

PAŃSTWO KUWEJT



1. Informacje ogólne

powierzchnia:	17,8 tys. km ²
ludność:	4,9 mln mieszkańców, w tym około 2/3 obcokrajowców (przede wszystkim tania siła robocza)
Głowa państwa (emir):	JW Szejk Mishal Al-Ahmad Al-Jabir AL-SABAH (od 16 grudnia 2023 r.)
Premier	JW Szejk Ahmad Abdullah Al-Ahmad AL-SABAH (od 15 maja 2024 r.)
Minister Ropy	Pan Tareq Suleiman Ahmad AL-RUMI
Minister Spraw Zagranicznych	Pan Jarah Jaber Al-Ahmad AL-SABAH
Minister Handlu i Przemysłu	Pan Osama Khaled Abdullah BODI
Minister Finansów	Dr Yaqoub Al-Sayed AL-RIFAI
Minister Stanu ds. Ekonomicznych i Inwestycji	Pan Abdulaziz Nasser Abdulaziz AL-MARZOUQ
Ambasador Kuwejtu w Polsce	Pan Saad A.M.A. Almehaini (od stycznia 2025 r.)
Ambasador RP w Kuwejcie	Pan Michał Cholewa (od listopada 2024 r.)

Ustrój polityczny: Państwo Kuwejt jest konstytucyjnym emiratem dziedzicznym (księstwem). Główną rolę w systemie politycznym kraju odgrywa emir – głowa państwa, wokół którego skoncentrowana jest władza. Od XVIII wieku Kuwejt jest rządzony przez dynastię Al-Sabah.

Do niedawna władzę ustawodawczą sprawowało Zgromadzenie Narodowe (Madżlis al-Umma, 65 miejsc), które w maju 2024 r. zostało rozwiązane przez emira. Władze Kuwejtu nie uznają żadnych partii politycznych.

Główne ośrodki miejskie: stolica – miasto Kuwejt (Kuwait City), ok. 3,3 mln mieszkańców.

Język urzędowy: arabski, w powszechnym użyciu także język angielski.

Bogactwa naturalne: ropa naftowa, gaz ziemny, ponadto bogate zasoby ryb i krewetek.

Waluta: dinar kuwejcki KWD, kurs wymiany w 2024 r.: 1 USD = 0,307 KWD

Produkt krajowy brutto (PPP, 2024): 226,0 mld USD, struktura wytwarzania PKB: rolnictwo – 0,5%, przemysł – 57,1%, usługi – 42,4%.

Przynależność do organizacji międzynarodowych: ONZ, Liga Arabska (AL – Arab League), Światowa Organizacja Handlu (WTO), Międzynarodowy Fundusz Walutowy (IMF), Arabski Fundusz Walutowy (AMF), Międzynarodowy Bank Rekonstrukcji i Rozwoju (IBRD), Międzynarodowy Bank Rozwoju (IDB), Organizacja Państw Eksporterów Ropy Naftowej (OPEC), Organizacja Arabskich Krajów

Eksportujących Ropę Naftową (OAPEC), Międzynarodowa Agencja Energii Atomowej (IAEA), Panarabska Strefa Wolnego Handlu (GAFTA), Rada Współpracy Państw Zatoki (GCC) - w ramach powołanej w 1981 r. RWPZ funkcjonuje strefa wolnego handlu (od 1983 r.) i unia celna (od 2003 r.).

Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne

	2021	2022	2023	2024	2025*
PKB (PPP, w mld USD)	220,9	235,8	231,9	226,0	234,8
PKB na 1 mieszkańca (PPP, tys. USD)	47,7	53,2	52,8	52,3	54,1
PKB (wzrost w %)	1,7	6,1	-2,2	-1,4	3,8
Dług publiczny (% PKB)	7,6	3,0	3,2	7,1	14,6
Inflacja (w %)	3,4	4,0	3,6	3,2	2,7
Bezrobocie (w %)	3,0	2,1	2,1	2,2	2,2
Rezerwy dewizowe (mld USD)	49,8	52,5	52,6	50,7	51,7
Zadłużenie zagraniczne (mld USD)	71,6	64,6	64,9	66,7	94,8
Eksport towarów (w mld USD)	63,1	99,8	89,0	76,0	70,1
Import towarów (w mld USD)	31,9	35,9	37,5	38,1	36,3
Bezp. inwestycje zagr. w Kuwejcje (w mld USD, wartość skumulowana)	13,8	15,0	16,6	16,7	17,5
Inwestycje bezp. Kuwejtu za granicą (w mld USD, wartość skumulowana)	30,4	45,8	50,3	56,2	59,3

