

MINISTERSTWO PRZEDSIĘBIORCZOŚCI I TECHNOLOGII

EGIPT

Informacja o stosunkach gospodarczych z Polską



1. Podstawowe informacje, sytuacja gospodarcza

Arabska Republika Egiptu jest republiką parlamentarną (poprzednio z parlamentem 2-izbowym: izbą niższą – House of Representatives oraz wyższą – Shura Council; wg nowego prawa wyborczego z czerwca 2014 r., w wyborach w grudniu 2015 r. wybrany został jednoizbowy parlament – House of Representatives – liczący 596 miejsc).

Głowa państwa:

prezydent Abdel fattah Said EL SISI (od 8.06.2014 r., ponownie wybrany w wyborach w marcu 2018 r.)

Premier:

Dr Mostafa Madbouli (od 7 czerwca 2018 r.)

Minister Spraw Zagranicznych:

Sameh Hassan Shoukry

Minister Handlu i Przemysłu:

Amr Nassar

Minister Finansów:

Mohamed Maeet

Minister Inwestycji i Współpracy Międzynarodowej:

Pani Sahar Nasr

Minister Ropy Naftowej:

Tarek El-Mullah

Ambasador RP w Egipcie:

Michał Łabenda

Ambasador Egiptu w RP:

Hosam R. M. Alkaweesh

Powierzchnia Egiptu: 1.001.450 km², **ludność:** ok. 98 mln mieszkańców (szacunki z lipca 2017 r.), główne miasta: Kair (stolica – ok. 19 mln osób), Aleksandria (ok. 5 mln osób)

Główne zasoby naturalne kraju: ropa naftowa i gaz ziemny, rudy żelaza, fosforyty, mangan, wapień, gips, azbest, ołów, cynk, złoża granitu i marmuru.

Waluta: funt egipski (EGP); średni kurs w 2017 r. 1 USD = 18,05 EGP, w 2016 i 2015 r. 1 USD = 10,07 EGP.

PKB: Wg szacunkowych danych gospodarka Egiptu w roku finansowym 2016/17 (RF: lipiec 2016 – czerwiec 2017) wykazała **wzrost o 4,1 %** (4,3 % w RF 2015/16). Utrzymujący się niewysoki wzrost PKB w latach 2012-14 związany był głównie z negatywnym wpływem wydarzeń politycznych oraz utrzymującą się do 2014 r. niestabilną sytuacją wewnętrzną kraju, po wydarzeniach z 2011 r. (tzw. „wiosna arabska”).

Struktura PKB w 2017 r.: usługi – 55,7 %, przemysł – 33,1 %, rolnictwo – 11,9 % (w r.f. 2010/11 sektor prywatny w posiadał 62,3 % udziału w wytworzonym PKB).

Notatkę przygotował:

Departament Handlu i Współpracy Międzynarodowej

Ministerstwo Przedsiębiorczości i Technologii

styczeń 2019 r.

Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne

Wskaźniki	Rok finansowy				
	2012/13	2013/14	2014/15	2015/16*	2016/17*
PKB (PPP, w mld USD)	911,6	1 021	1 104	1 152	1.199
PKB na 1 mieszkańca (PPP, w USD)	10 800	11 800	12 400	12 800	13 000
PKB (wzrost w %)	2,1	2,2	4,4	4,3	4,1
Inflacja (w %)	9,0	10,1	10,4	10,2	23,5
Bezrobocie (w %)	13,4	13,0	12,8	12,7	12,2
Eksport towarów (w mld USD)	24,8	26,9	19,0	20,0	23,5
Import towarów (w mld USD)	59,2	70,5	57,2	56,7	53,0
Wartość BIZ w Egipcie (mld USD)	1,3	2,4	5,2	4,9	6,5
Wartość skumulowana				97,1	103,6
Wartość BIZ Egiptu za granicą (mld USD)	0,4	0,2	0,5	0,7	0,3
Wartość skumulowana				7,3	7,6
Zadłużenie zagraniczne (mld USD)	48,8	45,8	44,6	62,4	76,3
Rezerwy dewizowe w zł. (mld USD)	17,0	14,5	15,5	23,2	34,0

*/ dane szacunkowe źródło: Economist Intelligence Unit, CIA, BM I, Central Bank of Egypt

Handel zagraniczny Egiptu w 2017 r.:

Eksport – wartość: 23,53 mld USD, wzrost o ok. 17,5 % w porównaniu z 2016 r.; *główne kierunki eksportu (2016 r.):* ZEA (12,5 % eksportu ogółem), Arabia Saudyjska (7,7 %), Włochy (6,5 %), Turcja (6,3 %), Wielka Brytania i USA (po 4,5 %).

