

Zjednoczone Emiraty Arabskie
notatka n/t polsko-emirackiej współpracy gospodarczej



Informacje ogólne

powierzchnia:	83.600 km ² (ok. 1/4 powierzchni Polski),
ludność:	9,7 mln (Arabowie i Persowie stanowią ok. 40 % populacji kraju, z czego jedynie 19 % to obywatele Zjednoczonych Emiratów Arabskich. Osoby pochodzące z krajów subkontynentu indyjskiego to 50 % społeczeństwa. Resztę ludności stanowią imigranci z Azji południowo-wschodniej, głównie z Filipin)
głowa państwa (prezydent):	Khalifa bin Zayid AL-NUHAYYAN (od 3 listopada 2004 r.)
Premier	Muhammad bin Rashid AL-MAKTUM (od 11 lutego 2006 r.), pełni jednocześnie funkcje Wiceprezydenta ZEA, ministra obrony oraz Emira Dubaju
Minister Gospodarki	Sultan bin Said AL-MANSURI
Minister Rozwoju i Współpracy Międzynarodowej	Lubna AL-QASIMI
Minister Finansów	Hamdan bin Rashid AL-MAKTUM
Minister Energii i Przemysłu	Suhail bin Muhammad AL-MAZRUI
Minister Spraw Zagranicznych	Abdallah bin Zayid AL-NUHAYYAN
Ambasador ZEA w Polsce	Yousif Eisa Bin Hassan Al Sabri
Ambasador RP w ZEA	Robert Rostek

Ustrój polityczny: federacja siedmiu emiratów (dziedziczne monarchie absolutne), Głową państwa jest Prezydent - władca emiratu Abu Dhabi. Oprócz prezydenta władzę wykonawczą sprawuje premier wraz z Radą Ministrów (nominowani przez prezydenta). Władzę ustawodawczą sprawuje jednoizbowa Federalna Rada Narodowa (40 miejsc) będąca organem wyłącznie opiniodawczym.

Członkostwo w organizacjach międzynarodowych: ONZ i jej agendy – UNCTAD, UNESCO, UNIDO, Bank Światowy (WB), Międzynarodowy Fundusz Walutowy (IMF), Światowa Organizacja Handlu (WTO), Międzynarodowa Agencja Energii Atomowej (IAEA), Międzynarodowy Bank Rozwoju (IDB), Międzynarodowy Bank Odbudowy i Rozwoju (IBRD), Liga Arabska (AL), Panarabska Strefa Wolnego Handlu (GAFTA), Rada Współpracy Państw Zatoki (GCC), Organizacja Państw Eksporterów Ropy Naftowej (OPEC), Organizacja Arabskich Krajów Eksportujących Ropę Naftową (OAPEC).

Główne ośrodki miejskie – Abu Dhabi (stolica, ok. 1,4 mln mieszkańców), **Dubaj** (2,8 mln).

Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne

Wskaźnik	2013	2014	2015	2016	2017*
PKB (PPP, w mld USD)	596,0	623,2	670,5	690,5	696,0
PKB na 1 mieszkańca (PPP, tys. USD)	62,0	64,5	70,0	70,1	68,6
PKB (wzrost w %)	5,2	4,6	5,1	3,0	0,8
Deficyt/nadwyżka budżetowa (% PKB)	b/d	+ 5,9	- 2,9	b/d	- 0,2
Inflacja (w %)	1,1	2,3	3,7	168	2,0
Bezrobocie (w %)	15,6	14,2	3,6	1,6	b/d
Rezerwy dewizowe (mld USD)	68,2	74,7	79,9	85,4	95,4
Zadłużenie zagraniczne (mld USD)	168,8	173,3	b/d	218,7	237,6
Eksport towarów (w mld USD)	378,6	404,7	323,8	298,6	308,5
Import towarów (w mld USD.)	241,5	271,7	248,2	226,5	229,2
Bezp. inwestycje zagr. w ZEA (w mld USD) (wartość skumulowana)	103,4	114,9	126,4	134,8	129,9
Inwestycje bezp. ZEA za granicą (w mld USD) (wartość skumulowana)	61,95	65,7	86,1	114,6	124,4

*/ dane szacunkowe

źródło: Economist Intelligence Unit, CIA, BMI

Główne zasoby naturalne kraju: ropa naftowa, gaz ziemny

Waluta: dirham emiracki (AED), sztywny kurs wymiany: 1 USD = 3,673 AED

Struktura PKB w 2017 r.: rolnictwo – 0,9 %, przemysł – 49,8 %, usługi – 49,3 %.

