

MINISTERSTWO PRZEDSIĘBIORCZOŚCI I TECHNOLOGII

FEDERALNA REPUBLIKA NIGERII Informacja o stosunkach gospodarczych z Polską



Informacje ogólne

Powierzchnia:	923.768 km ²	
Ludność:	190,6 mln	
Głowa państwa (Prezydent):	Muhammadu Buhari	
Premier	Muhammadu Buhari	od 29 maja 2015 r.
Minister Finansów	Kemi Adeosun	od 11 listopada 2015 r.
Minister Spraw Zagranicznych	Geoffrey Onyeama	od 11 listopada 2015 r.
Ambasador Nigerii w Polsce	Eric Adagogo Bell-Gam	od 27 września 2017 r.
Ambasador RP w Nigerii/ Charge d'Affaires a.i.	Lesław Werpachowski	od 31 października 2017 r.
Najbliższe wybory parlamentarne	Luty 2019 r.	

Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne

Wskaźniki	2013	2014	2015	2016	2017
PKB (w mld USD)	990,4	939,8	1.127,0	1.103,0	1.118,0
PKB na 1 mieszkańca (w USD)	5.700	6.200	6.300	6.000	5.900
PKB (wzrost w %)	5,4	6,3	2,7	-1,6	0,8
Dług publiczny (% PKB)	10,5	10,8	11,5	14,3	15,3
Inflacja (w %)	8,5	8,1	9,0	15,7	16,3
Eksport towarów (w mld USD)	95,12	82,59	45,89	34,70	40,81
Import towarów (w mld USD)	51,35	61,59	53,33	35,24	35,24
Bezp. inwestycje zagr. w Nigerii (mld USD)	92,75	81,28	95,82	113,40	118,00
Inwestycje bezp. Nigerii za granicą (mld USD)	8,57	10,98	12,41	15,65	17,04

Źródło: CIA Factbook

MINISTERSTWO PRZEDSIĘBIORCZOŚCI I TECHNOLOGII

1. Podstawowe informacje, sytuacja gospodarcza

Państwo położone w Afryce Zachodniej nad Zatoką Gwinejską, najludniejsze na kontynencie afrykańskim. Nazwa państwa pochodzi od rzeki Niger, a pierwszy raz pojawiła się w artykule gazety The Times z 1897 roku. Sąsiaduje z Beninem, Nigrem, Czadem i Kamerunem.

Typ państwa: republika federalna. Nigeria była kolonią brytyjską, administracyjnie podzieloną na prowincje północne i południowe oraz kolonię Lagos. Nigeria uzyskała niepodległość 1 **października 1960 r.**, jako republika federalna, składająca się z trzech federacji (wschodnia, zachodnia i północna), cieszących się dużą autonomią.

Obecnie Federalna Republika Nigerii podzielona jest na **36 stanów i 1 terytorium** (Abia, Adamawa, Akwa Ibom, Anambra, Bauchi, Bayelsa, Benue, Borno, Cross River, Delta, Ebonyi, Edo, Ekiti, Enugu, Gombe, Imo, Jigawa, Kaduna, Kano, Katsina, Kebbi, Kogi, Kwara, Lagos, Nassarawa, Niger, Ogun, Ondo, Osun, Oyo, Plateau, Rivers, Sokoto, Taraba, Yobe, Zamfara i Federalne terytorium stołeczne Abudża). **Prezydent Nigerii**, wybierany na **czteroletnią kadencję**, jest **zarazem szefem rządu**. **Władza ustawodawcza** należy do **dwuizbowego Zgromadzenia Narodowego o kadencji czteroletniej**.

Walutą narodową Nigerii jest Naira (NGN). Średni kurs wymiany NGN wobec USD na dzień 14 maja 2018 r. wynosił: 1 USD = 360,50 NGN.

Język urzędowy: angielski.

Główne bogactwa naturalne: gaz ziemny, ropa naftowa, cyna, rudy żelaza, węgiel, wapień, ołów, cynk, grunty orne.