Struktura towarowa: ropa naftowa i produkty jej przetwórstwa, warzywa i owoce, bawełna, tekstylia, produkty z metalu, chemikalia, przetworzona żywność.

Import – wartość: 53,02 mld USD, spadek o ok. 6,5 % w porównaniu z 2016 r.; *główne kraje importu (2016 r.):* Chiny (12,9 % całkowitej wartości importu), Niemcy (8,7 %), USA (5,3 %), Włochy (4,5 %), Turcja (4,3 %), Arabia Saudyjska (4,1 %).

Struktura towarowa: maszyny i urządzenia, artykuły żywnościowe, chemikalia, wyroby przemysłu drzewnego, paliwa.

Bezpośrednie inwestycje zagraniczne w Egipcie – wartość skumulowana: ok. 103,6 mld USD na koniec 2017 r.; najważniejsze kraje pochodzenia BIZ: UE (ok. 50 % całkowitej wartości BIZ brutto, gł. Wielka Brytania i Belgia), USA (23 %), kraje arabskie, gł. ZEA i Katar (ca 12 %); główne branże – bankowość, turystyka, ropa naftowa i gaz ziemny, nieruchomości.

W raporcie Banku Światowego **Doing Business 2019** oceniającym warunki prowadzenia działalności gospodarczej w poszczególnych krajach, Egipt poprawił swą pozycję o kilka miejsc na liście zajmując **128.** lokatę wśród 190 ujętych w rankingu gospodarek świata (*128 miejsce w raporcie DB 2018*).

Przynależność do międzynarodowych organizacji politycznych i gospodarczych: ONZ, Liga Arabska, Unia Afrykańska, WTO, IMF, OAPEC – Organizacja Krajów Arabskich Eksporterów Ropy Naftowej, AfDB – Afrykański Bank Rozwoju, IDB – Islamski Bank Rozwoju, EBRD – Europejski Bank Rekonstrukcji i Rozwoju, IBRD – Międzynarodowy Bank Rekonstrukcji i Rozwoju, agendy ONZ: FAO, UNCTAD, UNIDO, UNESCO, UNRWA

Umowy preferencyjne: z UE (wejście w życie 2004 r.), EFTA (2007), GAFTA (Greater Arab Free Trade Agreement – 1998 r.), COMESA (Common Market for East & South Africa - 1999), Agadir Agreement (Egipt, Maroko, Tunezja, Jordania – 2007), umowy dwustronne o wolnym handlu z Libanem, Maroko, Tunezją, Jordanią (wszystkie 1999 r.), Libią (1991), Irakiem (2001) i Turcją (2007).

W czerwcu 2015 r. kraje członkowskie regionalnych umów o współpracy gospodarczej (COMESA, SADC – Southern African Development Community oraz EAC – East African Community) zawarły tzw. Porozumienie Trójstronne (Tripartite Agreement) służące umocnieniu powiązań gospodarczych na kontynencie afrykańskim (łącznie 26 krajów, 625 mln mieszkańców).

2. Ramy prawno-traktatowe współpracy gospodarczej

a) Umowa stowarzyszeniowa UE – Egipt, weszła w życie w części handlowej z dniem 01.01.2004 r., w pełni 01.06.2004 r.

b) Umowy bilateralne:

- w/s wzajemnego popierania i ochrony inwestycji (podpisana w Kairze w 1995 r., weszła w życie w 1998 r.)
- w sprawie unikania podwójnego opodatkowania (Warszawa 1996 r., weszła w życie 2001 r.)
- o współpracy w dziedzinie turystyki (Kair 2011 r., weszła w życie w 2011 r.)
- o współpracy w dziedzinie nauki i techniki (Kair 2000 r., weszła w życie w 2001 r.)
- w sprawie ustanowienia regularnej komunikacji lotniczej (1956 r.)
- w sprawie transportu morskiego (1977 r.)
- MoU o wzajemnej współpracy między Ministrem Rozwoju i Finansów RP a Ministrem Handlu i Przemysłu ARE (Warszawa, 17.03.2017 r.).

