

## KOLUMBIA



## 1. Informacje podstawowe

|                                         |                                                                                                                                        |
|-----------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Powierzchnia :                          | 1,1 mln km kw.                                                                                                                         |
| Populacja (2023):                       | 52,3 mln                                                                                                                               |
| Skład etniczny:                         | Europejczycy oraz Metysi – 88%, ludność pochodzenia afrykańskiego (w tym mulaci) - 7%, tubylcza ludność indiańska – 4% pozostali – 1%, |
| Podział administracyjny:                | 32 departamenty oraz region stołeczny                                                                                                  |
| Religia:                                | Katolicy 64%, protestanci 17%, Świadkowie Jehowy i mormoni - 0,5%, bezwyznaniowcy 14%, agnostycy 1%, ateści 1%, pozostali – 2,5%       |
| Stolica:                                | Bogota – 11,5 mln mieszkańców                                                                                                          |
| Inne ważniejsze miasta:                 | Medellin (4,1 mln), Cali (2,9 mln), Barranquilla (2,3 mln), Bucaramanga (1,4 mln), Cartagena de los Indios (1,1 mln)                   |
| Język urzędowy:                         | hiszpański                                                                                                                             |
| Waluta:                                 | Peso (1 USD = ca 4,4 COP)                                                                                                              |
| Główne bogactwa naturalne:              | Węgiel kamienny, ropa naftowa, gaz naturalny, rudy żelaza, niklu, złota, miedzi, szmaragdy, energia wodna                              |
| Główne gałęzie przemysłu:               | Górnictwo, tekstylno – odzieżowy, obuwniczy, spożywczy, petrochemiczny, chemiczny, cementowy, biżuteryjny (złoto i szmaragdy)          |
| Główne produkty rolne:                  | Trzcina cukrowa, owoce palmowe, mleko, ryż, banany i plantany, ziemniaki, kukurydza, avocado, mięso drobiowe                           |
| Ustrój polityczny:                      | Republika prezydencka                                                                                                                  |
| Głowa państwa i szef rządu (prezydent): | Gustavo Francisco Petro Urrego                                                                                                         |
| Minister Handlu, Przemysłu i Turystyki: | Cielo Elaine Rusinque Urrego                                                                                                           |
| Minister Spraw Zagranicznych:           | Laura Camila Sarabia Torres                                                                                                            |

|                                  |                                     |
|----------------------------------|-------------------------------------|
| Ambasador Kolumbii w Polsce:     | Assad José Jater Peña               |
| Ambasador RP w Kolumbii:         | kierująca placówką Barbara Sośnicka |
| Najbliższe wybory parlamentarne: | 2026                                |

## 2. Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne (2023)

|                                     |                                                                                                                                                                |
|-------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| PKB (ceny bieżące) :                | 363,5 mld USD                                                                                                                                                  |
| PKB per capita (ceny bieżące):      | 7,0 tys. USD                                                                                                                                                   |
| Wzrost PKB:                         | 0,6%                                                                                                                                                           |
| Struktura PKB:                      | Rolnictwo 9%, przemysł 25%, usługi 57%, niesklasyfikowane 9%                                                                                                   |
| Dług publiczny:                     | 70,1% PKB                                                                                                                                                      |
| Inflacja:                           | 11,7%                                                                                                                                                          |
| Bezrobocie:                         | 9,6%                                                                                                                                                           |
| Poziom korupcji (CPI):              | 39 (poziom Tunezji, Gujany i Zambii)                                                                                                                           |
| Eksport:                            | 49,6 mld USD                                                                                                                                                   |
| Główni partnerzy w eksporcie:       | USA, Panama, Indie, Chiny, Meksyk, Brazylia, Ekwador                                                                                                           |
| Główne towary w eksporcie:          | Produkty przemysłu petrochemicznego, węgiel kamienny, złoto, kawa, kwiaty cięte, banany, materiały budowlane, żelazonikiel, olej palmowy                       |
| Import:                             | 64,1 mld USD                                                                                                                                                   |
| Główni partnerzy w imporcie::       | USA, Chiny, Brazylia, Meksyk, Niemcy, Indie, Japonia                                                                                                           |
| Główne towary w imporcie:           | Paliwa i produkty przemysłu petrochemicznego, telefony komórkowe, kukurydza, pojazdy samochodowe, gaz naturalny, urządzenia przetwarzania danych, farmaceutyki |
| Inwestycje zagraniczne              | 16,8 mld USD                                                                                                                                                   |
| Inwestycje kolumbijskie za granicą: | Brak danych                                                                                                                                                    |