PKB: szacuje się, że gospodarka Nigerii w roku 2017 wykazała 3,5 procentowy wzrost w stosunku do roku 2016, kiedy to notowano spadek na poziomie 1,6%.

Struktura PKB w 2017 r.: usługi – 60,1%, przemysł – 18,3%, rolnictwo – 21,6%.

Główne gałęzie przemysłu: produkcja ropy naftowej, górnictwo węgla i cyny, przemysł skórzaný, cementowy i materiałów budowlanych, spożywczy, tekstylny, obuwniczy, nawozów sztucznych.

W wymianie handlowej z zagranicą Nigeria notuje dodatnie saldo obrotów (5,6 mld USD w 2017 r.)

W **eksporcie** Nigerii w 2016 r. największy udział (ok. 95%) przypadł na ropę naftową, produkty petrochemiczne a także kakao i kauczuk. Głównymi partnerami w eksporcie Nigerii były Indie, na które przypadało 34,0% eksportu a w dalszej kolejności: USA (9,0%), Hiszpania (5,9%), Francja (5,8%), RPA (5,5%), Kanada (5,1%).

W **importcie** Nigerii w 2016 r. dominowały: maszyny, chemikalia, środki transportu, wyroby przemysłowe oraz żywność. Głównym partnerami były Chiny na które przypadało 20,3% całości importu a ponadto: USA (8,3%), Belgia (7,6%), Wielka Brytania (4,4%) i Niderlandy (4,1%).

Grupy etniczne i religia: na północy Nigerii dominującymi grupami etnicznymi (2/3 kraju) są Hausa i Fulanie (głównie muzułmanie). Inne główne grupy etniczne tej części kraju to Nupe, Tiw i Kanuri. Jorubowie dominują na południowym zachodzie. Połowa z nich to chrześcijanie, jedna czwarta to muzułmanie. Chrześcijańska grupa Ibo jest największą grupą etniczną na południowym wschodzie. Również ta grupa nie jest jednolita pod względem wyznaniowym. Co prawda przeważają w niej katolicy, ale anglikanie, zielonoświątkowcy i ewangelicy także zajmują silną pozycję.

Uczestnictwo w wielostronnych organizacjach i porozumieniach o charakterze ekonomicznym.

ACP, AfDB, AU, C, CD, D-8, ECOWAS, FAO, G-15, G-24, G-77, IAEA, IBRD, ICAO, ICRM, IDA, IDB, IFAD, IFC, IFRCS, IHO, ILO, IMF, IMO, IMSO, Interpol, IOC, IOM, IPU, ISO, ITSO, ITU, MIGA, MINURSO, MINUSMA, MONUSCO, NAM, OIC, OPCW, OPEC, PCA, UN, UNAMID, UNCTAD, UNESCO, UNHCR, UNIDO, UNIFIL, UNISFA, UNITAR, UNMIL, UNMISS, UNOCI, UNWTO, UPU, WCO, WHO, WIPO, WMO, WTO.

2

MINISTERSTWO PRZEDSIĘBIORCZOŚCI I TECHNOLOGII

2. Sytuacja gospodarcza

Najważniejszą rolę w gospodarce odgrywa przemysł wydobywczy, a zwłaszcza eksploatacja złóż ropy naftowej. Nigeria jest największym producentem ropy w Afryce, obok Angoli głównym rynkiem inwestycji amerykańskich w przemyśle wydobywczym w Afryce Subsaharyjskiej.

Podstawą gospodarki kraju jest wydobycie **ropy naftowej**, której eksport przynosi ponad **65% wpływów do budżetu**. Wydobywa się tam również **węgiel kamienny i cynę**.

Na terytorium Nigerii znajduje się dużo niewykorzystanych jeszcze bogactw mineralnych. Pomimo jej dużego potencjału gospodarczego i tak pozostaje krajem biednym.

Prognozy rozwoju gospodarki Nigerii

Oczekuje się, że gospodarka Nigerii do **2030 roku będzie rosła średnio o 7,1% rocznie**. W ten sposób przesunie się z obecnie 26 miejsca na 20 miejsce w świecie plasując się w czołówce 20 gospodarek świata. Największy potencjał wzrostu posiada handel i infrastruktura, których udział we wzroście PKB do 2030 roku wyniesie 1/3.