Pod koniec 2016 r. podjęte zostały prace nad zawarciem bilateralnej **Umowy o współpracy gospodarczej** między Rządem RP a Rządem ARE, przewidującej ustanowienie specjalnego organu ds. współpracy gospodarczej - rządowej polsko-egipskiej Wspólnej Komisji (*polski kontrprojekt Umowy został w lipcu 2017 r. przekazany partnerowi, którym jest Ministerstwo Inwestycji i Współpracy Międzynarodowej ARE; w 2018 r. została uzgodniona ostateczna wersja projektu Umowy*).

3. Wymiana handlowa z Polską w ostatnich 5 latach

mln USD	2013	2014	2015	2016	2017	Dynamika [%] 2016=100
Obroty	384,8	416,6	498,7	491,9	423,5	86,1
Eksport	275,9	278,3	390,3	369,9	276,3	74,7
Import	108,9	138,3	108,4	122,1	147,2	120,6
Saldo	167,0	140,0	282,0	248,6	129,1	

Źródło: GUS

Największymi pozycjami w polskim eksporcie w 2017 r., podobnie jak w 2016 r., były:

- urządzenia mechaniczne i elektryczne (gł. maszyny piorąco-suszące, zmywarki do naczyń, silniki i turbiny gazowe, kable i przewody, lampy przemysłowe i sprzęt oświetleniowy, transformatory, urządzenia chłodzące, łożyska) – 62,8 mln USD, 22,7 % udział w polskim eksporcie, spadek o 5,9 % w stosunku do 2016 r.;
- produkty pochodzenia roślinnego (pszenica, jabłka, warzywa mrożone i suszone) – 54,7 mln USD, 19,8 % udział, spadek o 41 %;
- produkty przemysłu chemicznego (preparaty kosmetyczne, leki, perfumy i wody toaletowe, środki czystości) – 31,1 mln USD, udział 11,3 %, wzrost o 7,8 %;
- środki transportu (gł. samochody osobowe, specjalne i ciągniki, części zamienne) – 28,6 mln USD, 10,4 % udział, spadek o 46,2 %;
- produkty pochodzenia zwierzęcego (gł. sery i twarogi, mięso drobiowe, masło, mleko i serwatka w proszku) – 19,2 mln USD, 6,9 % udział, wzrost o 20,8 %;
- wyroby z metali nieszlachetnych (gł. ostrza do golenia, konstrukcje stalowe) – 17,9 mln USD, udział 6,5 %;
- tworzywa sztuczne, wyroby z kauczuku (taśmy i pasy napędowe, opony) – 13,9 mln USD, udział 5,0 %, wzrost o 62,4 %.

Ponadto, wśród większych pozycji znalazły się: wyroby papiernicze (papier i karton), produkty mineralne (koks, półkoks), meble lekarskie, artykuły spożywcze (cukier, wyroby czekoladowe, przetwory).

Najwięksi eksporterzy z Polski (2016 r.): Alfred c. Toepfer Poland (zboża), Węgłokoks, Louis Dreyfus Polska (art. rolne), General Motors Poland, ADM Direct Polska (tytoń, zboża), Bel Polska (sery), Cefetra Polska (zboża), Gillette Poland, Samsung Electronics, Glaxosmithkline (farmaceutyki), Glencore Polska (zboża), Geofizyka Toruń, Leoni Kabel Polska, Alvo (meble lekarskie), Viacon (wyroby stalowe), Mondi Świecie (*łączna liczba eksporterów: 897 firm, o ok. 110 mniej niż w 2015 r.*).