Główne gałęzie przemysłu: petrochemia, rybołówstwo, metalurgia (aluminium), budownictwo (materiały budowane - cement), przemysł chemiczny (nawozy sztuczne), przemysł stoczniowy (naprawy statków), rękodzieło, tekstylia.

W **wymianie handlowej** z zagranicą ZEA notuje dodatnie saldo obrotów (79,3 mld USD w 2017 r.).

W strukturze towarowej **eksportu** ZEA ok. 45 % przypada na ropę naftową, gaz ziemny i produkty ropopochodne, ca 30 % to reeksport towarów importowanych, resztę zaś stanowią różne produkty, gł. suszone ryby i daktyle. Podstawowy przedmiot nie-węglowodorowego eksportu to aluminium hutnicze, którego ZEA są czołowym eksporterem. Drugą ważną pozycją w tej grupie jest złoto, będące głównym towarem reeksportu (przez Dubaj przechodzi 10 % światowych obrotów tym metalem).

Gł. **odbiorcy eksportu** ZEA w 2017 r. to Indie (10,1 %), Iran (9,9 %), Japonia (9,3 %), Chiny (5,4 %), Oman (5 %), Szwajcaria (4,4 %) oraz Korea Płd. (4,1 %).

Import (dane za 2017 r.) pochodzi głównie z Chin (8,5 %), USA (6,8 %) i Indii (6,6 %). Dominują w nim: maszyny i sprzęt transportowy, chemikalia oraz żywność.

W raporcie Banku Światowego **Doing Business 2019** oceniającym warunki prowadzenia działalności gospodarczej w poszczególnych krajach, ZEA zajęły **11.** pozycję wśród 190 ujętych w rankingu gospodarek świata (21. miejsce w DB 2018).

1. Podstawowe informacje, sytuacja gospodarcza.

ZEA jest krajem o otwartej gospodarce, z wysokim dochodem na głowę mieszkańca i znaczącą nadwyżką handlową. Udana działalność w dywersyfikacji gospodarczej zmniejszyła udział produkcji ropy naftowej i gazu w PKB do 25 %. Od czasu odkrycia ropy naftowej w Zjednoczonych Emiratach Arabskich blisko 60 lat temu, kraj przeszedł głęboką transformację - od zubożanego regionu małych pustynnych księstw do nowoczesnego państwa z wysokim standardem życia. Rząd zwiększył wydatki na tworzenie nowych miejsc pracy i rozwój infrastruktury oraz stworzył warunki do większego zaangażowania sektora prywatnego. Strefy wolnego handlu istniejące w Emiratach oferują prawo do 100 % własności zagranicznej i zerowe podatki - pomagają przyciągnąć zagranicznych inwestorów.

Globalny kryzys finansowy z 2008 r. mocno nadszarpał międzynarodowe stosunki kredytowe, pomniejszając ceny aktywów. Władze ZEA próbowały osłabić kryzys przez zwiększenie wydatków i płynności w sektorze bankowym. Kryzys najbardziej uderzył w Dubaj, który najbardziej odczuł deprecjację cen nieruchomości. Dubajowi brakowało gotówki, aby spełnić swoje zobowiązania, co₂

spowodowało globalne obawy o stan jego wypłacalności. Ostatecznie, 20 mld dolarów dofinansowania z Banku Centralnego ZEA i rządu Emiratu rozwiązało sytuację.

Nadal znacząca zależność od ropy naftowej, duży odsetek zagranicznych pracowników kontraktowych i rosnąca presja inflacyjna to poważne wyzwania długoterminowe. Plan strategiczny ZEA w ciągu najbliższych kilku lat koncentrował się będzie na dywersyfikacji gospodarczej oraz tworzeniu większej liczby miejsc pracy poprzez lepszą edukację i zwiększenia zatrudnienia w sektorze prywatnym.