## 3. Ogólna charakterystyka gospodarki Kolumbii

Gospodarka Kolumbii jest oparta na solidnych podstawach makroekonomicznych, silnych instytucjach, przy przyjęciu polityki stabilności fiskalnej, elastycznego kursu walutowego i nowoczesnego systemu ustalania celu inflacyjnego.

Ta polityka przyniosła zmniejszenie nierównowagi makroekonomicznej, która pojawiła się podczas ożywienia gospodarczego po pandemii. Efektem obecnej skorygowanej polityki gospodarczej jest spadek inflacji, spadek stóp procentowych, powiększający się deficyt fiskalny i zewnętrzny oraz spadek ubóstwa i skrajnego ubóstwa.

Najważniejszym wyzwaniem Kolumbii są nadal znaczne nierówności społeczne i geograficzne oraz wyzwania związane z klimatem, podatność sektora paliw kopalnych (stanowiących duże źródło dochodów budżetowych, eksportu i inwestycji zagranicznych) na globalną dekarbonizację.

Kolumbia ma znaczny potencjał zwiększenia swojego wkładu we wzrost produktu krajowego brutto (PKB) poprzez zwiększenie produktywności oraz dalszą dywersyfikację i ekspansję eksportu. Wskazuje się, że w tym celu konieczne jest zajęcie się lukami infrastrukturalnymi, poprawa systemu edukacji, wzmocnienie instytucji, wspieranie bardziej wydajnych rynków pracy, reforma systemu zabezpieczenia społecznego i międzyrządowego systemu transferów fiskalnych oraz wzmocnienie zdolności władz do zapewnienia powszechnego dostępu do wysokiej jakości usług publicznych. Niezbędne jest również stopniowe i odpowiedzialne przejście w kierunku bardziej zróżnicowanej i odpornej na zmiany klimatu gospodarki.

#### 4. Stan prawno – traktatowy

Kolumbia jest członkiem m.in. następujących międzynarodowych organizacji gospodarczych: BCIE, BIS, CAN, Caricom (obserwator), CDB, CELAC, EITI (kraj kandydujący), G-3, G-24, G-77, IADB, IBRD, ICC, IDA, IFAD, IFC, ILO, MFW, ITUC, LAES/SELA, LAIA/ALADI, Mercosur (członek stowarzyszony), MIGA, Sojusz Pacyfiku, PROSUR, ONZ, UNASUR/CSN, UNCTAD, UNIDO, WFTU, WIPO, WTO.

W ramach regionalnych porozumień wielostronnych Kolumbia należy do stref wolnego handlu/unii celnych z szeregiem państw latynoamerykańskich i karaibskich. Ponadto Kolumbia zawarła dwustronne umowy o wolnym handlu z Kanadą, Chile, Kostaryką, Izraelem, Meksykiem, Koreą Południową i USA. Częściowe umowy preferencyjne istnieją z Argentyną, Brazylią, Kubą, Nikaraguą, Panamą i Wenezuelą, a także Wspólnotą Karaibską (CARICOM), która obejmuje Antigüe i Barbudę, Bahamy, Barbados, Belize, Dominikę, Grenadę, Gujanę, Haiti, Jamajkę, Montserrat, Saint Christopher i Nevis, Saint Lucia, Saint Vincent i Grenadyny, Surinam oraz Trynidad i Tobago. Kolumbia jest także stroną umowy handlowej Zjednoczone Królestwo Wielkiej Brytanii i Irlandii Północnej - kraje andyjskie, do których należy Kolumbia. Kraj ten zawarł również umowę o wolnym handlu z Europejskim Stowarzyszeniem Wolnego Handlu (EFTA), obejmującym Islandię, Liechtenstein, Norwegię i Szwajcarię. Kolumbia uczestniczy również w Globalnym Systemie Preferencji Handlowych między Krajami Rozwijającymi się (GSTP).