Źródła: CIA Factbook, UNCTAD, IMF, WB

*/ dane szacunkowe

Wymiana handlowa

Eksport – dane za 2025 r.:

- główne towary: paliwa kopalne (ropa, gaz) i produkty ich przetwórstwa (udział 88,0%), chemikalia organiczne (3,3%), pojazdy nieszynowe (2,7%), tworzywa sztuczne (1,1%), kamienie i metale szlachetne (1,0%);

- główni odbiorcy: Zjednoczone Emiraty Arabskie (22,0% udział), Indie (17,0%), Arabia Saudyjska (13,0%), Chiny (9,2%), Irak (8,8%), Jordania (3,5%)>

Import – dane za 2025 r.:

- główne towary: pojazdy nieszynowe (udział 15,0%), maszyny i urządzenia mechaniczne (9,1%), sprzęt elektryczny i elektroniczny (8,8%), metale i kamienie szlachetne (gł. złoto i biżuteria, 7,7%), wyroby farmaceutyczne (6,1%), wyroby z żelaza lub stali (4,7%), odzież (2,7%).

- główne kraje importu: Chiny (21,0% udział), Zjednoczone Emiraty Arabskie (12,0%), USA (8,8%), Japonia (6,4%), Arabia Saudyjska (5,0%), Indie (4,8%).

2. Podstawowe informacje, sytuacja gospodarcza.

Kuwejt posiada niewielką, ale bogatą, względnie otwartą gospodarkę bazującą na zasobach ropy naftowej - około 102 mld baryłek - ponad 6% rezerw światowych. Ropa naftowa stanowi ponad połowę PKB, około 90h% przychodów z eksportu i 90% dochodów państwa.

Wobec spadających cen ropy naftowej w świecie, w 2015 r. Kuwejt po raz pierwszy od ponad dekady odnotował niewielki deficyt budżetowy. W 2016 r. wzrósł on do 16,5% PKB, w związku z czym władze Kuwejtu zdecydowały się na wprowadzenie cięć w dotacjach na paliwo, co wywołało powszechne niezadowolenie społeczne. W 2017 r. deficyt zmniejszył się do poniżej 10% PKB, a rząd pozyskał 8 mld USD poprzez emisję obligacji międzynarodowych. Mimo wysokiego uzależnienia Kuwejtu od ropy, władzom kraju udało się osłabić negatywny wpływ niższych cen tego surowca na gospodarkę kraju dzięki odkładaniu corocznie co najmniej 10% dochodów w Funduszu na rzecz Przyszłych Pokoleń (Fund for Future Generations).

Rząd Kuwejtu poczynił niewielkie tylko postępy w realizacji długoterminowego planu rozwoju gospodarczego kraju, przyjętego w 2010 r. W jego ramach planowano wydać około 130 mld USD w ciągu pięciu lat na dywersyfikację gospodarki celem ograniczenia jej uzależnienia od ropy naftowej, przyciągnięcie większych inwestycji i zwiększenie udziału sektora prywatnego, jednak wiele projektów nie doszło do skutku z powodu niepewnej sytuacji politycznej lub opóźnień w udzielaniu zamówień.

W 2017 r. władze Kuwejtu przyjęły kompleksową krajową strategię rozwoju - Kuwait Vision 2035 (znana również jako Nowy Kuwejt), której celem jest przekształcenie kraju w wiodące regionalne centrum finansowe, handlowe i kulturalne do roku 2035. Opiera się ona na dążeniu do dywersyfikacji gospodarki, zmniejszenia zależności od ropy naftowej oraz wspierania zrównoważonego wzrostu we wszystkich sektorach. Plan opiera się na siedmiu strategicznych filarach (m.in. administracja publiczna, gospodarka, infrastruktura, kapitał ludzki) filarach i jest zgodny z Celami Zrównoważonego Rozwoju (SDG) ONZ.