Rząd stara się przeprowadzić strategiczne **przeprofilowanie** gospodarki z uzależnienia od ropy w kierunku rozwoju rolnictwa, sektora **wytwórczego i usług**. Celami długoterminowymi są **rozwój prywatnej przedsiębiorczości i rynkowa deregulacja**, szczególnie w **bankowości, przemyśle energetycznym i naftowym**. Reformy rozpoczęto w latach 2003-07 w ramach programu **National Economic Empowerment Development Strategy (NEEDS)**; realizowany jest obecnie kolejny etap pod nazwą **State Economic Empowerment Development Strategy (SEEDS)**. W 2009 r. rząd przyjął strategiczny plan gospodarczy **Vision 20:2020**. Jego realizacja ma pomóc Nigerii stać się jedną z 20 czołowych gospodarek świata do roku 2020. Plan bardzo optymistycznie zakłada roczny wzrost PKB na poziomie prawie 14% oraz przeorientowanie gospodarki z sektora pierwotnego na przemysł, wytwórczość i usługi do 2020 r.

W 2014 r. rozpoczęto realizację **Nigerian Industrial Revolution Plan (NIRP)**, 5-letniego planu, którego celem jest rozwój sektora wytwórczego do poziomu przynajmniej 10% PKB. Plan przewiduje **inwestycje w produkcję i przetwórstwo żywności, wydobycie i obróbkę metali, usługi okołonaftowe i infrastrukturę sprzedaży hurtowej, stworzenie rozwiniętej infrastruktury łańcuchów dostaw i powiązań między producentami, przetwórcami i odbiorcami**. Problemem jest brak koordynacji NIRP z innymi programami i planami rządowymi, w tym Vision 20:2020.

3. Ramy prawno-traktatowe współpracy gospodarczej

➤ UE - Nigeria

Nigeria jest ósmym, co do wartości unijnego importu ropy naftowej partnerem UE. W eksporcie Nigerii do UE dominuje ropa naftowa (ponad 95%). Eksport tego produktu nie napotyka na żadne bariery. Nigeria przede wszystkim zainteresowana jest utrzymaniem takiego stanu rzeczy. Podpisanie negocjowanego z UE Economic Partnership Agreement (EPA) jest sukcesywnie odraczane. Na chwilę obecną nie wskazuje się żadnego konkretnego terminu. Nigeria ciągle nie jest przygotowana instytucjonalnie i legislacyjnie do wdrożenia regulacji wynikających z EPA.

➤ Polska – Nigeria

- Umowa o utworzeniu Komisji Mieszanej ds. Współpracy Gospodarczej, Naukowej, Technicznej i Kulturalnej między Rządem PRL a Federalnym Rządem Wojskowym Federalnej Republiki Nigerii, podpisana **16 czerwca 1976 roku**;
- Umowa między Rządem PRL a Federalnym Rządem Wojskowym Federalnej Republiki Nigerii o współpracy kulturalnej i naukowej, podpisana **16 czerwca 1976 roku**;
- Umowa między Rządem RP a Rządem Federacyjnej Republiki Nigerii w sprawie unikania

MINISTERSTWO PRZEDSIĘBIORCZOŚCI I TECHNOLOGII

podwójnego opodatkowania i zapobiegania uchylaniu się od opodatkowania w zakresie podatków od dochodu i sprzedaży majątku, podpisana **12 lutego 1999 r.**;