2. Polityka gospodarcza

Cechą charakterystyczną **polityki gospodarczej** zarówno rządu federalnego, jak i poszczególnych emiratów, stała się aktywna realizacja nowej wizji rozwoju i struktury gospodarczej państwa. Koncentruje się ona na dwóch celach: **dywersyfikacji struktury gałęziowej gospodarki i nadaniu jej cech nowoczesności** przez podniesienie gospodarczej i społecznej rangi nauki i wykształcenia, niezbędnych dla wdrażania wysokokwalifikowanych technologii i technik zarządzania. Ma to zapewnić Emiratowi w przyszłości uniezależnienie się od koniunktury na światowym rynku ropy naftowej i gazu oraz oparcie - w większym niż dotychczas stopniu - sytuacji gospodarczej i społecznej państwa na dynamicznych prorozwojowych gałęziach: nowoczesnym przemyśle przetwórczym wykorzystującym własne zasoby energetyczne i surowcowe (petrochemia, hutnictwo żelaza i aluminium, przemysł materiałów budowlanych) oraz szeroko rozumianych usługach (hotelarstwo, turystyka, transport morski i lotniczy, usługi finansowe). W dalszej perspektywie do dziedzin tych dołączają m.in.: przemysł lotniczy i aeronautyczny oraz energetyka oparta na odnawialnych źródłach energii.

ZEA to jeden z najbardziej nowoczesnych krajów w regionie Afryki Północnej i Zachodniej Azji (NAWA), a zarazem najbardziej innowacyjny kraj arabski. Dążąc do przekształcenia kraju w najbardziej innowacyjne państwo świata (obecnie 41. pozycja), w 2014 r. władze emirackie ogłosiły program „Strategia innowacji narodowej”. Obejmuje on 7 obszarów innowacji uznanych za kluczowe dla tutejszej gospodarki: energia odnawialna, transport, technologia, edukacja, opieka zdrowotna, gospodarka wodna oraz eksploracja kosmosu.

Wymiana handlowa z zagranicą odgrywa niezwykle ważną rolę w rozwoju gospodarczym ZEA. Dzięki znacznym zasobom ropy i gazu ziemnego oraz dużemu reeksportowi obroty handlowe z zagranicą wykazują od lat dodatnie saldo (blisko 80 mld USD nadwyżki w 2017 r.).

3. Ramy prawno-traktatowe współpracy gospodarczej

UE – ZEA

Umowa o współpracy (Cooperation Agreement) pomiędzy UE a GCC - podpisana w 1989 r. Ministrowie Spraw Zagranicznych spotykają się raz w roku w ramach Wspólnego Posiedzenia Ministerialnego (Joint Council/Ministerial Meeting). Porozumienie to jest pierwszym z porozumień tzw. nowej generacji, jakie WE zawarły z państwami trzecimi. Nie ogranicza się bowiem, jak wcześniejsze porozumienia, do współpracy gospodarczej, ale zakłada - w dłuższej perspektywie - możliwość ustanowienia strefy wolnego handlu pomiędzy jego stronami. Założeniem Umowy o współpracy pomiędzy UE a GCC jest ułatwienie rozwoju stosunków handlowych i otwarcie rynków towarowych. Na podstawie Porozumienia powołano szereg grup roboczych, których zadaniem jest koordynacja rozwoju współpracy obejmującej przemysł, energetykę i ochronę środowiska. W 1996 r. do dotychczasowego schematu wspólnych działań dołączono tzw. zdecentralizowaną współpracę, która obejmuje współpracę akademicką, pomiędzy przedsiębiorstwami oraz pomiędzy mediami.