Kuwejt podpisał z USA umowę TIFA (Trade and Investment Framework Agreement). Jest sygnatariuszem porozumienia ramowego w zakresie współpracy ekonomicznej, handlowej, inwestycyjnej i technicznej z Chinami. Trwają rozmowy dot. FTA z UE, Chinami, EFTA, Indiami, Japonią, MERCOSUR, Pakistanem, Singapurem oraz Turcją.

W raporcie Banku Światowego *Doing Business 2020* oceniającym warunki prowadzenia działalności gospodarczej w poszczególnych krajach, Kuwejt widocznie poprawił swoją pozycję zajmując **83. miejsce** wśród 190 ujętych w rankingu gospodarek świata (97. miejsce w raporcie DB 2019). Z kolei, w 2025 r. Kuwejt uplasował się na **73. miejscu** wśród 139 państw sklasyfikowanych w „**Globalnym Indeksie Innowacyjności**” oraz na **90.** - ze 176 krajów ujętych w rankingu „**Indeks Wolności Gospodarczej 2026**”.

2. Ramy prawno-traktatowe współpracy gospodarczej

• UE – Kuwejt

Umowa o współpracy (Co-operation Agreement) pomiędzy UE a GCC - podpisana w 1988 r. Ministrowie Spraw Zagranicznych spotykają się raz w roku w ramach Wspólnego Posiedzenia Ministerialnego (Joint Council/Ministerial Meeting). Porozumienie to jest pierwszym z porozumień tzw. nowej generacji, jakie WE zawarły z państwami trzecimi. Nie ogranicza się bowiem do współpracy gospodarczej, ale zakłada - w dłuższej perspektywie - możliwość ustanowienia strefy wolnego handlu pomiędzy stronami porozumienia. Założeniem Umowy o Współpracy pomiędzy WE a GCC jest ułatwienie rozwoju stosunków handlowych i otwarcie rynków towarowych.

Na podstawie Porozumienia, powołano szereg grup roboczych, których zadaniem jest koordynacja rozwoju współpracy obejmującej przemysł, energetykę i ochronę środowiska. W 1996 roku do dotychczasowego schematu wspólnych działań dołączono tzw. zdecentralizowaną współpracę, która obejmuje współpracę akademicką, pomiędzy przedsiębiorstwami oraz pomiędzy mediami.

Kwestia **Porozumienia o Wolnym Handlu (FTA)** w relacjach Unia Europejska (EU) - Rada Współpracy Państw Zatoki (GCC).

Negocjacje UE-GCC należą do jednych z najdłużej prowadzonych w zakresie dwustronnych relacji handlowych. Należy jednak pamiętać, że są one prowadzone nie przez dwa państwa, lecz przez dwie organizacje międzynarodowe, pozostające na różnym poziomie integracji i możliwości uzgadniania stanowisk także w zakresie relacji pomiędzy instytucjami, jak i państwami członkowskimi. Rozmowy rozpoczęto w 1990 r. Pomimo kilkunastu rund spotkań technicznych i politycznych, nie osiągnięto pełnego porozumienia, w związku z czym negocjacje w końcu 2008 r. zostały zawieszone.

• Polska – Kuwejt

- ✓ Umowa o **współpracy gospodarczej i technicznej** między Rządem PRL a Rządem Państwa Kuwejtu (weszła w życie 22.11.1976 r.);
- ✓ Umowa między RP a Państwem Kuwejtu w sprawie **popierania i ochrony inwestycji** (weszła w

życie 29.12.1993 r.);

- ✓ Umowa między RP a Państwem Kuwejtu w sprawie **unikania podwójnego opodatkowania** i zapobiegania uchylaniu się od opodatkowania w zakresie podatków od dochodu i majątku (weszła w życie 25.04.2000 r.);

Ponadto, w 2004 r. Krajowa Izba Gospodarcza oraz Kuwejcka Izba Handlu i Przemysłu podpisały porozumienie o współpracy.

3. Wymiana handlowa z Polską

We wcześniejszych latach w wymianie handlowej Polski z Kuwejtem dominował polski eksport. Import był marginalny, z wyjątkiem 2006 roku, kiedy to zakupiliśmy kuwejcką ropę naftową za blisko 117 mln USD.

