

Załącznik nr 5: Pomoc publiczna na inwestycję A2.1.1

1. Zasady przyznawania pomocy publicznej na realizację projektów realizowanych w ramach inwestycji A2.1.1:
 - 1) pomoc publiczna będzie przyznawana na podstawie rozporządzenia Ministra Aktywów Państwowych z dnia 30 marca 2023 r. w sprawie szczegółowego przeznaczenia, warunków i trybu udzielenia pomocy na inwestycje wspierające robotyzację i cyfryzację w przedsiębiorstwach;
 - 2) w przypadku świadczenia przez Ostatecznego Odbiorcę Wsparcia (OOW) usług w warunkach monopolu naturalnego, przyznawane wsparcie nie stanowi pomocy publicznej;
 - 3) przyznawana pomoc publiczna będzie udzielana w ramach regionalnej pomocy inwestycyjnej, do której mają zastosowanie przepisy GBER;
 - 4) pomoc nie może zostać udzielona ani wypłacona przedsiębiorcy, na którym ciąży obowiązek zwrotu pomocy publicznej, wynikający z decyzji Komisji Europejskiej uznającej taką pomoc za niezgodną z prawem oraz z rynkiem wewnętrznym;
 - 5) początkiem okresu kwalifikowalności wydatków jest 1 lutego 2020 r., natomiast w przypadku przedsięwzięć objętych pomocą publiczną okres kwalifikowalności rozpoczyna się po dniu złożenia wniosku. Końcową datą kwalifikowalności wydatków jest 30 czerwca 2026 r.;
 - 6) rozpoczęcie realizacji przedsięwzięcia może nastąpić najwcześniej po dniu złożenia wniosku. Za rozpoczęcie realizacji przedsięwzięcia uznaje się dzień rozpoczęcia prac budowlanych związanych z inwestycją lub dzień zaciągnięcia pierwszego prawnie wiążącego zobowiązania do zamówienia urządzeń lub inne zobowiązanie, które sprawia, że inwestycja staje się nieodwracalna, zależnie od tego, co nastąpi najpierw;
 - 7) zakupu gruntów lub prac przygotowawczych, takich jak uzyskanie zezwoleń i przeprowadzenie studiów wykonalności, nie uznaje się za rozpoczęcie prac.
2. Szczegóły dotyczące regionalnej pomocy inwestycyjnej:
 - 1) Zgodnie z *Rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 14 grudnia 2021 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej na lata 2022-2027*¹ maksymalna intensywność pomocy regionalnej liczona jako stosunek wartości pomocy regionalnej, wyrażonej w ekwiwalencie dotacji brutto, do kosztów kwalifikowalnych w przypadku dużych przedsiębiorstw wynosi:
 - a) 50% – na obszarach należących do województw: lubelskiego, podkarpackiego, podlaskiego, świętokrzyskiego, warmińsko-mazurskiego oraz do podregionu siedleckiego (województwo mazowieckie)²