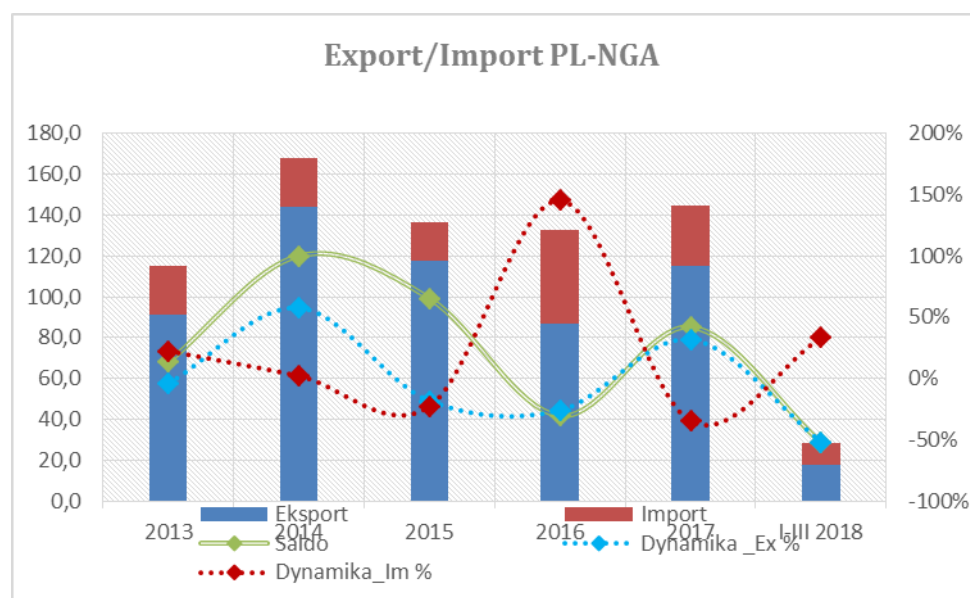
- Deklaracja o wzajemnej współpracy Ministra Gospodarki RP i Ministra Handlu i Inwestycji Federalnej Republiki Nigerii, która stanowi podstawę do odbywania okresowych konsultacji gospodarczych, podpisana w **kwietniu 2013 r.**

4. Wymiana handlowa z Polską

w mln USD

	2013	2014	2015	2016	2017	Dynamika 2016 2017	I-III 2018	Dynamika I-III 2017 I-III 2018
Eksport	91,4	144,1	117,8	87,1	114,8	132,0	17,4	48,1
Import	23,5	24,0	18,5	45,4	29,6	65,1	11,1	133,5
Obroty	114,9	168,0	136,3	132,5	144,4	109,1	28,5	64,0
Saldo	68,0	120,1	99,3	41,7	85,2		6,3	

Źródło: Insigos



Według wstępnych danych za rok 2017, wartość wzajemnych obrotów między krajami wyniosła **144,4 mln USD** (wzrost w porównaniu z 2016 r. o **9,1%**), w tym eksport z Polski do Nigerii – **114,8 mln USD** (wzrost w porównaniu z rokiem wcześniejszym o **32,0%**, spowodowany wzrostem dostaw pszenicy i melsinu oraz olejów ropy naftowej) oraz import **29,6 mln USD** (spadek o **34,9%**, **wynikający z mniejszych dostaw ropy naftowej i kondensatów gazu naturalnego**). W efekcie dwustronna wymiana towarowa zakończyła się w 2017 r. dodatnim dla Polski saldem na poziomie **85,2 mln USD**.

W strukturze **polskiego eksportu do Nigerii w 2017 r.** największymi grupami towarowymi były:

- pszenica, melsin – 49,9 mln USD (43,5% całości eksportu)

MINISTERSTWO PRZEDSIĘBIORCZOŚCI I TECHNOLOGII

- oleje ropy naftowej – 9,0 mln USD (7,8%)
- przekształtniki stosowane w urządzeniach telekomunikacyjnych – 4,2 mln USD (3,7%)
- płyty pilśniowe - 3,5 mln USD (3,0%)
- przetwory spożywcze – 3,4 mln USD (3,0%)
- maki, granulki z mięsa i podrobów – 3,2 mln USD (2,8%)
- odzież używana i inne artykuły używane – 2,6 mln USD (2,3%)

Natomiast w strukturze **polskiego importu z Nigerii w 2017 r.** największymi grupami towarowymi były:

- węgiel drzewny – 10,6 mln USD (35,8% całości importu)
- odpady ołowiu i złomu – 8,2 mln USD (27,7%)
- nasiona sezamu (nie do siewu) – 4,5 mln USD (15,2%)
- kauczuk naturalny – 3,1 mln USD (10,4%)
- nawozy azotowe – 1,1 mln USD (3,7%)

W I kw. 2018 r. odnotowano znaczny spadek (o 36%) wartości polsko-nigeryjskich obrotów handlowych. Wpłynął na to drastyczny – o 51,9% spadek naszego eksportu, spowodowany głównie zmniejszeniem eksportu zbóż. W tym czasie import z Nigerii odnotował wzrost o 33,5%.