Niezwykłe dynamiczny wzrost polskiego importu z Kuwejtu w 2023 r. (przede wszystkim za sprawą zakupu w tym kraju towarów z kategorii „oleje ciężkie napędowe ropy naftowej” - za ponad 280 mln USD) przyniósł niespotykany we wcześniejszych latach w naszym handlu z Kuwejtem **deficyt w wysokości ponad 170 mln USD**, który utrzymał się w kolejnych latach.

Polsko-kuwejckie obroty handlowe w ostatnich 5 latach

mln USD	2021	2022	2023	2024	Dynamika 2023=100%	2025*	Dynamika 2024=100%
Eksport	105,7	116,8	120,0	135,4	112,8	117,0	86,4
Import	11,4	15,5	293,3	189,6	64,6	151,9	80,1
Obroty	117,0	132,4	413,3	325,0	78,6	268,9	82,7
Saldo	94,3	101,3	- 173,3	- 54,2		- 34,9	

Źródło: GUS, */ dane wstępne

W **2025 r.** w naszym **eksporcie** do Kuwejtu dominowały następujące grupy towarowe (powyżej 5 mln USD):

- wyroby ze zbóż, mąki itp. (produkty piekarnicze, przetwory dla niemowląt, ciasta, ciastka, wafle) - 15,3 mln USD, 13,1% udział w polskim eksporcie ogółem;
- produkty farmaceutyczne (gł. preparaty immunologiczne, leki) – 11,7 mln USD, udział 10,0%;
- narzędzia, przybory itp. artykuły z metali nieszlachetnych (gł. maszynki i ostrza do golenia) – 10,3 mln USD, udział 8,8%;
- meble i ich części, stelaże, materace, lampy i oprawy oświetleniowe - 9,0 mln USD, udział 7,7%;
- przyrządy i aparatura kontrolna, pomiarowa, precyzyjna, medyczna, chirurgiczna – 7,4 mln USD, udział 6,3%;
- produkty mleczarskie, głównie sery i twarogi – 6,9 mln USD, udział 5,9%;
- maszyny i urządzenia mechaniczne (gł. kotły parowe, maszyny do filtrowania czyszczenia itp., suszarki, wirówki i in.) – 6,4 mln USD, udział 5,5%;
- cukry i wyroby cukiernicze (gł. cukier buraczany) – 5,9 mln USD, udział 5,0%;
- preparaty kosmetyczne, toaletowe i perfumeryjne – 5,4 mln USD, udział 4,7%;
- różne przetwory spożywcze – 5,1 mln USD, udział 4,4%.

Wśród ważniejszych pozycji (powyżej 3 mln USD) znalazły się ponadto: artykuły higieniczne, gł. pieluchy i wkładki dla niemowląt, pojazdy samochodowe i ich części (głównie do transportu towarów oraz ciągniki), jednostki pływające.

W **importie** z Kuwejtu w 2023 r. pojawiła się nowa pozycja, która zdecydowanie zdominowała strukturę towarową naszych zakupów w tym kraju - **oleje ropy naftowej i produkty jej destylacji**, których wartość importu do Polski przekroczyła 280 mln USD. W rezultacie tego po raz pierwszy w historii odnotowaliśmy wysoce ujemne saldo w obrotach handlowych z Kuwejtem. W 2024 r. import w tej pozycji był mniejszy i wyniósł ok. 177 mln USD, natomiast w roku ubiegłym – 135,5 mln USD, co stanowiło prawie 90% importu.

Na znacznie już dalszych pozycjach uplasowały się tradycyjne we wcześniejszych latach produkty sprowadzane z Kuwejtu - tworzywa sztuczne, tj. polimery etylenu i propylenu – łącznie około 16,3 mln USD, z udziałem ponad 10%.

Według danych GUS za okres **styczeń-marzec 2026 r.**, polsko-kuwejskie obroty handlowe wykazały dalszą wyraźną tendencję wzrostową spowodowaną głównie dynamicznym wzrostem importu z tego kraju. Obroty ogółem wyniosły **78,4 mln USD** (wzrost o prawie 190% w porównaniu z pierwszym kwartałem 2025 r.), w tym polski eksport – **17,7 mln USD**, spadek o 29%, natomiast import – **60,7 mln USD**, czyli około 25-krotny wzrost, wynikający z wyjątkowo dużych zakupów w pozycji 2710 – oleje ropy naftowej.

