

<p><b>Nazwa projektu</b> Uchwała Rady Ministrów w sprawie ustanowienia wieloletniego programu rozwoju pod nazwą „Program rozwoju inwestycji w polskiej gospodarce do 2035 roku”</p> <p><b>Ministerstwo wiodące i ministerstwa współpracujące</b> Ministerstwo Rozwoju i Technologii</p> <p><b>Osoba odpowiedzialna za projekt w randze Ministra, Sekretarza Stanu lub Podsekretarza Stanu</b> Andrzej Domański – Minister Finansów i Gospodarki</p> <p><b>Kontakt do opiekuna merytorycznego projektu</b> Piotr Ufnał, Zastępca Dyrektora, Departament Rozwoju Inwestycji e-mail: piotr.ufnal@mrit.gov.pl, +48 22 411 91 79</p>	<p><b>Data sporządzenia</b> 12 maja 2026 r.</p> <p><b>Źródło:</b> inne</p> <p><b>Nr w wykazie prac IPRO3</b> .....</p>
---	--

## OCENA SKUTKÓW REGULACJI

### 1. Jaki problem jest rozwiązywany?

Projekt uchwały Rady Ministrów w sprawie ustanowienia wieloletniego programu rozwoju pod nazwą „*Program rozwoju inwestycji w polskiej gospodarce do 2035 roku*” (zwany dalej: Programem) ma na celu wprowadzenie do systemu pomocy publicznej następcy *Programu wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 – 2030* (zwany dalej: Poprzednim programem). Dotychczasowy instrument wsparcia oparty był na bezpośrednich dotacjach (grantach pieniężnych) dla najbardziej istotnych dla polskiej gospodarki projektów inwestycyjnych. Warto przy tym zaznaczyć, że wsparcie z poprzedniego programu grantowego będzie przyznawane tylko do końca czerwca 2026 r. Po tym czasie nie będzie możliwe przyznawanie bezpośredniego wsparcia na realizację nowych inwestycji o istotnym znaczeniu dla rozwoju gospodarczego kraju.

Jak wynika z raportu Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu (PAIH) pn. *Bariery w napływie bezpośrednich inwestycji zagranicznych (BIZ) do Polski* z 31 grudnia 2024 r.: *brak decyzji dotyczących kontynuacji Programu grantowego po 2025 roku stwarza poważne bariery dla inwestorów, szczególnie w kontekście projektów fazowych. Niezbędne są szybkie działania mające na celu zapewnienie ciągłości wsparcia oraz wprowadzenie mechanizmów przejściowych, aby zapobiec utracie inwestycji i negatywnym skutkom dla gospodarki. Bez takich działań ryzyko zahamowania inwestycji w Polsce znacznie wzrośnie.*

Podstawowym celem ustanowienia Programu jest stworzenie instrumentu wsparcia dla przedsiębiorców, który pozwoli Polsce na konkurowanie o najbardziej innowacyjne i zaawansowane technologicznie projekty inwestycyjne. Bezpośrednie wsparcie finansowe jest istotnym elementem budowy atrakcyjności inwestycyjnej kraju. Tego rodzaju instrument jest również częścią procesu budowania przewag gospodarczych i zwiększania tempa rozwoju gospodarczego.

Program ma na celu zwiększenie atrakcyjności inwestycyjnej Polski, poprzez stymulację napływu nowych projektów inwestycyjnych o istotnym znaczeniu dla rozwoju gospodarczego kraju. Cel ten będzie realizowany poprzez wspieranie inwestycji realizowanych przez polskie i zagraniczne firmy z sektora małych i średnich przedsiębiorstw (dalej: MŚP) oraz sektora dużych przedsiębiorstw.

Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki 2011–2030 przyczynił się do zwiększenia tempa wzrostu gospodarczego kraju, poprzez przyciąganie innowacyjnych projektów inwestycyjnych. Dane historyczne wskazują, że w czasie trwania Poprzedniego programu duże przedsiębiorstwa stanowiły 85,2% wszystkich beneficjentów (132 ze 155 umów). Duże przedsiębiorstwa zobowiązały się do poniesienia kosztów inwestycji w wysokości 33,3 mld zł, co stanowi 96% całkowitej wartości kosztów inwestycji w Poprzednim programie. Duże przedsiębiorstwa odpowiadają za stworzenie 98,6% nowych miejsc pracy (31 271 z 31 729 etatów). Średnia liczba miejsc pracy na umowę wynosiła dla dużych przedsiębiorstw ok. 237, natomiast dla MŚP jedynie 20 miejsc pracy na umowę. W ramach Poprzedniego programu przewidywana wartość kosztów inwestycji w przypadku 15 z 155 projektów inwestycyjnych przekroczy 500 mln zł, z czego 10 przekroczy 1 mld zł. Średnie koszty inwestycji na jedną inwestycję wyniosą około 224,1 mln zł.

Jednocześnie podpisanie umowy o wsparcie wiąże się z koniecznością spełnienia szeregu kryteriów jakościowych. Katalog jest szeroki, przez co program ma wieloaspektowy wpływ na rozwój gospodarczy kraju:

- **Napływ nowoczesnych technologii:** Program skutecznie przyciąga projekty o wysokim stopniu zaawansowania, co przekłada się na unowocześnienie krajowego przemysłu i wdrażanie innowacyjnych rozwiązań.

- **Wzrost prestiżu rynku pracy:** Dzięki wspieraniu kluczowych inwestycji powstają stabilne i wysokopłatne miejsca pracy, które przyciągają wykwalifikowanych specjalistów i podnoszą standardy zatrudnienia.
- **Aktywizacja rodzimego kapitału:** Obserwuje się systematyczny wzrost udziału polskich przedsiębiorstw w Programie, co świadczy o rosnącej sile i konkurencyjności krajowego biznesu.
- **Wsparcie sektora MŚP:** Program stymuluje innowacyjność w małych i średnich przedsiębiorstwach, integrując je z nowoczesnymi łańcuchami dostaw i zachęcając do wdrażania pionierskich rozwiązań.
- **Zrównoważony rozwój terytorialny:** Realizacja inwestycji w różnych częściach kraju przyczynia się do niwelowania dysproporcji rozwojowych między regionami, aktywizując gospodarczo obszary o mniejszym nasyceniu kapitałem.
- **Integracja nauki z biznesem:** Program pomaga budować trwałą współpracę między inwestorami a systemem edukacji, promując tworzenie wspólnych projektów badawczo-rozwojowych z uczelniami wyższymi.
- **Budowa gospodarki opartej na wiedzy:** Działania podejmowane w ramach Programu sprzyjają transferowi know-how, co trwale podnosi kompetencje kadr i wzmacnia innowacyjność polskiej gospodarki.

Dlatego też zasadne jest kontynuowanie tej formy wsparcia. Program będzie również elementem działań mających na celu zwiększenie poziomu innowacyjności gospodarczej kraju, poprzez wspieranie najbardziej perspektywicznych i pożądaných gospodarczo projektów inwestycyjnych.

Program wypełni lukę wśród instrumentów wsparcia inwestycji związaną z wygaszeniem dotychczasowego instrumentu wsparcia opartego na dotacjach dla najbardziej istotnych projektów inwestycyjnych, jakim jest Poprzedni program. W świetle obecnych regulacji umowy dotacyjne mogą być podpisywane najpóźniej do 30 czerwca 2026 r. Ostatnie lata funkcjonowania poprzedniego programu będą polegały wyłącznie na wypłacaniu już przyznanego wsparcia, bez możliwości zawierania nowych umów. Po wygaszeniu Poprzedniego programu grantowego Polska nie będzie dysponowała bezpośrednim wsparciem finansowym dla przedsiębiorców. Pomimo obecności innych form wsparcia (jak np. Polska Strefa Inwestycji, która w ostatnich latach stała się podstawową formą wsparcia dla przedsiębiorców) możliwość przyznawania grantów dla przedsiębiorców stanowi kluczowy argument w ramach procesu lokalizacji BIZ. Jednocześnie oferta wsparcia grantowego międzynarodowej konkurencji jest szeroka. Brak wsparcia tego typu w znacznym stopniu niweluje przewagi konkurencyjne Polski (takie jak położenie geograficzne, dostępność wykwalifikowanych kadr pracowników), przez co Polska może mieć problemy z przyciąganiem najbardziej pożądaných projektów inwestycyjnych.

