc Bride Plc (AGD), Peak Packaging LTD (wyroby z tworzyw sztucznych), Reuters Group Limited (SSC), Robinson (wyroby z tworzyw sztucznych), Rolls Royce (przemysł samochodowy), RPC Group Plc (wyroby z tworzyw sztucznych), Shell Overseas Holdings Ltd. (produkty naftowe), Smiths Group Aerospace (statki powietrzne), Summit Motors Investment U.K. (części i akcesoria do pojazdów silnikowych), Tata Steel International (produkcja wyrobów metalowych), Tesco Plc (sieć handlowa), The Royal Bank of Scotland Plc (bankowość), TJX European Distribution (dystrybucja), Xerox Ltd. (urządzenia i usługi związane z drukiem).

Obserwowane jest zwiększone zainteresowanie brytyjskich inwestorów rynkiem polskim, szczególnie wśród przedsiębiorstw średniej wielkości. Dotychczas poszukiwali oni z reguły możliwości wykorzystania środków dostępnych z Unii Europejskiej przy rozpoczynaniu działalności na terenie Polski. Realną szansą wydaje się być przenoszenie funkcji pomocniczych dużych przedsiębiorstw (księgowość, zarządzanie zasobami ludzkimi, badania i rozwój, itp.) do innych krajów (Business Process Offshoring). Biorąc pod uwagę niższe koszty siły roboczej w Polsce w porównaniu do Wielkiej Brytanii, bliskość geograficzną dwóch krajów oraz bliskość kulturową, Polska jest atrakcyjnym partnerem do lokowania tego typu inwestycji.

Zaobserwować można także bardzo duże zainteresowanie zakupem nieruchomości w Polsce przez obywateli brytyjskich. Wg brytyjskiego ośrodka analitycznego Oxford Economics, do kluczowych czynników, decydujących o atrakcyjności Polski jako lokalizacji centrów usług firm UK należą: lokalizacja – bliskość geograficzna oraz polityczne i kulturowe więzi. Podczas gdy Indie odgrywają ważną rolę w „offshoringu” usług, Polska i inne kraje Europy Wschodniej mają przewagę w „nearshoringu”, czyli sytuacji, w której przedsiębiorstwa decydują się na outsourcing usług do nieodległych lokalizacji, bez dużych różnic czasowych, co ułatwia zarządzanie projektami i równoważy wyższe koszty pracy niż w przypadku dostawców z odleglejszych lokalizacji. Według Polsko-Brytyjskiej Izby Handlowej brytyjskie

firmy są w najbliższych latach zainteresowane udziałem w inwestycjach w energetyce (w tym energetyce jądrowej), transporcie i infrastrukturze (zwłaszcza kolejowej), ochronie zdrowia oraz przemyśle związanym z naukami biomedycznymi.

Dochody z inwestycji przedsiębiorców zagranicznych w Polsce z Wielkiej Brytanii [mln EUR]



	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Dywidendy	225,8	230,3	472,4	359,0	364,3	380,6	500,0	592,4	448,1	187,6	375,9	164,2	373,3
Reinwestowane zyski	148,3	358,4	338,7	343,9	434,1	353,9	472,3	227,6	399,8	503,8	609,2	886,6	923,2
Dochody od wierzytelności (odsetki)	161,8	165,3	2,5	96,9	77,8	81,5	90,6	67,8	55,6	61,0	81,1	98,4	116,3
Razem	535,9	754,0	813,6	799,8	876,2	816,0	1062,9	887,8	903,5	752,4	1066,2	1149,2	1412,8

Źródło: NBP. Zagraniczne inwestycje bezpośrednie w Polsce.