Kwestia **Porozumienia o Wolnym Handlu (FTA)** w relacjach Unia Europejska (EU) - Rada Współpracy Arabskich Państw Zatoki (GCC)

Negocjacje EU-GCC należą do jednych z najdłużej prowadzonych w zakresie dwustronnych relacji handlowych. Należy jednak pamiętać, że są one prowadzone nie przez dwa państwa, lecz przez dwie organizacje międzynarodowe, pozostające na różnym poziomie integracji i możliwości uzgadniania stanowisk także w zakresie relacji pomiędzy instytucjami, jak i państwami członkowskimi. Rozmowy rozpoczęto w 1990 r. Pomimo kilkukrotnych rund spotkań technicznych i politycznych, nie osiągnięto pełnego porozumienia, w związku z czym negocjacje w końcu 2008 r. zostały zawieszone.

Polska – ZEA

- **Umowa** między Rządem RP a Rządem Zjednoczonych Emiratów Arabskich w **sprawie unikania podwójnego** opodatkowania i zapobiegania uchylaniu się od opodatkowania w zakresie podatków od dochodu, sporządzona w Abu Zabi dnia 31.01.1993 r. (Dz. U. z 1994 r. nr 81, poz. 373, zmieniony przez Dz. U. z 2015 r. poz. 312)

- **Umowa** między Rządem RP a Rządem Zjednoczonych Emiratów Arabskich w sprawie **popierania i ochrony inwestycji**, podpisana 31.01.1993 r. (weszła w życie 09.04.1994 r.)
- **Umowa** między Rządem Rzeczypospolitej Polskiej a Rządem Zjednoczonych Emiratów Arabskich o **współpracy gospodarczej** podpisana 22 kwietnia 2012 r. Umowa była podstawą do powołania Wspólnej Komisji ds. Współpracy Gospodarczej – dotychczas odbyły się dwa posiedzenia Komisji, ostatnie w Abu Dhabi w dniach 29-30.04.2015 r.

4. Wymiana handlowa z Polską (mln USD)

ZEA są bardzo atrakcyjnym partnerem współpracy, o bogatych tradycjach handlowych oraz nowoczesnej infrastrukturze. Są drugim partnerem Polski w regionie GCC. Wzrost obrotów w rekordowym - 2014 r. - wyniósł blisko 50 %. Poważnym mankamentem w ich strukturze jest znaczne uzależnienie od kilku produktów (np. 60 % udział telefonów komórkowych w latach 2014-2015). Wahania koniunktury mogą powodować istotne zmiany – jak 31 % spadek eksportu w 2015 r. i kontynuacja tego trendu w kolejnych latach.

	2014	2015	2016	2017	Dynamika (%) 2016 = 100	2018*	Dynamika (%) 2017 = 100
Eksport	1.127,8	777,9	658,7	549,0	83,6	529,2	96,4
Import	162,5	126,8	123,6	199,7	161,5	295,6	148,0
Obroty	1.290,4	904,7	782,3	748,7	95,7	824,8	110,2
Saldo	965,3	651,1	535,1	349,4		233,6	

Źródło: GUS */ dane wstępne

W 2018 r. w polskim eksporcie przeważały (pozytywnie o wartości powyżej 10 mln USD):

- preparaty do makijażu i pielęgnacji skóry – 31,1 mln USD, 5,9 % udział w całości eksportu
- silniki i turbiny – 29,9 mln USD, 5,6 % udział
- meble i ich części (bez mebli do siedzenia) – 27,7 mln USD, udział 5,2 %
- maszynki i ostrza do golenia – 21,7 mln USD, udział 4,1 %
- elektrody i szczotki węglowe – 20,3 mln USD, udział 3,8 %
- taśmy i dyski magnetyczne – 16,8 mln USD, udział 3,2 %
- aparatura do telefonii bezprzewodowej i telekomunikacyjna – 15,4 mln USD, udział 2,9 %
- urządzenia do automatycznego przetwarzania danych – 14,0 mln USD, udział 2,3 %
- papier i karton – 10,8 mln USD, udział 2,0 %.

Wśród ważniejszych pozycji (powyżej 7 mln USD) znalazły się ponadto: odpady miedzi i złom, przetwory zbożowe dla niemowląt, meble do siedzenia, sprzęt oświetleniowy, pieczywo cukiernicze i ciasta, opony pneumatyczne, wagony kolejowe, sery i twarogi.