4. Współpraca inwestycyjno-kapitałowa

Wielkość kapitału kuwejskiego ulokowanego w Polsce jest trudna do określenia. Zgodnie z danymi strony kuwejskiej, wartość inwestycji Kuwait Investment Authority w Polsce wynosi ok. 400 mln USD. Według **danych NBP na koniec 2024 r. wartość BIZ z Kuwejtu sięgała 71,0 mln USD** (121,6 mln USD na koniec roku 2023). Rozbieżność danych wynika z faktu, że większość kuwejskich funduszy w Europie inwestowana jest poprzez specjalistyczne firmy sektora finansowego z siedzibami w Wielkiej Brytanii czy w pozostałych krajach UE. Inwestują one zarówno w nieruchomości, jak i w aktywa giełdowe.

Współpraca w zakresie kapitałowo-inwestycyjnym ma ograniczony charakter. W kontekście inwestycji w Polsce, kuwejska firma Alshaya Company utworzyła w naszym kraju spółkę zależną, Alshaya Polska, która nadzoruje rozbudowę sieci franczyz międzynarodowych marek, m.in. Bath & Body Works czy Victoria's Secret.

W 2007 r. Kuwait Petroleum North-West Europe, firma zależna państwowej Kuwait Petroleum International (spółka-córka Kuwait Petroleum Corporation) uruchomiła pierwszą w Polsce stację paliwa diesel sieci Q8 (w Słubicach). Obecnie w Polsce funkcjonuje kilkanaście automatycznych stacji bezobsługowych Q8Truck.

Ponadto, w 2018 r. spółka Visdal Investments kontrolowana przez kuwejski holding Kuwait Projects Company Holding podjęła działania na rzecz przejęcia spółki Mlekoma działającej m.in. w sektorze przetwórstwa mleka i produkcji serów.

Nadal marginalna jest obecność inwestycyjna polskich firm w Kuwejcie - wg danych NBP, **na koniec 2024 r. było to zaledwie 1,1 mln USD**. Kuwejski plan wielkich inwestycji infrastrukturalnych stwarza pewne możliwości zaangażowania polskich podmiotów zarówno w charakterze dostawców, wykonawców, jak i podwykonawców. Przewiduje on realizację projektów m.in. w budownictwie mieszkaniowym, energetyce, kolejnictwie, budowie bazy turystycznej, obiektów szpitalnych itd.

5. Dostęp do rynku

Swoboda działalności gospodarczej dla podmiotów zagranicznych jest w Kuwejcie ograniczona. Wszystkie firmy w sektorze handlu muszą w minimum 51% być własnością kapitału kuwejskiego i uzyskać licencję importową od Ministerstwa Handlu.

Tylko w kilku sektorach możliwa jest 100% własność zagraniczna. Określa je ustawa o inwestycjach zagranicznych z 2003 r. (m.in. usługi turystyczne i hotelarskie, ochrona zdrowia, sektor IT, projekty infrastrukturalne w energetyce, dostawach wody i oczyszczaniu ścieków).

Część sektorów, m.in. surowców mineralnych oraz nieruchomości, jest zamknięta dla inwestorów zagranicznych. W praktyce podmioty zagraniczne nadal nie są obecne w sektorze wytwarzania elektryczności i wody.

Sprzedaż produktów na rynku kuwejskim jest możliwa po podpisaniu z wybranym partnerem kuwejskim umowy agencyjnej, najczęściej na zasadzie wyłączności. Kluczowe znaczenia dla sukcesu

polskiej firmy na rynku ma wybór odpowiedniego partnera, który powinien posiadać silną pozycję w danej branży i prowadzić pełny zakres działań marketingowych na rynku krajowym czy regionalnym.

Sektor państwowy organizuje lukratywne przetargi publiczne dotyczące dostaw produktów, usług i serwisowania sprzętu. Udział w nich podmiotów zagranicznych jest możliwy, jeśli przystąpi do niego ich kuwejski agent. Firma zagraniczna musi być uprzednio „prekwalifikowana” do występowania w przetargach dla sektora cywilnego oraz wojskowego. Zajmują się tym odpowiednio Centralny Komitet Przetargowy (CTC) oraz Ministerstwo Obrony.