Główne pozycje w polskim eksporcie do Nigerii w I kw. 2018 r.:

- oleje ropy naftowej – 3,3 mln USD (19,2% całości eksportu)
- pszenica, meslin – 3,0 mln USD (17,4%)
- przetwory zbożowe – 2,1 mln USD (12,3%)
- woski preparowane – 1,1 mln USD (6,1%)
- odzież używana i inne artykuły używane – 1,0 mln USD (5,5%)
- płyty pilśniowe – 0,6 mln USD (3,3%)
- broń strzelecka – 0,5 mln USD (2,9%)

Główne pozycje w polskim imporcie z Nigerii w I kw. 2018 r.:

- odpady ołowiu i złomu – 3,8 mln USD (34,3% całości importu)
- węgiel drzewny – 3,6 mln USD (32,7%)
- nasiona sezamu (nie do siewu) – 1,4 mln USD (12,9%)
- kauczuk naturalny – 0,9 mln USD (8,1%)
- chleb świętojański, trzcina cukrowa – 0,4 mln USD (4,0%)

5. Współpraca inwestycyjno-kapitałowa

Polsko-nigeryjska współpraca inwestycyjna nie jest jeszcze rozwinięta, a poziom wzajemnych powiązań w zakresie BIZ niewielki.

Największymi polskimi inwestorami w Nigerii są spółki KOV (Kulczyk Oil Ventures) i KI (Kulczyk Investments), które w 2011 r. w ramach utworzonego wraz z partnerami konsorcjum Neconde Energy odkupiły od spółki Shell 45% udziałów w licencji dającej dostęp do złóż węglowodorów w delcie Nigru. Każda z polskich spółek jest w posiadaniu 20% udziałów w konsorcjum (co oznacza, że ich łączny udział w złożu sięga 18%). Nigeryjski rząd uhonorował w 2014 r. Jana Kulczyka prestiżowym tytułem „Przyjaciela Nigerii”.

6. Dostęp do rynku

Działalność na rynku nigeryjskim jest obarczone wysokim ryzykiem. Nigeria znaczną część swoich dochodów uzyskuje z kontrolowanego przez państwo wydobywania ropy naftowej. Realizacja zamówień rządowych jest najbardziej interesującą i lukratywną formą działalności gospodarczej. Sektor prywatny jest właściwie całkowicie uzależniony od państwa i przepływu środków z budżetu na inwestycje i zamówienia. Taki system powoduje poważne problemy: uzależnienie od uznaniowych decyzji administracyjnych, nieprzejrzyste procedury i sprzyja korupcji. Kolejnym problemem jest opieszałość

MINISTERSTWO PRZEDSIĘBIORCZOŚCI I TECHNOLOGII

i niewydolne sądownictwo, opóźniające bądź uniemożliwiające wręcz uzyskanie rozstrzygnięć sporów i prawomocnych wyroków. W związku z postępującą zapaścią systemu edukacyjnego trudno o wysoko wykwalifikowaną siłę roboczą (technicy wszelkich specjalności). Niewykwalifikowana siła robocza jest natomiast łatwa i tania do pozyskania. Wyższa kadra zarządzająca jest dobrze wykształcona, zazwyczaj na uczelniach zagranicznych (głównie w Wielkiej Brytanii). Przy kalkulacji kosztów inwestycji należy uwzględnić wysokie koszty ochrony. W Nigerii powszechne są napady bandyckie oraz zdarzają się, ostatnio coraz rzadziej, porwania obcokrajowców.