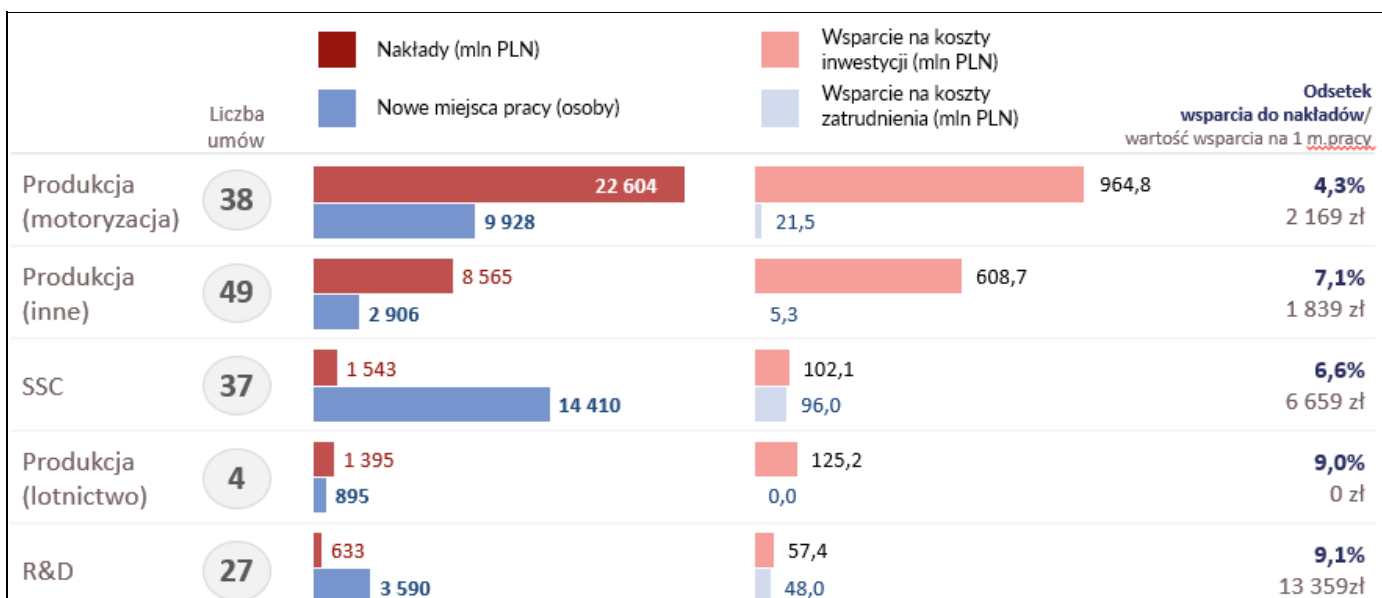
Program rozwoju inwestycji w polskiej gospodarce do 2035 roku będzie stanowił element działań w zakresie usprawniania rozwoju nowych, dobrze rokujących sektorów (m.in. technologii cyfrowych, mikroelektroniki i fotoniki, biotechnologii i biomedycyny, lotniczego, kosmicznego, rolnictwa precyzyjnego, przemysłu obronnego oraz technologii sprzyjających przejściu na gospodarkę niskoemisyjną). Program przyczyni się również do wzrostu bezpieczeństwa kraju (w zakresie rozwoju potencjału produkcyjnego przemysłu obronnego).

Doświadczenia z funkcjonowania *Programu wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki 2011 – 2030*, wskazują, że tego rodzaju forma wsparcia jest istotnym narzędziem w procesie prowadzenia polityki gospodarczej.

Poprzedni program przyczynił się m.in. do zwiększenia wpływów do budżetu państwa z tytułu zapłaconých podatków. Nowe inwestycje generowały miejsca pracy, zwiększały saldo wymiany handlowej Polski oraz generowały zależności pomiędzy inwestorami a lokalnymi kooperantami.

Od początku Poprzedniego programu inwestorzy wpłacili do budżetu państwa i samorządów ponad **14,8 mld zł**. W samym 2024 roku wypłynęło 2,64 mld zł podatków, co oznacza, że niemal 1/5 wszystkich wpływów historycznych pochodzi z ostatniego roku sprawozdawczego. Świadczy to o rosnącej efektywności projektów wchodzących w fazę operacyjną. Wśród wpływów z podatków widoczna jest dominacja podatku VAT (49% wpływów rocznych). W 2024 r. podatek VAT przyniósł aż 1,29 mld zł. Sugeruje to realizację nowych, kapitałochłonnych etapów inwestycji lub skokowy wzrost sprzedaży produktów/usług przez beneficjentów.

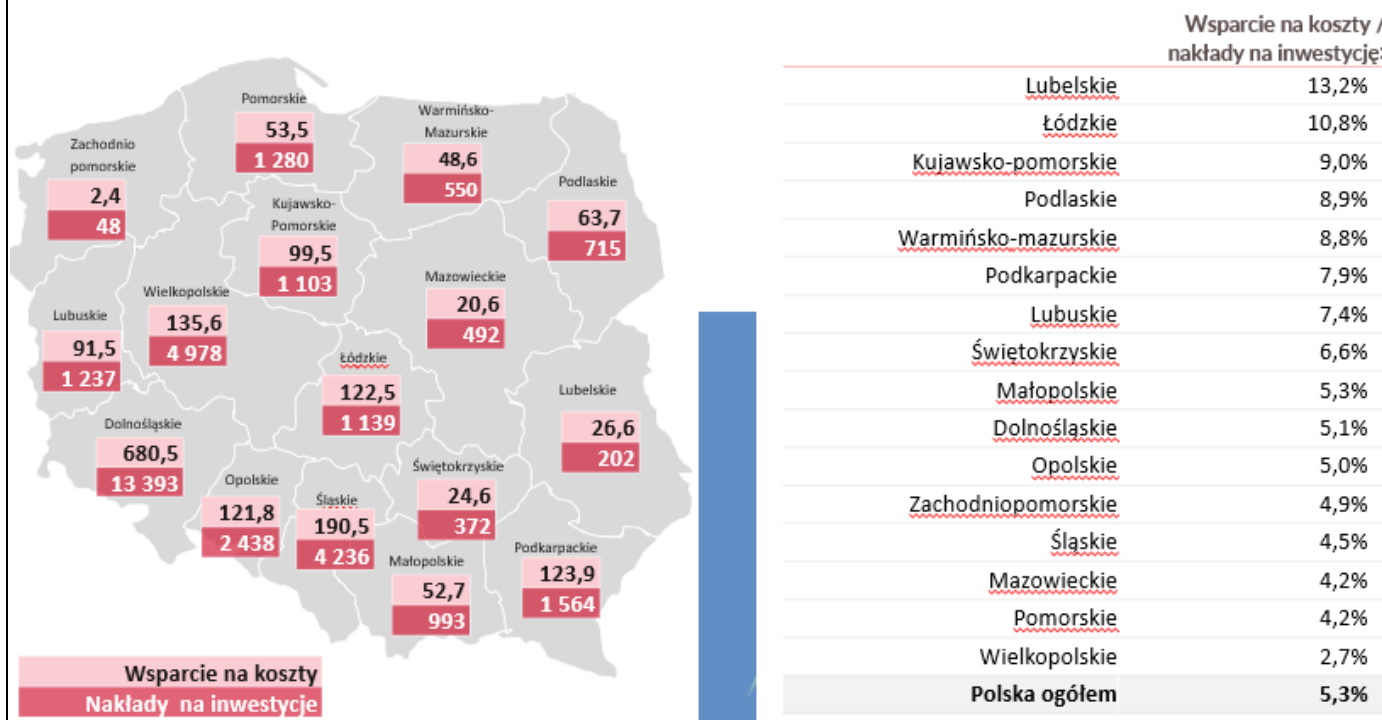
Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011-2030 przyczynił się do zakorzenienia i rozwoju sektorów produkcyjnych w Polsce. Duży pozytywny wpływ programu widoczny jest np. w ramach sektora motoryzacyjnego. Produkcja motoryzacyjna, w tym także elektromobilność, to sektory w których zanotowano największe nakłady na inwestycje. W przypadku tego sektora zanotowano również największe wsparcie na koszty inwestycji – odpowiednio 22 604,1 mln zł oraz 964,8 mln zł



Wykres 1 Nakłady na inwestycje w ramach Programu wspierania inwestycji (...), zatrudnienie oraz wsparcie z budżetu z uwzględnieniem rodzajów działalności w latach 2012-2025:

Program przyczynił się również do zapewnienia zrównoważonego rozwoju gospodarczego kraju. Po 2025 r. (po raz pierwszy od początku funkcjonowania programu) w każdym województwie ulokowano przynajmniej jedna inwestycja ze wsparciem w ramach programu. W ramach statystyk programu

- Województwo dolnośląskie z największą liczbą umów na inwestycje (31), wielkością nakładów (13 393 mln PLN) oraz wsparcia na koszty inwestycji (680,5 mln PLN)
- Województwo wielkopolskie z drugą największą wartością nakładów (4 978 mln PLN), zaś Śląskie
- z drugą wielkością wsparcia na koszty inwestycji (190,5 mln PLN)
- Województwa lubelskie i łódzkie z największym udziałem wsparcia w relacji do kosztów inwestycji (odpowiednio 13,2% oraz 10,8%), przy średniej dla wszystkich województw 5,3%



Rysunek 1 Nakłady na inwestycje oraz wsparcie z budżetu w województwach w latach 2012-2025 (mln zł)

## 2. Rekomendowane rozwiązanie, w tym planowane narzędzia interwencji, i oczekiwany efekt

Uchwała powołuje nowy Program, który umożliwi przyznawanie dotacji (wsparcia pieniężnego) na nowe inwestycje. Nowy instrument wsparcia zachęci inwestorów do lokowania inwestycji w Polsce.