W polskim imporcie z Egiptu w 2017 r. dominowały:

- materiały i wyroby włókiennicze (odzież męska i damska, dzianiny, dywany, przędza bawełniana) – 34,3 mln USD, 23,5 % udział w polskim imporcie;

- wyroby z metali nieszlachetnych (druć aluminium, aluminium nieobrobione, wyroby walcowane z żeliwa i stali, żelazostopy) – 27,2 mln USD, udział 18,6 %;
- wyroby z tworzyw sztucznych i kauczuku (płyty, folie itp., polimery etylenu i propylenu) – 26,0 mln USD, udział 17,8 %;
- produkty pochodzenia roślinnego (owoce cytrusowe, warzywa suszone, rośliny dla perfumerii i farmacji, czosnek, winogrona, ziemniaki) – 25,9 mln USD, udział 17,8 %;
- wyroby ceramiczne, szkło (gł. art. sanitarne, włókna szklane) – 14,0 mln USD, 9,6 % udział;
- produkty przemysłu chemicznego (gł. nawozy azotowe, alkilobenzeny i in.) – 7,9 mln USD, 5,4 % udział.

W dalszej kolejności znalazły się: artykuły spożywcze (soki) oraz produkty mineralne (fosforany wapniowe).

Najwięksi importerzy z Egiptu do Polski (2016 r.): Flex Films Europa, Sage Automotive Interiors, Instanta, C-L (tw. sztuczne), LPP (tekstylia), Polywax, E plus M (odzież), CDM (tw. Sztuczne), Grupa Azoty Thoni Alutec, Krakchemia SA, Prymat, Zara Polska (*łączna liczba importerów: 489 firm, o ponad 40 więcej, niż w 2015 r.*).

W globalnym rankingu partnerów handlowych Polski, wyniki hz za 2017 r. plasują Egipt na odległych pozycjach: **64. miejscu** pod względem obrotów ogółem, **52. miejscu** – pod względem wielkości polskiego eksportu oraz na **71. miejscu** pod względem importu.

Wg danych GUS za **11 miesięcy 2018 r.**, polsko-egipskie obroty handlowe wyniosły **452,6 mln USD** (wzrost o 14,8 % w porównaniu z analogicznym okresem 2017 r.), w tym polski eksport – 285,1 mln USD (wzrost o 11,2 %), natomiast import – 167,4 mln USD (wzrost o 21,6 %).

4. Współpraca inwestycyjno-kapitałowa

Obserwuje się stosunkowo duże zainteresowanie polskich podmiotów gospodarczych podejmowaniem współpracy inwestycyjno-kooperacyjnej na rynku egipskim. Dotyczy ono głównie działalności w sektorze usług turystycznych, pośrednictwa handlowego, budownictwa, informatyki, eksploracji i eksploatacji złóż surowców naturalnych (ropa naftowa, gaz ziemny), modernizacji i rozbudowy infrastruktury kolejowej.

Wg danych egipskiej General Authority for Investment and Free Zones (GAFI) w 2017 r. wartość zaangażowania polskich przedsiębiorców w Egipcie wynosiła ok. 2,9 mln USD (13 polskich joint-venture w branży wytwórczości, usług, nieruchomości, budownictwa i transportu). Natomiast wg danych NBP, na koniec 2016 r. stan należności z tytułu polskich inwestycji w Egipcie wyniósł 2,8 mln USD, a stan zobowiązań Polski z tytułu egipskich inwestycji bezpośrednich wyniósł – 18,3 mln USD.

W Egipcie prowadziły działalność firmy świadczące usługi w sektorze ropy i gazu (PNiG Nafta Piła) oraz transportu morskiego (Polski Rejestr Statków), aktywna była Geofizyka Toruń (badania geologiczne i sejsmiczne). Do czerwca 2014 r. obecna tam była firma PGNiG, która wygrała w 2007 r. przetarg na koncesję wydobywczą w bloku Bahariya (ca 4,4 tys. km²).