Relacje z UE reguluje wielostronna umowa handlowa między Kolumbią, Ekwadorem, Peru i Unią Europejską (UE), która została w pełni wdrożona 1 listopada 2024 r.

W stosunkach gospodarczych między Polską a Chile obowiązują następujące umowy:

- Umowa o współpracy techniczno-naukowej z 22 czerwca 1967 r. oraz protokół dodatkowy z 10 listopada 1970 r.,
- Porozumienie w/s współpracy w zakresie górnictwa węglowego, rud miedzi, fosforytów i energetyki z dnia 14 września 1983 r.

#### 5. Dostęp do rynku

Procedury stosowane w dostępie do rynku w niewielkim stopniu różnią się od stosowanych w innych krajach. Importer musi być zarejestrowany w miejscowym rejestrze i posiadać podatkowy numer ewidencyjny (RUT). Prowadzenie transakcji eksportowych i importowych wymaga rejestracji w elektronicznym systemie VUCE prowadzonym przez Ministerstwo Handlu, Turystyki i Przemysłu. W przypadku wprowadzania na rynek kolumbijski towaru pod konkretną marką musi być ona zarejestrowana w odpowiednim urzędzie, właściwym dla rodzaju towaru. Możliwa jest odprawa elektroniczna.

Przed przybyciem towaru do portu przewoźnik lub agent celny musi przedstawić władzom celnym manifest, ale też po przybyciu jest konieczne jego przekazanie w formie papierowej. Deklaracja celna musi być przedłożona najdalej 1 miesiąc po przybyciu towaru lub 15 dni przed. W określonych przypadkach konieczne jest przedłożenie je na 48 godzin przed przybyciem towaru. Prawo kolumbijskie przewiduje możliwość ubiegania się przedsiębiorców o status Autoryzowanego Operatora Gospodarczego. Nie jest to obowiązkowe, ale pozwala na uproszczenie procedur celnych.

W Kolumbii stosowane są zarówno automatyczne, jak i nieautomatyczne licencje eksportowe. Automatyczne licencje są stosowane do większości towarów; nieautomatyczne dotyczą przede wszystkim niektórych produktów mięsnych, lekkich olejów, wybranych produktów chemicznych, broni i amunicji oraz związanych z tymi towarami akcesoriów, niektórych pojazdów mechanicznych, nowych produktów wyprodukowanych więcej niż 2 lata wcześniej, towarów używanych, reperowanych, modyfikowanych itp., wybranych odpadów, towarów podlegających zwolnieniom celnym, produktów kontrolowanych przez Ministerstwo Sprawiedliwości, Narodowy Fundusz Narkotykowy, Narodową Agencję ds. Licencji Środowiskowych i Kolumbijski Przemysł Militarny, produktów przeznaczonych do zapewnienia bezpieczeństwa wewnętrznego lub obrony dla sił zbrojnych i policji, towarów

podlegających systemowi rocznych licencji. Państwo może także ustanowić limity importu konkretnych produktów.

Zabroniony jest import niektórych paliw, niektórych odmian roślin i świeżych owoców, wybranych produktów chemicznych i substancji radioaktywnych, broni chemicznej i nuklearnej, toksycznych i nuklearnych odpadów, broni-zabawek.

Kolumbia posiada także strefy wolnocłowe w miejscowościach Barranquilla, Bogotá, Bucaramanga, Cali, Cartagena, Cúcuta, Medellín oraz w tzw. Trójkącie Kawowym. Działalność w tych strefach daje przedsiębiorcom określone korzyści podatkowe i celne, niemniej zakazany do nich jest wwóz broni, amunicji, nuklearnych i toksycznych odpadów oraz substancji do wytwarzania, przetwarzania i modyfikacji narkotyków i farmaceutyków. Status wolnocłowy mają także porty w archipelagu San Andrés, Providencia and Santa Catalina.