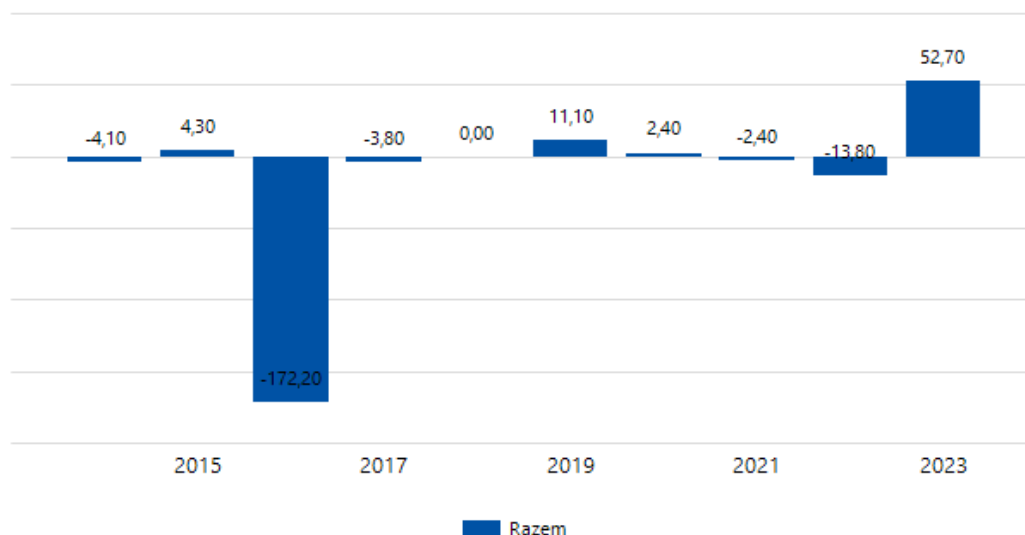
Inwestycje polskie w Wielkiej Brytanii

Wg najnowszych danych NBP skumulowane polskie inwestycje bezpośrednie w Wielkiej Brytanii na koniec 2023 roku wyniosły 1659,7 mln EUR, przy czym wartość kapitału własnego netto (akcje i inne formy udziałów kapitałowych) wyniosła 785,6 mln EUR, a instrumentów dłużnych netto 874,2 mln EUR. Stanowiło to 4,9% łącznej wartości kapitału zainwestowanego za granicą, co oznacza, że Wielka Brytania jest **5. największym odbiorcą naszych inwestycji** (dla porównania: 4. w 2022 r. i 7. w 2021 r.).

Spośród polskich firm, które zainwestowały w WB znajdują się m.in.: Airly (czujniki jakości powietrza); Can-Pack (produkcja opakowań metalowych dla przemysłu spożywczego i chemicznego), Boryszew (motoryzacja), Polcom (hotele), Rec Global (inżynieria oprogramowania), Kulczyk Investment (konsulting), Comarch (IT), Integer (paczkomaty InPost), Promedica 24 (całodobowa opieka domowa); Triggo (elektryczny pojazd); Impel (nieruchomości), Telefonika Kable (kable i przewody), Krosnoglass

(szkło dekoracyjne), Press Glass (szyby), Wielton Group (naczepy), Black Red White, Forte, Nowy Styl (meble), Fakro (okna), Amika (AGD), Pelion (farmaceutyka), Inglot (kosmetyki), LPP (odzież) czy Colian (branża spożywcza). PGNiG otworzyło biuro handlu skroplonym gazem ziemnym LNG w Londynie (2017), a swoje przedstawicielstwo w Londynie, w celu wsparcia polskich firm w ekspansji zagranicznej, otworzył w 2020 roku Bank Gospodarstwa Krajowego.

Dochody z inwestycji zagranicznych firm z Polski w Wielkiej Brytanii [mln EUR]



	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Dywidendy	2,40	32,00	5,80	0,70	3,80	8,40	6,40	8,00	7,30	12,10
Reinwestowane zyski	-3,60	-25,90	-	-8,60	-9,50	-2,70	-9,10	-13,90	-29,00	9,80
			180,10							
Dochody od wierzytelności (odsetki)	-2,90	-1,80	2,10	4,10	5,70	5,40	5,10	3,50	7,90	30,80
Razem	-4,10	4,30	-	-3,80	0,00	11,10	2,40	-2,40	-13,80	52,70
			172,20							

Źródło: NBP, Polskie inwestycje bezpośrednie za granicą.

Dostęp do rynku

Z praktycznego punktu widzenia warto wiedzieć, że brytyjski rynek jest bardzo wymagający, a konkurencja na nim bardzo duża. Oznacza to rynek klienta i duży wybór dostawców. Szanse na zaistnienie mają tylko firmy, które są w stanie się wyróżnić i zagwarantować produkt wysokiej jakości, wsparty niezawodną obsługą. Bardzo istotna jest również presja na niskie ceny. Brytyjczycy oczekują ścisłej realizacji kontraktowych uzgodnień oraz dotrzymywania terminów. Brytyjskie firmy są bardzo

konkretne, a jeżeli wysyłają ofertę oczekują odpowiedzi niemal natychmiast. Negocjacje powinny być prowadzone w sposób konsekwentny, ale z dużą dozą realizmu (niewskazane jest proponowanie zbyt wysokiej ceny wyjściowej). Klient oczekuje, że cena będzie znacznie niższa, niż w Wielkiej Brytanii czy krajach Europy Zachodniej. Oprócz ceny istotny jest również czas dostawy. Korespondencję należy prowadzić w języku angielskim. Dodatkowo warto pamiętać o różnicach dotyczących standardów (m.in. inny system miar).

Dane kontaktowe

Ambasada RP w Londynie

47 Portland Place, London W1B 1JH

tel.: + 44 207 2913 520

www.gov.pl/web/wielkabrytania

e-mail: london@msz.gov.pl

Ambasador: Piotr Wilczek

Zagraniczne Biuro Handlowe w Londynie

37th Floor | One Canada Square | London | E14 5AA | United Kingdom

tel. +44 207 317 2700

e-mail: rafal.owczarek@paih.gov.pl

Kierownik: Rafał Owczarek

Ambasada Brytyjska w Warszawie

ul. Kawalerii 12, 00-468 Warszawa

tel.: + 48 22 311 0000

www.gov.uk/world/organisations/british-embassy-warsaw.pl

e-mail: info@britishembassy.pl

Ambasador: Anna Luise Clunes

Opracowanie:

Departament Handlu i Współpracy Międzynarodowej

Ministerstwo Rozwoju i Technologii

Luty 2026