Poza sektorem ropy i gazu polskie firmy sondują możliwości współpracy w innych obszarach, jak dostawy kompletnych linii produkcyjnych i myśli technologicznej, branża elektro-energetyczna, sektor produkcji wojskowej czy przetwórstwo rolno-spożywcze. W ostatnich dwóch latach rozmowy w Egipcie prowadził Ursus S.A. z potencjalnymi partnerami egipskimi w sprawie uruchomienia produkcji maszyn rolniczych w tym kraju – na potrzeby lokalnego rynku oraz ew. eksport do krajów COMESA. Projektowany zakres współpracy obejmował otwarcie montowni ciągników, dostawy komponentów, szkolenie personelu, obsługę serwisową i organizację sprzedaży. Polskie firmy branży mleczarskiej i farmaceutycznej prowadziły też rozeznanie co do możliwości uruchomienia w Egipcie produkcji produktów mlecznych i odżywek dla dzieci.

Strategicznym inwestorem Egiptu w Polsce jest Raya Holding /kapitałowe zaangażowanie na rynku Polski – projekt inwestycyjny Raya Contact Center Europe o wartości ok. 2,0 mln EUR w sektorze BPO, kapitałowa współpraca strategiczna ze spółką branży spożywczej Makarony Polskie S.A. – zakup 20 % akcji wartości ca 3 mln USD/. Realizowane są też projekty kapitałowe egipskich przedsiębiorców: Sezam Investment (1 mln USD, branża materiałów budowlanych), Virtus Polska (0,1 mln USD, usługi ubezpieczeniowo-finansowe i handlowe) oraz Green Pyramids (3 tys. USD, handel).

5. Dostęp do rynku

W minionej dekadzie władze egipskie podjęły program liberalizacji współpracy gospodarczej i wymiany handlowej z zagranicą. W 2004 r. wprowadzono znaczne zmiany w egipskiej taryfie celnej,

dzięki którym obniżono cła na ok. 6.500 pozycji taryfowych, do średniego poziomu 9 %. Kolejne redukcje miały miejsce w 2007 i 2008 r.

Od 2005 r. obowiązują nowe, uproszczone zasady rejestracji zagranicznych producentów tkanin, gotowej odzieży i wyrobów tekstylnych eksportujących swe towary na rynek egipski. W tym samym

roku podjęto też działania na rzecz liberalizacji rynku mięsnego. Ograniczono w znacznym stopniu restrykcje w zakresie importu żywych zwierząt, zaś od 2006 r. złagodzone przepisy dotyczące importu mięsa, wyrobów i przetworów wołowych pochodzących z krajów europejskich.

Pomimo w/w zmian, rynek egipski nadal pozostaje relatywnie chroniony, zwłaszcza w zakresie importu towarów konsumpcyjnych. Dostęp dla sprowadzanych towarów ograniczany bywa metodami administracyjnymi, wykraczającymi poza ogólnie przyjęte reguły i standardy handlu zagranicznego, sama zaś egipska taryfa celna i system odpraw celnych umożliwia stosunkowo dużą dowolność w klasyfikacji celnej danego towaru. Nie do końca sprecyzowane pozostają przepisy dotyczące dodatkowych opłat (np. service and inspection fees), czy też innych formalności wymaganych w przypadku importu do Egiptu.

Nadal obowiązuje tu szereg specyficznych (często zaostrzonych) wymogów, jakie muszą spełniać towary importowane. Należy do nich np. wymóg znakowania towarów dostarczanych na rynek egipski etykietami w j. arabskim (j. angielski jest niewystarczający).

Od czerwca 2002 r., na mocy Prawa nr 155, nadzór nad całością procedur importowych sprawuje Naczelną Organizacją ds. Kontroli Importu i Eksportu (GOIEC), działająca w strukturach ministerstwa handlu zagranicznego, przy uwzględnieniu kompetencji ministerstwa zdrowia i/lub ministerstwa rolnictwa.

Z dn. 16.03.2016 r. wszedł w życie **Dekret nr 43/2016** Ministerstwa Handlu i Przemysłu - wg KE sprzeczny z Umową stowarzyszeniową Egipt-UE. Zakłada on, że import towarów z 25 kategorii (przeznaczonych do sprzedaży detalicznej w Egipcie) będzie dozwolony wyłącznie dla firm/producentów zarejestrowanych w nowym rejestrze prowadzonym przez GOIEC. Obejmują one: mleko i jego przetwory, przetworzone i suszone owoce, oleje i tłuszcze, słodycze, wyroby czekoladowe, makarony, soki owocowe, woda mineralna, kosmetyki, mydło i proszki do prania, akcesoria kuchenne, wyposażenie łazienek, papier toaletowy, pieluchy itp., płytki ceramiczne, szkło stołowe i kuchenne, pręty stalowe, sprzęt AGD, meble, rowery i motocykle, zegarki, żarówki, zabawki, odzież i tekstylia, dywany oraz obuwie.