Głównym celem Programu jest poprawa konkurencyjności polskiej gospodarki poprzez wspieranie inwestycji realizowanych przez polskie i zagraniczne firmy z sektora, małych, średnich i dużych przedsiębiorstw.

Realizacji celu głównego będą służyć następujące cele szczegółowe:

- 1) zwiększenie bezpieczeństwa gospodarczego poprzez wzmocnienie odporności łańcuchów dostaw;
- 2) zwiększenie suwerenności technologicznej i produkcyjnej Polski;
- 3) komercjalizacja technologii deep tech, skalowanie działalności startupów i innowacyjnych MŚP;
- 4) zapewnienie zrównoważonego rozwoju regionalnego, w tym przyspieszenie rozwoju społeczno-gospodarczego regionów, w szczególności regionów o niższym poziomie rozwoju;
- 5) wzrost zaawansowania technologicznego, robotyzacji, automatyzacji i wydajności w procesach produkcyjnych i usługowych.

Wsparcie rozwoju nowych inwestycji będzie polegało na udzielaniu regionalnej pomocy inwestycyjnej w formie dotacji celowej na podstawie umowy zawieranej pomiędzy ministrem właściwym do spraw gospodarki a przedsiębiorcą. Wsparcie inwestycji będzie udzielane z następujących tytułów:

- Kosztów inwestycji w rzeczowe aktywa trwałe oraz wartości niematerialne i prawne, lub
- Kosztów tworzenia wyspecjalizowanych nowych miejsc pracy

Na podstawie danych z realizacji Poprzedniego programu zakłada się, że wsparciem zostanie objętych około 200 przedsiębiorców w zależności od charakterystyki projektów i wysokości przyznawanego wsparcia (duże projekty inwestycyjne skonsumentują większą wartość budżetu programu grantowego).

Sukces przedsiębiorstw korzystających ze wsparcia w ramach Poprzedniego programu wskazuje, że wspierane inwestycje miały w perspektywie średnio i długoterminowej pozytywny wpływ również na lokalną konkurencję oraz regionalnych kooperantów. Poprzedni program przyczynił się również do dynamicznego rozwoju sektora produkcji baterii litowo-jonowych w Polsce, a tym samym do otwarcia całkowicie nowych kierunków rozwoju technologicznego – jak miało to miejsce w przypadku całego sektora związanego z elektromobilnością. Powyższe wskazuje że dotacje przyczyniły się do zakorzeniania nowych sektorów w Polsce.

Zgodnie z zaproponowanymi rozwiązaniami minister właściwy do spraw gospodarki będzie przeprowadzał analizę wniosku, w wyniku której będzie mógł go odrzucić lub skierować do rozpatrzenia przez międzyresortowy zespół do spraw inwestycji. Powyższy zespół, utworzony na mocy zarządzenia Prezesa Rady Ministrów, będzie wydawał rekomendacje Ministrowi, który podejmie ostateczną decyzję o przyznaniu wsparcia i zawarciu umowy z przedsiębiorcą.

Istotną rolę w procedurze udzielenia pomocy publicznej pełnić będzie również PAIH. Agencja będzie weryfikować wnioski przedsiębiorców pod kątem spełnienia wymogów formalnych Programu. Agencja będzie dokonywać również analizy rzetelności i prawidłowości przedstawionych przez przedsiębiorcę danych. Przygotowana przez PAIH opinia będzie zawierała ocenę projektu inwestycyjnego. Opinia będzie zawierać także propozycję wysokości wsparcia, obliczoną na podstawie Programu, wraz z jej uzasadnieniem.

Program rozwoju inwestycji w polskiej gospodarce do 2035 roku będzie również elementem działań mających na celu zwiększenie poziomu innowacyjności gospodarczej kraju. Działanie będzie realizowane poprzez wspieranie najbardziej perspektywicznych i pożądaných gospodarczo projektów inwestycyjnych realizowanych przez przedsiębiorców. Bezpośrednie wsparcie finansowe dla tego typu projektów jest istotnym elementem budowy atrakcyjności inwestycyjnej kraju. Tego rodzaju instrument jest również elementem procesu budowania przewag konkurencyjnych względem krajów sąsiadujących i zwiększania tempa rozwoju gospodarczego.

W Programie wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 – 2030 występują kryteria jakościowe oceny inwestycji, które dzielą się na:

1. Kryteria jakościowe oceny inwestycji w wypadku ubiegania się o wsparcie z tytułu **kosztów tworzenia nowych miejsc pracy**.
2. Kryteria jakościowe oceny inwestycji w wypadku ubiegania się o wsparcie z tytułu **kosztów inwestycji**.

W Programie rozwoju inwestycji w polskiej gospodarce do 2035 wprowadzono wskaźniki jakościowe oceny inwestycji, które dzielą się na:

1. Wskaźniki oceny inwestycji w wypadku ubiegania się o wsparcie w ramach **kluczowej inwestycji usługowej**,
2. Wskaźniki oceny inwestycji w wypadku ubiegania się o wsparcie w ramach **inwestycji rozwojowej**,

3. Wskaźniki oceny inwestycji w wypadku ubiegania się o wsparcie w ramach **kluczowej inwestycji sektorowej i technologicznej**.

W ramach nowego programu przyjęto następujące kryteria wejściowe:

Tabela 1 Program Rozwoju Inwestycji w polskiej gospodarce do 2035 roku – kryteria wejścia

Typ inwestycji	Wartość minimalnych kosztów inwestycyjnych(mln zł) / minimalna liczba nowych miejsc pracy					
	Na pozostałym obszarze kraju			Obszar preferencyjny		
	Wielkość przedsiębiorcy			Wielkość przedsiębiorcy		
	Duży	Średni	Mały	Duży	Średni	Mały
<b>Kluczowa inwestycja sektorowa i technologiczna</b>	100/0	30/0	10/0	50/0	15/0	5/0
<b>Inwestycja rozwojowa</b>	500/100	500/100	500/100	250/50	250/50	250/50
<b>Kluczowa inwestycja usługowa</b>	0/60	0/60	0/60	0/30	0/30	0/30

Natomiast, dla porównania, w przypadku poprzedniego programu kryteria wejściowe wyglądały następująco:

Tabela 2 Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011-2030 – kryteria wejścia

Typ inwestycji	Minimalne koszty inwestycji (mln zł) / Minimalna liczba nowych miejsc pracy					
	Ze względu na kategorię przedsiębiorcy					Ze względu na lokalizację inwestycji na obszarze zagrożonym wykluczeniem <sup>2</sup>
	Duży	Rozwijający się <sup>1</sup>	Średni	Mały	Mikro	
<b>Strategiczna</b>	160/50	48/15	32/10	8/3	3,2/1	80/25
<b>Innowacyjna</b>	7/20	2,1/6	1,4/4	0,35/1	0,14/1	3,5/10
<b>Centrum Usług Biznesowych</b>	1/100	0,3/30	0,3/20	0,3/5	0,3/2	0,5/50
<b>Centrum Usług B+R</b>	1/10	0,3/10	0,3/10	0,3/10	0,3/10	0,5/10

<sup>1</sup> Przedsiębiorca rozwijający się to przedsiębiorca, nie będący mikroprzedsiębiorcą, małym lub średnim przedsiębiorcą, zatrudniający mniej niż 1000 pracowników i którego roczny obrót lub suma bilansowa nie przekracza 250 milionów euro.