Ponadto, problemy z zaopatrzeniem w energię powodują dodatkowe zwiększenie kosztów produkcji ze względu na konieczność zapewnienia zapasowego zasilania (generatory napędzane dieslem).

Najważniejszym chyba warunkiem odniesienia sukcesu w Nigerii jest posiadanie wiarygodnego i dobrze pozycjonowanego biznesowo i politycznie partnera miejscowego. Należy zachować szczególną ostrożność w kontaktach z przypadkowo poznanymi „pośrednikami” obiecującymi bardzo lukratywne kontrakty i powołującymi się na doskonałe kontakty na najwyższych szczeblach władz nigeryjskich.

System bankowy w Nigerii jest dobrze rozwinięty i po ostatnich reformach przeprowadzonych przez Bank Centralny pozostaje stabilny.

Pomimo powyższych utrudnień w rozpoczęciu i prowadzeniu działalności gospodarczej w Nigerii jest to rynek, na którym marże możliwe do osiągnięcia znacznie przewyższają te z rynków stabilnych i mniej ryzykownych. Nigeria z rynkiem wewnętrznym liczącym ok. 190 mln konsumentów i rozwijającym się stale, mimo problemów wewnętrznych jest i pozostanie jednym z najciekawszych krajów na kontynencie z gospodarczego i biznesowego punktu widzenia.

Nigeria w rankingu **Doing Business 2018** Banku Światowego sklasyfikowana została na 145 miejscu na 190 krajów objętych oceną. Szczególnie niską ocenę uzyskała Nigeria pod względem łatwości w prowadzeniu handlu zagranicznego (183 miejsce), formalności związanych z rejestracją nieruchomości (179 miejsce) oraz dostępu do elektryczności (172 miejsce). Najlepiej z kolej oceniono w Norwegii możliwości uzyskania kredytów (6 miejsce) oraz regulacje dot. Ochrony mniejszościowego inwestora (33 miejsce na 190 sklasyfikowanych krajów). Dużym problemem jest też korupcja i nagminne wyłudzenie łapówek za przyspieszenie bądź nawet umożliwienie przeprowadzenia określonych procedur na prawie każdym etapie realizacji transakcji.

Szanse eksportowe i inwestycyjne dla polskich przedsiębiorców:

- **Sektor morski i szkolnictwa morskiego** (udział w budowie infrastruktury portowej i okołoportowej, zamówienia na statki);
- **Sektor energetyczny** (linie przesyłowe i infrastruktura energetyczna; kilku- kilkunastomegawatowe siłownie; współpraca przy budowie dużych elektrowni – podwykonawstwo, dostawy części, nadzór, consulting);
- **Sektor rolno-spożywczy** (eksport/montownie sprzętu rolniczego, produkcja biopaliw i biomasy);
- **Sektor budowlany** (budowa budynków mieszkalnych i infrastruktury; dostawy materiałów budowlanych i wykończeniowych – ceramika, drzwi, armatura);
- **Sektor obronny** (sprzedaż sprzętu oraz proste linie produkcyjne i montownie);

7. Działania na rzecz rozwoju dwustronnej współpracy gospodarczej

Zapoczątkowane przez rząd nigeryjski programy naprawcze, zmierzające do odbudowy i modernizacji różnych dziedzin gospodarki stwarzają dla polskich przedsiębiorstw możliwości wejścia na rynek nigeryjski (gł. jako podwykonawców) lub rozszerzenia oferty eksportowej.

Rynkiem nigeryjskim interesują się polskie firmy przemysłu wydobywczego, energetycznego i teleinformatycznego (projekty związane z budową kopalń węgla kamiennego i elektrowni węglowych, linii energetycznych, remontów istniejących elektrowni, wykorzystanie biomasy i biopaliw). Przykładem dotychczasowej współpracy jest udział firmy Energoprojekt Katowice S.A. w pracach konsultacyjnych₆

MINISTERSTWO PRZEDSIĘBIORCZOŚCI I TECHNOLOGII

przy budowie elektrowni gazowej w stanie Ondo, jako podwykonawca firmy chińskiej. Firma ta została ponownie wybrana jako konsultant do nadzoru inwestorskiego budowy elektrowni gazowej Omotosho II o mocy ok. 500 MW. Elektrownię buduje firma chińska. Energoprojekt-Katowice wraz z dwoma innymi podmiotami z Polski (Energoprojekt Warszawa S.A. i AMC Polska), ubiegała się również o kontrakt w zakresie renowacji elektrowni wodnej Kainji w stanie Niger.