W imporcie z ZEA w 2018 r. dominowały:

- aluminium nieobrobione – 105,9 mln USD, 35,8 % udział w n/imporcie
- oleje ropy naftowej – 68,8 mln USD, udział 23,3 %
- aparatura do telefonii bezprzewodowej – 29,2 mln USD, 9,9 %
- zamknięcia do opakowań (kapsle, wieczka itp.) – 21,6 mln USD, 7,3 %
- cyna nieobrobiona – 15,7 mln USD, udział 5,3 %.

oraz w dalszej kolejności: kauczuk syntetyczny, urządzenia chłodzące, izolowane druty, kable i przewody, wyroby z tworzyw sztucznych (folie, arkusze itp.), herbata, polietery,

Należy odnotować istotną zmianę w strukturze eksportu. Rozpoczęto realizację kontraktu na dostawy transporterów opancerzonych Rosomak i firma (Wojskowe Zakłady Mechaniczne S.A. Siemianowice Śląskie) stała się największym indywidualnym eksporterem polskim do ZEA w 2016 r. Wartość kontraktu zrealizowanego w tym roku wyniosła blisko 46 mln USD. Widoczne są również efekty inwestycji firmy Comarch – wzrost sprzedaży usług informatycznych. Systematycznie spada natomiast udział aparatów dla telefonii komórkowej (z ok. 60 % w 2014 r. do ok. 3 % w 2018 r.).

Wg danych za 2018 rok, nie został zahamowany spadkowy trend w eksporcie Polski do ZEA – w porównaniu do 2017 r. spadł on o blisko 4 %, podczas gdy import wzrósł o 48 %.

5. Współpraca inwestycyjno-kapitałowa

Łączna wartość polskich inwestycji bezpośrednich w ZEA na koniec 2016 r. szacowana była na ponad 165 mln USD. Działają tam polskie przedsiębiorstwa z branży naftowo-gazowej, budowlanej (Librus),

instalacyjnej (Sergas), usług informatycznych (Comarch), geodezyjnych, urządzeń klimatyzacyjnych (VTS Clima), mebli (MDD, Nowy Styl), sprzętu medycznego (Famed Żywiec) czy opakowań metalowych (krakowska firma Can-Pack w 2005 r. wybudowała w ZEA wytwórnię puszek metalowych Arab Can Co.).

Bardziej spektakularne przedsięwzięcia to spółka deweloperska w Dubaju, założona przez Kulczyk Investment House oraz udział jednego z polskich przedsiębiorców w znajdującej się w budowie fabryce fluoru Gulf Fluor w Abu Dhabi. Ponadto, na kontraktach indywidualnych przebywa w ZEA kilkuset polskich specjalistów, głównie inżynierów, architektów oraz personel medyczny. Liczba Polonii jest najwyższa w regionie Zatoki - wynosi ok. 2500 osób.

Inwestycje strony emirackiej w Polsce o wartości ok. 29 mln USD na koniec 2016 r. (*dane NBP*) mają charakter głównie portfelowy. Poza sięgającą jeszcze 2007 r. inicjatywą firmy deweloperskiej Limitless z Dubaju, która wykupiła w Polsce tereny budowlane (Wrocław, Poznań, Mazury), a w 2008 r. zawarła porozumienie z władzami Chranowa o budowie wielkiej dzielnicy mieszkaniowej (ale nie rozpoczęła realizacji żadnego projektu), odnotowano zakupienie przez holding przemysłowy Al Masaood z Abu Dhabi fabryki łożysk i warsztatów mechanicznych we Wrocławiu. W Gdańsku złożyli wizytę przedstawiciele holdingu Royal Group z Abu Dhabi, interesując się tamtejszymi propozycjami inwestycyjnymi.

Banki i spółki z ZEA kupowały przede wszystkim polskie obligacje rządowe, korzystając jednak z pośrednictwa swoich spółek zależnych lub agentów działających na terenie Europy.