<sup>2</sup> Obszar zagrożony wykluczeniem to miasto średnie tracące funkcje społeczno-gospodarcze, o którym mowa w tabeli nr 3 w załączniku nr 1 do [rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 27 grudnia 2022 r. w sprawie pomocy publicznej udzielanej niektórym przedsiębiorcom na realizację nowych inwestycji](#) (Dz. U. poz. 2861) lub gmina granicząca z gminą, na terenie której położone jest to miasto albo powiat lub miasto na prawach powiatu, w którym stopa bezrobocia wynosi co najmniej 160% przeciętnej stopy bezrobocia w kraju, z wyłączeniem miasta, w którym zlokalizowana jest siedziba wojewody lub sejmiku województwa. Stosuje się zamiast kryteriów dla danej kategorii przedsiębiorcy, jeśli w danym przypadku są korzystniejsze dla przedsiębiorcy.

**3. Jak problem został rozwiązany w innych krajach, w szczególności krajach członkowskich OECD/UE?**

Przygotowany przez Konferencję Narodów Zjednoczonych ds. Handlu i Rozwoju (UNCTAD) World Investment Report 2025 koncentruje się na globalnych trendach w bezpośrednich inwestycjach zagranicznych (zwane dalej: BIZ) na całym świecie. Raport podejmuje również kwestie pojawiających się sposobów na zwiększenie udziału BIZ w rozwoju gospodarczym. Najnowszy raport zwraca uwagę m.in. na trwający drugi rok z rzędu globalny spadek BIZ, o 11% w 2024

r., co daje łącznie 1,5 biliona dolarów. Przyczyny spadku mają związek z wyhamowaniem gospodarek rozwiniętych. Pomimo ogólnego spadku, niektóre regiony, takie jak Afryka i Azja Południowo-Wschodnia, odnotowały wzrost BIZ.

Utrata konkurencyjności Europy w procesie przyciągania BIZ może mieć negatywny wpływ dla rozwoju gospodarczego regionu – w tym również dla Polski. Powyższe dane stanowią dodatkowy argument do podjęcia odpowiednich działań zaradczych, które pozwolą na odwrócenie negatywnego trendu.

Częstsze korzystanie przez inwestorów z zachęt inwestycyjnych w 2024 r. to wynik trendu rozpoczętego w 2018 r., który ma swoje źródła we wzroście niepewności w światowym handlu dodatkowo wzmocnionego przez pandemię Covid-19. Wzrost niepewności wpłynął na presję polityczną pod wpływem, której poszczególne państwa począwszy od 2021 r., wprowadziły lub rozszerzyły ofertę zachęt inwestycyjnych. Zjawisko to uwidacznia ewolucja przepisów inwestycyjnych, w których rosnące włączanie zachęt wyłoniło się jako kluczowy trend. Za przykład mogą posłużyć zachęty wprowadzone w państwach często konkurujących z Polską o przyciągnięcie BIZ, czyli Czechy, Słowacja Węgry i Turcja.

Zgodnie z przywołanym raportem UNCTAD głównym narzędziem polityki przyciągania nowych BIZ były zachęty inwestycyjne – ok. 45% wszystkich, wprowadzonych w 2024 r. nowych rozwiązań mających na celu przyciągnięcie inwestycji stanowiły zachęty inwestycyjne (w postaci m.in. ulg podatkowych oraz bezpośredniego wsparcia grantowego). Gwałtowny wzrost stosowania zachęt w celu stymulowania inwestycji, miał miejsce szczególnie w krajach rozwiniętych.

Warto odnotować, że zwiększona dostępność instrumentów przyciągania inwestycji stoi w sprzeczności z celami międzynarodowych wysiłków na rzecz reformy podatkowej, mających na celu ograniczenie szkodliwej konkurencji podatkowej o inwestycje.

Przykłady z innych krajów:

## NIEMCY

Program grantowy „Gemeinschaftsaufgabe” funkcjonuje już od początku lat 70 i od tego czasu wydano już środki w wysokości 82 miliardów EUR. Na poziomie federalnym wyznaczane są ramy strukturalne programu - każdy z landów może ustalać swoje szczegółowe zasady wypłaty środków. Program jest finansowany w połowie przez rząd federalny i w połowie przez rządy krajowe. Oprócz nowych inwestycji program wspiera również działania związane z rozwojem infrastruktury gospodarczej i inne działania w celu zwiększania atrakcyjności lokalizacji, podejmowane przez gminy i związki gmin.

W 2026 roku budżet programu ma wynieść ok. 1,3 mld EUR. W ramach instrumentu wspierane są komercyjne inwestycje produkcyjne i usługowe - w latach 2022-2024 wydatki w ramach programu wyniosły 1,1 mld EUR na inwestycje produkcyjne i 0,6 mld EUR na inwestycje usługowe.

Ramowe warunki wsparcia zostały zaktualizowane pod koniec 2025 roku. Została dodana dodatkowa możliwość uzyskania wsparcia na reinwestycje, zostały obniżone ogólne progi ilościowe dla reinwestycji w sektorze MŚP, a także został wycofany podział na branże bardziej i mniej preferowane.

Podstawowym warunkiem uzyskania wsparcia jest również finansowanie własne w wysokości co najmniej 25%

## SŁOWACJA

Rodzaje inwestycji	Formy wsparcia	Sektory/Branże	Próg wejścia	Inne/Ogólne uwagi
Produkcja przemysłowa	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Granty inwestycyjne</li> <li>• Wsparcie na tworzenie miejsc pracy</li> <li>• Ulgi w CIT</li> <li>• Pokrycie różnicy w wartości dzierżawionej nieruchomości od państwa (wartość z umowy vs. wartość rynkowa)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Wymienione sektory dla priorytetów w produkcji przemysłowej (8 sektorów np. produkcja żywności, produkcja chemiczna, farmaceutyczna, komputery i optyka, sprzęt elektr., maszyny, pojazdy, sprzęt transport.)</li> <li>• Min. 75% kosztów musi być związane z zakupem określonych technologii (7 technologii np. roboty przemysłowe, przemysłowe IoT, AR, druk 3D, big data analiza, chmura i cybersecurity, symulacje - odwzorowanie wirtualne)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Dla grantów - od 10 do 40 mln EUR (w zależności od regionu), 50% mniej dla SME, wymóg min. od 40% do 60% kosztów na nowe technol.</li> <li>• Dla ulgi w CIT – od 1,5 do 6 mln EUR (w zależności od regionu), 50% mniej dla SME, wymóg min. 40% do 60% kosztów na nowe technol.</li> <li>• Dla wsparcia nowych miejsc pracy – od 1,5 do 3 mln EUR (w zależności od regionu), 50% mniej dla SME, wymóg min. 40% do 50% kosztów na nowe technol.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Koszty kwalifikowane to koszty inwestycji lub koszty wynagrodzeń lub kombinacja obu (ale nie wyższa wartość niż koszty inwestycji lub wynagrodzeń, którekolwiek jest wyższe)</li> <li>• Mapa pomocy regionalnej do poziomu powiatów (79)</li> <li>• Wysokość pomocy dla dużych projektów inwestycyjnych (&gt;50 mln EUR) jest liczona wg wzoru: % intensywności dla regionu <math>(1,0 \cdot A + 0,5 \cdot B + 0,0 \cdot C)</math> gdzie A – koszty do 55 mln EUR, B – pomiędzy 110 i 55 mln EUR, C – powyżej 110 mln EUR)</li> </ul>
Centrum technologiczne	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Granty na inwestycje</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Wszystkie centra technologiczne</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Dla wszystkich CT - 400 tys. EUR dla grantów i</li> </ul>	