Strona polska i nigeryjska promują współpracę w sektorze morskim (współpraca Akademii Morskich, budowa statków szkoleniowych i badawczych, współudział polskich podmiotów w budowie infrastruktury portowej, rozwiązanie kwestii długu wobec Navimoru). Potwierdzeniem atrakcyjności rynku nigeryjskiego dla polskich firm jest również wielomilionowa inwestycja w sektorze naftowym konsorcjum Neconde, w którego skład wchodzi Kulczyk Oil Ventures.

W kwietniu 2013 r. z wizytą w Nigerii przebywał premier Donald Tusk. Podczas wizyty podpisano porozumienie o dialogu strategicznym.

W dniach 17 – 23 września 2014 r. w Abudży odbyły się polsko-nigeryjskie konsultacje gospodarcze w resortach finansów, rolnictwa i gospodarki. W efekcie odbytych rozmów przyjęto, że jednym z elementów sprzyjających jej rozwojowi byłoby uzupełnienie aktualnej bazy prawno-traktatowej o Umowę o współpracy gospodarczej, stwarzającą podstawę do odbywania okresowych konsultacji gospodarczych polsko-nigeryjskich. W związku z powyższym uzyskano zgodę Prezesa Rady Ministrów na rozpoczęcie negocjacji umowy i w sierpniu 2015 r. projekt umowy przekazany został stronie nigeryjskiej. Obecnie oczekujemy na stanowisko partnera.

W marcu 2017 roku z wizytą w Nigerii przebywał Minister Waszczykowski. Podkreślił, że Nigeria jest ważnym celem programu Go Africa, a Polska zainteresowana jest współpracą z Nigerią w ramach kontaktów Unii Europejskiej z Afryką i UE z Nigerią. Jednym z tematów rozmowy z szefem dyplomacji Nigerii było bezpieczeństwo międzynarodowe, ponadto strona nigeryjska dodała, że zainteresowana pogłębianiem relacji dwustronnych z Polską.

Jednym z kluczowych założeń nowego systemu wspierania eksportu i inwestycji, wdrażanego w ramach przyjętej przez Rząd RP **Strategii na rzecz Odpowiedzialnego Rozwoju** jest utworzenie Zagranicznych Biur Handlowych (ZBH) Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu, dostosowanych do kierunków rozwoju gospodarki światowej i odpowiadających potrzebom przedsiębiorców. Jeden z nowo otwieranych Zagranicznych Biur Handlowych na kontynencie afrykańskim ma zostać zlokalizowany w Lagos.

8. Placówki dyplomatyczne

Ambasada Rzeczypospolitej Polskiej w Nigerii

Charge d'Affaires a.i.: Lesław Werpachowski.
adres: 10 River Niger St., off Danube Street, Maitama, Abuja
Tel : (+234) 805 200 0204, (+234) 807 663 1021
E-mail: abuja.consulate@msz.gov.pl,
Strona internetowa www.abudza.msz.gov.pl

Ambasada Federalnej Republiki Nigerii w Polsce

Ambasador: Eric Adagogo Bell-Gam
Siedziba: ul. Kosiarzy 22 B and C; 02-953 Warszawa
Telefon: (22) 651 53 05, 651 53 48, Fax: (22) 651 53 78
E-mail: nigeria.warsaw@mfa.gov.ng, strona internetowa: www.nigeriaembassy.pl

Na podstawie danych: MR; MSZ; GUS; CIA The World Factbook; AfDB, OECD, UNDP African Economic Outlook 2017; UNDP World Investment Report;