¹ <http://isap.sejm.gov.pl/isap.nsf/download.xsp/WDU20210002422/O/D20212422.pdf>

- b) 40% – na obszarach należących do województw: kujawsko-pomorskiego, lubuskiego, łódzkiego, małopolskiego, opolskiego, zachodniopomorskiego oraz do regionu mazowieckiego regionalnego, z wyjątkiem podregionu siedleckiego,
 - c) 30% - na obszarach należących do województw: pomorskiego i śląskiego,
 - d) 25% - na obszarach należących do województw: dolnośląskiego i wielkopolskiego, z wyłączeniem obszarów wskazanych w pkt 5,
 - e) na obszarach należących do miast Poznania i Wrocławia oraz do podregionu poznańskiego:
 - 20% – w okresie od dnia 1 stycznia 2022 r. do dnia 31 grudnia 2024 r.,
 - 15% – w okresie od dnia 1 stycznia 2025 r. do dnia 31 grudnia 2027 r.,
 - f) w regionie warszawskim stołecznym maksymalna intensywność pomocy regionalnej liczona jako stosunek wartości pomocy regionalnej, wyrażonej w ekwiwalencie dotacji brutto, do kosztów kwalifikowalnych w przypadku dużych przedsiębiorstw wynosi:
 - 25% – na obszarach należących do gmin: Baranów, Błonie, Góra Kalwaria, Grodzisk Mazowiecki, Jaktorów, Kampinos, Leoncin, Leszno, Nasielsk, Prażmów, Tarczyn, Zakroczym i Żabia Wola,
 - 35% – na obszarach należących do gmin: Dąbrówka, Dobrze, Jadów, Kałuszyn, Kołbiel, Latowicz, Mrozy, Osieck, Serock, Siennica, Sobienie-Jeziory, Strachówka i Tłuszcz.
3. Wsparcie nie może zostać udzielone dla:
- 1) przedsiębiorców znajdujących się w trudnej sytuacji w rozumieniu właściwych przepisów unijnych dotyczących pomocy państwa na ratowanie i restrukturyzację przedsiębiorstw niefinansowych znajdujących się w trudnej sytuacji;
 - 2) przedsiębiorcy, na którym ciąży obowiązek zwrotu pomocy publicznej wynikający z decyzji Komisji Europejskiej uznającej taką pomoc za niezgodną z prawem oraz z rynkiem wewnętrznym.
4. Wsparcie nie może zostać przyznane w sektorach wyłączonych na podstawie przepisów rozporządzenia GBER, w szczególności w sektorach:
- 1) żelaza i stali;
 - 2) węglowym;
 - 3) rybołówstwa i akwakultury;
 - 4) produkcji podstawowej produktów rolnych oraz w sektorze i wprowadzania do obrotu produktów rolnych w przypadkach wskazanych w GBER;
 - 5) budownictwa okrętowego;
 - 6) włókien syntetycznych;
 - 7) transportu i na związaną z nim infrastrukturę;

- 8) wytwarzania i dystrybucji energii oraz na związaną z nim infrastrukturę.
5. W ramach inwestycji A2.1.1 z KPO, duże przedsiębiorstwo może ubiegać się o pomoc regionalną na inwestycję początkową (dotyczy obszarów „a”)²⁾ lub inwestycję początkową na rzecz nowej działalności gospodarczej (dotyczy obszarów „c”)³⁾. Definicje obu inwestycji określone zostały w GBER.
6. Podział na obszary „a” oraz obszary „c” znajduje się w Załączniku I do Wytycznych w sprawie regionalnej pomocy państwa pn. *Zasięg pomocy regionalnej w latach 2022–2027 w podziale na państwa członkowskie*, opublikowanym przez Komisję Europejską i przedstawia się następująco:
- 1) obszary „a”: województwa: śląskie, zachodniopomorskie, lubuskie, opolskie, kujawsko-pomorskie, warmińsko-mazurskie, pomorskie, łódzkie, świętokrzyskie, lubelskie, podkarpackie, podlaskie, region mazowiecki;
 - 2) obszary „c”: województwa: wielkopolskie, dolnośląskie
- powyższe oznacza, że przedsięwzięcie realizowane na obszarze „a” powinno spełniać definicję inwestycji początkowej (art. 2 pkt 49 rozporządzenia GBER), natomiast projekt realizowany na obszarze „c” może uzyskać wsparcie w ramach pomocy regionalnej wyłącznie, gdy będzie dotyczył inwestycji początkowej na rzecz nowej działalności gospodarczej (art. 2 pkt 51 rozporządzenia GBER).
7. Inwestycja początkowa oznacza:
- 1) inwestycję w rzeczowe aktywa trwałe lub wartości niematerialne i prawne związane z:
 - a) założeniem nowego zakładu lub
 - b) zwiększeniem zdolności produkcyjnej istniejącego zakładu, lub
 - c) dywersyfikacją produkcji zakładu poprzez wprowadzenie produktów uprzednio nieprodukowanych w zakładzie, lub
 - d) zasadniczą zmianą dotyczącą procesu produkcyjnego istniejącego zakładu; lub
 - 2) nabycie aktywów należących do zakładu, który został zamknięty lub zostałby zamknięty, gdyby zakup nie nastąpił, przy czym aktywa nabywane są przez inwestora niezwiązanego ze sprzedawcą i wyklucza się samo nabycie akcji lub udziałów przedsiębiorstwa.
8. W przypadku pomocy przyznanej dużym przedsiębiorstwom na zasadniczą zmianę procesu produkcji, koszty kwalifikowalne muszą przekraczać koszty amortyzacji aktywów związanych z działalnością podlegającą modernizacji w ciągu trzech poprzednich lat obrotowych.