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Pozostałe firmy pomocy (ulgi podatkowe, wsparcie miejsc pracy, pokrycie różnicy w koszcie dzierżawy nieruchomości)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Centra technologiczne w obszarach priorytetowych (te same sektory i technologie j.w.)</li> </ul>	<p>200 tys. EUR dla pozostałych form, min. 20 nowych miejsc pracy, min. wysokość wynagrodzenia to 1,7 średnia krajowa</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Dla CT w obszarach priorytetowych: min. wartość inwestycji 200 tys EUR (dla grantów) i 100 tys EUR (dla innych form pomocy), min. 10 nowych miejsc pracy, min. mnożnik wynagrodzenia 2,0</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Wymóg notyfikacji pomocy do UE: dla intensywności 40% od 33 mln EUR (wartość pomocy), dla intensywności 50% od 41,25 mln EUR</li> <li>• Beneficjenci pomocy o intensywności powyżej 50% muszą korzystać z zamówień publicznych dla umów na: roboty budowlane (od min. wartości umowy &gt;5,4 mln EUR), zakup usług (od min. wartości umowy &gt;215 tys. EUR) powiązanych z umową na zakup robót budowlanych &gt;5,4 mln EUR.</li> <li>• Szybki proces obsługi wniosków od inwestorów (90-100 dni roboczych od złożenia kompletnego wniosku): proces obsługuje Ministerstwo Gospodarki, zleca niezależną ocenę wniosku ekspertom zewn. – 25 dni roboczych, ocena Ministerstwa – 10 dni, oferta wsparcia – 15 dni, akceptacja oferty przez inwestora – 20 dni, konsultacje międzyresortowe – 10 dni, decyzja o wsparciu – 10 dni po zatwierdzeniu propozycji przez rząd</li> </ul>
Kombinacja powyższych			<ul style="list-style-type: none"> <li>• Min. warunki dla obu części muszą być spełnione</li> <li>• Dla min. wartości inwestycji produkcyjnej kwota może być pomniejszona o inwestycję w CT</li> </ul>	
Centrum usług biznesowych (obejmuje wszystkie usługi biznesowe oprócz leasingu pracowników)	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Wszystkie formy oprócz grantów inwestycyjnych (granty tylko obszarów priorytetowych)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Wszystkie CUB</li> <li>• CUB w obszarach priorytetowych (wyłącznie w obszarach ładu korporacyjnego, finansów i IT, tworzą miejsca pracy o wysokiej wartości dodanej i niskim ryzyku automatyzacji)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Dla wszystkich CUB: min. 50 nowych miejsc pracy, min. mnożnik wynagrodzenia 1,5</li> <li>• Dla CUB w obszarach priorytetowych: dla grantów min. wartość inwestycji 200 tys EUR, 20 nowych miejsc pracy i mnożnik wynagrodzenia 1,8; dla innych form pomocy: 20 nowych miejsc pracy i mnożnik wynagrodzenia 1,8</li> </ul>	
STEP bonus (EU Strategic Technologies for European Platform)	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Projekty inwestycyjne 10 pp. do intensywności pomocy</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Technologie cyfrowe</li> <li>• Czyste i oszczędne zasobowo technologie</li> <li>• Biotechnologia włącznie z krytycznymi lekarskami</li> </ul>		
TCTF (do końca 2025)	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Max dodatkowa intensywność pomocy to 15% do 35% (dla grantów) oraz 20% do 40% (dla ulgi CIT)</li> <li>• Max wysokość pomocy od 150 mln EUR do 350 mln EUR</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Sektory, komponenty i surowce krytyczne wymienione w komunikacie UE ws. TCTF</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Min wartość inwestycji od 10 do 20 mln EUR</li> <li>• 60% udziału wydatków na nowe technologie</li> </ul>	

## CZECHY

Rodzaje inwestycji	Formy wsparcia	Sektory/Branże	Próg wejścia	Inne/Ogólne uwagi
Centrum technologiczne	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ulgi podatkowe (do 10 lat)</li> <li>• Granty na nowe miejsca pracy (200 tys. CZK/1 miejsce)</li> <li>• Granty na szkolenia i przekwalifikowanie pracowników (50% kosztów)</li> <li>• Granty na inwestycje (do 20% kosztów kw.) – tylko dla strategicznych</li> </ul>		<ul style="list-style-type: none"> <li>• Strategiczna (min. 70 miejsc pracy i min. wartość inv. 200 mln CZK)</li> <li>• Duża firma (&gt;250 pracowników i &gt;50 mln EUR przychodu): min. 20 miejsc pracy i min. 10 mln CZK wartość inv.</li> <li>• Średnia firma (między 50 i 250 pracowników i &lt;50 mln EUR przychodu): min. 10 miejsc pracy i min. 5 mln CZK wartość inv.</li> <li>• Mała firma (liczba pracowników &lt;50 i przychody &lt;10 mln CZK): min. 10 miejsc</li> </ul>	

			pracy i 2,5 mln CZK wartość inw.	
Centrum usług wsparcia biznesu	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ulgi podatkowe do 10 lat</li> <li>• Granty na inwestycje do 20% kosztów kw. – tylko dla strategicznych</li> </ul>		<ul style="list-style-type: none"> <li>• Strategiczna: min. 100 miejsc pracy, min. 100 mln CZK wartość inw., wsparcie prowadzone dla min. 3 krajów</li> <li>• Duża firma: min. 20-70 miejsc pracy w zależności od specjalizacji (4 specjalizacje), min. 3 kraje obsługiwane</li> <li>• Średnia firma: min. 10-35 miejsc pracy w zależności od specjalizacji, min. 3 kraje obsługiwane</li> <li>• Mała firma: min. 10-35 miejsc pracy w zależności od specjalizacji, min. 3 kraje obsługiwane</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 4 obszary specjalizacji to: rozwój oprogramowania, centrum danych, centrum usług wspólnych, centrum napraw high-tech</li> </ul>
Produkcja przemysłowa	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ulgi podatkowe do 10 lat</li> <li>• Grant na nowe miejsca pracy (200-300 tys. na 1 miejsce)</li> <li>• Granty na szkolenie lub przekwalifikowanie (do 50% kosztów)</li> <li>• Granty na inwestycje (do 20% kosztów kw.) – tylko dla strategicznych</li> </ul>		<ul style="list-style-type: none"> <li>• Strategiczne: min. 2000 mln CZK wartość inwestycji, min. 250 miejsc pracy</li> <li>• Duże firmy: min. wartość inwestycji od 40-80 mln CZK (w zależności od regionu) i warunek wysokiej wartości dodanej</li> <li>• Średnia firma: min. wartość inw. 20-40 mln CZK i warunek wysokiej wartości dodanej</li> <li>• Mała firma: min. wartość inw. 10-20 mln CZK i warunek wysokiej wartości dodanej</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Dla 4 wybranych sektorów min. wymagania obniżono do 40-80 mln CZK wartość inw. Ale dodano warunek wysokiej wartości dodanej i używanie kluczowej technologii. Obszary to: produkcja farmaceutyków; komputery, elektronika i urządzenia optyczne; samoloty i silniki do nich; urządzenia kosmiczne i pokrewne</li> <li>• Wysoka wartość dodana: poziom wynagrodzeń &gt; średniego w regionie, 10% pracowników z wyksz. wyższym i współpraca z organizacją R&amp;D w wys. 2% kosztów kw. lub 3% pracowników w obszarze R&amp;D, lub 10% kosztów kw. w obszarze urządzeń R&amp;D</li> </ul>
Produkcja produktów strategicznych	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ulgi podatkowe do 10 lat</li> <li>• Granty na nowe miejsca pracy (200-300 tys. CZK/jedno miejsce)</li> <li>• Granty na szkolenia i przekwalifikowanie (do 50% kosztów)</li> <li>• Granty inwestycyjne (do 20% wartości kosztów kw.)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Produkty medyczne</li> <li>• Półprzewodniki</li> <li>• Elektromobilność</li> <li>• Urządzenia do produkcji energii</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Duże firmy: min. 40-80 mln CZK wartość inw.</li> <li>• średnie firmy: min. 20-40 mln CZK wartość inw.</li> <li>• Małe firmy: min. 10-20 mln CZK wartość inw.</li> <li>• Min. 50% inwestycji w nowe urządzenia</li> </ul>	

## WĘGRY

Rodzaje inwestycji	Formy wsparcia	Sektory/Branże	Próg wejścia	Inne/Ogólne uwagi
Inwestycje	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Granty gotówkowe (granty VIP oraz granty regionalne)</li> <li>• Ulgi podatkowe (do 80% kwoty CIT)</li> </ul>		<ul style="list-style-type: none"> <li>• Utrzymanie zatrudnienia średniego w okresie monitoringu (min. 5 lat dla dużych firm)</li> <li>• Dla firm istniejących: wzrost sprzedaży i płac (lub kombinacja obu) o min. 30% w okresie monitorowania</li> <li>• Ulgi podatkowe do wykorzystania w ciągu do 13 kolejnych lat</li> <li>• Dla ulg podatkowych min. wartość inwestycji 8 mln EUR</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Mapa pomocy regionalnej: Budapeszt – 0%, zachodnia cz. – 30%, wschodnia cz. – 50-60%</li> <li>• Okres inwestycji - do 10 lat</li> <li>• Średnia intensywność pomocy to 5-10%</li> <li>• W przypadku grantów VIP oferta wsparcia zależy od wartości komponentu R&amp;D we wniosku (nakłady, ilość zatrudnionych w R&amp;D)</li> </ul>

