



Polsko-kubańska współpraca gospodarcza

Materiał informacyjny:

1. **Kuba** jest tradycyjnym partnerem handlowym Polski w regionie Karaibów, **wzajemne obroty handlowe w 2018r. wyniosły 24,7 mln USD**, z dominującą przewagą naszego eksportu - **19,5 mln USD**. Niestety w 2018r. odnotowaliśmy znaczny spadek eksportu (o ok. 54%). Wynikało to z bardzo trudnej sytuacji budżetowej Kuby, m.in. z powodu znacznego zmniejszenia liczby turystów amerykańskich (tzw. afera z naświetlaniem dyplomatów), niekorzystnych warunków pogodowych (cyklony, powodzie), co z kolei spowodowało konieczność ograniczenia importu, w tym w zakresie art. rolno-spożywczych, które do tej pory były naszym głównym towarem eksportowym.
2. **Perspektywiczne dziedziny polskiego eksportu to:** sektor spożywczy, w tym art. rolno-spożywcze oraz dostawy maszyn i urządzeń dla tego sektora, górnictwo -dostawy maszyn i urządzeń dla tego sektora, przemysł stoczniowy dostawy i remonty statków/kutrów rybackich, energetyka- w tym odnawialne źródła energii (energia fotowoltaiczna, wiatrowa) przemysł maszynowy -m.in. kompleksowe linie produkcyjne dla przemysłu meblarskiego, przemysł farmaceutyczny - leki, art., higieniczne, wyposażenie i sprzęt medyczny, turystyka – wyposażenie hoteli, przemysł mineralny – nawozy.
3. **Dostęp do rynku dla towarów i usług**

Kuba nie należy do łatwych rynków. Wszystkie ważne decyzje o charakterze ekonomicznym i handlowym są podejmowane na szczeblu politycznym. Upolitycznienie i centralne sterowanie gospodarką prowadzi do zróżnicowanego traktowania zagranicznych partnerów i nierówności w dostępie do kubańskiego rynku. Pomimo odczuwalnych braków na rynku, również w zakresie podstawowych produktów spożywczych, dostęp do niego jest utrudniony nie tylko z przyczyn politycznych, lecz także z powodu skomplikowanych procedur zakupowych oraz wygórowanych oczekiwań strony kubańskiej w odniesieniu do kredytowania dostaw z zagranicy lub długich terminów odroczenia płatności. Wydaje się, że najlepszą formą wejścia na rynek jest znalezienie odpowiedniego partnera kubańskiego, zainteresowanego importem towarów lub usług z Polski, posiadającego autoryzację Banku Centralnego na wydatkowanie środków i licencję importową obejmującą produkty oferowane przez polską firmę. Kanały dystrybucji znajdują się pod całkowitą kontrolą firm państwowych powiązanych z danym sektorem towarowym. Zagraniczne firmy nie mają możliwości prowadzenia bezpośredniej sprzedaży detalicznej i hurtowej.
4. **Kwestia kubańskiego zadłużenia wobec Polski-** należności na rachunkach likwidacyjnych powstałe w wyniku dodatniego salda na rzecz Polski z tytułu polskiego eksportu w latach 80-tych wyniosły 62 613 315 XTR (rubli transferowych), co stanowi równowartość **w PLN: 13 148 796**



(stan na czerwiec 2017 r., źródło: BGK), sprawę prowadzi MF, bez rozwiązania tej kwestii niemożliwe będzie zaoferowanie Kubie preferencyjnych kredytów na zakup polskich towarów.

5. **W dniach 22-26 marca 2018 r. na Kubie przebywała polska misja biznesowa zorganizowana przez KIG**, pod przewodnictwem Podsekretarza Stanu w Ministerstwie Rozwoju, Pana Pawła Chorążego. W składzie delegacji znaleźli się przedstawiciele 10 polskich firm (branże: rolno-spożywcza, medyczna/ farmaceutyczna/kosmetyczna, budowlana oraz motoryzacyjna). Wizycie towarzyszyło połączone z sesją B2B polsko-kubańskie forum gospodarcze oraz konsultacje gospodarcze w resortach: handlu i inwestycji zagranicznych, energetyki i górnictwa, turystyki, w banku centralnym, a także rozmowy w wybranych miejscowych firmach.
6. **20 września 2018r. w MSZ odbyły się polsko-kubańskie konsultacje polityczne na szczepku wiceministrów SZ** (ze strony polskiej Bartosz Cichocki, ze strony kubańskiej Ana Teresita Gonzalez). Podczas konsultacji dokonano przeglądu dwustronnych relacji, jak również wymieniono poglądy nt. sytuacji w obu regionach (w tym relacje Kuba-USA, Kuba-UE). Konsultacje stanowiły kontynuację dialogu politycznego (po 30- letniej przerwie) zainicjowanego podczas wizyty MSZ Witolda Waszczykowskiego na Kubie w czerwcu 2017r. Podczas konsultacji omówiono także polsko-kubańskie relacje gospodarcze, w tym wymianę handlową, zwracając uwagę na jej stosunkowo niewielką wartość, nieadekwatną do możliwości eksportowych polskiej gospodarki.

Wartość polsko-kubańskich obrotów handlowych (w mln USD)

	2014	2015	2016	2017	Dynamika 2017/2016	2018	Dynamika 2018/2017
Obroty	38,0	56,6	50,3	45,8	90,9%	24,7	50,1%
Eksport	33,7	54,8	+48,6	42,5	87,5%	19,5	41,7%
Import	4,2	1,8	1,7	3,2	185,7%	5,2	215,4%
Saldo	+29,5	+52,9	+ 46,8	+ 39,3		+ 14,42	

Główne produkty w polskim eksporcie: zboża , mleko/ śmietana w proszku , podroby drobiowe, mleko/ śmietana, silniki turbośmigłowe, części do samolotów, karmy dla zwierząt, masło, sery, wieprzowina,

Główne produkty w polskim imporcie: sok pomarańczowy, sok grejpfrutowy , rum , tytoń, cygara, kawa,