Kolumbia wymaga także kontroli eksportu broni i amunicji, sprzętu wojskowego, wybranych materiałów wybuchowych, artykułów strategicznych (np. technologia szyfrowania dla sprzętu komunikacyjnego), wyroby podwójnego zastosowania dla celów zarówno cywilnych, jak i wojskowych (w tym oprogramowanie i technologie), wyroby mogące być używane do tortur, wykonywania kary śmierci albo niehumanitarnego traktowania.

## **6. Prawo regulujące działalność inwestorów zagranicznych**

W Kolumbii inwestorzy zagraniczni mają identyczne prawa i obowiązki jak inwestorzy miejscowi. Prawo przewiduje różne formy inwestowania i swobodę transferowania zysków za granicę. Możliwe są inwestycje w każdy sektor gospodarki z wyjątkiem działalności związanej z obronnością i bezpieczeństwem narodowym, przetwarzaniem, usuwaniem i utylizowaniem odpadów toksycznych, niebezpiecznych i radioaktywnych niewytwarzanych na terenie Kolumbii. Inwestycje w sektor telekomunikacyjny, górniczy (także wydobywanie węglowodorów) oraz finansowo – ubezpieczeniowy są akceptowane pod warunkiem spełnienia dodatkowych warunków określonych prawem. Możliwa jest inwestycja ze 100% kapitałem zagranicznym. Inwestorzy zagraniczni otrzymują określone prawem ułatwienia podatkowe; dodatkowe ułatwienia mogą być dokonywane przez władze regionalne. Specjalne wsparcie jest udzielane inwestycjom realizowanym w strefach wolnocłowych oraz w ramach Planu Vallejo (import dóbr do produkcji wyrobów kierowanych na eksport).

Rząd Kolumbii za najbardziej preferowane dziedziny dla inwestorów zagranicznych uznał zaawansowane technologie takie jak technologie informacyjno-komunikacyjne (ICT), lotnictwo, motoryzację, urządzenia medyczne, farmację, biotechnologię, usługi logistyczne, sektor badawczo – rozwojowy, branże kreatywne, turystykę, rolnictwo, zielone technologie.

## **7. Dwustronna współpraca gospodarcza polsko - kolumbijska**

### **a. Współpraca handlowa**

Wg wstępnych danych GUS, w 2024 r. eksport Polski do Kolumbii wyniósł 165,5 mln USD, natomiast import 499,8 mln USD. Wg natomiast danych kolumbijskich eksport wyniósł 207,6 mln USD, a import 301,6 mln USD. Te różnice świadczą o poziomie udziału importu pośredniego realizowanego za pośrednictwem kupców z krajów trzecich. Polska eksportuje do Kolumbii opakowania, monety, kosmetyki, farmaceutyki, jabłka, aparaturę pomiarową, turbiny gazowe, mleko i śmietanę w proszku, słodczyce, elektronikę, papier. Importujemy natomiast węgiel, banany, kwiaty cięte, kawę, avocado, rum, ryby, inne świeże owoce, orzechy, trzciną cukrową.

### **b. Współpraca inwestycyjna**

W związku z uruchomieniem w 2013 r. w Kolumbii sieci supermarketów Jeronimo Martins (pod marką „Ara”), działalność na miejscowym rynku zainaugurował również jeden z polskich dostawców sieci – spółka Instanta (Instanta Colombia S.A.S. z siedzibą w Bogocie).

Brak informacji o inwestycjach kolumbijskich w Polsce.

## **8. Perspektywy rozwoju współpracy.**

Istnieją możliwości dalszego rozwoju polskiego eksportu w przemyśle wydobywczym (przede wszystkim górnictwie węgla kamiennego i sektorze okołogórnictwa - ratownictwo szczególne, szkolenia, maszyny górnicze), motoryzacyjnym (także części i akcesoria samochodowe), rolnictwie (maszyny i technologie rolnicze, nawozy), transporcie publicznym, kolejnictwie, obronnym, spożywczym (także maszyny i technologie do przetwarzania żywności), farmaceutycznym i biotechnologicznym, kosmetycznym, stoczniowym i offshore, rzemiośle, sektorze urządzeń medycznych, technologiach smart cities oraz IT/ICT.