				<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ulgi podatkowe mogą być wykorzystane po zakończeniu inwestycji i warunkiem jest utrzymanie zatrudnienia</li> </ul>
Projekty R&D&I	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Granty gotówkowe (granty VIP – do 50% wartości projektu, granty w przetargach współfinansowanych przez UE)</li> <li>• Ulgi podatkowe (do 100% kosztów kw. Projektu)</li> </ul>			
Szkolenia	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Granty gotówkowe do 50% kosztów szkoleń dla pracowników</li> <li>• Max wartość wsparcia to 3 mln EUR i 5 tys. EUR/pracownika (notyfikacja do UE dla wsparcia &gt;2 mln EUR)</li> </ul>		<ul style="list-style-type: none"> <li>• Dla nowych centrów usług biznesowych lub dla inwestycji o wartości min. 5 mln EUR</li> <li>• Dla inwestycji – warunkiem jest utrzymanie zatrudnienia przez 18 m-cy</li> <li>• Dla centrów usług – warunek utworzenia min. 25 miejsc pracy i utrzymanie ich przez 18 m-cy</li> <li>• Okres inwestycji – max. 2 lata</li> </ul>	
TCTF	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Granty gotówkowe na inwestycje w środki trwałe (% na podstawie mapy pomocy TCTF: Budapeszt – 15%, reszta kraju – 35%)</li> <li>• Ulgi podatkowe (do 80% kwoty CIT)</li> </ul>			

## RUMUNIA

Rodzaje inwestycji	Formy wsparcia	Sektory/Branże	Próg wejścia	Inne/Ogólne uwagi
Inwestycje w rozwój regionalny	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Granty</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Każda inwestycja</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Min. 10 mln EUR koszty kwalifik.</li> <li>• Udział własny min. 25%</li> <li>• Min. 5 lat utrzymania</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Intensywność pomocy zgodnie z mapą pomocy regionalnej (30%-70%)</li> <li>• Zwolnienia podatkowe dla inwestycji w parkach przemysłowych (podatek od nieruchomości, opłata przekształceniowa)</li> <li>• Zwolnienie podatkowe CIT dla reinwestowanych zysków w parkach technologicznych</li> <li>• Budżet programu grantowego z 4.04.2024 w ramach którego będzie udzielana regionalna pomoc inwestycyjna wynosi około 450 mln euro i będzie wydatkowany w latach 2025-2032.</li> </ul>
Inwestycje przemysłowe	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Granty</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Wzrost potencjału produkcyjnego</li> <li>• Dywersyfikacja produkcji</li> <li>• Nowe miejsca pracy greenfield</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Min. wartość inwestycji 3 mln EUR</li> <li>• Okres utrzymania 5 i 3 lata (SME)</li> </ul>	
Nowe przedsięwzięcia (greenfield)	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Granty</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Każda inwestycja produkcyjna</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Min. wartość inwestycji 5 mln EUR</li> <li>• Okres utrzymania j.w.</li> </ul>	
Przemysł produkcji materiałów budowlanych	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Granty</li> </ul>		<ul style="list-style-type: none"> <li>• Nie ma progu wejścia</li> <li>• Max wartość projektu 50 mln EUR</li> <li>• Okres utrzymania j.w.</li> </ul>	
Ulgi R&D	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Zwolnienie PIT dla pracowników R&amp;D</li> <li>• 50% redukcja CIT za koszty R&amp;D</li> <li>• Przyspieszona amortyzacja dla sprzętu R&amp;D</li> </ul>			

## PORTUGALIA

Rodzaje inwestycji	Formy wsparcia	Sektory/Branże	Próg wejścia	Inne/Ogólne uwagi
Inwestycje przemysłowe (nowe przedsięwzięcie, wzrost produkcji, dywersyfikacja, istotna zmiana)	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Granty (intensywność 30% dla greenfield, 20% dla wzrostu produkcji, 25% dla dywersyfikacji, 25% dla zmiany procesu)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Produkcja przemysłowa (NACE 5-30)</li> <li>• Turystyka</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Min. wartość projektu 25 mln EUR</li> <li>• Projekty między 15 i 25 mln EUR jeśli spełniają dwa z trzech kryteriów: (1) min 50 nowych miejsc</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Max intensywność pomocy liczona jest łącznie dla grantów i ulg podatkowych</li> </ul>

procesu produkcji lub świadczenia usług)			pracy (lub min 20 wysoko wykwalifikowanych), (2) intensywność eksportu min. 80%, (3) stopa inwestycji >=50% (koszty kw./aktywa netto)	
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ulgi podatkowe: od 10% to 25% w zależności od oceny inwestycji</li> <li>• Ulgi CIT, zwolnienie z podatku od nieruchomości</li> </ul>		<ul style="list-style-type: none"> <li>• Okres inwestycji max 2 lata</li> <li>• Min. wartość projektu &gt;3 mln EUR</li> <li>• Projekty z pozytywnym wpływem na innowacje, eksport i tworzenie miejsc pracy</li> <li>• Koszty kw. obejmują aktywa trwałe, WNiP, i dwuletnie koszty pracy (dla nowych miejsc pracy)</li> <li>• Ulgi mogą być wykorzystane przez 10 lat od zakończenia inwestycji</li> </ul>	

#### 4. Podmioty, na które oddziałuje projekt

Grupa	Wielkość	Źródło danych	Oddziaływanie
Przedsiębiorcy	Ok. 200	Doświadczenia z realizacji innych programów wsparcia inwestycji	Przedsiębiorcy, którzy podpiszą umowę w ramach programu otrzymają bezpośrednie wsparcie finansowe. Jednocześnie ww. grupa przedsiębiorców zobliguje się do zrealizowania inwestycji w określonych parametrach.
Minister właściwy ds. gospodarki	1	Ustawa o działach administracji rządowej (Dz. U. z 2025 r. poz. 1275, z późn. zm.)	Obsługa procesu przyznawania pomocy publicznej.
Członkowie Zespołu do spraw Inwestycji	14	MRiT	Opiniowanie projektów inwestycyjnych
Polska Agencja Inwestycji i Handlu	1	Ustawa z dnia 7 lipca 2017 r. o wykonywaniu zadań z zakresu promocji polskiej gospodarki przez Polską Agencję Inwestycji i Handlu Spółka Akcyjna (Dz. U. z 2022 r. poz. 1985).	Uczestnictwo w opiniowaniu projektów inwestycyjnych
Start-up	3300	<a href="https://www.gov.pl/web/rozwoj-technologie/raport4">https://www.gov.pl/web/rozwoj-technologie/raport4</a>	Współpraca w ramach spełniania wskaźników jakościowych
Instytucje zaangażowane w działalność badawczo-rozwojową	352 uczelnie wyższe	Źródło GUS	Współpraca w ramach spełniania wskaźników jakościowych . Możliwość pozyskania dodatkowego finansowania od przedsiębiorców.

#### 5. Informacje na temat zakresu, czasu trwania i podsumowanie wyników konsultacji

Projekt uchwały został poddany procedurze prekonsultacji z członkami Międzyresortowego Zespołu do spraw Inwestycji o Istotnym Znaczeniu dla Gospodarki Polskiej powołanego na podstawie zarządzenia nr 62 Prezesa Rady Ministrów z dnia 11 czerwca 2024 r. (M. P. poz. 462).

Stosownie do art. 5 ustawy z 7 lipca 2005 r. o działalności lobbingsowej w procesie stanowienia prawa (Dz. U. z 2025 r. poz. 677, z późn. zm.) oraz § 4 i § 52 ust. 1 uchwały nr 190 Rady Ministrów z 29 października 2013 r. – Regulamin pracy Rady Ministrów (M.P. z 2026 r. poz. 404) projekt uchwały zostanie udostępniony w Biuletynie Informacji Publicznej na