6. Działania na rzecz rozwoju dwustronnej współpracy gospodarczej

We wcześniejszym okresie miały miejsce ważne wizyty przedstawicieli najwyższych władz egipskich w Polsce (*b. Prezydent Egiptu H. Mubarak - marzec 2008*), W lutym 2009 r. z wizytą w Warszawie przebywał Minister Handlu i Przemysłu ARE wraz z egipską misją gospodarczą. Przygotowana rewizyta w Egipcie Prezydenta RP w listopadzie 2009 r. nie doszła do skutku (*planowana jest ew. realizacja takiej wizyty w 2018 r. w związku z przypadającą w 2017 r. 90. rocznicą nawiązania stosunków dyplomatycznych z tym krajem*).

W lipcu 2009 r. Wicepremier, Minister Gospodarki RP W. Pawlak odwiedził Egipt w ramach wizyty na światowym finale konkursu Imagine Cup zorganizowanym przez Microsoft. Podczas pobytu w Kairze spotkał się z przedstawicielami egipskiego rządu - ministrem ds. ropy naftowej oraz ministrem komunikacji i technologii informatycznych.

Po wybuchu tzw. „Arabskiej wiosny”, w latach 2011–2014, obserwowana była stagnacja w kontaktach przedstawicieli administracji rządowej obydwu krajów. Przełom nastąpił w 2015 r., kiedy to w ramach udziału w międzynarodowej **Konferencji Rozwoju Gospodarczego Egiptu** objętej patronatem Prezydenta ARE (Skarm El-Sheikh, marzec 2015), z wizytą w tym kraju przebywała delegacja polska pod przewodnictwem Wiceministra Gospodarki A. Dychy. Uczestniczyła w niej ok. 30-osobowa misja polskich przedsiębiorców przygotowana przez Krajową Izbę Gospodarczą (KIG), dla których zorganizowano dwa seminaria biznesowe – w Kairze i Aleksandrii, połączone z rozmowami b2b.

W 2016 r. z wizytą w Polsce przebywał wiceminister spraw zagranicznych Egiptu (kwiecień), a w Egipcie – wiceminister rolnictwa RP (E. Lech) wizytująca targi Food Africa 2016 (maj).

Ubiegły, jubileuszowy rok, był szczególnie bogaty w różne wydarzenia, wizyty i kontakty. W lutym 2017 r. przebywali w Polsce - Prezes Strefy Ekonomicznej Kanału Sueskiego, Min. A. Darwish oraz

Gubernator Prowincji Ismailia Y. Tahir (*obydwaj spotkali się z Podsekretarzem Stanu w Ministerstwie Rozwoju T. Kościńskim*). Podczas wizyty w Pomorskiej Specjalnej Strefie Ekonomicznej w Gdyni, podpisane zostało porozumienie o wzajemnej współpracy między PSSE a Strefą Ekonomiczną Kanału Sueskiego, które przewiduje utworzenie polskiego parku przemysłowego w rejonie Suezu.

W dniach 15-18 marca 2017 r. miała miejsce **wizyta w Polsce Ministra Handlu i Przemysłu Egiptu P. Tareka Kabila** (na zaproszenie Wicepremiera, Ministra Rozwoju RP P. M. Morawieckiego), wraz z towarzyszącą mu misją gospodarczą. W jej trakcie podpisano szereg porozumień, w tym MoU o współpracy resortów gospodarczych RP i ARE oraz kolejne, przewidujące powołanie polsko-egipskiej izby gospodarczej (KIG i Federacja Egipskich Izb Handlowych - FEDCOC).