Produkty spożywcze i kosmetyczne muszą zostać przebadane i certyfikowane w miejscowych laboratoriach. W zakresie produktów mięsnych istnieje obowiązek przedstawienia certyfikatu hałal, tj. uboju zgodnego z zaleceniami islamu (w Polsce wystawiają je upoważnione do tego stowarzyszenia muzułmańskie). Występuje całkowity zakaz importu napojów alkoholowych i wieprzowiny oraz dziczyzny. Dotyczy to także towarów opatrzonych rysunkami obrazującymi zakazane towary. Towary powinny być opatrzone naklejkami w języku arabskim, wskazującymi datę produkcji i przydatności do spożycia, wagę, nazwę towaru i kraj pochodzenia.

6. Działania na rzecz rozwoju dwustronnej współpracy gospodarczej

Ambasada RP w Kuwejcie prowadzi regularną obsługę informacyjną podmiotów gospodarczych z Polski i Kuwejtu. Poszerza posiadane bazy danych firm oraz przygotowuje i aktualizuje opracowania dotyczące gospodarki kraju akredytacji. W ramach działań promocyjnych placówka organizuje konferencje prasowe, uczestniczy też w targach branżowych organizowanych w Kuwejcie.

Po roku 2008, obfitującym w wizyty w Kuwejcie premiera RP oraz ministrów skarbu państwa i obrony narodowej, nastąpił okres mniejszej aktywności w wymiarze wizyt oficjalnych. W marcu 2009 r. wizytę w Kuwejcie złożył minister sportu M. Drzewiecki, natomiast w październiku 2010 r. przebywała w Polsce delegacja Kuwejsko-Polskiej Grupy Parlamentarnej Zgromadzenia Narodowego Kuwejtu.

Najważniejszym wydarzeniem w ostatnim okresie był pobyt w Kuwejcie Prezydenta RP A. Dudy (grudzień 2016 r.) wizytującego polski kontyngent wojskowy uczestniczący w operacji Inherent Resolve wymierzonej w tzw. Państwo Islamskie.

Regularnie organizowane są polsko-kuwejskie konsultacje polityczne na szczeblu wiceministrów spraw zagranicznych (ostatnia, czwarta runda, odbyła się w Kuwejcie pod koniec stycznia 2025 r.).

Po kilkuletniej przerwie w bezpośrednich kontaktach gospodarczych, w grudniu 2024 r., z inicjatywy naszej ambasady, zorganizowane zostało polskie stoisko promocyjne na targach agro-spożywczych Kuwait International Agro Food Expo (KIAF 2024), na którym zaprezentowane zostały oferty eksportowe siedmiu firm z Polski (udział osobisty firm: Masfrost, Maspex i Bartex, plus oferty firm: Vortumnus, EwaBis, Polmak, Greek Trade).

7. Potencjalne dziedziny współpracy

W związku z rządowym planem rozwoju kraju, Kuwejt ma realizować szereg projektów o wartości ok. 130 mld USD, co stwarza potencjalne możliwości dla zainteresowanych polskich firm. Niewykorzystany dotychczas potencjał współpracy występuje w następujących obszarach:

- obsługa sektora naftowego i gazu ziemnego - sprzęt, know-how, serwisowanie, szkolenia etc.;
- usługi i dostawy sprzętu w dziedzinie produkcji, transmisji i dystrybucji elektryczności - Kuwejt rokrocznie przeżywa w okresie letnim kryzys niedoboru energii elektrycznej;
- ekologiczne technologie wytwarzania energii i oszczędzania wody pitnej,
- usuwanie odpadów niebezpiecznych, w tym oczyszczanie z zanieczyszczeń ropą naftową;
- usługi monitoringu i ochrony strategicznych instalacji (sprzęt, szkolenia, projektowanie);

9. Przedstawicielstwa dyplomatyczne i handlowe

➤ Ambasada Rzeczypospolitej Polskiej w Kuwejcie

Al-Jabriya, Block 7, Street 3, House 20, P.O. Box 5066 Safat, 13051 Kuwait

tel.: + 965 5311571/2, fax: +965 5311576/8

e-mail: kuwejt.amb.sekretariat@msz.gov.pl, strona internetowa: www.kuwejt.msz.gov.pl

➤ **Ambasada Państwa Kuwejt w Rzeczypospolitej Polskiej**

ul. Krasickiego 26, 02-611 Warszawa

tel.: (22) 419 97 80, 419 97 86, fax: (22) 419 97 82

e-mail: embassy@kuwait-embassy.pl