	Budżet państwa, w części 20- gospodarka. Skutki finansowe zostaną pokryte w ramach limitów wydatków tej części budżetu państwa, określanych w kolejnych ustawach budżetowych.
Dodatkowe informacje, w tym wskazanie źródeł danych i przyjętych do obliczeń założeń	<p>W przypadku wskaźników makroekonomicznych posłużono się danymi z opracowania Ministerstwa Finansów „Wytyczne dotyczące stosowania jednolitych wskaźników makroekonomicznych będących podstawą oszacowania skutków finansowych projektowanych ustaw. Aktualizacja – lipiec 2025 r.”. Dla wskaźników makroekonomicznych w latach 2025–2029 wykorzystano dane z „Tablica 1. Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne w latach 2024–2029” a dla wskaźników dla lat 2030–2035 wykorzystano dane z „Tablica 2. Scenariusz podstawowych wskaźników makroekonomicznych w latach 2030-2060”.</p> <p>Obliczenia skutków finansowych projektu „Programu rozwoju inwestycji w polskiej gospodarce do 2035 roku” zostały przeprowadzone w oparciu o modelowanie prognostyczne, uwzględniające wpływ planowanych działań na sektor finansów publicznych oraz gospodarkę. Planowany budżet odpowiada doświadczeniom z realizacji poprzedniego programu oraz jest adekwatny do zaplanowanych do osiągnięcia celów Programu. Budżet poprzedniego Programu został w całości alokowany na wsparcie projektów inwestycyjnych.</p> <p>Do przygotowania powyższych obliczeń posłużono się danymi historycznymi z lat 2011–2024 dla „Programu wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011–2030”, które posłużyły do stworzenia modelu wzorcowego. Analiza ta pozwoliła na ekstrapolację wyników w zakresie stopy zwrotu z inwestycji, generowania nowych miejsc pracy oraz zwiększenia bazy podatkowej.</p> <p>Dokonano także założeń odnośnie scenariuszy rozwoju inwestycji w ramach nowego instrumentu wsparcia przedsiębiorców, w szczególności:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– rozkładu w okresie 10 lat nakładów oraz powstawania nowych miejsc pracy w każdym roku,</li> <li>– wartości wsparcia z budżetu państwa na inwestycje,</li> <li>– udziału MŚP w nakładach oraz tworzeniu nowych miejscach pracy.</li> </ul> <p>Założono także, że w trzecim roku po podpisaniu umowy przedsiębiorcy osiągają deklarowane zatrudnienie oraz zaczynają osiągać przychody, od których odprowadzane są wszelkie daniny i podatki przewidziane ustawowo.</p> <p>Wpływy do budżetu państwa oraz jednostek samorządu terytorialnego wynikają z podatków PIT i CIT zapłaconych przez przedsiębiorców podpisujących umowy i realizujących inwestycje w ramach programu oraz z podatku PIT płaconego od szacowanych zarobków pracowników zatrudnionych na nowo powstałych miejscach pracy. Wyliczenia opierają się na wartościach podatków płaconych przez pracowników od ich szacowanych indywidualnych dochodów – uśrednionych do przewidywanych średnich zarobków w sektorze przedsiębiorstw w kolejnych latach (zgodnie z opracowaniem Ministerstwa Finansów „Wytyczne dotyczące stosowania jednolitych wskaźników makroekonomicznych będących podstawą oszacowania skutków finansowych projektowanych ustaw. Aktualizacja – lipiec 2025 r.”).</p> <p>Dla całego okresu 0-10 lat po wprowadzeniu postulowanego rozwiązania, szacowane dochody do budżetu z poszczególnych danin wyniosą:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- z podatku PIT pracowników: 16,2 mln zł (0,4%),</li> <li>- z podatku PIT przedsiębiorców: 81,7 mln zł (2,0%),</li> <li>- z podatku CIT przedsiębiorców: 3 900,0 mln zł (97,6%).</li> </ul> <p>Natomiast szacowane dochody do JST z poszczególnych danin wyniosą:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- z podatku PIT pracowników: 97,7 mln zł (4,1%),</li> <li>- z podatku PIT przedsiębiorców: 463,1 mln zł (20,8%),</li> <li>- z podatku CIT przedsiębiorców: 1 671.6 mln zł (75,1%).</li> </ul> <p>Ogólnie zaś ujmując, dla całego okresu 0-10 lat po wprowadzeniu postulowanego rozwiązania, podział szacowanych dochodów, pomiędzy budżet państwa a JST, z zsumowanych powyższych danin (PIT pracowników, PIT od przedsiębiorców, CIT od przedsiębiorców) wyniesie 64 do 36 na korzyść budżetu państwa.</p> <p>Wpływy do ZUS i NFZ oraz pozostałych funduszy (Fundusz Pracy, Fundusz Solidarnościowy oraz FGŚP) wynikają z opłat ponoszonych przez pracowników (oraz pracodawców)</p>

zatrudnionych na nowych miejscach pracy utworzonych w ramach nowych inwestycji, od ich szacowanych indywidualnych dochodów – uśrednionych do przewidywanych średnich zarobków w sektorze przedsiębiorstw w kolejnych latach.

W celu oszacowania kosztów pracy oraz wpływów z tytułu podatków dochodowych i składek, wykorzystano aktualne dane dotyczące średnich wynagrodzeń w gospodarce narodowej, pochodzące z oficjalnych komunikatów Prezesa Głównego Urzędu Statystycznego. Dane te posłużyły jako baza do wyceny składowych kosztowych oraz potencjalnych efektów dochodowych programu.

Metodologia wyliczenia skutków budżetowych uwzględnia zarówno bezpośrednie koszty wdrożenia programu (wydatki budżetowe na wsparcie inwestycji), jak i pośrednie korzyści fiskalne. Te ostatnie wynikają z przewidywanego wzrostu aktywności gospodarczej, co przekłada się na zwiększone wpływy z podatków oraz składek na ubezpieczenia społeczne.

Zastosowana metoda pozwala na obiektywne określenie wpływu programu na budżet państwa oraz jednostek samorządu terytorialnego, przy jednoczesnym zachowaniu elastyczności względem zmieniających się warunków rynkowych.

## 7. Wpływ na konkurencyjność gospodarki i przedsiębiorczość, w tym funkcjonowanie przedsiębiorców oraz na rodzinę, obywateli i gospodarstwa domowe

		Skutki						
Czas w latach od wejścia w życie zmian		0	1	2	3	5	10	Łącznie (0-10)
W ujęciu pieniężnym (w mln zł, ceny stałe z 2025 r.)	duże przedsiębiorstwa	0	0,0	5,5	4,9	43,7	284,3	1 003,0
	sektor mikro-, małych i średnich przedsiębiorstw	0	0,0	0,8	0,7	6,5	42,1	148,6
	rodzina, obywatele oraz gospodarstwa domowe	0	17,1	81,9	174,0	423,8	1 110,7	5 395,4
W ujęciu niepieniężnym	duże przedsiębiorstwa	Umożliwienie uzyskania pomocy publicznej dla planowanych inwestycji sprawi, że duże przedsiębiorstwa będą częściej podejmowały współpracę z sektorem nauki i edukacji. Zakłada się wzrost automatyzacji i robotyzacji co przełoży się na wzrost innowacyjności.						
	sektor mikro-, małych i średnich przedsiębiorstw	Umożliwienie uzyskania pomocy publicznej dla planowanych inwestycji sprawi, że średnie przedsiębiorstwa będą częściej podejmowały współpracę z sektorem nauki i edukacji. Zakłada się wzrost automatyzacji i robotyzacji co przełoży się na wzrost innowacyjności. Wzrost wielkości przedsiębiorstw, a tym samym umożliwienie rozwoju mikro i małych przedsiębiorstw poprzez zwiększanie skali działalności przedsiębiorstw oraz poprawy ich potencjału ekonomicznego i organizacyjnego.						
	rodzina, obywatele oraz gospodarstwa domowe	Zwiększenie liczby realizowanych nowych inwestycji przyczyni się do tworzenia nowych miejsc pracy i poprawy sytuacji bytowej obywateli i ich rodzin. Główny wpływ na rodzinę mają dochody wygenerowane z nowo powstałych miejsc pracy.						
Niemierzalne	Przedsiębiorstwa	Poprawa wizerunku oraz oceny wiarygodności Polski w oczach przedsiębiorców zarówno polskich jak i zagranicznych, jako miejsca do lokowania inwestycji w strategicznych sektorach gospodarki. Duże inwestycje wpływają pozytywnie na rynek pracy poprzez tworzenie nowych etatów na rynku lokalnym, związanych z produkcją czy usługami.						