Na początku lipca 2018 r. (1-2.07) z wizytą w Egipcie przebywała oficjalna polska delegacja pod przewodnictwem Ministra Inwestycji i Rozwoju P. Jerzego Kwiecińskiego. Podczas pobytu w Kairze zostały przeprowadzone 1. polsko-egipskie międzyrządowe konsultacje gospodarcze (na szczęblu ministrów: Inwestycji i Rozwoju RP oraz Handlu i Przemysłu ARE). Delegacja złożyła też wizytę w Strefie Ekonomicznej Kanału Sueskiego. W wizycie wzięła udział misja gospodarcza polskich przedsiębiorców przygotowana przez KIG, która we współpracy z FEDCOC zorganizowała forum biznesowe z udziałem obydwu ministrów, połączone z rozmowami B2B. W trakcie Forum oficjalnie poinformowano o otwarciu **Zagranicznego Biura Handlowego PAIH w Kairze**, którego zadaniem jest zdynamizowanie wzajemnej współpracy gospodarczej.

W relacjach polsko-egipskich najważniejszą płaszczyzną współpracy pozostaje wymiana handlowa, zaś najbardziej efektywnym instrumentem wspierającym jej rozwój jest bezpośrednia obecność na rynku i osobiste kontakty między biznesmenami obydwu krajów. Stąd też, duże znaczenie mają coroczne misje handlowe do Polski organizowane przez Stowarzyszenie Biznesmenów Egipskich i Polskich (EPBA – Egyptian Polish Businessmen Association), działające w Kairze od 1997 r., które blisko współpracuje z KIG oraz Pracodawcami RP (*ostatnia misja EPBA do Polski miała miejsce w 2. połowie kwietnia 2018 r.*).

7. Potencjalne dziedziny współpracy

Wśród najbardziej perspektywicznych obszarów współpracy gospodarczej można wymienić:

- Sektor ropy naftowej i gazu: w związku z nowymi odkryciami złóż istnieje zapotrzebowanie na wyposażenie, instalacje, sprzęt wiertniczy, urządzenia, maszyny i podzespoły do produkcji, dystrybucji i przetwórstwa tych surowców;
- Branża kolejowa: reforma i modernizacja kolejnictwa należą do priorytetowych zadań rządu egipskiego w krótkiej perspektywie czasowej. W budżecie zatwierdzono ca 1,5 mld USD na rozwój infrastruktury kolejowej, w tym na zakup nowych lokomotyw, remonty i renowacje istniejącego taboru, modernizację istniejących linii kolejowych, systemy sygnalizacyjno-kontrolnymi i alarmowymi;
- Sektor motoryzacyjny: obserwuje się zwiększone zainteresowanie importem części zamiennych, podzespołów i akcesoriów samochodowych, w tym używanych, zwłaszcza do pojazdów produkowanych w Polsce i in. krajach EŚW,

a ponadto: branżę maszynowo-narzędziową, sektor produktów chemicznych, drzewno-papierniczy (brak lokalnych surowców), wyroby ze szkła i porcelany, sprzęt medyczny, wyposażenie szpitali i laboratoriów (marginalna produkcja lokalna), sektor metali nieszlachetnych, gł. wyroby stalowe, złom z żeliwa i stali, miedź, sektor rolno-spożywczy, maszyny i urządzenia dla przemysłu spożywczego (prężny rozwój tej branży, ostatnio zwłaszcza przetwórstwa drobiu).

8. Przedstawicielstwa dyplomatyczne

- Ambasada Rzeczypospolitej Polskiej w Egipcie
adres: 5, Aziz Osman St., Zamalek, Kair
tel: +20 2 27367456, 27359583, fax: +20 2 27355427
e-mail: kair.amb.sekretariat@msz.gov.pl, strona internetowa: www.kair.msz.gov.pl
 - Ambasada Arabskiej Republiki Egiptu w Polsce
adres: ul. Alzacka 18, 03-972 Warszawa
tel: 22 590 66 00, fax: 22 617 90 58
e-mail: embassyofegyptwarsaw@hotmail.com
- Wydział Handlowy Ambasady ARE w Polsce
adres: ul. Bagno 2 lok. 171, 00-112 Warszawa
tel.: 22 616 13 68, fax: 22 616 13 70
e-mail: office@egyptcomoff.org.pl