6. Dostęp do rynku

Polski eksport towarów i usług nie natrafia na szczególne przeszkody administracyjne w dostępie do rynku emirackiego. Ujednolicona stawka celna w imporcie wynosi 5 % ad valorem, przy czym ok. 400 pozycji (obejmujących głównie podstawowe artykuły żywnościowe i lekarstwa) jest wolne od obciążeń celnych. Zwolniony z opłat celnych jest też import do specjalnych stref ekonomicznych.

Najistotniejszą barierą pozataryfową i utrudnieniem jest wymóg przedłożenia świadectwa uboju rytualnego „halal” w przypadku eksportu wyrobów mięsnych. Problem ten został już rozwiązany w związku z tym, że Polski Instytut Halal (PIH) uzyskał we wrześniu 2017 r. uprawnienia do wydawania certyfikatów „halal” uznawanych w Emiratach (od Dubai Accreditation Cener).

Pewną przeszkodą w eksporcie do ZEA jest obowiązek posiadania emirackiego pośrednika/agenta, wprowadzane są jednakże nowe przepisy liberalizujące zasady korzystania z pośrednictwa miejscowych podmiotów.

Problemem dla polskich firm produkcyjnych i handlowych pozostaje wysoka konkurencja ze strony firm międzynarodowych.

7. Działania na rzecz rozwoju dwustronnej współpracy gospodarczej

Różnorodność oraz prestiż imprez targowych organizowanych w ZEA stwarza dodatkowe możliwości rozwoju współpracy. Odnotowuje się regularny udział polskich biznesmenów w tamtejszych targach tematycznych.

Od 2006 r. w Abu Dhabi istnieje **Polska Grupa Biznesu** prowadząca działania na rzecz rozwoju polsko-emirackich relacji gospodarczych i handlowych. Stowarzyszenie to - działające pod auspicjami Izby Handlowo-Przemysłowej Abu Dhabi – zrzesza polskich biznesmenów zatrudnionych w miejscowych firmach, urzędach i przedstawicielstwach firm zagranicznych, polskich eksporterów, emirackich importerów towarów z Polski itp.

W **marcu 2007 r.** z wizytą roboczą w ZEA przebywał Minister Gospodarki **G. Woźniak**, który m.in. spotkał się z ówczesnym Ministrem Gospodarki, Szejką L. Al-Qasimi. Na przełomie marca/kwietnia 2007 r. w ZEA przebywała misja przedsiębiorców z Polski wraz z delegacją KIG, która podpisała umowę o współpracy z Izłą Handlowo-Przemysłową Dubaju.

W **listopadzie 2007 r.** w Dubai World Trade Center (w ramach Polish Business Days) odbyła się **Polska Wystawa Narodowa** oraz Polsko-Arabskie Forum Gospodarcze pod honorowym patronatem ministrów gospodarki RP i ZEA

Wśród ważniejszych spotkań oficjalnych w kolejnych latach wymienić można wizyty w ZEA: ministra sportu i turystyki RP (luty/marzec 2009 r.), ministra skarbu państwa RP (marzec 2009 r. i czerwiec 2010 r.) oraz podsekretarza stanu w resorcie gospodarki (styczeń 2010 r., kwiecień 2011 r.), a ponadto wizytę ministra gospodarki ZEA w Polsce (styczeń 2010 r.).

W listopadzie 2011 r. z wizytą w Dubaju i Abu Zabi przebywała misja inwestycyjno-gospodarcza pod przewodnictwem wiceminister SZ B. Stelmach (sektor finansowy, energetyczny, budowlany i nowych technologii). Program wizyty obejmował prezentację polskiej oferty inwestycyjnej adresowanej do państw RWPZ.

Podczas wizyty Premiera RP w ZEA, w dniu 22 kwietnia 2012 r. w Abu Dhabi została podpisana bilateralna Umowa o współpracy gospodarczej.

W lutym 2013 r. w Warszawie odbyło się pierwsze posiedzenie Wspólnej Komisji ds. współpracy gospodarczej (ze strony ZEA przewodniczył Minister Gospodarki S. Al-Mansuri).

W grudniu 2013 r. odbyła się oficjalna wizyta w ZEA Prezydenta RP wraz z delegacją biznesu z sektora obronnego, spożywczego, IT, jachtów, budowlanego.