<p>Dodatkowe informacje, w tym wskazanie źródeł danych i przyjętych do obliczeń założeń</p>	<p>W przypadku wskaźników makroekonomicznych posłużono się danymi z opracowania Ministerstwa Finansów „Wytyczne dotyczące stosowania jednolitych wskaźników makroekonomicznych będących podstawą oszacowania skutków finansowych projektowanych ustaw. Aktualizacja – lipiec 2025 r.”. Dla wskaźników makroekonomicznych w latach 2025–2029 wykorzystano dane z „Tablica 1. Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne w latach 2024–2029” a dla wskaźników dla lat 2030–2035 wykorzystano dane z „Tablica 2. Scenariusz podstawowych wskaźników makroekonomicznych w latach 2030–2060”.</p> <p>Do przygotowania powyższych obliczeń posłużono się danymi historycznymi z lat 2011–2024 dla „Programu wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011–2030”.</p> <p>Do analizy przyjęto następujące założenia: w 2 roku po podpisaniu umowy przedsiębiorstwa uzyskują 50% zatrudnienie, a w 3 roku osiągają planowane zatrudnienie, i utrzymują to zatrudnienie przez kolejne lata. Wynagrodzenie pracowników brutto zostało uśrednione (do przewidywanych średnich zarobków w sektorze przedsiębiorstw w kolejnych latach) dla wszystkich nowych miejsc pracy i zostały skumulowane dla przewidywanej liczby nowych etatów oraz rozciągnięte w perspektywie 10 lat.</p> <p>Wpływ na przedsiębiorców oszacowano przyjmując założenie, że od 2 roku przedsiębiorca uzyskuje przychód roczny w wysokości odpowiadającej 20% deklarowanych nakładów, od 4 roku 30% poniesionych nakładów, a od 7 roku przychód roczny w wysokości 40% poniesionych nakładów – od tych przychodów. Jako wpływ na przedsiębiorców (zarówno dużych jak i MŚP) przedstawiono szacowane zyski netto przedsiębiorców uzyskanych w ciągu okresu od podpisania umowy do końca okresu trwania Programu.</p> <p>Wpływy dla sektora MŚP to przede wszystkim zysk wypracowany przez przedsiębiorców, pomniejszony o należny podatek dochodowy należny od zysku w kolejnych latach. Brane pod uwagę są również wszystkie daniny publiczne wynikające z zatrudniania pracowników na nowo powstałych miejscach pracy w kolejnych latach i skumulowane do okresu 10 lat. Dane są symetryczne co do okresu z wynikami prezentowanymi w punkcie 6 OSR - wyniki przedstawione w tabeli 7 odnoszą się do kolejnych lat prezentowanych w tabeli pkt 6.</p> <p>Wpływ na rodzinę, obywateli oraz gospodarstwa domowe w ujęciu pieniężnym wyliczono jako skumulowane zarobki brutto z nowo powstałych miejsc pracy we wszystkich przedsiębiorstwach, którzy podpisali umowy na inwestycje w ramach Programu i otrzymali na nie dotację z budżetu państwa w okresie od 1 do 10 roku trwania nowego programu.</p> <p>W celu oszacowania kosztów pracy oraz wpływów z tytułu podatków dochodowych i składek, wykorzystano aktualne dane dotyczące średnich wynagrodzeń w gospodarce narodowej, pochodzące z oficjalnych komunikatów Prezesa Głównego Urzędu Statystycznego. Założono, że każdy pracownik na nowo powstałym miejscu pracy uzyska wynagrodzenie równe średniemu wynagrodzeniu w gospodarce narodowej w danym roku i będzie osiągał takie wynagrodzenie we wszystkich kolejnych latach przez cały analizowany okres. Dane te są symetryczne i skorelowane z innymi danymi i założeniami wykorzystywanymi do obliczeń w pkt 6 OSR - wyniki przedstawione w tabeli 7 odnoszą się do kolejnych lat prezentowanych w tabeli pkt 6.</p> <p>Szacuje się, że przedsiębiorstwa, które podpiszą umowy w ramach nowego programu i otrzymają wsparcie w latach 2027-2036 stworzą w ramach swoich inwestycji łącznie 6 750 nowych miejsc pracy. Oczekiwana liczba nowych miejsc pracy w poszczególnych latach przedstawia się następująco:</p> <table border="1" data-bbox="347 1758 1461 1836"> <thead> <tr> <th>2026</th> <th>2027</th> <th>2028</th> <th>2029</th> <th>2030</th> <th>2031</th> <th>2032</th> <th>2033</th> <th>2034</th> <th>2035</th> <th>2036</th> <th>łącznie</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>0</td> <td>150</td> <td>525</td> <td>675</td> <td>825</td> <td>825</td> <td>900</td> <td>975</td> <td>975</td> <td>900</td> <td>0</td> <td>6 750</td> </tr> </tbody> </table> <p>Inwestycje w ramach Programu będą również tworzyły efekt <i>spillover</i> i będą wpływały na cały lokalny ekosystem gospodarczy. Zakorzenienie nowych firm w regionie zwiększy jego uprzemysłowienie, wspomogą rozwój infrastrukturalny, a także będzie miało pozytywny wpływ na rozwój kompetencji pracowników.</p>	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	2036	łącznie	0	150	525	675	825	825	900	975	975	900	0	6 750
2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	2036	łącznie														
0	150	525	675	825	825	900	975	975	900	0	6 750														

**8. Zmiana obciążeń regulacyjnych (w tym obowiązków informacyjnych) wynikających z projektu**

nie dotyczy

Wprowadzane są obciążenia poza bezwzględnie wymaganymi przez UE (szczegóły w odwrotnej tabeli zgodności).	<input type="checkbox"/> tak <input type="checkbox"/> nie <input checked="" type="checkbox"/> nie dotyczy
<input type="checkbox"/> zmniejszenie liczby dokumentów <input type="checkbox"/> zmniejszenie liczby procedur <input type="checkbox"/> skrócenie czasu na załatwienie sprawy <input type="checkbox"/> inne:	<input type="checkbox"/> zwiększenie liczby dokumentów <input type="checkbox"/> zwiększenie liczby procedur <input type="checkbox"/> wydłużenie czasu na załatwienie sprawy <input type="checkbox"/> inne:
Wprowadzane obciążenia są przystosowane do ich elektroniczności.	<input type="checkbox"/> tak <input type="checkbox"/> nie <input checked="" type="checkbox"/> nie dotyczy

Komentarz: Projekt „Programu rozwoju inwestycji w polskiej gospodarce do 2035 roku” nie wiąże się z obciążeniami regulacyjnymi. Ewentualne obowiązki wynikać będą z faktu dobrowolnego wnioskowania przez określony podmiot o środki z budżetu państwa. Podkreślić należy, że Program jest podejmowany w ramach uchwały. Na podstawie aktu prawnego tej rangi nie jest możliwe nałożenie dodatkowych obowiązków na zewnętrzne podmioty. Uchwała, z mocy swojej treści, nie nakłada dodatkowych obowiązków na przedsiębiorców. Procedura aplikowania o dotację będzie zbliżona do wcześniej obowiązującej w ramach poprzedniego Programu.

## 9. Wpływ na rynek pracy

Przyciąganie atrakcyjnych inwestycji oraz ich realizacja będzie miała korzystny wpływ na rozwój polskiej gospodarki, co wpłynie pozytywnie na rynek pracy. Rozwój nowych inwestycji będzie przekładał się na tworzenie nowych miejsc pracy, wzrost zatrudnienia. Wspieranie inwestycji będą tworzyły efekt *spillover*, wpływając na inne podmioty. Efekt ten będzie widoczny m.in. poprzez transfer wiedzy i technologii.

## 10. Wpływ na pozostałe obszary

<input type="checkbox"/> środowisko naturalne <input checked="" type="checkbox"/> sytuacja i rozwój regionalny <input type="checkbox"/> sądy powszechne, administracyjne lub wojskowe	<input type="checkbox"/> demografia <input type="checkbox"/> mienie państwowe <input type="checkbox"/> inne:	<input type="checkbox"/> informatyzacja <input type="checkbox"/> zdrowie
---	--	---

Omówienie wpływu: Program przyczyni się do wzrostu stopy inwestycji w kraju. Proponowany nowy mechanizm dotacyjny zachęci przedsiębiorców do lokowania inwestycji w Polsce. Program poszerzy ofertę instrumentów wsparcia publicznego dla inwestorów oraz będzie impulsem do współpracy z polskimi przedsiębiorcami.

## 11. Planowane wykonanie przepisów aktu prawnego

Przewiduje się, że uchwała wejdzie w życie w III kwartale 2026 r.

## 12. W jaki sposób i kiedy nastąpi ewaluacja efektów projektu oraz jakie mierniki zostaną zastosowane?

Przewiduje się następujące sposoby mierzenia efektów nowej regulacji:

- 1) coroczne sprawozdanie przedkładane Radzie Ministrów,
- 2) ewaluację Programu po zakończeniu jego realizacji.

Ewaluacja będzie służyć poprawie jakości i efektywności wsparcia udzielanego w ramach Programu, w kontekście potrzeb związanych z rozwojem gospodarczym i społecznym kraju.

Ewaluacja zostanie dokonana na podstawie mierników określonych w Programie (m.in. poprawa konkurencyjności polskiej gospodarki, zwiększenie bezpieczeństwa gospodarczego oraz suwerenności technologicznej, zapewnienie zrównoważonego rozwoju gospodarczego regionów).

## 13. Załączniki (istotne dokumenty źródłowe, badania, analizy itp.)

Brak załączników