²⁾ Obszar zdefiniowany w Załączniku I do Wytycznych w sprawie regionalnej pomocy państwa: [https://eur-lex.europa.eu/legal-content/PL/TXT/PDF/?uri=CELEX:52021XC0429\(01\)&from=PL](https://eur-lex.europa.eu/legal-content/PL/TXT/PDF/?uri=CELEX:52021XC0429(01)&from=PL)

³⁾ Ibidem: [https://eur-lex.europa.eu/legal-content/PL/TXT/PDF/?uri=CELEX:52021XC0429\(01\)&from=PL](https://eur-lex.europa.eu/legal-content/PL/TXT/PDF/?uri=CELEX:52021XC0429(01)&from=PL)

9. W przypadku pomocy przyznanej na dywersyfikację istniejącego zakładu koszty kwalifikowalne muszą przekraczać o co najmniej 200 % wartość księgową ponownie wykorzystywanych aktywów, odnotowaną w roku obrotowym poprzedzającym rozpoczęcie prac.
10. W przypadku przejęcia aktywów zakładu uwzględniane są wyłącznie koszty zakupu aktywów od osób trzecich niemających powiązań z nabywcą. Transakcja musi być przeprowadzana na warunkach rynkowych.
11. Inwestycja początkowa na rzecz nowej działalności gospodarczej oznacza:
 - 1) inwestycję w rzeczowe aktywa trwałe lub wartości niematerialne i prawne związane z:
 - a) założeniem nowego zakładu lub
 - b) dywersyfikacją działalności zakładu- pod warunkiem że nowa działalność, która ma być prowadzona, nie jest taka sama jak działalność poprzednio prowadzona w danym zakładzie ani podobna do takiej działalności;
 - 2) nabycie aktywów należących do zakładu, który został zamknięty lub zostałby zamknięty, gdyby nie został nabyty, i który jest nabywany przez inwestora niezwiązanego ze sprzedawcą, pod warunkiem że nowa działalność, jaka ma być prowadzona z wykorzystaniem nabytych aktywów, nie jest taka sama, jak działalność prowadzona w zakładzie przed nabyciem ani podobna do takiej działalności.
12. Zgodnie z GBER, taka sama lub podobna działalność oznacza działalność wchodzącą w zakres tej samej klasy (czterocyfrowy kod numeryczny) statystycznej klasyfikacji działalności gospodarczej NACE Rev. 2 określonej w rozporządzeniu (WE) nr 1893/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 20 grudnia 2006 r. w sprawie statystycznej klasyfikacji działalności gospodarczej NACE Rev. 2 i zmieniającym rozporządzenie Rady (EWG) nr 3037/90 oraz niektóre rozporządzenia WE w sprawie określonych dziedzin statystycznych. W związku z powyższym, nowa działalność, która nie jest taka sama jak działalność poprzednio prowadzona w danym zakładzie ani podobna do takiej działalności wystąpi, gdy kupujemy lub rozbudowujemy istniejący zakład. Nowa działalność prowadzona w tym zakładzie po zakończeniu projektu musi być innej klasy NACE niż działalność prowadzona w tym zakładzie przed realizacją projektu. Aby móc otrzymać dofinansowanie na kupno lub rozbudowę istniejącego zakładu musi nastąpić zmiana finalnego produktu wytwarzanego w tym zakładzie.
13. W przypadku inwestycji początkowej na rzecz nowej działalności gospodarczej związanej z dywersyfikacją działalności zakładu lub nabyciem aktywów należących do zakładu, należy odwołać się do klasyfikacji NACE Rev. 2, tzn. porównać klasy statystycznej klasyfikacji działalności gospodarczej (czterocyfrowy kod numeryczny) pomiędzy działalnością prowadzoną przed realizacją przedsięwzięcia oraz po realizacji przedsięwzięcia.
14. Jeżeli w ramach inwestycji na wybranym obszarze zostanie zbudowany nowy zakład, wówczas kody NACE nie mają znaczenia.