W dniach 28-30 kwietnia 2015 wizytę w ZEA złożył Wicepremier, Minister Gospodarki RP. Odbyła się również II sesja Komisji Mieszanej ds. współpracy gospodarczej.

Ważnym wydarzeniem w dwustronnych relacjach gospodarczych było 1. **Polsko-Emiracko Forum Biznesowe**, które odbyło się w listopadzie 2018 r. w Warszawie. Jego współorganizatorami były Polska Agencja Inwestycji i Handlu (PAIH) oraz Ambasada Zjednoczonych Emiratów Arabskich (ZEA) w Polsce. Forum zostało zorganizowane w 100. rocznicę niepodległości Polski oraz 100. rocznicę urodzin szejka Zayed, założyciela państwa ZEA

8. Potencjalne dziedziny współpracy

Brak barier finansowych i administracyjnych ograniczających dostęp do rynku oraz możliwość korzystania z bogatych tradycji handlowych i rozbudowanej, nowoczesnej infrastruktury sprawia, że ZEA są bardzo atrakcyjnym partnerem handlowym.

Zróżnicowany krąg konsumentów w samych Emiratach, a przede wszystkim bardzo szerokie możliwości reeksportu towarów do innych państw regionu stwarzają korzystne warunki do ekspansji eksportowej. Istotną zachętą wydaje się również fakt, że generalnie w kraju tym nadal obowiązuje zerowa stawka podatku od przedsiębiorstw oraz dochodów osobistych.

Oprócz kluczowego dla gospodarki ZEA sektora naftowo-gazowego, do obszarów perspektywicznych z punktu widzenia dwustronnej współpracy handlowej i gospodarczej można zaliczyć:

- zagraniczne inwestycje realizowane w Polsce przez firmy i wyspecjalizowane instytucje finansowe obracające funduszami inwestycyjnymi krajów Zatoki;
- dostawy sprzętu i materiałów do rozbudowy infrastruktury (transport morski, kolejowy, drogowy, infrastruktura wodna, kanalizacyjna, telekomunikacja);
- przetwórstwo rolno-spożywcze oraz dostawy artykułów spożywczych;
- przemysł obronny;
- usługi służby zdrowia i rehabilitacja (uzdrowiska);
- szkolnictwo wyższe (oferta studiów na polskich wyższych uczelniach).

Szansą dla polskich firm (produkcyjnych i handlowych) mogą być funkcjonujące w ZEA liczne strefy wolnocłowe (ZEA klasyfikowane są jako trzecie - po Hongkongu i Singapurze - pod względem wielkości centrum reeksportu na świecie).

Nowe możliwości dla polskich firm, zwłaszcza z branży budowlanej i wykończeniowej, pojawiły się w związku z organizacją Światowej Wystawy EXPO 2020 w Dubaju (20 października 2020 – 10 kwietnia 2021). Po zakończeniu Expo 80 % infrastruktury ma zostać wykorzystane, co pozwoli na kontynuację promocji Polski w ZEA, a zarazem może przełożyć się na wzrost wolumenu obrotów dwustronnych.

9. Polskie placówki w Zjednoczonych Emiratach Arabskich

Ambasada Rzeczypospolitej Polskiej w Abu Dhabi
Corner of the Delma Str. and Karama Str. (13th. and 24th Str.)
P.O. Box 2334, Abu Dhabi, United Arab Emirates
Tel: +971 2 446 5200, fax: +971 2 446 2967
e-mail: abudhabi.amb.sekretariat@msz.gov.pl strona: www.abuzabi.polemb.net

Zagraniczne Biuro Handlowe (ZBH) – Dubaj, Polska Agencja Inwestycji i Handlu S.A.
Central Park Towers (DIFC), Office 16-37, 16th Floor
Dubai, United Arab Emirates
tel.: +971 48868455, mob.: +971 504 797 255, +971 506 927 255
e-mail: moneer.faour@paih.gov.pl, marta.biswas@paih.gov.pl strona: www.uae.trade.gov.pl